

مدخل إلى :

# التقلبات الاقتصادية

دكتور

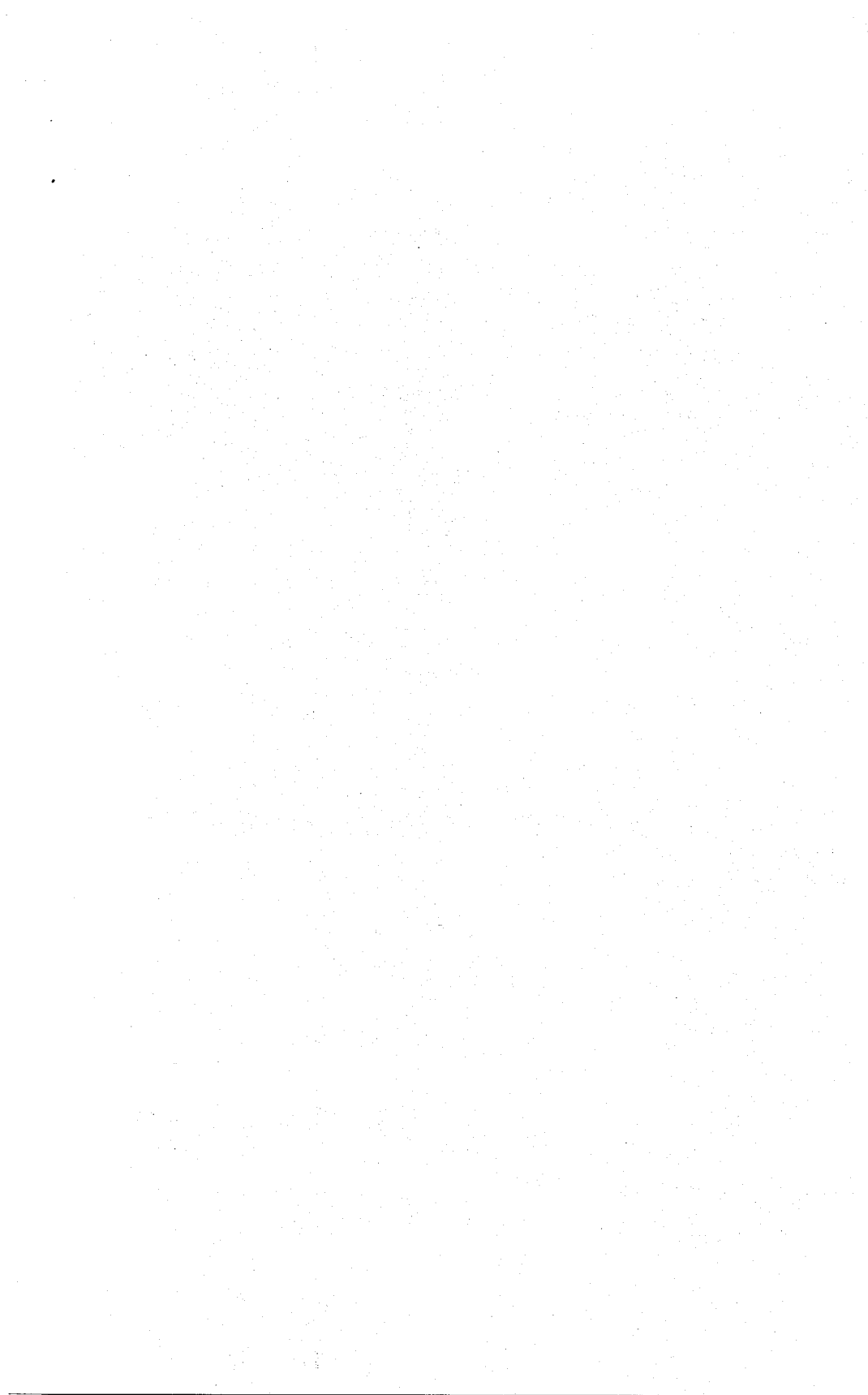
محمد غرس الدين

دكتور

ياسر محمد جاد الله

٢٠٠٥

---

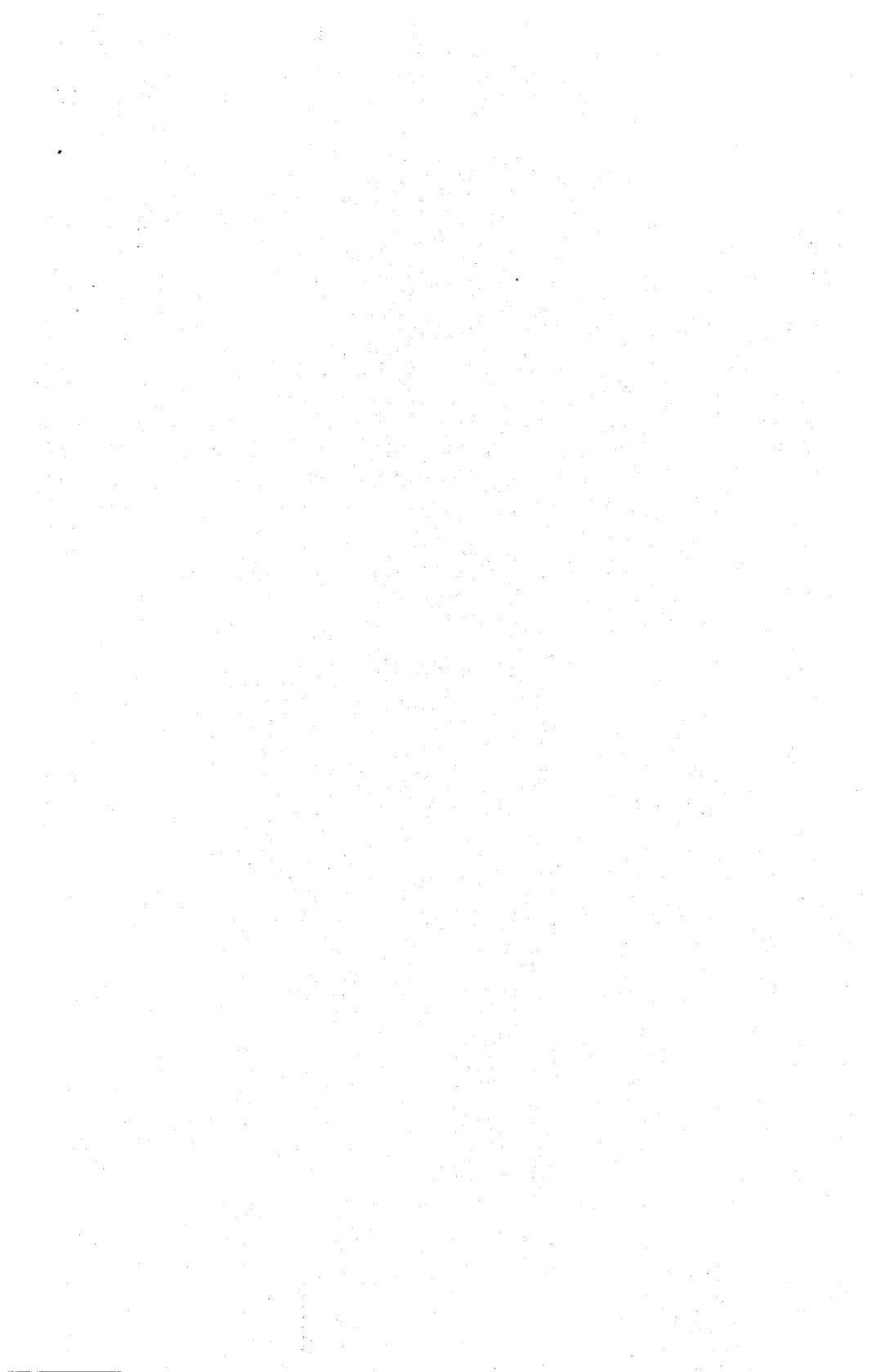


بسم الله الرحمن الرحيم

وقل اعملوا فسيرى الله عملكم ورسوله والمؤمنون

صدق الله العظيم

---

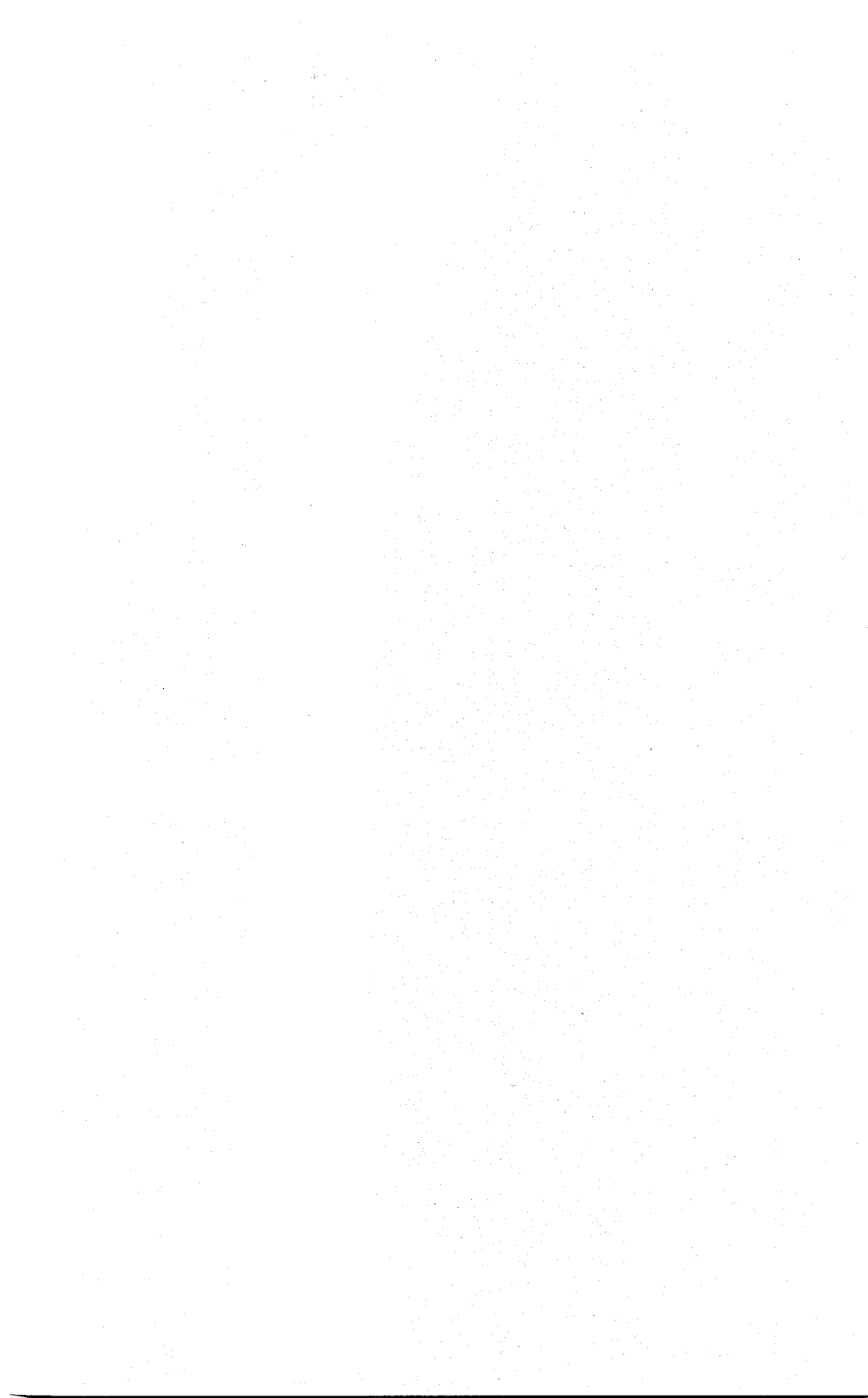




### تنبيه هام

لا يجوز نقل أو اقتباس أى جزء من الكتاب إلا بإذن مسبق من المؤلفان،  
وبشرط الإشارة المرجعية. ويعد من يخالف ذلك فى حكم المتعدى على  
حقوق الملكية الفكرية، وينطبق عليه أحكام قانون الملكية الفكرية  
المصري رقم ٨٢ لسنة ٢٠٠٢

---



الإهداء

**\*\*إلى من يحشق العلم ويقدره\*\***

---



## **\*\*تقديم الكتاب\*\***

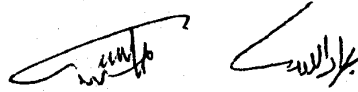
لاشك أن موضوع التقلبات الاقتصادية من الموضوعات الشائكة التي تتطلب مستوى معين من التفكير الاقتصادي فيما يحدث من حولنا من أحداث سياسية واقتصادية وإجتماعية تنعكس على أداء الاقتصاد. فنجد تلك الأحداث يترتب عليها تقلبات عديدة في أمور كثيرة قد تعصف باقتصاد ما في فترة زمنية معينة، وتجعله يتخلف إلى الوراء لسنوات عديدة. وبالتالي كان لابد من دراسة وتحليل التقلبات الاقتصادية ومسبباتها وانعكاساتها الاقتصادية المختلفة بما يجعلنا قادرين على التعامل معها بالأسلوب العلمى المناسب، لنتمكن من القضاء عليها أو التعايش معها وفقاً للظروف المسيطرة.

وبعد هذا الكتاب مدخلاً أساسياً فى هذا الموضوع الشائك. ويتطلب من القارئ أن يكون لديه الدراية الكاملة بمبادئ الاقتصاد الكلى واقتصاديات النقود والبنوك، وبعض الخلفية الرياضية التي تمكنه من تتبع الكتاب بموضوعاته المختلفة. حيث يركز الكتاب على استخدام الأسلوبى الرياضي والبياني في العرض والتحليل بما يجعلنا نقرب من الواقع قدر الإمكان ونبتعد عن الإسهاب في العرض النظرى الذى يصيب القارئ بالرتابة والملل.

و فى النهاية لا ندعى الكمال فالكمال لله وحده، ولكن ما جاء بهذا الكتاب ما هو إلا محاولة مبدئية فى هذا الموضوع المتشابك، تعقبها بلإذن المولى مزيداً من التنقيح.

والله الموفق.

القاهرة فى يناير ٢٠٠٥



---

### محتويات الكتاب

م	الموضوع	الصفحة
١	الفصل الأول التقلبات الاقتصادية: المفاهيم الأساسية	
١/١	مقدمه	٢٠
٢/١	مفهوم التقلبات الاقتصادية	٢٠
٣/١	خصائص الدورات	٢٦
٤ / ١	أسباب تقلب الناتج الكلى	٣٠
١/٤/١	استخدامات الناتج عبر الزمن	٣٠
٢/٤/١	الانتشار الدولى للتقلبات الاقتصادية	٣١
٣/٤/١	تقلبات الناتج عبر المواسم المختلفة	٣٢
٥/١	حقيقية الدورة	٣٣
٢	الفصل الثانى النموذج الأساسى للتقلبات الاقتصادية	
١/٢	مقدمه	٤١
٢/٢	منحنى الطلب الكلى	٤٢

م	الموضوع	الصفحة
١/٢/٢	الإنفاق الاستهلاكي والمستوى العام للأسعار (أثر الثروة)	٤٤
٢/٢/٢	الإنفاق الاستثماري والمستوى العام للأسعار (أثر معدل الفائدة)	٤٤
٣/٢/٢	صافي الصادرات والمستوى العام للأسعار (أثر معدل الصرف)	٤٥
٣/٢	انتقال منحني الطلب الكلي	٤٦
١/٣/٢	تأثير الإنفاق الاستهلاكي على انتقال منحني الطلب الكلي	٤٧
٢/٣/٢	تأثير الإنفاق الاستثماري على انتقال منحني الطلب الكلي	٤٧
٣/٣/٢	تأثير الإنفاق الحكومي على انتقال منحني الطلب الكلي	٤٩
٤/٣/٢	تأثير صافي الصادرات على انتقال منحني الطلب الكلي	٤٩



م	الموضوع	الصفحة
٤/٢	منحنى العرض الكلى	٥٠
١/٤/٢	انتقال منحنى العرض الكلى	٥١
١/١/٤/٢	تأثير العمل على انتقال منحنى العرض الكلى	٥٢
٢/١/٤/٢	تأثير رأس المال على انتقال منحنى العرض الكلى	٥٣
٣/١/٤/٢	تأثير الموارد الطبيعية على انتقال منحنى العرض الكلى	٥٣
٤/١/٤/٢	تأثير المعرفة التكنولوجية على انتقال منحنى العرض الكلى	٥٣
٥/٢	التوازن فى السوق على المستوى الكلى فى الأجل الطويل	٥٤
٦/٢	منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير	٥٦
١/٦/٢	مدخل جمود الأجور	٥٧
٢/٦/٢	مدخل جمود السعر	٥٩
٣/٦/٢	مدخل نقص الرؤية	٥٩

الصفحة	الموضوع	م
٦٥	أسباب التقلبات الاقتصادية	٧/٢
٦٦	تأثير الانتقال في منحى الطلب الكلى	١/٧/٢
٦٩	تأثير الانتقال في منحى العرض الكلى	٢/٧/٢
	الفصل الثالث السياسة الاقتصادية والتقلبات	٣
٧٥	مقدمه	١/٣
٧٥	السياسة النقدية ومنحى الطلب الكلى	٢/٣
٧٦	نموذج تفضيل السيولة	١/٢/٣
٨١	تأثير التغير في المعروض النقدى على منحى الطلب الكلى	٢/٢/٣
٨٣	السياسة المالية ومنحى الطلب الكلى	٣/٣
٨٣	التغير في الإنفاق الحكومى	١/٣/٣
٨٥	أثر المضاعف	١/١/٣/٣
٨٩	أثر المزاخمة	٢/١/٣/٣
٩٢	التغير فى الضرائب	٢/٣/٣

م	الموضوع	الصفحة
٤	الفصل الرابع التقلبات الاقتصادية ودالة الإنتاج	
١/٤	مقدمه	٩٧
٢/٤	التغير فى الفن التكنولوجى ودالة الإنتاج	٩٧
٣/٤	سلوك المستهلك والاستثمار وتغير الفن التكنولوجى	١٠٥
٤/٤	ارتباط الناتج عبر الزمن	١٠٨
٥	الفصل الخامس المنهج الكينزى التقليدى وتفسير الدورة	
١/٥	مقدمه	١١٩
٢/٥	جمود الأسعار والأجور	١١٩
٣/٥	المنهج الكينزى وجمود الأجور عند الرغبة فى تخفيضها	١٢١
٤/٥	التفاعل بين المضاعف والمعجل وحدوث التقلبات	١٣٦

م	الموضوع	الصفحة
٦	الفصل السادس النماذج المختلفة في تفسير الدورة	
١/٦	مقدمه	١٤٧
٢/٦	تطور نموذج هيكس	١٤٧
٣/٦	حل نموذج هيكس - بومول	١٤٨
٤/٦	النماذج النقدية	١٥٨
٥/٦	نموذج نقص الرؤية	١٦٢
٦/٦	نموذج الدورة الحقيقية	١٧٣
٧	الفصل السابع العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة	
١/٧	مقدمه	١٨١
٢/٧	منحنى فيلبس	١٨٢
٣/٧	منحنى فيلبس ونموذج الطلب الكلي - العرض الكلي	١٨٥
٤/٧	انتقال منحنى فيلبس ودور التوقعات	١٨٨

م	الموضوع	الصفحة
٥/٧	انتقال منحى فيلبس ودور صدمات العرض	١٩٩
٨	الفصل الثامن فعالية السياسات الاقتصادية فى الاقتصاد المصرى	
١/٨	مقدمه	٢٠٥
٢/٨	الإطار النظرى	٢١٠
٣/٨	النتائج	٢٢٩
٤/٨	الخلاصة	٢٤٣
٩	الفصل التاسع برامج الاستقرار الاقتصادى فى الدول النامية	
١/٩	مقدمه	٢٥١
٢/٩	المفاهيم الأساسية المرتبطة ببرامج الاستقرار	٢٥٤
٣/٩	دور صندوق النقد والبنك الدوليين	٢٦٣
٤/٩	تصميم برامج الاستقرار الاقتصادى	٢٦٩
٥/٩	محددات الطلب على برامج الاستقرار المدعمه	٢٨٣

الصفحة	الموضوع	م
	من صندوق النقد الدولي	
٢٨٦	مناهج التقييم	٦/٩
٢٩٢	فعالية برامج الاستقرار	٧/٩
٣٠٦	تجارب بعض الدول	٨/٩
٣٢٠	الخلاصة	٩/٩
	قائمة المراجع	
٣٢٧	أولاً: المراجع باللغة العربية	
٣٢٨	ثانياً: المراجع باللغة الإنجليزية	
٣٥٣	قاموس المصطلحات	

## الفصل الأول

### التقلبات الاقتصادية: المفاهيم الأساسية

---

## الفصل الأول

### التقلبات الاقتصادية: المفاهيم الأساسية

#### ١/١ مقدمة:

يهدف هذا الفصل إلى التعرف على سلوك الدورات Business Cycles أو ما يطلق عليها في بعض الأحيان دورات الأعمال. ويتم ذلك من خلال تحليل لمفهوم التقلبات الاقتصادية Economic Fluctuations وطبيعتها ومراحلها المختلفة وخصائص كل مرحلة.

#### ٢/١ مفهوم التقلبات الاقتصادية:

تشير كلمة التقلبات الاقتصادية إلى عدم الاستقرار وما يرتبط به من آثار عديدة قد يفوق السلبى منها الإيجابى. ويبدو الأمر أكثر وضوحاً إذا تحدثنا عن التقلبات الاقتصادية باعتبارها تخص عدم الاستقرار فى النشاط الاقتصادي للدولة، وما يترتب عليه من انعكاسات غير عادية. وقد تكون التقلبات ذات طبيعة وقتية أو يغلب عليها الطابع المتكرر والدورى، والممتد التأثير لفترة ليست بالقصيرة. ولا شك أن تركيزنا هنا ينصب على تلك التقلبات ذات الطبيعة المتكررة أو الدورية وليست الوقتية. وذلك على اعتبار أن التقلبات ذات الطبيعة الوقتية سرعان ما تزول بزوال الأسباب التى أدت إليها. والتقلب الاقتصادي يشير إلى التقلب فى معدلات استغلال الموارد الاقتصادية المختلفة. فقد يكون هناك استغلال أمثل للموارد الاقتصادية فى فترة زمنية معينة ثم ينقلب الوضع لينخفض معدل الاستغلال فى فترة أخرى. ويتكرر ذلك من وقت لآخر. وبالتالي يترتب على ذلك وجود موارد اقتصادية مستغلة استغلالاً موائياً فى فترة ومعطى جزءاً منها فى فترة أخرى. أى سيادة حالة من عدم الاستقرار.



ولقد وضع كل من ميتشيل وبورنس Mitchell & Burns تعريفاً مقبولاً، إذ أوضحا أن الدورة تعنى التقلبات التى تلحق بالنشاط الاقتصادى الكلى للدولة التى تنظم أعمالها فى صورة مجموعة من المشروعات التجارية. ومن ثم تتكون الدورة من فترات توسع وازدهار فى مجموعة من المشروعات يتبعها فترات انكماش وتقلص فى مشروعات معينة يتبعها فترات استعادة نشاط بوجه عام. وينبغى التأكيد على أن التتابع الحادث فى التغيرات التى يمر بها النشاط الاقتصادى يتسم بالتكرارية والدورية و لا يغلب عليه الطبيعة الوقتية.

وينير هذا التعريف بعض النقاط المهمة. فهو يركز على أن التقلبات الدورية تعد صفة ملازمة للدول التى تسود بها مشروعات تجارية خاصة. وفى ظل حرية الاختيار Choice المتاحة لجمهور المستهلكين وحرية الخروج Exit المكفولة للمنتجين يمكن إنتاج سلع وخدمات معينة يتم تبادلها من خلال السوق مقابل الدخل النقدى. واستخدام الدخل النقدى فى شراء سلع وخدمات أخرى. وهذا يعنى اتساع الأسواق وظهور العديد من المشروعات التجارية المنتجة للسلع والخدمات، ومن ثم إمكانية حدوث التقلبات الاقتصادية.

وعلى الرغم من كون الدورات تمثل تقلبات فى النشاط الاقتصادى الكلى إلا أنها سرعان ما ينتقل أثرها فى كافة أجزاء الاقتصاد. وهذا يعنى أنه لكى يمكن استيعاب طبيعة عمل هذه الدورات ينبغى توافر الدراية الكافية بعمل النظام الاقتصادى الداخلى بشكل مناسب. والتقلبات لا تمثل

شر محض فقد تكون بعض التغيرات مرغوبة لأنها تتيح الفرصة للاستخدام الأكثر فاعلية للموارد المتاحة.

ويعد الناتج الكلى من أهم المتغيرات التى تعبر عن النشاط الاقتصادى الكلى. ويقاس بالناتج المحلى الاجمالى الحقيقى. وبالتالي يمكن القول أن الفترات التى يحدث فيها نمواً متزايداً فى الناتج تعد فترات توسع فى النشاط الاقتصادى، وأن الفترات التى يحدث فيها انخفاضاً ملموساً فى نمو الناتج تشير إلى فترات انكماش وتقلص فى حجم النشاط الاقتصادى.

وتظهر هنا نقطة مهمة، وهى متى يبدأ الانكماش فى النشاط الاقتصادى، ومتى ينتهى. وفى هذا الشأن وضعت مجموعة العمل المختصة بدراسة توقيتات الدورة المكتب القومى للبحوث الاقتصادية Business Cycle Dating Group of the National Bureau of Economic Research (NBER) فى الولايات المتحدة مبدأ أساسى لتحديد متى يبدأ وينتهى الانكماش. فيبدأ الانكماش عند نقطة الذروة Peak فى الدورة وينتهى عند النهاية الدنيا Trough للدورة.

ولم تحدد المجموعة مدة معينة للانكماش، ولكن ذهبت إلى الأخذ بمعيار أكثر موضوعية يرتبط بالفترة التى يحدث فيها الانخفاض فى الناتج الكلى والتوظيف وحركة التجارة. وتمتد هذه الفترة عادة ما بين ستة أشهر وسنة تقريباً. ويحدث الانكماش الاقتصادى فى العديد من قطاعات الاقتصاد خلال تلك الفترة. وتجدر الإشارة إلى أن المكتب القومى للبحوث الاقتصادية لا يولى اهتماماً بمسألة التنبؤ بالدورات، إذ يخرج هذا الموضوع عن دائرة اختصاصاته.

وللتعرف على درجة التكرار والدورية والتقلبات التي تحدث فى الدورات يمكن النظر إلى التطور الحادث فى الناتج المحلى الإجمالى الحقيقى منذ أكتوبر ١٩٤٥ (أى بعد انتهاء الحرب العالمية الثانية) وبداية التسعينات عبر الاقتصاد العالمى، على سبيل المثال. ولقد أظهرت تلك الفترة أن حجم التوسعات التى حدثت فى النشاط الاقتصادى قد فاقت حجم الانكماشات التى لحقت بالاقتصاد. فلقد امتدت التوسعات التى بلغ عددها تسعة إلى فترة خمسين شهراً (أى أكثر من أربعة سنوات)، فى حين استمرت الانكماشات البالغ عددها أيضاً تسعة لفترة احدى عشر شهراً.

ومن منظور إجمالى يتضح أن المدة التى استغرقتها الدورات بلغت واحد وستون شهراً فى المتوسط (أى حوالى أكثر من خمسة سنوات). وبمقارنة هذا الوضع بالفترة التى مر خلالها الاقتصاد العالمى بدورات منذ عام ١٨٥٤ وحتى ١٩٠٠ يتضح أن مدة التوسعات بلغت سبعة وعشرين شهراً فى مقابل أكثر من ثلاثة وعشرين شهراً للانكماشات، وذلك لعدد احدى عشر دورة. أى أن مدة الدورات ككل وصلت إلى خمسين شهراً فى المتوسط. فى حين وصلت مدة التوسعات حوالى احدى وثلاثين شهراً مقابل ثمانية عشر شهراً للانكماشات فى الفترة من ١٩٠٠ حتى ١٩٤٥.

وفيما يتعلق بدرجة التقلب Volatility فى الدورة، والتى يمكن قياسها بمقدار التغير فى معدل نمو الناتج، يتضح أنها قد انخفضت عبر الزمن. ففى خلال الفترة من ١٩٠٠ حتى بداية الانكماش الحادث فى علم ١٩٢٩ انخفض الناتج بحوالى ٦% على الأقل فى أربعة سنوات

منفصلة. وارتفع في سنة مناسبات بحوالى ١٠% على الأقل فى سنة واحدة. ومنذ بداية عقد الخمسينات لا توجد زيادة أو انخفاض متشابهان فى الناتج. ويعزى أغلب اقتصادى التحليل الكلى تكرار وسيطرة الانكماش الاقتصادى إلى استخدام حزمة من السياسات المالية والنقدية بعد الكساد العظيم.

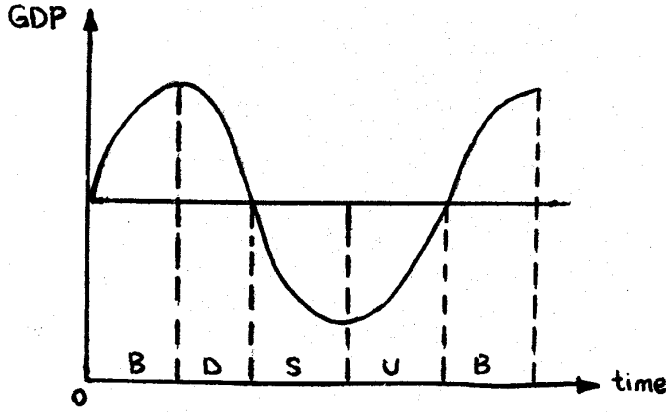
ولقد اختلف الاقتصاديون فى كيفية تفسير الانخفاض الصارم فى الناتج أثناء الكساد العظيم. فى المرحلة قبل الحرب العالمية الثانية اتسم أسلوب جمع البيانات المرتبطة بالاقتصاد الكلى بالمصادفة وعدم الدقة. ولكن منذ هذه الحرب قام قسم التجارة الأمريكى بإعداد مؤشرات للناتج ذات مدلول واضح، مثل أرقام الناتج المحلى الاجمالى. وامتدت السلاسل الزمنية Time Series التى أعدها قسم التجارة الأمريكى إلى عام ١٩٢٩. وتعتمد السلاسل الزمنية الخاصة بالناتج فى الفترة قبل ١٩٢٩ بشكل أساسى على جهود الاقتصادى الشهير سيمون كوزنت Simon Kuznets الذى نال عنها جائزة نوبل فى هذا الشأن، ومن ثم عرفت هذه السلاسل بسلاسل كوزنت. وتوضح سلاسل كوزنت للناتج وجود تقلبات فى الناتج المحلى الاجمالى فى الفترة قبل عام ١٩٢٩.

ونظراً لعدم التوافر الكاف للبيانات فى تلك الفترة لجأ كوزنت إلى وضع مجموعة من الفروض Assumptions حتى يمكنه الوصول إلى تقديرات للناتج المحلى الاجمالى. فعلى سبيل المثال، نظراً لعدم توافر معلومات كافية بشأن الإنتاج فى بعض القطاعات الاقتصادية، افترض

كوزنت وجود علاقة ثابتة بين الناتج في هذه القطاعات ونظيره في القطاعات المتاح بشأنها بيانات.

وفي نظره انتقادي لمناهج كوزنت أشارت الاقتصادية كريستينا رومر Christina Romer بجامعة كاليفورنيا إلى أن تركيبه الناتج اختلفت عبر الدورة، وذلك خلال سنوات ما بعد الحرب العالمية. كما أوضحت أن الناتج في القطاعات الاقتصادية التي لم يجد كوزنت بشأنها أية بيانات كان أقل تقلباً مما افترضه. ومن ثم قامت رومر بإعداد سلسلة زمنية لبيانات الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي معدلة في ضوء التغيرات الموجودة. وامتازت هذه السلسلة بأنها أقل تقلباً عن سلسلة كوزنت. وبشكل عام توصلت رومر إلى أن تقلبات الناتج كانت تحدث بشكل معتدل قبل عام ١٩٢٩ مقارنة بالوضع بعد الحرب العالمية الثانية.

والشكل رقم (١/١) يوضح الدورة، يتم تمثيل الناتج المحلي الإجمالي على المحور الرأسي والزمن على المحور الأفقي. ويوضح الشكل أن الاقتصاد يمر بأربعة أطوار رئيسية. في الطور الأول يكون هناك توسعاً وازدهاراً اقتصادياً (B Boom). ثم يمر الاقتصاد بالطور الثاني، حيث يكون هناك انحساراً وانكماشاً (D Downturn). وفي الطور الثالث يدخل الاقتصاد مرحلة الهبوط المفاجيء في النشاط (S Slump) وأخيراً ينتقل الاقتصاد إلى الطور الرابع، حيث يبدأ الارتفاع والتحسين التدريجي في النشاط الاقتصادي.



شكل رقم (١/١)  
أطوار الدورة

### ٣/١ خصائص الدورات:

يولى الاقتصاديون الدورات اهتماماً بالغاً للتعرف على العلاقات الأساسية التي تحكم المتغيرات الاقتصادية الكلية، والانتقال من وضع لآخر. وفيما يلي يتم تحليل بعض النقاط الأساسية اللازمة للتعرف على الدورات بشيء من التفصيل.

ينبغي ضرورة التمييز بين التقلبات التي تحدث في الأجل القصير وتلك التي تحدث في الأجل الطويل، وكذلك عمق الدورة عبر الصناعات

المختلفة. ويرجع ذلك لأن أسباب التقلبات فى الأجل القصير تختلف عن نظيرتها فى الأجل الطويل. فالانخفاضات التى تحدث للناتج فى الأجل الطويل عادة ما تعكس حدوث اختلافات جوهرية فى أنواق المستهلكين ونفقات إنتاج المنتجين. أما الدورات التى تحدث فى الأجل القصير تنشأ من جراء بعض الصدمات Shocks للاقتصاد أو عدم الاستقرار المصاحب للمتغيرات الاقتصادية الكلية، وهنا يأخذ الطبيعة الوقتية. وهناك اختلافات جوهرية فى سيطرة الانكماش الاقتصادى عبر قطاعات الاقتصاد المختلفة وعبر المناطق الجغرافية المختلفة.

وغالباً ما يكون الانكماش الحادث فى الناتج راجع إلى انكماش فى صناعات معينة. بمعنى أنه ليس بالضرورة وجود انكماش فى كل الصناعات لكى يحدث انكماش اقتصادى فى الناتج ككل. فعلى سبيل المثال، يرجع الانكماش الحادث فى الناتج فى الثمانينات إلى الانحسار فى صناعة التشييد عام ١٩٨١ وتجارة الجملة والتجزئة عام ١٩٨٧. وقد تعكس هذه الانكماشات الاقتصادية اتجاه معين فى الأجل الطويل فى تلك الصناعات. ولكن تختلف درجة التقلب من صناعة لأخرى. فلقد عانت صناعة التعدين من وجود تقلبات واسعة فى نمو الناتج عبر عقدي السبعينات بمعدلات نمو تتراوح من -١١% إلى +١٥%. وبالنظر إلى معدلات النمو فى صناعات التأمين والعقارات اتضح أنها تقلبت فى نطاق محدود ما بين صفر % ، ٥% و ١% ، ٦% على الترتيب.

وتعرف نقاط بداية ونهاية الانكماش بنقاط التحول أو الانقلاب Turning Points فى الدورة. والانتقال عبر هذه النقاط يعنى الانتقال من

وضع يتميز بالنمو الاقتصادى الموجب إلى آخر يتسم بالنمو الاقتصادى السالب. ... وهكذا. وتختلف تلك النقاط عبر المناطق والصناعات المختلفة. وهناك مجموعة من المؤشرات التى يمكن الاستدلال منها على وجود انكماش اقتصادى من عدمه. فيشير أى انخفاض فى تلك المؤشرات إلى إمكانية وجود انحسار فى النشاط الاقتصادى. وتستخدم تلك المؤشرات لقياس صحة الاقتصاد الكلى. ولقد تم وضع رقم قياسى Index مكون من مجموعة من المؤشرات الاحصائية. وتم ذلك بمعرفة مكتب التحليل الاقتصادى فى قسم التجارة الأمريكى. ويتكون هذا الرقم القياسى من حوالى احدى عشر سلسلة زمنية شهرية للمتغيرات الاقتصادية الكلية التالية:

- ١- متوسط عدد الساعات الأسبوعية لإنتاج العاملين فى قطاع التصنيع.
- ٢- متوسط المطالبات الأسبوعية للتأمين ضد البطالة.
- ٣- عدد أوامر الشراء للسلع والمواد الاستهلاكية.
- ٤- الرقم القياسى لأداء العاملين.
- ٥- عدد التعاقدات والطلبات الانتاجية: المبانى والمعدات.
- ٦- الرقم القياسى لتراخيص البناء: المبانى الجديدة الخاصة.
- ٧- التغير فى عدد أوامر الشغل التى يتم تنفيذها.
- ٨- نسبة التغير فى أسعار المواد الضرورية.
- ٩- الرقم القياسى لأسعار الأسهم.
- ١٠- المعروض النقدى  $M_2$ .
- ١١- الرقم القياسى لتوقعات المستهلكين.



وقد تتسبب التغيرات السابقة إلى حدوث الدورة نظراً لارتباطها الوثيق بأنشطة الإنتاج. فعلى سبيل المثال، ينبغي الحصول على تراخيص البناء نفسها. وتعتبر الأوامر الجديدة الخاصة بالمباني والمعدات والسلع الاستهلاكية هي أساس انتاج وتسليم هذه السلع. كما تشير أوامر الشغل التي لم يتم تنفيذها وأداء المبيعات المنخفض إلى وجود طلب مرتفع لدى المنتجين ينبغي مواجهته. ويعكس وجود الرقم القياسى لتوقعات المستهلكين نظره المستهلكين إلى المستقبل، فتوقعاتهم للتغير في الظروف الاقتصادية تعتبر مفيدة لما سوف يحدث فعلياً فيما بعد. فعلى سبيل المثال، تلعب أسعار الأسهم دوراً مهماً في مسألة التوقعات، حيث تشير إلى درجة التفاؤل والتشاؤم الموجودة لدى المستثمرين حول أوضاع مؤسساتهم. وقد تبدو بعض المشكلات الخاصة باستخدام الرقم القياسى لمجموعة المؤشرات السابق تناولها، وتتمثل فيما يلي:

- ١- غالباً ما يحدث انخفاض كبير في قيمة الرقم القياسى لمدة شهر أو أكثر. وهنا يبدو تساؤل غاية في الأهمية وهو ما عدد الأشهر التي يحدث فيها الانخفاض بما يجعلنا نستنتج أن الانكماش في النشاط الاقتصادي قادم؟. وهناك مبدأ متعارف عليه أن الانكماش يعد قائماً في حالة وجود ثلاثة انخفاضات في الرقم القياسى شهرياً.
- ٢- تظهر مشكلة أخرى في الرقم القياسى، وهي هل هناك عدد معين من الشهور يحدث بعدها الانكماش الاقتصادي أم الوضع يختلف، حتى لو حدثت ثلاثة انخفاضات في الرقم القياسى شهرياً. وفعلياً حدث انكماش اقتصادى في يناير ١٩٨٠ بعد خمسة أشهر من الانخفاضات في المتغيرات الاقتصادية الكلية، بينما حدث انكماش في يوليو ١٩٨١

بعد شهرين من الانخفاضات فى المتغيرات السابق ابرازها. أى لا يوجد عدد محدد من الشهور يحدث فى أعقابها الانكماش. ٣- يقدم الرقم القياسى دليلاً عن مدى إمكانية وقوع انكماش ولكن ليس من الضروري أن يتحقق فعلياً. فعلى سبيل المثال، انخفض الرقم القياسى لعدد من الأشهر عام ١٩٨٤ فى الوقت الذى لم يكن هناك انكماش وشيك الحدوث.

وعلى الرغم من وجاهة استخدام الرقم القياسى إلا أن اقتصادى التحليل الكلى لا يمكنهم الاعتماد عليه بدرجة تامة للتنبؤ بنقاط التحول فى الدورة.

#### ١/ ٤ أسباب تقلب الناتج الكلى:

حتى يتسنى التعرف على الأسباب التى تؤدى إلى حدوث تقلب فى قيم الناتج الكلى ينبغى دراسة وتحليل استخدامات الناتج عبر الدورة، والعلاقات بين الدورات للدول المختلفة، وعلاقة الدورة بالتغيرات الموسمية فى الإنتاج.

#### ١/ ٤/ ١ استخدامات الناتج عبر الدورة:

هناك العديد من الطرق لتقسيم الإنتاج الخاص بالاقتصاد. وأحد أهم هذه الطرق يتمثل فى تمييز الإنتاج وفقاً للصناعة التى تساهم فيه بنسبة معينة. وبالتالي تختلف درجة حساسية كل صناعة بالنسبة للدورة الاقتصادية. ويبدو ذلك واضحاً فى أن التقلبات التى تلحق بإنتاج قطاع الخدمات تعد صغيرة نسبياً عن نظيرتها فى قطاعات التصنيع والتشييد.

ويظهر هنا تساؤل مهم وهو ما السبب وراء تقلب ناتج بعض الصناعات بدرجة أكبر عن نظيره في صناعات أخرى؟ ويمكن الإجابة على هذا التساؤل بشكلًا جزئيًا من خلال إبراز كيفية استخدام تلك الصناعات لانتاجها. وهنا يمكن تقسيم الإنتاج وفقاً لكيفية استخدامه، أو بمعنى آخر أين يذهب هذا الإنتاج. ويمكن تقسيم الإنتاج لأربعة استخدامات أساسية الاستهلاك عن طريق القطاع العائلي، الاستثمار عن طريق رجال الأعمال، الصادرات للأجانب والمشتريات الحكومية.

فمثلاً السلع التي يتم شراؤها للقيام بالاستثمار تمثل إضافة إلى رصيد رأس المال الخاص، وهي بشكل أساسي تعد سلع معمرة، ويتم إنتاج تلك السلع في قطاعين، القطاع التصنيعي، حيث يتم إنتاج الآلات والمعدات. وقطاع التشييد، حيث يتم إنتاج المصانع والمباني. هذا من جانب، ومن الجانب الآخر يمثل الاستهلاك حوالى ثلثى حجم الناتج المحلي الاجمالي، وهو اجمالي ناتج الصناعات.

وتتبع التقلبات في سلوك الدورة في الصناعات المختلفة من مصادر الطلب على انتاج تلك الصناعات. ومن ثم يمكن القول أنه نظراً لأن الطلب الاستثماري أكثر تقلباً عن نظيره الاستهلاكي تكون قطاعات التشييد والتصنيع أكثر عرضة للتقلب عن القطاعات الأخرى.

### ٢/٤/١ الانتشار الدولي للتقلبات الاقتصادية:

قد يحدث انحسار في النشاط الاقتصادي في الكويت على سبيل المثال، ثم سرعان ما ينتشر تأثيره إلى الدول المجاورة. ويمكن تصور

عملية انتشار التقلبات من الكويت إلى جيرانها في ظل افتراض وجود ارتفاع حاد في أسعار البترول مثلاً. فلا شك أن ذلك ينعكس على الدول المستوردة للبترول. وبالتالي عندما يبدأ الانحسار في الاقتصاد الكويتي يمكن أن ينتشر أثره إلى الدول المجاورة المستوردة للبترول، هذا مع استبعاد آثار استخدام السياسات المالية والنقدية لكبح الانحسار من التحليل. ويعني ذلك وجود ارتباط للدورات الاقتصادية عبر الدول. وبناءً على درجة الارتباط الموجودة بين الدورات تتحدد درجة التقلبات وانتشارها.

### ٣/٤/١ تقلبات الناتج عبر المواسم المختلفة:

يبدو من اليسير تحديد العناصر المسببة للتقلبات في الناتج عبر المواسم المختلفة. ولكن من الصعب تحديد أي سياسة حكومية يمكن استخدامها لمجابهة تلك التقلبات. فعلى سبيل المثال ينفق الأفراد المزيد من الدخل في شهر ديسمبر من كل عام بسبب الاحتفالات بأعياد الميلاد. بينما ينفقون دخلاً أقل في شهر أغسطس من كل عام، نظراً لحصول أغلب المواطنين على إجازات في هذا الشهر. وقد تنعكس التقلبات الموسمية Seasonal Fluctuations في أذواق وتفضيلات المستهلكين. وقد ترتبط التقلبات بطبيعة تكنولوجيا الإنتاج. فعلى سبيل المثال، يزداد نشاط قطاع التشييد في فصل الخريف عنه في الشتاء. ويزداد نشاط الإنتاج الزراعي في فصل الصيف. وتعكس تلك التقلبات التخصيص المرغوب فيه للموارد الاجتماعية، إذ من الصعب أن نضغط على الأفراد لإنفاق المزيد من الدخل في شهور السنة العادية بنفس حجم الإنفاق في أعياد الميلاد.

وتعتبر التقلبات الموسمية أكثر انتظاماً عن تقلبات الدورة، ومن ثم يمكن التنبؤ بها. وتبدو أهمية دراسة التقلبات الموسمية للتعرف على أسباب تقلب الناتج، ومن ثم حدوث الدورة. ولقد وجد الاقتصاديون علاقة قوية بين التقلبات الموسمية والدورة. فالدول والصناعات التي تعاني من تقلبات موسمية كبيرة ينبغي وأن تمر بدورات. وبالتالي فالعوامل التي تتسبب في حدوث تقلبات موسمية تنعكس كذلك على حدوث دورات. وتبدو أهمية بعض التغيرات التي تحدث عبر فترة زمنية معينة، مثل التغيرات في السياسة الحكومية المصاحبة للانتخابات الرئاسية. حيث أن هذه التغيرات تؤثر على الناتج الكلي للاقتصاد. ولكن تختلف استجابة كل قطاع من قطاعات الاقتصاد لهذه التغيرات، فهناك قطاعات لديها درجة استجابة عالية لتعديل إنتاجها، في حين تتخفف الاستجابة لدى بعض القطاعات الأخرى. وبالتالي يمكن القول أن القطاعات ذات الاستجابات العالية لهذه التغيرات تعد أكثر عرضة للتقلبات الاقتصادية عن القطاعات ذات الاستجابة المحدودة.

#### ٥/١ حقيقة الدورة:

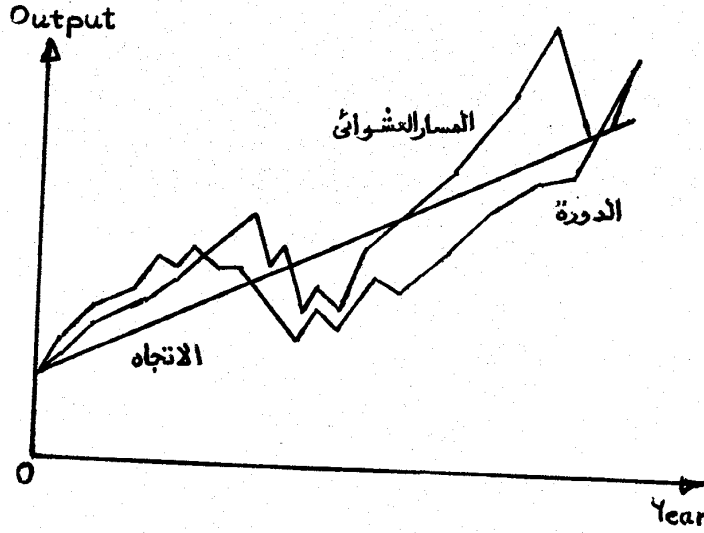
اتضح مما سبق أن الدورة تمثل ظاهرة مهمة عبر الصناعات والدول المختلفة. ولكن يظل هنا سؤال يفرض نفسه: هل تمثل الدورة دورة بمفهومها الحقيقي أم لا؟ يرى العاملون في مجال الاقتصاد أن التقلبات الاقتصادية المعروفة بالدورة تعد دورة بالمفهوم الحقيقي للدورة. ويعد هذا الرأي صارماً إلى حد كبير، وذلك بسبب صعوبة التمييز بين الوضعين التاليين:

فى الوضع الأول يتبع الاقتصاد مساراً حركياً فى الأجل الطويل موزع وفقاً للتقلبات الدورية المؤقتة فى فترات ينمو فيها الناتج بمعدلات تفوق معدلات النمو فى المتوسط، يتبعها فترات ينمو فيها الناتج بمعدلات أقل من معدلات النمو فى المتوسط. أما الوضع الثانى، لا يمر فيها الاقتصاد بدورات مؤقتة منفصلة عن المسار فى الأجل الطويل. وبدلاً من ذلك فمسار الاقتصاد الحركى فى الأجل الطويل يخضع لصدمات سالبة وموجبة متباعدة فى ذلك ما يعرف بالمسار العشوائى Random Walk. وفى هذه الحالة لا توجد دورة حقيقية، حيث من المحتمل أن ينخفض الدخل بعد فترة نمو موجب ومتزايد للناتج بعد فترة نمو سالب للناتج. وبالتالي تكون هناك صدمات موجبة وسالبة بما يعطى مظهر للدورة فى حين لا توجد دورة بمفهومها الحقيقى، أو ما يعرف بالدورة الحقيقية.

ويمكن إيضاح المسار العشوائى باستخدام فكرة رمى العملة المعدنية ذات الوجهين. إذ يمكن تخيل زيادة الناتج بمقدار الوحدة لكل صورة تظهر عند رمى العملة، وانخفاض الناتج بمقدار الوحدة لكل كتابة تظهر. ومع رمى العملة عديد من المرات، فإن كل عملية رمى للعملة تعد مستقلة عن الرمية الأخرى، وذلك باحتمالات متساوية لظهور الصورة أو الكتابة. أو بمعنى آخر، إمكانية الحصول على عدد معين من الصور يتبعه عدد معين من الكتابات. وبالتالي يمكن القول أن محاولات ظهور الصور أو الكتابات تعطى نمطاً لتقلبات الناتج لأعلى ولأسفل والتى تشبه الدورة بالرغم من عدم وجود دورة حقيقية.

وإذا ما افترضنا أن الناتج يتزايد بقيمة أكبر مع ظهور الصورة، وينخفض بمقدار أقل عندما تظهر الكتابة. ومن ثم سيكون هناك اتجاه لنمو الناتج عبر الزمن خلال الرمي المتكرر للعملة. ويصور الشكل رقم (٢/١) نتائج هذه العملية. فيوضح الشكل ثلاث منحنيات. يشير المنحنى الأول إلى اتجاه النمو عند معدل ٤% عن كل فترة. ويمثل المنحنى الثاني الدورة كمجموعة من التقلبات حول اتجاه نمو الناتج في الأجل الطويل.

والمنحنى الثالث المعروف بالمسار العشوائى يبدأ من نقطة البدء التى يمكن التعبير عنها بالسنة صفر عند نفس مستوى الدخل مثل المنحنيات الأخرى. ثم ينمو الناتج كل سنة عند معدل عشوائى وبقيمة تبلغ فى المتوسط ٢% تقريباً. وفى هذه الحالة تأخذ الصدمة العشوائية التى تواجه الاقتصاد صفة الدوام والتكرارية بما ينعكس تأثيرها على الناتج عبر الزمن (فى كل السنوات التالية). وعلى عكس حالة الدورة يكون هناك اتجاه للناتج ليعود إلى خط اتجاهه الأصلى. وكما هو واضح من مثال رمى العملة، فإن لهذا المنحنى سمتين أساسيتين: الأولى تتمثل فى وجود اتجاه ناحية الناتج المتزايد والثانية فى وجود دورات واضحة حول اتجاه واضح للناتج عبر الزمن.



شكل رقم (٢/١)  
الدورة والمسار العشوائي

ويبدو من الصعب التمييز أو وضع حدوداً فاصلة بين الدورة كمجموعة من التقلبات حول اتجاه نمو الناتج والمسار العشوائي. أو بمعنى أصح صعوبة معرفة أى منها أكثر تعبيراً عن وضع الدورة. وفي ظل افتراض أن سلوك السلاسل الزمنية متشابهة في الحالتين (نقص الدورة حول اتجاه نمو الناتج والمسار العشوائي)، ينبغي أن نعرف ما هي نفقات الاضطرابات الاقتصادية. ففي حالة كون الانحسار تحرك دائم متحيز



لأسفل في مسار الاقتصاد في الأجل الطويل وليس ظاهرة وقتية، تبدو  
نفقاته الاجتماعية مرتفعة بدرجة كبيرة.

\_\_\_\_\_

## الفصل الثاني

### النموذج الأساسي للتقلبات الاقتصادية

---

1900

1901

1902

---

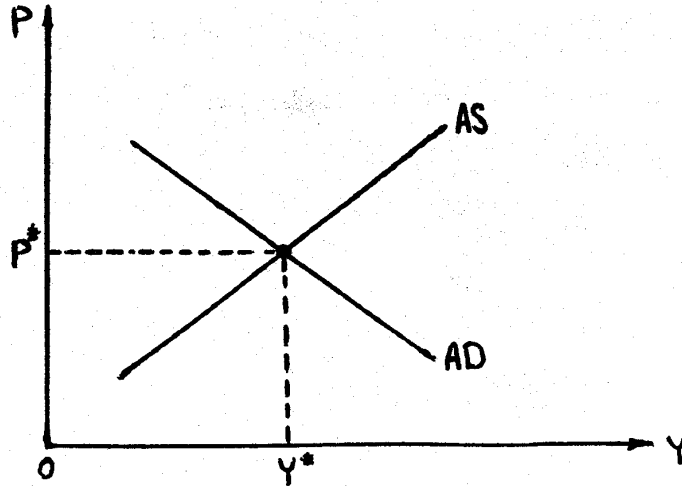
## الفصل الثانى

### النموذج الأساسى للتقلبات الاقتصادية

#### ١/٣ مقدمه:

يركز النموذج الأساسى للتقلبات الاقتصادية فى الأجل القصير على دراسة سلوك متغيرين أساسيين. يتمثل الأول فى ناتج الاقتصاد من السلع والخدمات، والذي يمكن قياسه باستخدام الناتج المحلى الإجمالى الحقيقى. أما المتغير الثانى فهو عبارة عن المستوى العام للأسعار، والذي يمكن قياسه باستخدام الرقم القياسى لأسعار المستهلكين Consumer Price Index (CPI) أو مكمش الناتج المحلى الإجمالى GDP Deflator. ومن ثم يتم تحليل التقلبات فى الاقتصاد بكل عام من خلال الاستعانة بنموذج الطلب الكلى والعرض الكلى Model of aggregate demand and aggregate supply. كما هو موضح فى الشكل رقم (١/٢)، حيث يتم تمثيل المستوى العام للأسعار على المحور الرأسى، ومقدار السلع والخدمات المنتجة على المحور الأفقى.

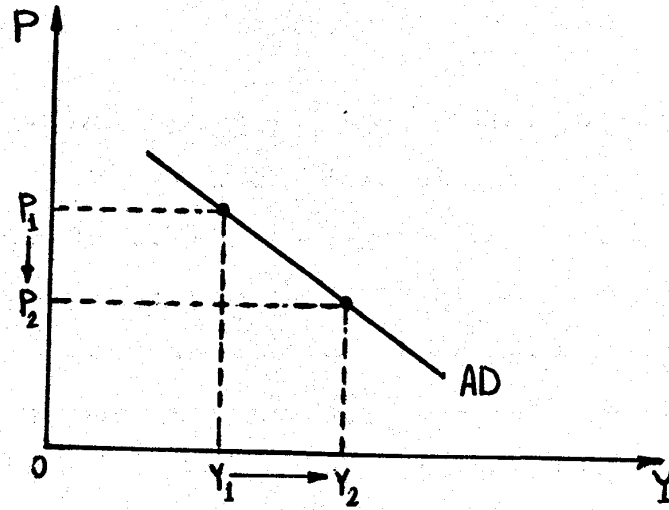
ويظهر منحنى الطلب الكلى مقدار السلع والخدمات الذى يرغب القطاع العائلى وقطاع الأعمال والحكومة فى شرائها عند مستويات أسعار معينة. فى حين يوضح منحنى العرض الكلى مقدار السلع والخدمات التى ينتجها قطاع الأعمال ويبيعها عند مستويات أسعار معينة. ويتحدد الناتج التوازنى ومستوى الأسعار التوازنى عند تقاطع كل من منحنى الطلب الكلى ومنحنى العرض الكلى.



شكل رقم (١/٢)  
التوازن على المستوى الكلى

### ٣/٣ منحنى الطلب الكلى:

يحدد منحنى الطلب الكلى مقدار السلع والخدمات المطلوبة فى اقتصاد ما عند مستوى أسعار معينة. فالشكل رقم (٢/٢) يوضح هذا المنحنى الذى ينحدر لأسفل. وهذا يعنى أنه مع بقاء العوامل الأخرى بدون تغيير، فإن حدوث انخفاض فى المستوى العام للأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$  يؤدى إلى زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة من  $Y_1$  إلى  $Y_2$ .



شكل رقم (٢/٢)  
منحنى الطلب الكلى

وفى محاولة لتفسير العلاقة العكسية بين مقدار السلع والخدمات والمستوى العام للأسعار يكون من المفيد أن نعود إلى مكونات الناتج المحلى الإجمالي. ومكوناته هى: الإنفاق الاستهلاكي  $C$  ، الإنفاق الاستثماري  $I$  ، الإنفاق الحكومي  $G$  ، وصافى الصادرات  $NX$ . أو:

$$Y = C + I + G + NX$$

ولا شك أن كل مكون من المكونات الأربعة يساهم فى الطلب الكلى على السلع والخدمات. وبافتراض ان الإنفاق الحكومى يتسم بالثبات. فإن المتغيرات الثلاث الباقية تعتمد على الظروف الاقتصادية

السائدة، وبخاصة المستوى العام للأسعار. وفيما يلي نحاول تفسير العلاقة بين كل متغير من المتغيرات الثلاثة والمستوى العام للأسعار.

### ١/٣/٣ الإنفاق الاستهلاكي والمستوى العام للأسعار (أثر الثروة):

لا شك أن ما يحتفظ به الأفراد من نقود سواء في صورة أرصدة بالبنوك أو ما شابه ذلك له قيمة اسمية ثابتة لا تتغير عبر الزمن، في حين تختلف القيم الحقيقية للنقود عبر الزمن. فعندما ترتفع الأسعار لأى سبب من الأسباب فإن هذا يعنى أن القيمة الحقيقية للنقود تنخفض مع ثبات قيمتها الاسمية. ومن ثم يترتب على ذلك تأثر حائزى النقود سلباً، وانخفاض قدرتهم الشرائية. ويترجم ذلك إلى مقدار أقل من السلع والخدمات، أى أن الأفراد يصبحوا أقل ثراءً والعكس صحيح لو حدث انخفاض فى المستوى العام للأسعار يصبح الأفراد أكثر ثراءً. ومن ثم يطلق على ذلك أثر الثروة Wealth Effect.

### ٢/٣/٣ الإنفاق الاستثماري والمستوى العام للأسعار (أثر معدل الفائدة):

يعد المستوى العام للأسعار أحد محددات الطلب على النقود (كما سبق دراسته فى النقود والبنوك). لذلك عندما ينخفض المستوى العام للأسعار فإن ذلك يؤدي إلى احتياج القطاع العائلى إلى نقود أقل لشراء السلع والخدمات التى يحتاجها. ويترتب على ذلك إمكانية قيام القطاع العائلى بإقراض الوفرة فى النقود الناجم عن الانخفاض فى المستوى العلم للأسعار إلى القطاع المصرفي فى صورة ودائع أو سندات أو أى وجه آخر. وتولى القطاع المصرفي بدوره استخدام تلك الودائع فى إقراضها لقطاع الأعمال. ومع مزيد من توجيه القطاع العائلى لمدخراته إلى القطاع



المصرفى تتجه معدلات الفائدة للانخفاض. ويترتب على انخفاض معدلات الفائدة تشجيع الاقتراض بواسطة قطاع الأعمال كـرغبة فى الاستثمار فى المزيد من المشروعات الحديثة. وفى نفس الوقت قيام القطاع العائلى بالاقتراض للاستثمار فى العقارات الجديدة. وهكذا يؤدى المستوى العام للأسعار المنخفض إلى تخفيض معدلات الفائدة وتشجيع الإنفاق بدرجة كبيرة على السلع الاستثمارية، ومن ثم زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة.

### ٣/٢/٣ صافى الصادرات والمستوى العام للأسعار (اثر معدل الصرف):

أوضحت النقطة السابقة أن انخفاض المستوى العام للأسعار يؤدى إلى اتجاه معدلات الفائدة المحلية إلى التناقص. ولاشك أن ذلك سينعكس أيضا على معدلات الصرف داخل الاقتصاد محل الدراسة. فبافتراض أن المستوى العام للأسعار انخفض، وترتب عليه انخفاض معدلات الفائدة على الجنيه المصرى. فقد يترتب على ذلك اتجاه بعض المستثمرين المصريين إلى البحث عن معدلات فائدة مرتفعة خارج مصر. أو التحول عن الجنيه المصرى على أساس انخفاض قيمته. وبالتالي ينخفض الطلب على الجنيه مقابل زيادة الطلب على العملة التى ترتفع معدلات الفائدة عليها.

فلو افترضنا أن العملة التى يزداد الطلب عليها هى الدولار الأمريكى، يصبح السعر النسبى للسلع المصرية مقارنة بالسلع الأمريكية أقل مما سبق. وقد يترتب على ذلك زيادة الطلب على الصادرات المصرية، وانخفاض الطلب على الواردات المصرية. أو بمعنى تحسن

صافى الصادرات المصرية. وبالتالي فإن انخفاض المستوى العام للأسعار يترتب عليه تناقص معدلات الفائدة، ومن ثم تدهور معدل الصرف الحقيقي، وزيادة الصادرات المصرية وزيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة.

وبصفة عامة يمكن القول أن الأسباب التى تقع خلف زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة كنتيجة للانخفاض فى المستوى العام للأسعار تتمثل فيما يلى:

- ١- يصبح المستهلكين (القطاع العائلي) أكثر ثراءً بما يحفز الطلب على السلع الاستهلاكية.
- ٢- انخفاض معدلات الفائدة، ومن ثم تشجيع الطلب على السلع الاستثمارية.
- ٣- تدهور معدلات الصرف بما يشجع على زيادة الصادرات.

ومن ثم يترتب على ذلك انحدار منحنى الطلب الكلى لأسفل (ميله سالب). وهنا تبدو أهمية الإشارة إلى أن هناك فرض ضمنى فى التحليل يتمثل فى بقاء العوامل الأخرى كما هى بدون تأثير. أو بمعنى آخر ثبات المعروض النقدي. حيث فى حالة زيادة المعروض النقدي أو انخفاضه يترتب على ذلك انتقال منحنى الطلب الكلى من موضعه لأعلى أو لأسفل.

### ٣/٢ انتقال منحنى الطلب الكلى:

افترض التحليل فيما سبق أن العوامل الأخرى المؤثرة فى مقدار السلع والخدمات المطلوبة ثابتة. ولكن فى هذه النقطة نحاول أن ندرس

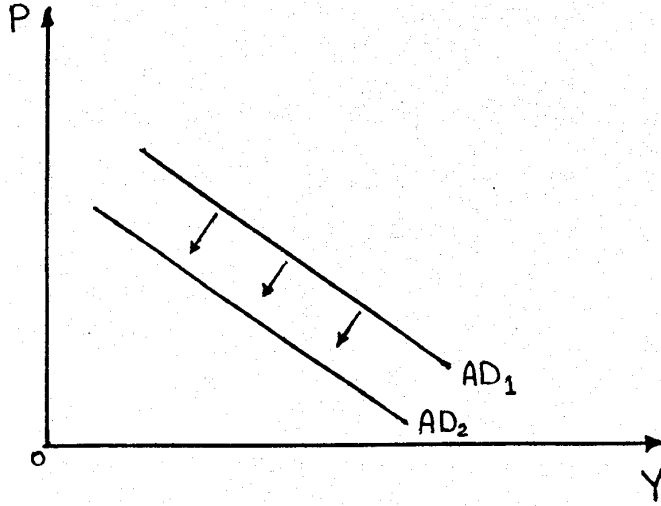
تأثير اختلاف هذه العوامل على منحني الطلب الكلي وانتقاله من موضعه لموضع جديد.

### ١/٣/٢ تأثير الإنفاق الاستهلاكي على انتقال منحني الطلب الكلي:

إن حدوث انخفاض في الإنفاق الاستهلاكي نتيجة لأي سبب من الأسباب سوف يترتب عليه انخفاض في مقدار السلع والخدمات المطلوبة. وبالتالي انتقال منحني الطلب الكلي لليسار كما هو موضح في الشكل رقم (٣/٢). وبافتراض حدوث تحسن في سوق المال المصري بما يجعل الأفراد أكثر انتعاشاً وثراءً، فلا شك أن ذلك قد يؤدي إلى زيادة الإنفاق الاستهلاكي. ومن ثم انتقال منحني الطلب الكلي لجهة اليمين. وفي بعض الأحوال قد تقوم الحكومة بتخفيض الضرائب. وفي هذه الحالة قد يساعد هذا التخفيض في الضرائب على تشجيع الأفراد على المزيد من الإنفاق الاستهلاكي، وانتقال منحني الطلب الكلي لليمين، والعكس صحيح في حالة زيادة الضرائب.

### ٢/٣/٢ تأثير الإنفاق الاستثماري على انتقال منحني الطلب الكلي:

لاشك أن أي حدث يؤدي إلى تغيير مقدار ما يرغب قطاع الأعمال في استثماره عند مستوى أسعار معين سوف يؤدي إلى انتقال منحني الطلب الكلي. فعلى سبيل المثال، إذا ما تخيلنا أنه تم إنتاج أجهزة حاسب آلي فائقة السرعة، فإن ذلك قد يشجع العديد من المستثمرين على الاستثمار في هذا الخط الجديد من إنتاج أجهزة الحاسب. ومن ثم يزداد المطلوب من هذه الأجهزة، وبالتالي ينتقل منحني الطلب الكلي لجهة اليمين.



شكل رقم (٣/٢)

وفي نفس الوقت لو انتاب بعض أصحاب المشروعات في قطاع الأعمال أو المستثمرين شعوراً بعدم الارتياح لمستقبل المشروعات والنشاط التجارى. فقد يؤدي ذلك الوضع إلى تخفيض الإنفاق الاستثمارى. وبالتالي ينتقل منحنى الطلب الكلى لجهة اليسار.

كذلك يمثل المعروض النقدي متغير يؤثر على الاستثمار، ومن ثم الطلب الكلى. فزيادة المعروض النقدي تؤدي إلى تخفيض معدل الفائدة في الأجل القصير. ومن ثم يصبح الاقتراض أقل تكلفة عما سبق. وبالتالي يتم تشجيع الإنفاق الاستثمارى. ويترتب على ذلك انتقال منحى الطلب لجهة اليمين.

### ٣/٣/٢ تأثير الإنفاق الحكومى على انتقال منحى الطلب الكلى:

يعد الإنفاق الحكومى أكثر الوسائل استخداماً وتأثيراً على منحى الطلب الكلى. فإذا ما قام صانع السياسة باتخاذ قرار بتخفيض حجم الإنفاق الحكومى. فإن ذلك سوف يؤدي إلى تخفيض حجم المطلوب من السلع والخدمات. وينتقل منحى الطلب الكلى جهة اليسار. وتبدو بنود الإنفاق الحكومى فى العديد من الاتجاهات، كأن توجه للمستشفيات أو المدارس أو الطرق أو الكبارى. ومن ثم يترتب على زيادة الإنفاق فى أى من هذه الاتجاهات زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة. وبالتالي ينتقل منحى الطلب الكلى جهة اليمين.

### ٤/٣/٢ تأثير صافى الصادرات على انتقال منحى الطلب الكلى:

إن أى حدث من شأنه تغير صافى الصادرات سوف يؤدي إلى انتقال منحى الطلب الكلى. فعلى سبيل المثال، عند حدوث حالة من الكساد فى النشاط الاقتصادى فى مصر، فهذا الأمر يعنى انخفاض مقدار ما ينفقه المصريين على شراء الواردات من الخارج (المملكة المتحدة على سبيل المثال). ويترتب على ذلك انخفاض فى صافى الصادرات لصالح المملكة المتحدة. بينما يزداد صافى الصادرات لصالح الاقتصاد المصرى،

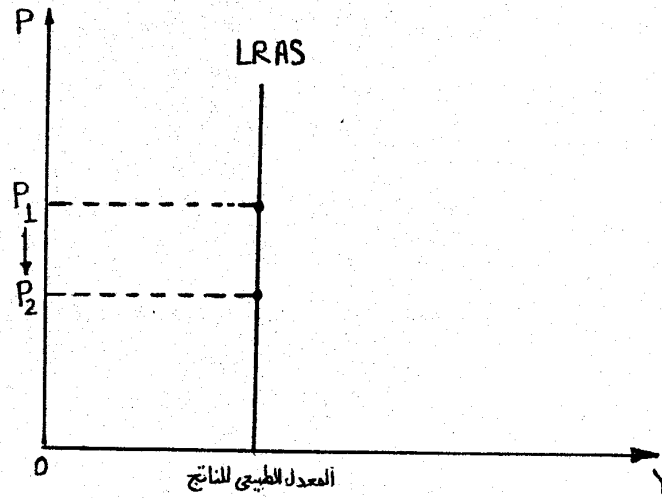
أى أن منحى الطلب الكلى ينتقل إلى جهة اليمين فى مصر، ولجهة اليسار فى المملكة المتحدة.

#### ٤/٣ منحى العرض الكلى:

يوضح منحى العرض الكلى مقدار السلع والخدمات التى يقوم بإنتاجها قطاع الأعمال، ويتولى بيعها عند مستويات أسعار معينة. وفى الأجل الطويل يكون منحى العرض الكلى رأسياً Vertical. أما فى الأجل القصير يكون منحدرًا إلى أعلى ليعكس وجود علاقة طردية بين المعروض من السلع والخدمات والمستوى العام للأسعار (ميله موجب).

وفى الأجل الطويل، يعتمد الإنتاج من السلع والخدمات (الناتج المحلى الإجمالى الحقيقى) على المعروض من عناصر الإنتاج من عمل، رأس المال، وموارد طبيعية. وكذلك يعتمد على التكنولوجيا (طرق الإنتاج) المتاحة، والتى بدورها تستخدم عناصر الإنتاج المتوافرة بطريقة معينة أو بتوليفات معينة من تلك العناصر لتحويلها إلى سلع وخدمات.

ونظراً لأن المستوى العام للأسعار لا يؤثر فى محددات الناتج المحلى الإجمالى الحقيقى فى الأجل الطويل، فإن منحى العرض الكلى فى الأجل الطويل يأخذ شكل خط رأسى كما هو واضح فى الشكل رقم (٤/٢). أى أن المستوى العام للأسعار لا يكون له أى تأثير على المعروض من السلع والخدمات (أى حياد النقود Money Neutrality).



شكل رقم (٤/٢)

وهذا يتفق مع افتراض المنهج الكلاسيكي بأن المتغيرات الحقيقية لا تعتمد على المتغيرات الاسمية. أى أن مقدار الناتج من سلع وخدمات يعد متغيراً حقيقياً لا يعتمد على مستوى الأسعار كمتغير اسمي فى الأجل الطويل.

#### ١/٤/٣ انتقال منحنى العرض الكلى:

يعرف مستوى الإنتاج من السلع والخدمات عند الكتاب الكلاسيك بالناتج المحتمل أو الناتج عند التوظيف الكامل لعناصر الإنتاج. ولكى نكون أكثر دقة نستخدم مفهوم المعدل الطبيعي للناتج، وذلك لأن الاقتصاد يقوم بالإنتاج عندما تكون البطالة عند مستواها الطبيعى أو العادى.

وبالتالي فإن أى تغير فى الاقتصاد بما يعدل من المعدل الطبيعى للنتائج، سوف يؤدى إلى انتقال منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل. ونظراً لأن النتائج وفقاً للنموذج الكينزى يعتمد على عناصر الانتاج من عمل ورأس مال وموارد طبيعية ومعرفة تكنولوجية، يمكن أن ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل نتيجة التغير فى تلك العناصر المذكورة.

### ١/١/٤/٣ تأثير العمل على انتقال منحنى العرض الكلى:

إذا ما تخيلنا أن الاقتصاد المصرى يعانى من هجرة العمالة إلى الخارج. فمع مزيد من الهجرة خارج مصر يترتب على ذلك انخفاض مقدار السلع والخدمات المعروضة، وبالتالي ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل لجهة اليسار. كذلك يعتمد وضع منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل على المعدل الطبيعى للبطالة. ومن ثم فإن أى تغيير فى المعدل الطبيعى للبطالة سوف يؤدى إلى انتقال منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل.

فعلى سبيل المثال، إذا ما وافق مجلس الشعب فى مصر على زيادة الحد الأدنى للأجور بنسبة معينة، فقد يترتب على ذلك ارتفاع المعدل الطبيعى للبطالة، ومن ثم ينتج الاقتصاد مقدار أقل من السلع والخدمات، وينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل لجهة اليسار. وقد يبدو تفسير ذلك واضحاً فى أن ارتفاع الحد الأدنى للأجور يمثل زيادة فى نفقات المنتج، وبالتالي سوف يقوم بالاستعانة بعمالة أقل من الوضع قبل زيادة الأجور. ومن ثم ترتفع البطالة بنسبة العمالة التى لا يستعين بها المنتجين. وكذلك يترتب على الاستعانة بعدد أقل من العمالة لدى المنتجين



إنخفاض حجم المنتج من السلع والخدمات، وبالتالي انتقال منحني العرض الكلي في الأجل الطويل جهة اليسار.

### ٣/٤/٢ تأثير رأس المال على انتقال منحني العرض الكلي:

تؤدي الزيادة في رصيد رأس المال الخاص باقتصاد ما إلى زيادة الإنتاجية، ومن ثم زيادة مقدار السلع والخدمات المعروضة. وكنتيجة لذلك ينتقل منحني العرض الكلي في الأجل الطويل جهة اليمين. وقد تأخذ الزيادة في رصيد رأس المال شكل الزيادة في رأس المال المادي كآلات والمعدات والمباني، أو تأخذ شكل الزيادة في رأس المال البشري كخريجي الجامعات والمعاهد الفنية.

### ٣/٤/٣ تأثير الموارد الطبيعية على انتقال منحني العرض الكلي:

يعتمد إنتاج أى مجتمع على ما يمتلكه من موارد طبيعية مثل الأرض، المعادن والطقس، وغيرها من ذلك. ولا شك أن اكتشاف معدن جديد من شأنه أن يؤدي إلى انتقال منحني العرض الكلي في الأجل الطويل جهة اليمين. كذلك قد تقف الظروف المناخية غير المواتية حائلاً أمام زراعة أنواع معينة من المحاصيل، وما يترتب على ذلك الأمر من انتقال منحني العرض الكلي في الأجل الطويل جهة اليسار.

### ٣/٤/٤ تأثير المعرفة التكنولوجية على انتقال منحني العرض الكلي:

إن حدوث تحسن في المعرفة التكنولوجية نتيجة التقدم العلمى من شأنه أن يؤدي إلى زيادة الإنتاج من السلع والخدمات. فإختراع الحاسب الآلى على سبيل المثال، ساعد على إنتاج المزيد من السلع والخدمات

باستخدام توليفات معينة من عناصر الإنتاج (أقل نسبياً قبل التوصل للحاسب الآلى)، ويترتب على ذلك انتقال منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل جهة اليمين.

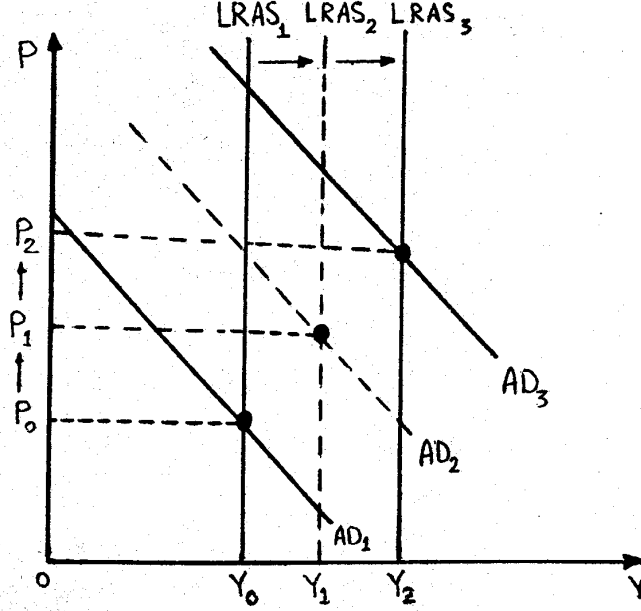
هكذا يتضح أن منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل يعكس النموذج الكلاسيكي. ومن ثم فإن أى سياسة يتم استخدامها أو حدث من شأنه زيادة الناتج المحلى الإجمالى الحقيقي يترجم فى نهاية الأمر إلى زيادة فى السلع والخدمات المعروضة، ومن ثم انتقال منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل لجهة اليمين، والعكس صحيح.

### ٥/٣ التوازن فى السوق على المستوى الكلى فى الأجل الطويل:

بعد التعرف على كل من منحنى الطلب الكلى ومنحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل، نحاول أن ندرس وضع التوازن فى الأجل الطويل بالتقاء المنحنيين معاً. ومعرفة تأثير الانتقال فى كل منهما على الوضع التوازنى وعلى النمو الاقتصادى (الزيادة فى الناتج المحلى الإجمالى الحقيقي). فالشكل رقم (٥/٢) يوضح أن هناك عنصران حاكمان (فى الأجل الطويل) لانتقال كل من منحنى الطلب الكلى ومنحنى العرض الكلى هما: التكنولوجيا (طرق الإنتاج أو الفنون الإنتاجية) والسياسة النقدية.

فالتقدم التكنولوجى يشجع على إنتاج المزيد من السلع والخدمات، ومن ثم يجعل منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل ينتقل جهة اليمين. وفى نفس الوقت عندما تنتهج الحكومة سياسة نقدية من شأنها زيادة

المعروض النقدي فإن منحنى الطلب الكلي ينتقل كذلك لجهة اليمين أو اليسار في حالة انخفاض المعروض النقدي. كما هو موضح بالشكل رقم (٥/٢).



الشكل رقم (٥/٢)

ففي الشكل يظهر وضع التوازن المبدئي عند مستوى ناتج  $Y_0$  ومستوى أسعار  $P_0$ . ومع حدوث انتقال في منحنى العرض الكلي من  $LRAS_1$  إلى  $LRAS_2$  ، وفي نفس الوقت انتقال منحنى الطلب الكلي من  $AD_1$  إلى  $AD_2$  . يترتب على ذلك انتقال وضع التوازن عند مستوى ناتج جديد  $Y_1$  يفوق نظيره عند الوضع المبدئي  $Y_0$  (يعرف هذا الفرق بالنمو في الناتج). وكذلك يرتفع المستوى العام للأسعار من  $P_0$  إلى  $P_1$  (هذا

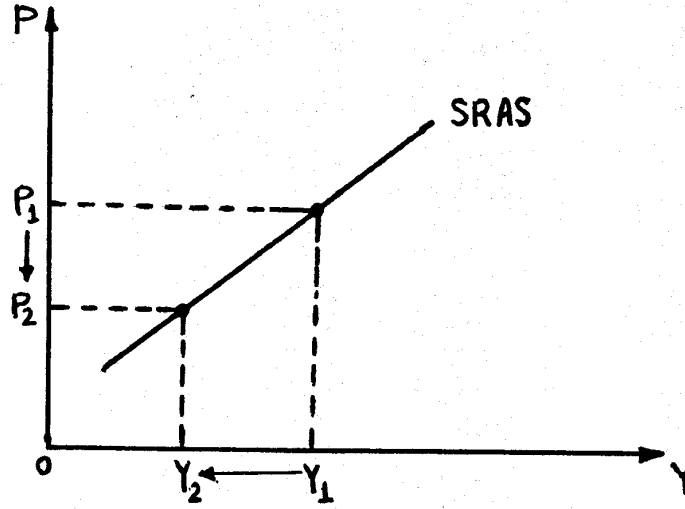
الفرق يعكس التضخم). وبتكرار هذا الأمر، والانتقال لوضع توازنى جديد بحيث يكون منحنى الطلب الكلى عند  $AD_3$  ويكون منحنى العرض الكلى عند  $LRAS_3$ ، يترتب على ذلك زيادة الناتج إلى  $Y_2$  وارتفاع المستوى العام للأسعار إلى  $P_2$ . أى أن النمو الحادث فى الناتج يكون مصحوباً بالتضخم، وهذا فى الأجل الطويل. ولكننا نحتاج إلى التعرف على الوضع فى الأجل القصير بالنسبة لمنحنى العرض الكلى، وهو ما توليه النقطة التالية اهتماماً.

### ٦/٢ منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير:

ينحدر منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير إلى أعلى ليعكس العلاقة الطردية بين المعروض من السلع والخدمات (الناتج) والمستوى العام للأسعار كما هو موضح بالشكل رقم (٦/٢). ففى خلال فترة زمنية معينة قد تكون سنة أو سنتين، قد تؤدى الزيادة فى المستوى العام للأسعار إلى زيادة مقدار السلع والخدمات المعروضة، والعكس صحيح. ولكن يبدو هنا تساؤل مهم وهو ما السبب وراء العلاقة الموجبة بين المعروض من السلع والخدمات والمستوى العام للأسعار؟. وفى هذا الشأن هناك ثلاثة مداخل أساسية للاقتصاديين لتفسير ذلك الأمر.

فى كل مدخل من المداخل الثلاثة يعتبر عدم كمال السوق مسبباً أساسياً لأن يسلك جانب العرض سلوكاً مختلفاً فى الأجل القصير عنه فى الأجل الطويل. وبالرغم من وجود اختلافات فى المداخل الثلاثة، إلا أنهم جميعاً يشتركون فى أن الانحراف الحادث فى مقدار الناتج المعروض عن مستواه فى الأجل الطويل أو عن المعدل الطبيعى له يرجع تفسيره إلى

انحراف مستوى الأسعار عن مستوى الأسعار الذي يتوقعه الأفراد. فإذا ما ارتفع مستوى الأسعار أعلى المستوى المتوقع يزداد الناتج أعلى معدله الطبيعي، والعكس صحيح.



شكل رقم (٦/٢)

### ١/٦/٣ مدخل جمود الأجور The Sticky- wage:

يعد هذا المدخل من أكثر المداخل تفسيراً لانحدار منحنى العوض الكلى إلى أعلى (ميله موجب). فالأجور الاسمية تتعدل بشكل يتسم بالبطء أو بالجمود في الأجل القصير (الاستجابة محدودة). وقد يعزى التعديل البطيء للأجور الاسمية إلى وجود عقود طويلة الأجل بين العمال وأصحاب المشروعات تم الاتفاق فيها على أجور اسمية ثابتة، قد تمتد

أحياناً إلى ثلاث سنوات. وقد يرجع ذلك إلى بعض المعايير الاجتماعية التي تحدد الأجور عند مستويات معينة لا تبرحها خلال فترة زمنية معينة.

وللتعرف على علاقة الأجور الاسمية الجامدة بالعرض الكلى يمكن أن نفترض مثلاً أن مشروع ما اتفق مع العمال لديه على أجور اسمية معينة بناءً على مستوى أسعار معين متوقع أن يكون في المستقبل. وبافتراض أن المستوى العام للأسعار الفعلى جاء منخفضاً عن المستوى المتوقع، مع بقاء الأجور الاسمية كما هي عند مستوى معين وليكن  $W$  ، في هذه الحالة يكون مستوى الأجور الحقيقية  $W/P$  أعلى من المستوى المخطط دفعه بمعرفة المشروع.

وباعتبار أن الأجور تمثل جانب كبير من نفقات إنتاج المشروع، فإن زيادة مستوى الأجور الحقيقية يعنى ارتفاع النفقات الحقيقية للإنتاج الخاص بهذا المشروع. وبناءً على ذلك يكون رد فعل المشروع هو الاستعانة بعدد أقل من العمالة ، ومن ثم إنتاج مقدار أقل من السلع والخدمات (كما سبق إيضاحه من قبل). أو بمعنى آخر، فإنه نظراً لعدم استجابة الأجور الاسمية بالتعديل الفوري أو بالاستجابة الفورية كنتيجة للتغير في المستوى العام للأسعار، فإن حدوث انخفاض في مستوى الأسعار يجعل العمالة والإنتاج أقل ربحية، ومن ثم تخفيض مقدار السلع والخدمات التي يعرضها المشروع.

### ٣/١/٣ مدخل جمود السعر The Sticky-price:

يركز هذا المدخل على أن أسعار بعض السلع والخدمات تتعدل ببطء أو تستجيب بدرجة محدودة للتغيرات الحادثة في الظروف الاقتصادية. ويمكن إرجاع ذلك جزئياً إلى أن هناك نفقات خاصة بعملية تعديل الأسعار تعرف بنفقات قائمة الأسعار. وهي تشمل نفقات طباعة وتوزيع الكتالوجات التي تتضمن الأسعار الجديدة، فضلاً عن الحاجة إلى وقت لتغير الأسعار. وكنيجة لذلك، فإن تلك النفقات بالإضافة إلى الأجور الاسمية تنسم بالجمود في الأجل القصير. وإذا ما افترضنا حدوث انخفاض غير متوقع في المستوى العام للأسعار، فإن ذلك من شأنه أن يجعل بعض المشروعات صاحبة الأسعار المرتفعة عن الموضع المرغوب فيه تعاني من انخفاض في حجم مبيعاتها، وتشجيعها على تخفيض مقدار السلع والخدمات التي تنتجها وتعرضها.

### ٣/١/٣ مدخل نقص الرؤية The Misperception:

يشير هذا المدخل إلى أن التغيرات في المستوى العام للأسعار ربما تجعل المنتجين يتوقعون ما سيحدث في الأسواق التي يبيعون فيها منتجاتهم. وهذا التوقع يكون في إطار من نقص الرؤية أو عدم الإدراك الكاف لما سيحدث في المستقبل. أي لا توجد معلومات كافية عن الأسواق في المستقبل. ونتيجة لعدم توافر المعلومات المواتية عن السوق لدى المنتجين يترتب على ذلك الاستجابة غير السليمة للتغيرات الحادثة في المستوى العام للأسعار من خلال زيادة الناتج المعروض من السلع والخدمات، في حالة زيادة المستوى العام للأسعار على سبيل المثال، أي انحدار منحنى العرض لأعلى (ميله موجب).

فعلى سبيل المثال، ربما يشعر العمال أن هناك انخفاض فى أجورهم الاسمية التى يتقاضونها، وذلك قبل مشاهدة أى انخفاض فى أسعار السلع التى يتم شراؤها من السوق. ويترتب على ذلك حدوث انخفاض فى حافز هؤلاء العمال للعمل، ومن ثم انخفاض المعروض من العمالة. أى أن انخفاض المستوى العام للأسعار قد يعطى انطباع للمنتجين (قد يكون غير كاف) عن إمكانية حدوث انخفاض فى ربحيتهم. وبناءً على ذلك يتجه المنتجون إلى تخفيض المعروض من السلع والخدمات.

هكذا يتضح أن هناك مبررات أساسية لانحدار منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير لأعلى تتمثل فى الأجور الجامدة والأسعار الجامدة ونقص المعلومات. وتشير تلك المبررات إلى أن الناتج سوف ينحرف عن معدله الطبيعى وذلك عندما ينحرف المستوى العام للأسعار عن مستوى الأسعار الذى يتوقعه الأفراد، ويمكن التعبير عن ذلك رياضياً كما يلى:

$$Y_s = Y_N - a (P_A - P_E)$$

حيث أن  $Y_s$  تمثل مقدار الناتج المعروض،  $Y_N$  المعدل الطبيعى للناتج،  $a$  معامل يحدد درجة استجابة الناتج للتغيرات غير المتوقعة فى المستوى العام للأسعار،  $P_A$  مستوى الأسعار الفعلى،  $P_E$  مستوى الأسعار المتوقع.

وتعنى هذه المعادلة أن مقدار الناتج المعروض يعتمد على متغيران أساسيين هما مستوى الأسعار الفعلى ومستوى الأسعار المتوقع،



وكذلك يعتمد على  $a$  معامل الاستجابة أو المعامل الذى يتم به تعديل الناتج المعروض وفقاً للفرق بين مستوى الأسعار الفعلى والمتوقع. وبالتالي يمكن أن ينحرف الناتج المعروض من السلع والخدمات عن المعدل الطبيعى له وفقاً للحالات التالية:

#### الحالة الأولى: نفترض أن $a$ تساوى الواحد الصحيح.

فى هذه الحالة يكون انحراف الناتج المعروض عن معدله الطبيعى بمقدار الفرق بين مستوى الأسعار الفعلى والمتوقع (أى السعر غير المتوقع). وهى حالة يندر أن تحدث، حيث لا يمكن أن يستجيب الناتج المعروض من قبل المنتجين استجابة كاملة للفرق بين المستوى الفعلى والمتوقع للأسعار. ويكون الناتج المعروض أقل من معدله الطبيعى بفرض أن مستوى الأسعار الفعلى أعلى من مستوى الأسعار المتوقع. ولكن فى حالة كون مستوى الأسعار الفعلى أقل من نظيره المتوقع، يترتب على ذلك أن يكون الناتج المعروض أكبر من معدله الطبيعى.

#### الحالة الثانية: نفترض أن $a$ أكبر من الواحد الصحيح.

فى هذه الحالة يكون انحراف الناتج المعروض عن معدله الطبيعى بمقدار أكبر من الفرق بين مستوى الأسعار الفعلى والمتوقع (أى السعر غير المتوقع). وهذه الحالة أيضاً نادرة الحدوث، بحيث يصعب أن تكون استجابة الناتج المعروض بدرجة تفوق الفرق بين المستوى الفعلى والمتوقع للأسعار. ويكون الناتج المعروض أقل من معدله الطبيعى

بفرض أن مستوى الأسعار الفعلي أعلى من مستوى الأسعار المتوقع. ولكن يكون مقدار الفرق بين الناتج المعروض ومعدله الطبيعي أكبر من الوضع في الحالة السابقة. ولكن في حالة كون مستوى الأسعار الفعلي أقل من نظيره المتوقع، يترتب على ذلك أن يكون الناتج المعروض أكبر من معدله الطبيعي. وكذلك في هذه الحالة يكون مقدار الارتفاع في الناتج المعروض أعلى من نظيره في الحالة الأولى.

#### الحالة الثالثة: نفترض أن $a$ أقل من الواحد الصحيح.

في هذه الحالة يكون انحراف الناتج المعروض عن معدله الطبيعي بمقدار أقل من الفرق بين مستوى الأسعار الفعلي والمتوقع (أي السعر غير المتوقع). وهذه الحالة تعتبر أكثر واقعية بأن يعدل المنتجون الناتج المعروض جزئياً للفرق بين المستوى الفعلي والمتوقع للأسعار. ويكون الناتج المعروض أقل من معدله الطبيعي بفرض أن مستوى الأسعار الفعلي أعلى من مستوى الأسعار المتوقع. ولكن يكون مقدار الفرق بين الناتج المعروض ومعدله الطبيعي أصغر من الوضع في الحالتين الأولى والثانية. ولكن في حالة كون مستوى الأسعار الفعلي أقل من نظيره المتوقع، يترتب على ذلك أن يكون الناتج المعروض أكبر من معدله الطبيعي. وكذلك في هذه الحالة يكون مقدار الارتفاع في الناتج المعروض أقل من نظيره في الحالتين الأولى والثانية.

الحالة الرابعة: نفترض أن  $a$  يساوى الصفر.

فى هذه الحالة يكون الناتج المعروض معادلاً لمعدله الطبيعي، أى لا توجد أى استجابة للتغيرات غير المتوقعة فى الأسعار، وهى حالة نادرة الحدوث، وفى هذه الحالة من الصعب أن لا يحدث أى استجابة للاختلافات بين المستوى الفعلى والمتوقع للأسعار.

مثال رقمى:

بافتراض أن الناتج عند معدله الطبيعي يعادل ١٠٠ وحدة نقدية. وأن المستوى العام للأسعار الفعلى يساوى ٢٠، والمستوى العام للأسعار المتوقع يساوى ١٠، ومعامل التعديل يعادل ٠,٥ . احسب مقدار الناتج المعروض فى السوق.

الحل:

باستخدام المعادلة السابق بيانها يمكن بسهولة حساب مقدار الناتج المعروض فى السوق وفقاً للبيانات السابقة كما يلى:

$$Y_s = Y_N - a (P_A - P_E)$$

$$= 100 - 0.5 (20-10) = 95$$

وبالتالى تكون قيمة الناتج المعروض أقل من الناتج عند معدله الطبيعي كما سبق إيضاحه فى الحالة الثالثة.

بافتراض أن مستوى الأسعار الفعلي يعادل ١٠ وحدات، ومستوى الأسعار المتوقع يعادل ٢٠ فما هو مقدار انحراف الناتج المعروض عن نظيره عند المعدل الطبيعي.

**الحل:**

بنفس الأسلوب يمكن التعويض في المعادلة السابقة كما يلي:

$$Y_s = Y_N - a (P_A - P_E)$$

$$= 100 - 0.5 (10-20) = 105$$

يبدو انحراف الناتج المعروض عن نظيره عند المعدل الطبيعي بمقدار ٥ وحدات نقدية موجبة، أى زيادة الناتج المعروض عن نظيره عند المعدل الطبيعي، وهو ما يتفق مع الجزء الثانى فى الحالة الثالثة.

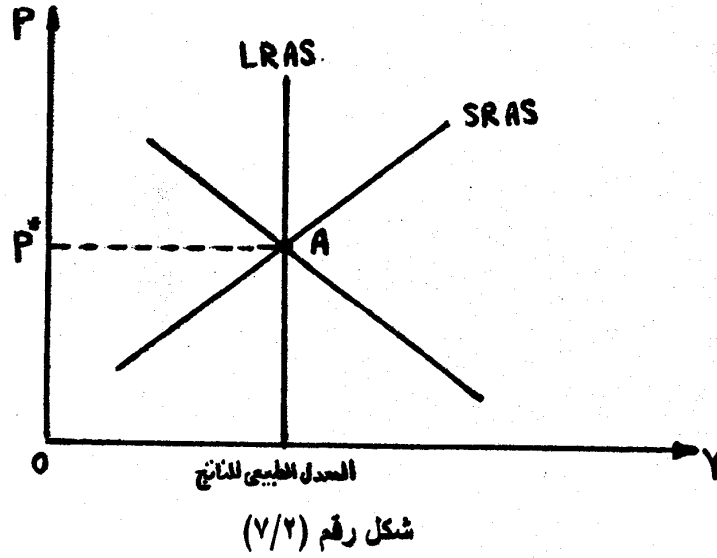
وهكذا يمكن افتراض العديد من القيم بما يتناسب والحالات الثلاثة السابق بيانها للتعرف على الأوضاع المختلفة التى ينحرف فيها الناتج المعروض عن نظيره عند معدله الطبيعي.

وهكذا ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير عندما يحدث تغير فى أى من عناصر الإنتاج المستخدمة فى العملية الإنتاجية مثل العمل، رأس المال، الموارد الطبيعية، والتكنولوجيا كما تم استعراضه بالنسبة للوضع فى الأجل الطويل. وبالإضافة إلى العناصر المذكورة يعتبر مستوى الأسعار المتوقع أحد العوامل المؤثرة على انتقال منحنى

العرض الكلى فى الأجل القصير جهة اليمين أو اليسار كما سبق توضيحه.

### ٧/٢ أسباب التقلبات الاقتصادية:

بعد استعراض نموذج الطلب الكلى - العرض الكلى يمكن الاستعانة به فى التعرف على مسببات التقلبات الاقتصادية فى الأجل القصير. ويوضح الشكل رقم (٧/٢) الناتج التوازنى ومستوى الأسعار التوازنى من خلال تقاطع كل من منحنى الطلب الكلى والعرض الكلى فى الأجل الطويل عند النقطة A .



وعند هذه النقطة يكون الناتج عند معدله الطبيعي. ويمر منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير بهذه النقطة مشيراً إلى أن الأجور والأسعار والمعلومات سوف تستجيب بشكل كلى للتوازن فى الأجل الطويل. أى أنه عندما يكون الاقتصاد فى وضع التوازن فى الأجل الطويل، ينبغي أن تكون الأجور والأسعار والمعلومات مرنة مرونة كاملة، وبالتالي فإن نقطة تقاطع منحنى الطلب الكلى مع منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير هى نفسها نقطة تقاطع منحنى الطلب الكلى مع منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل. وفيما يلي نستعرض مسببات التقلبات الاقتصادية.

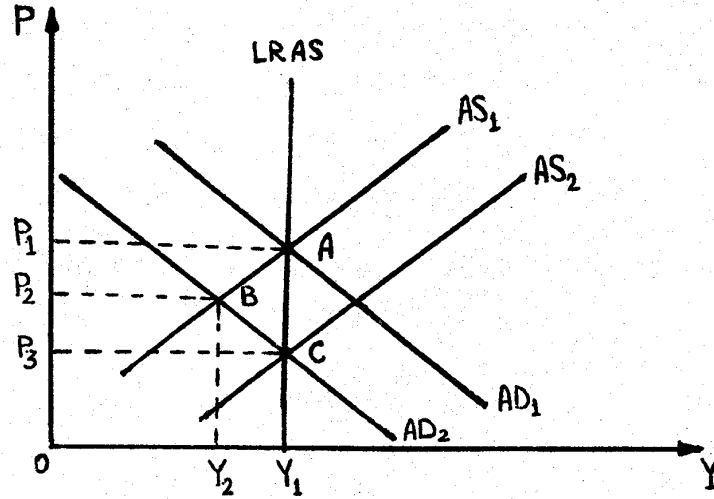
### ١/٧/٣ تأثير الانتقال فى منحنى الطلب الكلى:

بافتراض سيادة حالة من التشاؤم فى الاقتصاد. وقد يرجع السبب فى ذلك لأسباب عديدة كأن يكون هناك اضطرابات فى سوق المال. وقد يترتب على ذلك فقدان العديد من الأفراد الثقة فيما سيحدث فى المستقبل، ومن ثم يعدلون من خططهم الإنفاقية. كذلك الحال بالنسبة لبعض المشروعات التى قد تتجه إلى الإحجام عن شراء معدات أو آلات حديثة. ولا شك أن هذه الحالة من التشاؤم سوف ينعكس تأثيرها على الطلب الكلى بالانخفاض.

ففى الأجل القصير يتحرك الاقتصاد محل البحث على منحنى العرض الكلى المبدئى فى الأجل القصير  $AS_1$  من النقطة A إلى النقطة B. ونتيجة لذلك ينخفض الناتج من  $Y_1$  إلى  $Y_2$  و ينخفض مستوى الأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$ . ويشير مستوى الناتج المنخفض إلى أن الاقتصاد

فى حالة انحسار. ومن ثم يتضح أن موجه التشاؤم تؤدي إلى انخفاض الدخل وزيادة البطالة.

ولعلاج هذا الأمر يمكن أن يتخذ صانع السياسة قراراً بزيادة الطلب الكلى من خلال زيادة الإنفاق الحكومى مثلاً، أو زيادة المعروض النقدي. وهكذا ينتقل منحنى الطلب الكلى جهة اليمين. وفى هذه الحالة يمكن أن يعود منحنى الطلب الكلى إلى وضعه الأصلي عند  $AD_1$  بشرط أن يتخذ صانع السياسة قراره بالسرعة والوقت المناسبين، ومن ثم يعود الوضع إلى أساسه عند النقطة A. (انظر الشكل رقم (٨/٢)).



شكل رقم (٨/٢)

وتتبعى الإشارة إلى أن الانحسار سوف يتم علاجه ذاتياً عبر الزمن بدون التدخل من قبل صانع السياسة. فنظراً للانخفاض في الطلب الكلى يتجه المستوى العام للأسعار إلى التناقص. وأخيراً تلحق التوقعات بهذه الحقيقة الجديدة، وينخفض مستوى الأسعار المتوقع. ونظراً لانخفاض مستوى الأسعار المتوقع تستجيب الأجور والأسعار والمعلومات، وبالتالي ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير إلى جهة اليمين من  $AS_1$  إلى  $AS_2$  كما هو فى الشكل رقم (٨/٢) حتى نصل النقطة  $c$  عندما يتقاطع منحنى الطلب الكلى الجديد  $AD_2$  مع منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل.

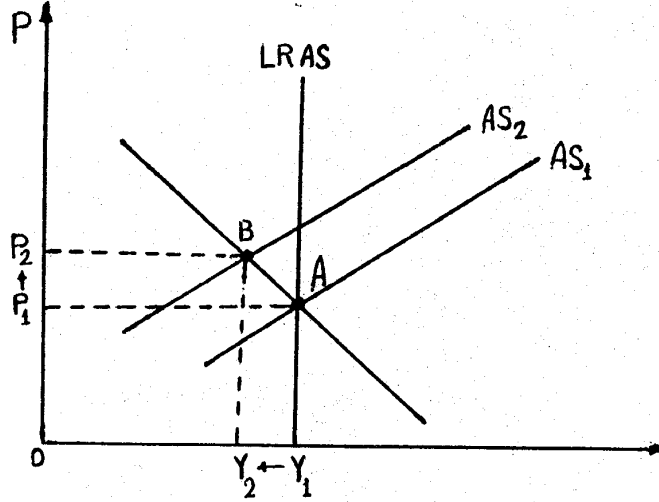
وعند نقطة التوازن الجديدة فى الأجل الطويل يعود النتائج إلى معدله الطبيعى. ومع وجود موجه التناقص وانخفاض الطلب الكلى ينخفض المستوى العام للأسعار إلى  $P_3$  لمواجهة الانتقال فى منحنى الطلب الكلى. وهكذا فى الأجل الطويل فإن التحرك فى منحنى الطلب الكلى ينعكس كلية فى مستوى الأسعار وليس فى مستوى الناتج. وبعبارة أخرى، فتأثير الانتقال فى منحنى الطلب الكلى فى الأجل الطويل يعد تغييراً اسمياً (انخفاض مستوى الأسعار) وليس حقيقياً (الناتج كما هو).

وبصفة عامة يمكن القول أنه فى الأجل القصير يتسبب الانتقال فى منحنى الطلب الكلى فى حدوث تقلبات فى الناتج من السلع والخدمات. أما فى الأجل الطويل يؤثر انتقال منحنى الطلب الكلى على المستوى العام للأسعار ولا يؤثر فى الناتج.



### ٣/٧/٣ تأثير الانتقال في منحنى العرض الكلى:

بافتراض أن الاقتصاد في وضع التوازن في الأجل الطويل. وأن بعض المشروعات تعاني فجأة من ارتفاع نفقات إنتاجها. فمثلاً الظروف المناخية غير المواتية قد تعصف ببعض المحاصيل الزراعية، ومن ثم ترتفع نفقات إنتاج السلع الزراعية. وفي محاولة لدراسة تأثير هذا الارتفاع في نفقات الإنتاج، يمكن افتراض أنه عند مستوى سعري معين ترغب المشروعات في عرض مقدار محدود من السلع والخدمات (انظر الشكل رقم (٩/٢)).



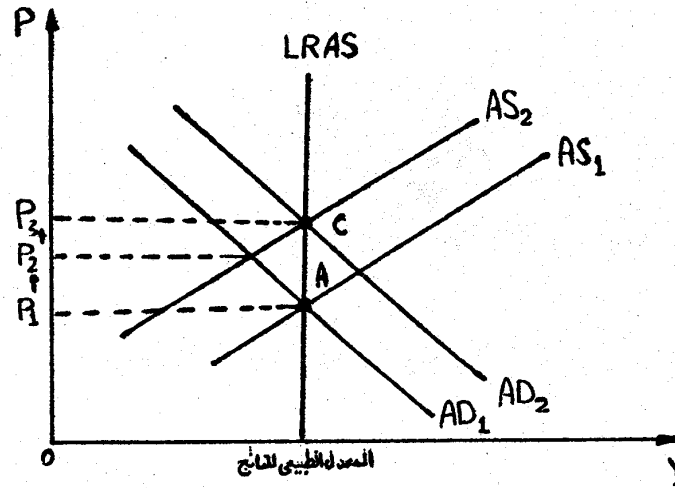
شكل رقم (٩/٢)

ففى هذا الشكل يتضح أن منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير سوف ينتقل لجهة اليسار من  $AS_1$  إلى  $AS_2$  (اعتماداً على درجة الارتفاع فى نفقات الإنتاج ربما ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل) ولكن للتبسيط يفترض عدم حدوث ذلك.

وبتحليل هذا الأمر فى الأجل القصير، يتضح أن الاقتصاد يتحرك على منحنى الطلب الكلى الموجود من النقطة A إلى النقطة B. وبالتالي ينخفض الناتج من  $Y_1$  إلى  $Y_2$  ويزداد مستوى الأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$ . ويعرف ذلك بظاهرة التضخم المصحوب بركود اقتصادى Stagflation، حيث يحدث انخفاض فى الناتج مع ارتفاع فى المستوى العام للأسعار. وتواجه هذه الظاهرة صانع السياسة. وقد يبدو من الصعب اختيار البديل المناسب للتغلب عليها. فقد يترك الحال كما هو اعتماداً على أن الانحسار سوف يعالج ذاتياً من خلال تعديل نفقات الإنتاج وفقاً للأجور والأسعار والمعلومات.

ففى خلال فترة الناتج المنخفض والبطالة المرتفعة يكون هناك ضغط على أجور العمال لى تصبح منخفضة. فالأجور المنخفضة تؤدي إلى زيادة مقدار الناتج المعروض. وعبر الزمن ينتقل منحنى العرض الكلى فى الأجل القصير عودة إلى وضعه الأصلي عند  $AS_1$ ، ويسترتب على ذلك انخفاض المستوى العام للأسعار وعودة الناتج لمعدله الطبيعى. وفى الأجل الطويل يعود الاقتصاد إلى النقطة A، حيث يتقاطع منحنى الطلب الكلى مع منحنى العرض الكلى فى الأجل الطويل.

ويمكن أن يستخدم صانع السياسة السياسات المالية والنقدية أو أى منهما لمواجهة الانتقال في منحنى العرض الكلى في الأجل القصير. وذلك من خلال انتقال منحنى الطلب الكلى. ويبدو ذلك واضحاً في الشكل رقم (١٠/٢). وفي هذا الشأن يؤدي استخدام السياسة المالية مثلاً إلى انتقال منحنى الطلب الكلى لجهة اليمين من  $AD_1$  إلى  $AD_2$  بدرجة كافية لتعويض تأثير انتقال منحنى العرض الكلى على الناتج. ويتحرك الاقتصاد من النقطة A إلى النقطة C. ويظل الناتج عند معدله الطبيعي مع ارتفاع في المستوى العام للأسعار من  $P_1$  إلى  $P_3$ .



شكل رقم (١٠/٢)

1. The first part of the paper is devoted to the study of the properties of the function  $f(x)$  defined by the equation  $f(x) = \int_0^x f(t) dt$ . It is shown that  $f(x)$  is a constant function, and its value is determined by the initial condition  $f(0) = 1$ .

2. In the second part, we consider the problem of finding the maximum value of the function  $f(x)$  on the interval  $[0, 1]$ . It is shown that the maximum value is attained at  $x = 0$  and is equal to 1.

3. The third part of the paper is devoted to the study of the properties of the function  $f(x)$  defined by the equation  $f(x) = \int_0^x f(t) dt$ . It is shown that  $f(x)$  is a constant function, and its value is determined by the initial condition  $f(0) = 1$ .



Figure 1

The figure shows a graph of a function  $f(x)$  on the interval  $[0, 1]$ . The function is a straight line starting at  $(0, 1)$  and ending at  $(1, 0)$ . The area under the curve is shaded with diagonal lines.

## الفصل الثالث

### السياسة الاقتصادية والتقلبات

---

## الفصل الثالث

### السياسة الاقتصادية والتقلبات

#### ١/٣ مقدمة:

لقد أوضح الفصل السابق كيفية حدوث التقلبات الاقتصادية من خلال الاستعانة بنموذج الطلب الكلى - العرض الكلى. فعندما ينتقل منحني الطلب الكلى أو منحني العرض الكلى لموضع آخر يترتب على ذلك حدوث تقلبات في الناتج من السلع والخدمات، وكذلك في المستوى العام للأسعار. أيضا استعرض الفصل السابق بإيجاز كيف تؤثر السياسات النقدية والمالية على منحني الطلب الكلى. إذ أن أى تغيير فى أى من السياستين يؤدي إلى حدوث تقلبات في الناتج والأسعار في الأجل القصير. وبناءً عليه يبدأ صانع السياسة في تعديل السياسات المستخدمة وفقاً للتقلبات الحادثة لبحث إمكانية الوصول إلى الاستقرار الاقتصادي.

ومن ثم يركز هذا الفصل على دراسة تأثير استخدام السياسات النقدية والمالية على منحني الطلب الكلى.

#### ٢/٣ السياسة النقدية ومنحني الطلب الكلى:

تعرفنا في الفصل السابق على الأسباب الرئيسية وراء انحدار منحني الطلب الكلى لأسفل. وتمثلت تلك الأسباب في أثر الثروة وأثر معدل الفائدة وأثر معدل الصرف. وعلمنا أن حدوث انخفاض في المستوى العام للأسعار من شأنه زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة، والعكس صحيح في حالة زيادة المستوى العام للأسعار. وعلى الرغم من

التأثيرات الثلاثة المذكورة تعمل معاً في تفسير الميل السالب لمنحنى الطلب الكلي، إلا أن أهمية كل أثر تختلف عن نظيره. أو بمعنى أنها لا تتساوى في درجة الأهمية. فعلى سبيل المثال إذا ما نظرنا إلى حجم الأرصدة النقدية لدى القطاع العائلي لوجدناها تمثل نسبة صغيرة من ثروة هذا القطاع. وبالتالي يعتبر أثر الثروة أقل أهمية من بين التأثيرات الثلاثة.

كذلك تمثل الصادرات والواردات نسبة صغيرة من الناتج المحلي الإجمالي لبعض الدول، ومن ثم لا يعد تأثير معدل الصرف في هذه الحالة مهماً بالدرجة المؤثرة على منحنى الطلب الكلي. في حين قد يبدو تأثير معدل الفائدة أكثر أهمية في بعض الدول خاصة المتقدمة منها. وبالتالي يمكن القول أن الأهمية النسبية للتأثيرات الثلاثة تختلف من دولة لأخرى بل ومن مجتمع لآخر، بل من فترة لأخرى داخل نفس الدولة أو المجتمع.

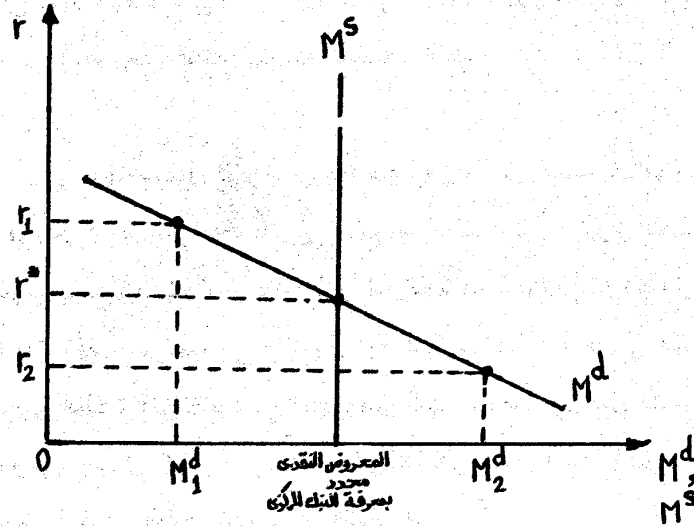
وسوف ينصب التحليل في هذه الحالة على تأثير معدل الفائدة بمزود من التفصيل. ولتحديد معدل الفائدة فإن ذلك يتطلب معرفة نموذج تفضيل السيولة Theory of Liquidity Preference.

### ١/٢/٣ : نموذج تفضيل السيولة:

لقد أشار كينز في كتابه الشهير "النموذج العام للتوظيف والفائدة والنقود" إلى العوامل المحددة لمعدل الفائدة. ويعد ذلك بمثابة أحد تطبيقات العرض والطلب. أو بمعنى آخر، أن يتحدد معدل الفائدة من خلال الطلب على النقود والمعروض النقدي. وتجدر الإشارة إلى التمييز بين معدل الفائدة الاسمي Nominal Interest Rate ومعدل الفائدة الحقيقي Real



Interest Rate والذي يمثل معدل الفائدة المصحح وفقاً لتأثيرات التضخم. وسوف لا نتعمق في تفصيلات نموذج تفضيل السيولة. فلقد سبق دراسته في النقود والبنوك. ولكن يتم إبراز العناصر الأساسية الحاكمة له. ولعل المعروض النقدي والطلب على النقود يمثلان العنصران الحاكمان لهذا النموذج. والمعروض النقدي يحدد بمعرفة السلطات النقدية (البنك المركزي). وهو مقدار ثابت لا يعتمد على أية متغيرات اقتصادية (منها معدل الفائدة). لذلك يسمى متغير خارجي Exogenous Variable. وبالتالي يأخذ شكل خط رأسي كما هو موضح في الشكل رقم (١/٣).



شكل رقم (١/٣)

أما الطلب على النقود فهو متغير داخلي Endogenous Variable يتم تحديد قيمته بمعرفة مجموعة من العوامل. ولكن أكثر العوامل أهمية هو معدل الفائدة. فمعدل الفائدة يمثل نفقة الفرصة البديلة للاحتفاظ بالنقود في صورة سائلة (سعر النقود). وبالتالي فإن ارتفاع معدل الفائدة يؤدي إلى زيادة نفقة الاحتفاظ بالنقود، ومن ثم ينخفض الطلب على النقود، والعكس صحيح، كما هو موضح بالشكل رقم (١/٣).

ويتحدد التوازن بين الطلب على النقود والمعرض النقدي وصولاً إلى معدل الفائدة التوازني Equilibrium Interest Rate عند تقاطع منحنى الطلب على النقود مع منحنى العرض النقدي. وبافتراض أن معدل الفائدة السائد في السوق  $r_1$  يفوق معدل الفائدة التوازني. ففي هذه الحالة يكون مقدار النقود التي يرغب الأفراد في الاحتفاظ بها (طلبها)  $M_1^d$  وهو أقل من المعرض النقدي بمعرفة السلطات النقدية.

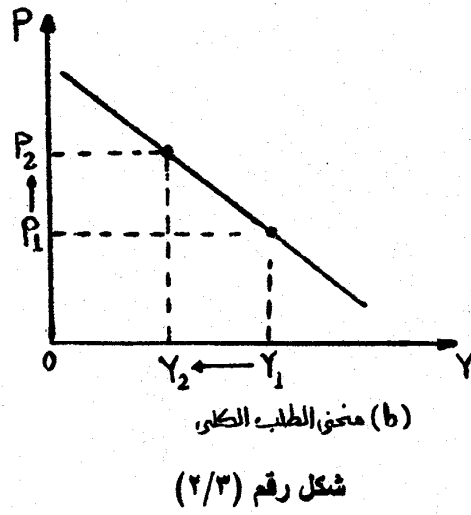
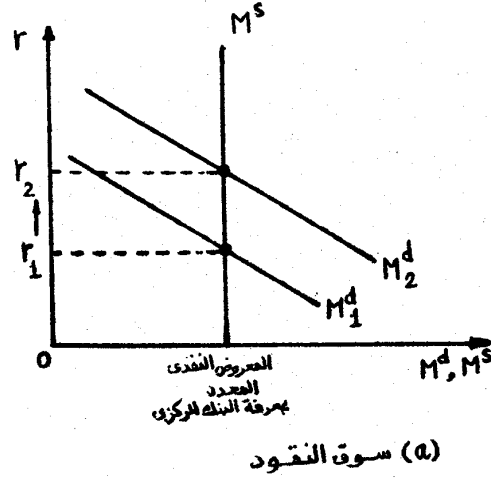
وسوف يحاول الأفراد أن يتخلصوا من فائض النقود الموجود طرفهم من خلال شراء سندات أو إيداع هذا الفائض في صورة حسابات بالبنوك. ومع زيادة فائض النقود لدى البنوك تتجه البنوك إلى تخفيض معدلات الفائدة تدريجياً إلى أن يصل الأفراد إلى النقطة التي عندها يتساوى الطلب على النقود مع المعرض النقدي، ومن ثم معدل الفائدة التوازني. ويمكن كذلك أن يحدث العكس إذا كان معدل الفائدة السائد في السوق  $r_2$  (على القارئ تتبع مسار التحليل).

وبافتراض أن المستوى العام للأسعار قد ارتفع فما هو متوقع حدوثه لمعدل الفائدة بما يوازن بين الطلب على النقود والمعرض؟ كذلك كيف يؤثر ذلك على مقدار السلع والخدمات المطلوبة؟.

نعلم جيداً أن المستوى العام للأسعار يمثل المحدد الأساسي للكمية المطلوبة من النقود. ومن ثم فمع زيادة المستوى العام للأسعار يتم تبادل كميات أكبر من النقود في كل مرة يتم فيها بيع سلعة أو خدمة. ونتيجة لذلك فإن الأفراد يفضلون الاحتفاظ بكميات أكبر من النقود. وهذا يعني أن الارتفاع في المستوى العام للأسعار يؤدي إلى حدوث زيادة في الكمية المطلوبة من النقود عند مستوى معدل فائدة معين، أي أن زيادة المستوى العام للأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$  يؤدي إلى انتقال منحنى الطلب على النقود جهة اليمين من  $MD_1$  إلى  $MD_2$  كما هو موضح بالجزء (a) من الشكل رقم (٢/٣).

ويترتب على الانتقال في منحنى الطلب على النقود التأثير على وضع التوازن في سوق النقود، بحيث يزداد معدل الفائدة عند معروض نقدي ثابت أو من  $r_1$  إلى  $r_2$ . ولا يقتصر الأمر على ذلك بل يمتد التأثير لسوق السلع والخدمات كما هو موضح بالجزء (b) من الشكل رقم (٢/٣). فمع زيادة معدل الفائدة ترتفع نفقة الاقتراض ويزداد العائد على الادخار. وفي هذه الحالة يقوم عدد محدود من القطاع العائلي بالاقتراض لشراء منازل جديدة مثلاً وليس هذا فحسب، وإنما يشترون منازل صغيرة، ولذلك ينخفض الطلب على الاستثمار. كذلك الأمر بالنسبة لقليل

من المشروعات سوف يقتصر لبناء مصانع جديدة ومعدات حديثة. وهذا  
يعنى أن الاستثمار سوف ينخفض.



وهكذا يمكن القول أن الارتفاع في المستوى العام للأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$  سوف يزيد الطلب على النقود من  $MD_1$  إلى  $MD_2$  ويرفع معدل الفائدة من  $r_1$  إلى  $r_2$ . وفي النهاية تتخفض الكمية المطلوبة من السلع والخدمات من  $Y_1$  إلى  $Y_2$ .

ويمكن تلخيص تأثير ما سبق:

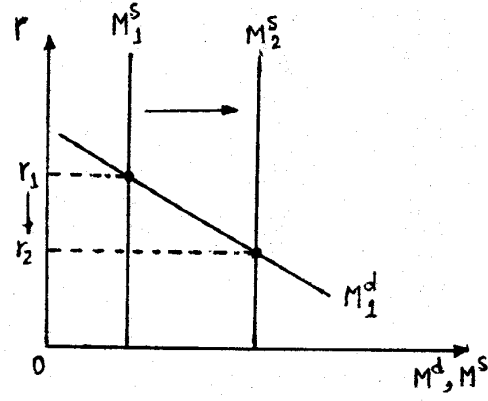
- ١- ارتفاع المستوى العام للأسعار يؤدي إلى زيادة الطلب على النقود.
- ٢- وبترتب على ذلك، ارتفاع معدل الفائدة.
- ٣- وهكذا ينخفض مقدار السلع والخدمات المطلوبة.

### ٢/٢/٣ تأثير التغير في المعروض النقدي على منحنى الطلب الكلي:

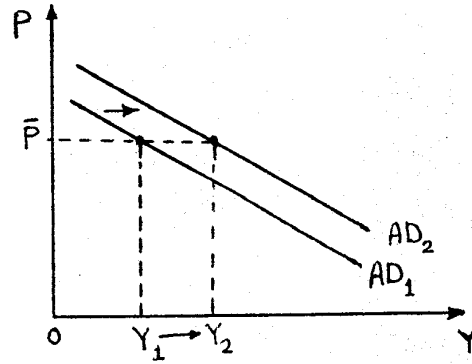
يعد المعروض النقدي الأداة الأساسية للسياسة النقدية التي يتم استخدامها للتأثير على منحنى الطلب الكلي. ففي الجزء (a) من الشكل رقم (٣/٣) يتضح أن الزيادة في المعروض النقدي تؤدي إلى انتقال منحنى المعروض النقدي إلى جهة اليمين من  $MS_1$  إلى  $MS_2$ . ونظراً لعدم تغير منحنى الطلب على النقود، ينخفض معدل الفائدة من  $r_1$  إلى  $r_2$  بما يجعل المعروض النقدي مساوياً للطلب على النقود.

ويحدث الانخفاض الحادث في معدل الفائدة الأفراد على الاحتفاظ بالنقود الإضافية التي عرضتها السلطات النقدية من خلال زيادة المعروض النقدي. ولا شك أن التغير في معدل الفائدة سوف يؤثر على

مقدار السلع والخدمات المطلوبة كما هو موضح في الجزء (b) في  
الشكل رقم (٣/٣)



(a) سوق النقود



(b) منحنى الطلب الكلي

شكل رقم (٣/٣)

فانخفاض معدل الفائدة يؤدي إلى تخفيض نفقة الاقتراض، وكذلك العائد على الادخار. وهنا قد يتشجع القطاع العائلي على شراء منازل جديدة وكبيرة الحجم في نفس الوقت بما يشجع الطلب على الاستثمار. وفي نفس الوقت يمكن للمشروعات إنفاق الكثير على المصانع الجديدة والمعدات الحديثة بالصورة التي تشجع على المزيد من الاستثمار. وكنتيجة لذلك، يرتفع مقدار السلع والخدمات المطلوبة عند مستوى سعري معين وليكن  $\bar{P}$  من  $Y_1$  إلى  $Y_2$ ، وبالتالي ينتقل منحنى الطلب الكلي إلى جهة اليمين.

هكذا يتضح أنه عندما تقوم السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي، يترتب على ذلك انخفاض معدل الفائدة وزيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة عند مستوى سعري معين. ومن ثم يحدث انتقال في منحنى الطلب جهة اليمين.

### ٣/٣ السياسة المالية ومنحنى الطلب الكلي:

يمكن للحكومة أن تؤثر في سلوك الاقتصاد من خلال الاستعانة بالسياسة المالية لعلاج بعض التقلبات الاقتصادية. وتشير السياسة المالية إلى استخدام الإنفاق الحكومي أو الضرائب أو كلاهما للتأثير على الطلب الكلي. وفيما يلي يتم تناول تأثير التغير في كل من الإنفاق الحكومي والضرائب على منحنى الطلب الكلي.

### ١/٣/٣ التغير في الإنفاق الحكومي:

يمكن للحكومة أن تعدل من إنفاقها على السلع والخدمات بما يعرف بالمشتريات الحكومية أو الإنفاق الحكومي. ويترتب على ذلك

التعديل حدوث انتقال في منحني الطلب الكلى. حيث أن التغير في الإنفاق الحكومى يؤثر على قرارات الإنفاق الخاصة بقطاع الأعمال.

فبافتراض أن الحكومة المصرية قامت بزيادة الإنفاق الحكومى بمقدار ١٠ مليون جنيه فى قطاع الزراعة. يترتب على ذلك الأمر ارتفاع الطلب على الناتج من هذا القطاع. وبالتالي تشجيع المشروعات الزراعية على زيادة الاستعانة بعمالة أكبر، ومن ثم زيادة الإنتاج. وباعتبار أن القطاع الزراعى يمثل جزء من الاقتصاد. فإن الزيادة فى الطلب على هذا القطاع يعنى زيادة مقدار السلع والخدمات المطلوبة، ومن ثم انتقال منحني الطلب الكلى لجهة اليمين.

وهنا يثار سؤال غاية فى الأهمية، هل الزيادة فى الإنفاق الحكومى بمقدار ١٠ مليون جنيه تؤدي إلى زيادة الطلب الكلى بنفس المقدار أم أكبر أم أقل؟ وهنا يمكن القول أن الزيادة فى الإنفاق الحكومى لا تؤدي إلى زيادة فى الطلب بنفس المقدار. حيث أن هناك أثران للزيادة فى الإنفاق الحكومى. يعرف الأول بأثر المضاعف Multiplier Effect وهذا الأثر يوضح أن الانتقال فى منحني الطلب الكلى يكون بما يوازى فى المقدار أكبر من ١٠ مليون جنيه. ويعرف الأثر الثانى بأثر المزاحمة Crowding-out Effect ، والذي يرى أن الانتقال فى منحني الطلب الكلى يكون بما يوازى فى المقدار أقل من ١٠ مليون جنيه. وفيما يلى يتم تحليل كل من الأثران.



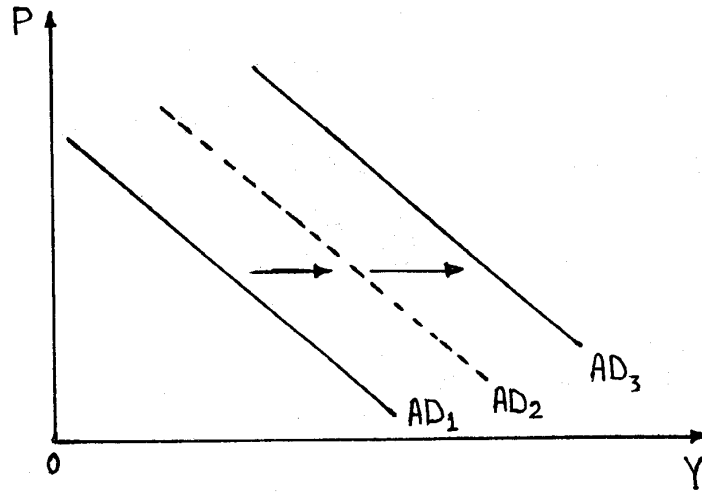
### ١/١/٣/٣ أثر المضاعف:

عندما تقوم الحكومة بإنفاق ١٠ مليون جنيه في قطاع الزراعة كما سبق بيانه فإن ذلك سوف يؤدي إلى تأثير فوري يتمثل في زيادة حجم التوظيف والأرباح في هذا القطاع. وفي هذا الوضع تزداد مكاسب العمال وأيضاً أرباح أصحاب المشروعات الزراعية، ومن ثم يقوموا بزيادة حجم إنفاقهم على السلع الاستهلاكية. ونتيجة لذلك، فإن زيادة الإنفاق الحكومي تؤدي إلى زيادة الطلب على منتجات المشروعات الأخرى بخلاف المشروعات الزراعية. وهذا يعني أن كل جنيه تنفقه الحكومة يؤدي إلى زيادة الطلب الكلي على السلع والخدمات بأكثر من جنيه. ولذلك يقال أن للإنفاق الحكومي تأثير المضاعف على الطلب الكلي.

ويستمر تأثير المضاعف حتى بعد التأثير المبدئي السابق إيضاحه. فعندما يزداد إنفاق المستهلكون تقوم المشروعات المنتجة للسلع الاستهلاكية بتوظيف العديد من العمالة، ومن ثم تحقيق مزيد من الأرباح. وهكذا فإن المكاسب المتزايدة والأرباح تشجع على الإنفاق الاستهلاكي مرة ثانية وثالثة، وغيرها من المرات. وهذا يعني أنه مع المزيد من الطلب يزداد الدخل. وهذا يؤدي بدوره مرة أخرى إلى زيادة الطلب. وبتجميع كل من التأثيرات المتتالية معاً يكون التأثير الكلي على مقدار السلع والخدمات أكثر من الزيادة المبدئية التي قامت بها الحكومة من خلال زيادة الإنفاق الحكومي بمقدار ١٠ مليون جنيه.

ويوضح الشكل رقم (٤/٣) تأثير المضاعف. بحيث أن الزيادة في الإنفاق الحكومي بمقدار ١٠ مليون جنيه تؤدي إلى انتقال منحنى الطلب

الكلية جهة اليمين من  $AD_1$  إلى  $AD_2$  بما يوازي مقدار ١٠ مليون جنيه. ولكن عندما يستجيب المستهلكون لهذه الزيادة من خلال زيادة إنفاقهم ينتقل منحنى الطلب الكلي إلى  $AD_3$ . ويمكن تعزيز تأثير المضاعف الناشئ عن استجابة الإنفاق الاستهلاكي من خلال استجابة الاستثمار للمستويات المرتفعة من الطلب. فعلى سبيل المثال عندما تستجيب المشروعات الزراعية للطلب المتزايد على منتجاتها تقوم بشراء المزيد من المعدات والآلات التي تساعد على زيادة إنتاجها. وهذا يعني أن زيادة الطلب الراجعة لارتفاع الإنفاق الحكومي تشجع على زيادة الطلب على السلع الاستثمارية. ونعرف استجابة الاستثمار بالنسبة للطلب بمعدل الاستثمار  $Investment Accelerator$ .



شكل رقم (٤/٣)

وفى محاولة لاشتقاق حجم تأثير المضاعف الناجم عن إنفاق المستهلكون. هناك رقم مهم ينبغي الحصول عليه وهو خاص بالميل الحدى للاستهلاك (MPC) Marginal Propensity to Consume، وهو كسر يعبر عن الدخل الاضافى (الزيادة فى الدخل) الذى يقوم القطاع العائلى بإنفاقه أفضل من ادخاره.

فعلى سبيل المثال، نفترض أن الميل الحدى للاستهلاك يعادل ٠,٧٥. وهذا يعنى أنه لكل جنيه زيادة فى الدخل يحصل عليه المستهلك ينفق ٠,٧٥ جنيه منه ويدخر الباقي (٠,٢٥). ومن ثم فإن العمال وأصحاب المشروعات الزراعية سوف يحصلون على ١٠ مليون جنيه من الإنفاق الحكومى. وبالتالي يزداد إنفاق المستهلكين بحوالى ٧,٥ مليون جنيه (١٠ مليون جنيه مضروباً فى ٠,٧٥)

وللتعرف على التأثير على الطلب الكلى نتيجة زيادة الإنفاق الحكومى يمكن تتبع ذلك خطوة بخطوة. وتبدأ العملية عندما تنفق الحكومة مبلغ ١٠ مليون جنيه، وهو ما يعنى أن الدخل القومى (مكاسب العمال وأرباح أصحاب المشروعات) قد ازداد بهذا المقدار. ويترتب على الزيادة فى الدخل أيضاً زيادة إنفاق المستهلكين بـ (١٠ مليون جنيه مضروباً فى الميل الحدى للاستهلاك). ويؤدى ذلك كذلك إلى زيادة الدخل للعمال وأصحاب المشروعات. وتؤدى الزيادة الثانية فى الدخل مرة أخرى إلى زيادة إنفاق المستهلكين بـ (١٠ مليون جنيه مضروباً فى الميل الحدى للاستهلاك) مضروباً فى الميل الحدى للاستهلاك.

وبالتالي فإن الأثر الإجمالي على الطلب على السلع والخدمات يمكن الحصول عليه من خلال جمع التأثيرات المختلفة كما يلي:

$$\begin{aligned} \text{التغير في الإنفاق الحكومي} &= 10 \text{ مليون جنيه} \\ \text{التغير المبدئي في الاستهلاك} &= 10 \text{ مليون جنيه} \times MPC \\ \text{التغير الثانى في الاستهلاك} &= (10 \text{ مليون جنيه} \times MPC) \times MPC \\ \text{التغير الثالث في الاستهلاك} &= (10 \text{ مليون جنيه} \times MPC^2) \times MPC \end{aligned}$$

---


$$\text{التغير الكلى في الطلب} = 10 \text{ مليون جنيه} (1 + MPC + MPC^2 + MPC^3 + \dots)$$

وبالتالي يكون المضاعف هو:  $(1 + MPC + MPC^2 + MPC^3 + \dots)$  وتعنى ..... وجود عدد لا نهائى من MPC .

وكما هو معروف فى الرياضيات أن المتوالية الهندسية غير المنتهية كما هو واضح فيما سبق لمتغير X مثلاً تقع قيمته بين  $-1$  ،  $+1$  تكون نتيجتها كما يلي:

وفى هذا الوضع فإن X تمثل MPC لذلك:

$$\text{يكون المضاعف} = 1 / (1 - \text{الميل الحدى للاستهلاك})$$

أو

$$\text{Multiplier} = 1 / (1 - MPC)$$

ووفقاً لافتراضنا أن  $MPC = 0.75$  تكون قيمة المضاعف  $(1-0.75)$  أو ٠.٢٥. وبالتالي فزيادة الإنفاق الحكومي بمقدار ١٠ مليون جنيه تؤدي إلى زيادة الطلب على السلع والخدمات بمقدار  $(10 \times 0.25) = 2.5$  مليون جنيه. وهذه الصيغة الخاصة بالمضاعف توضح نتيجة مهمة. وهي أن مقدار المضاعف يعتمد على الميل الحدي للاستهلاك. فعندما يكون  $MPC = 0.75$  تكون قيمة المضاعف تعادل ٠.٢٥. وعندما تتغير قيمة الميل الحدي للاستهلاك لتصبح ٠.٥، تكون قيمة المضاعف ٠.٢. وهذا يعنى أن زيادة الميل الحدي للاستهلاك تؤدي إلى زيادة قيمة المضاعف.

هكذا يتضح أن المضاعف يمثل مفهوم مهم في الاقتصاد الكلى. فهو يوضح كيف أن زيادة مبدئية صغيرة فى الإنفاق الاستهلاكى أو الحكومى أو الاستثمارى أو صافى الصادرات تؤدي إلى تأثير أكبر على الطلب الكلى.

### ٢/١/٣/٣ أثر المزاخمة:

أوضح تأثير المزاخمة أن قيام الحكومة بإنفاق ١٠ مليون جنيه فى القطاع الزراعى يؤدي إلى زيادة فى الطلب الكلى بمقدار أكبر من ١٠ مليون جنيه، بما عرف اصطلاحاً بأثر المضاعف. وبالإضافة إلى أثر المضاعف، هناك أيضاً أثر آخر يعرف بأثر المزاخمة. ويبدو مفهوم هذا الأثر فى أنه عندما يزداد الإنفاق الحكومى فإن ذلك يشجع الطلب الكلى على السلع والخدمات، ويسبب أيضاً ارتفاع معدل الفائدة فى نفس الوقت. وبالتالي يؤدي ارتفاع معدل الفائدة إلى تخفيض الإنفاق الاستثمارى، ومن ثم انخفاض الطلب الكلى مرة أخرى.

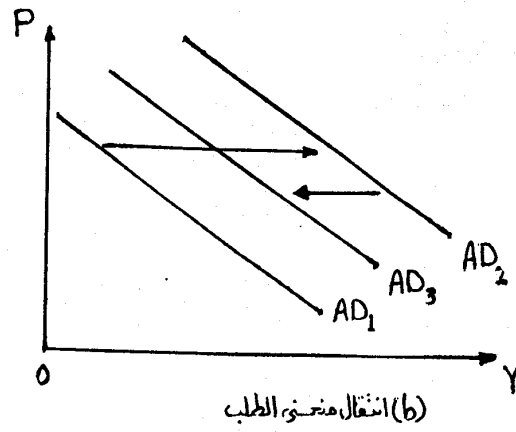
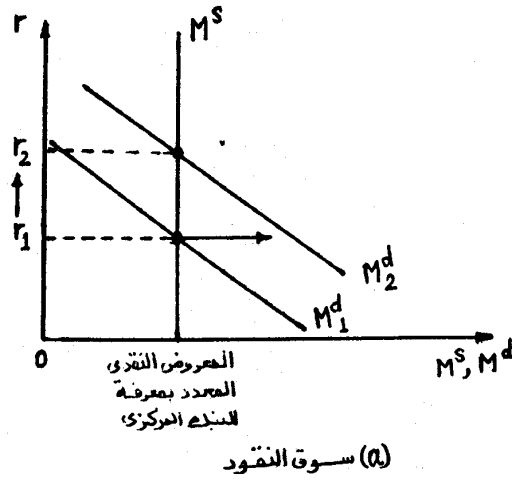
ولمعرفة السبب وراء حدوث أثر المزاحمة، يمكن تتبع التحليل التالي:

زيادة الإنفاق الحكومي تؤدي إلى زيادة الطلب الكلى (أثر المضاعف). وتؤدي الزيادة الحادثة في الطلب الكلى إلى ارتفاع دخول العمال وأصحاب المشروعات الزراعية كما سبق بيانه. ومع زيادة الدخل يبدأ القطاع العائلى فى التخطيط لشراء مزيد من السلع والخدمات. ونتيجة لذلك يختار هذا القطاع الاحتفاظ بجزء كبير من ثروتهم فى صورة سائلة. وبالتالي يتضح أن الزيادة فى الدخل تتسبب فى زيادة الطلب على النقود فى صورة سائلة.

ويظهر تأثير الزيادة فى الطلب على النقود فى الجزء ( a ) من الشكل رقم (٥/٣)، مع ثبات المعروض النقدى. ومع زيادة مستوى الدخل ينتقل منحنى الطلب على النقود لجهة اليمين من  $M_1^d$  إلى  $M_2^d$ ، وبالتالي يرتفع معدل الفائدة من  $r_1$  إلى  $r_2$  وذلك للحفاظ على التوازن بين العرض والطلب. وتؤدي الزيادة فى معدل الفائدة إلى تخفيض مقدار السلع والخدمات المطلوبة. وبشكل خاص يرجع ذلك إلى أن الاقتراض أصبح أكثر نفقة. وبالتالي ينخفض الطلب على السلع الرأسمالية والاستثمارية. أى أن الزيادة فى الإنفاق الحكومي تؤدي إلى زيادة الطلب على السلع والخدمات، وربما كذلك تؤدي إلى مزاحمة الاستثمار.

ويمتص أثر المزاحمة جزئياً أثر الإنفاق الحكومي على الطلب الكلى كما هو موضح بالجزء ( b ) من الشكل رقم (٥/٣). حيث تؤدي الزيادة الأولية فى الإنفاق الحكومي إلى انتقال منحنى الطلب الكلى من

ولكن بمجرد أن يعمل أثر المزامنة يعود منحنى الطلب الكلي إلى  $AD_3$ .



شكل رقم (٥/٣)

وبشكل عام يمكن القول أن قيام الحكومة بزيادة الإنفاق الحكومي بمقدار ١٠ مليون جنيه يؤدي إلى زيادة الطلب الكلى على السلع والخدمات بأكثر من أو أقل من ١٠ مليون جنيه. ويعتمد ذلك على صافي تأثير كل من أثر المضاعف وأثر المزامحة.

### ٢/٣/٣ التغير في الضرائب:

تعد الضرائب الوسيلة الثانية التي تستعين بها الحكومة في إطار استخدام السياسة المالية. فإذا ما قامت الحكومة بتخفيض الضرائب على الدخل الشخصي Personnel Income فإن ذلك يؤدي إلى زيادة قدرة الأفراد (القطاع العائلي) على الشراء والإنفاق. وسوف يقوم الأفراد بتوفير جزء من هذه الزيادة الراجعة لانخفاض الضرائب. ويقوموا بإنفاق الجزء المتبقي Residual على السلع الاستهلاكية. ونظراً لأن انخفاض الضرائب يساعد على زيادة الإنفاق الاستهلاكي يترتب على ذلك انتقال منحنى الطلب الكلى لجهة اليمين. ويعتمد مقدار الانتقال في منحنى الطلب الكلى الناجم عن التغير في الضرائب على أثرى المضاعف والمزامحة.

فعندما تقوم الحكومة بتخفيض الضرائب يتشجع الإنفاق الاستهلاكي وتزداد مكاسب العمال وأرباح المشروعات، ومن ثم يتشجع الإنفاق الاستهلاكي مرة أخرى... وهكذا. وهو ما يعرف بأثر المضاعف كما سبق بيانه. وفي نفس الوقت، تؤدي الزيادة في الدخل إلى زيادة الطلب على النقود، ومن ثم ترتفع معدلات الفائدة. وتعنى معدلات الفائدة المرتفعة زيادة نفقة الاقتراض. ويترتب على ذلك تخفيض الإنفاق الاستثماري. ويعرف ذلك بأثر المزامحة كما سبق إيضاحه. واعتماداً على



مقدار أثرى المضاعف والمزاحمة يكون الانتقال فى منحنى الطلب الكلى أكبر من أو أصغر من التغير فى الضرائب المبدئى. وكذلك يتوقف مقدار التأثير على ما إذا كان التغير فى الضرائب دائماً Permanent أو مؤقت Temporary.

\_\_\_\_\_

## الفصل الرابع

### التقلبات الاقتصادية ودالة الإنتاج

---

## الفصل الرابع

### التقلبات الاقتصادية ودالة الإنتاج

#### ١/٤ مقدمة:

يركز هذا الفصل على تناول التقلبات الاقتصادية الناجمة عن حدوث بعض الاضطرابات في دالة الإنتاج Production Function. وسوف يركز التحليل في هذا المقام على استخدام الأسلوب الرياضى بما يجعل التحليل أكثر عمقاً ودلالة من الناحية الاقتصادية.

#### ٢/٤ التغير في الفن التكنولوجي ودالة الإنتاج:

يشير مدخل الدورة الحقيقية إلى أن التقلبات قد تنشأ من جراء بعض التغيرات التى تلحق بدالة الإنتاج. ودالة الإنتاج تعبر عن العلاقة بين المخرجات (مقدار السلع والخدمات التى يتم إنتاجها خلال فترة زمنية معينة) والمدخلات (عناصر الإنتاج، العمل ورأس المال باعتبارهما العنصران الرئيسيان فى العملية الإنتاجية). وبناءً على ذلك فإن أى تغيير يلحق بالمدخلات يترتب عليه تغيير فى المخرجات. ولكن ينبغى تقسيم تلك التغيرات إلى نوعين.

يتمثل النوع الأول فى التغيرات فى المدخلات المادية كالعمل ورأس المال (وهى تغيرات متعمدة) أى نقوم بإجرائها من خلال التوسع فى توظيف مزيد من العمالة أو تخفيضها. أو زيادة رأس المال من خلال شراء أصول رأسمالية جديدة أو ما شابه ذلك. ولا ينصب تحليلنا على تلك المتغيرات المقصودة أو المتعمدة. أما النوع الثانى، فهو الذى يركز عليه

التحليل فى هذا الفصل. و هو المتعلق بالتغيرات التى تحدث بشكل غير متعمد، والتى ترجع إلى العوامل الأخرى التى لم تدخل فى العملية الإنتاجية كمدخلات، والتى يطلق عليها الإحصائيين ثابت المعادلة. واتفق الاقتصاديون فى دالة الإنتاج على أنها تعكس المتغيرات الأخرى التى لم تدخل فى التحليل بوضوح. ومن ثم تسمى بالفن الإنتاجى أو التكنولوجى الذى قد يعكس مستوى التقدم العلمى.

وبالتالى يركز التحليل فى هذا الفصل على دراسة أثر التغير فى هذه العوامل على دالة الإنتاج، وما يترتب عليه من تقلبات اقتصادية. وسوف نستعين بدالة إنتاج كوب - دوجلاس كما هو واضح فى المعادلة التالية:

$$Y_t = A_t K_t^\beta L_t^{1-\beta} \quad (1)$$

حيث تشير  $t$  إلى الزمن،  $Y$  الناتج،  $K$  رأس المال،  $L$  العمل،  $\beta$  معلمة تقيس مرونة الناتج بالنسبة لرأس المال (درجة استجابة الناتج للتغير الحادث فى رأس المال)،  $1 - \beta$  معلمة تقيس مرونة الناتج بالنسبة للعمل (درجة استجابة الناتج للتغير الحادث فى العمل). ووفقاً لدالة إنتاج كوب - دوجلاس فمجموع مرونتى الناتج بالنسبة لرأس المال والعمل يساوى الواحد الصحيح، وهو ما يعرف اقتصادياً بثبات العائد بالنسبة للحجم Constant return to scale. أما  $A_t$  فهى تعبر عن ثابت المعادلة، أو مجموعة العوامل أو المتغيرات الأخرى أو ما يعرف كما سبق بيانه بالفن الإنتاجى أو مستوى التقدم العلمى.

وسوف يبدأ التحليل من خلال افتراض حدوث  $A_t$  تغير فى  $A_t$  أو بمعنى آخر حدوث تقدم علمى فى أسلوب الإنتاج (الفن الإنتاجى المستخدم). ويترتب على ذلك زيادة الناتج  $Y$  وزيادة إنتاجية العمل ورأس المال أو الاثنين معاً. وبالتالي سوف نستخدم المعادلة رقم (١) فى الحصول على إنتاجية العمل. وكما هو معلوم أن إنتاجية العمل تعادل الإنتاج لكل عامل، أو خارج قسمة الناتج على عدد العمال كما يتضح فيما يلى:

$$\begin{aligned}\frac{Y_t}{L_t} &= \frac{A_t K_t^\beta L_t^{1-\beta}}{L_t} \\ \frac{Y_t}{L_t} &= A_t \frac{K_t^\beta}{L_t} \frac{L_t}{L_t^\beta} \\ y_t &= A_t \left( \frac{K_t}{L_t} \right)^\beta \\ y_t &= A_t k_t^\beta\end{aligned}\quad (2)$$

حيث تشير  $y_t$  إلى إنتاجية العمل أو الناتج لكل عامل، كذلك  $k_t$  تعبر عن نسبة رأس المال إلى العمل.

إن حدوث تقدم علمى يترتب عليه وجود تحسن فى مستوى الفن الإنتاجى  $A_t$  فى الفترة  $t$  يؤدي إلى تحسين إنتاجية رأس المال والعمل كما

سبق لإيضاحه. أو بمعنى آخر زيادة التراكم الرأسمالي في الفترة  $t+1$  أو ارتفاع نسبة رأس المال / العمل في الفترة القادمة  $t+1$ ، ويمكن التعبير عن نسبة رأس المال / العمل في الفترة القادمة  $t+1$  كما يلي:

$$k_{t+1} = (1 - \alpha)W_t \quad (3)$$

حيث تشير  $k_{t+1}$  إلى نسبة رأس المال / العمل في الفترة  $t+1$  ،  $\alpha$  هي نصيب ما يوجهه القطاع العائلي أو الأفراد لأوجه الإنفاق من دخولهم التي يعبر عنها بالأجور  $W_t$  .

أي أن المعادلة رقم (٣) تعني أن نسبة رأس المال / العمل (التراكم الرأسمالي) في الفترة  $t+1$  (القادمة) تساوي ما قام بتوفيره القطاع العائلي من دخولهم في الفترة  $t$  (الحالية) كنسبة من دخولهم، أو ما يعبر عنه بـ  $(1 - \alpha)W_t$ .

ولا شك أن أصحاب المشروعات أو قطاع الأعمال يتوقف عن توظيف عمالة جديدة بمشروعاتهم عندما يصل إلى النقطة التي عندها يتساوى أجر العامل مع الناتج الحدي للعمل. وفيما يلي نحاول اشتقاق معدل الأجر الذي عنده يتوقف قطاع الأعمال عن توظيف عمالة جديدة أو ما يعرف بالناتج الحدي للعمل ( التغير في الناتج الكلي نتيجة توظيف عامل جديد). وهذه النقطة يتحدد عندها توازن المنتج Producer Equilibrium. واشتقاق معدل الأجر أو الناتج الحدي للعمل يمثل التغير



فى دالة إنتاج كوب - دوجلاس السابق بيانها بانسبة لعنصر العمل كما  
يلى:

$$\frac{\partial Y_t}{\partial L_t} = A_t K_t^\beta (1 - \beta) L_t^{-\beta}$$

$$MP_L = W_t = (1 - \beta) A_t \frac{K_t^\beta}{L_t^\beta}$$

$$MP_L = W_t = (1 - \beta) A_t \left( \frac{K_t}{L_t} \right)^\beta$$

$$MP_L = W_t = (1 - \beta) A_t k_t^\beta$$

حيث أن  $MP_L$  هى الناتج الحدى لعنصر العمل Marginal Product for Labor. وباستخدام الصيغة التى حصلنا عليها للناتج الحدى لعنصر العمل (الأجر) فى المعادلة (٣) يمكن الحصول على نسبة رأس المال/ العمل فى الفترة القادمة  $t+1$  كما يلى:

$$k_{t+1} = (1 - \alpha)(1 - \beta) A_t k_t^\beta = (1 - \alpha)(1 - \beta) y_t \quad (4)$$

$$A_t k_t^\beta = y_t \quad \text{ولما كانت}$$

يمكن كتابة المعادلة رقم (٤) على النحو التالى:

$$k_{t+1} = (1-\alpha)(1-\beta)y_t$$

هكذا يتضح أن نسبة رأس المال / العمل في الفترة القادمة  $t+1$  تعتمد على إنتاجية العامل  $y_t$ ، والتي تتكون من نسبة رأس المال / العمل في الفترة  $t$  مضروبة في ثابت المعادلة (مستوى التقدم العلمي) في الفترة  $t$  ( $A_t$ ). أي أن نسبة رأس المال / العمل في الفترة  $t+1$  تعتمد على نظيرتها في السنة السابقة  $t$  ومستوى التقدم العلمي والتكنولوجي. وبالتالي يؤدي التحسن في هذا المستوى إلى زيادة نسبة رأس المال / العمل (تحسين إنتاجية كل من رأس المال والعمل). ويترتب على هذه الزيادة ارتفاع الناتج  $Y$  في الفترة  $t+1$ . ويترتب على زيادة الناتج  $Y_{t+1}$  زيادة  $k$  في الفترة  $t+2$ ، وما إلى ذلك.

وفي محاولة للتعرف على هذا الوضع بشكل أكثر إيضاحاً، يمكن أن نفترض مثلاً رقمياً، بحيث يكون:

$$\alpha = 0.5$$

$$\beta = 0.3$$

$$A = 10$$

ما هو تأثير حدوث زيادة مؤقتة في  $A$  بنسبة ٢٠% ؟

لا شك أن حدوث زيادة بشكل مؤقت في  $A$  بنسبة ٢٠% تؤدي إلى أن تصبح مساوية ١٢ في الفترة القادمة  $t+1$  بدلاً من ١٠ في الفترة  $t$ ، ثم تنخفض مرة أخرى لتعود إلى قيمتها الأصلية (١٠) في الفترة  $t+2$ .

وتظهر استجابة الناتج للتغير في قيمة  $A$  في الفترة الأولى في قيم العمود  $y_t$  في الجدول رقم (١/٤)، وانظر في هذا الشأن الشكل رقم (١/٤).

ويشير الجدول رقم (١/٤) إلى أن الناتج سوف يتزايد بنسبة ٢٠% في فترة الصدمة الأولى (في التكنولوجيا) من ١٧,١٠٧ إلى ٢٠,٥٢٨. ويعطى ذلك انطباعاً عاماً بزيادة إنتاجية الموارد المتاحة بنسبة ٢٠% عن الفترة السابقة على حدوث زيادة في قيمة  $A$ . وفي واقع الأمر سوف يحدث فيما بعد انخفاض في الناتج لكل عنصر عمل في الفترة الثالثة والرابعة عودة إلى اتجاهه الأصلي.

وهذا يعني أن الانخفاض في الناتج سوف لا يحدث في التو واللحظة. ولكن ينبغي أن نضع في الاعتبار أن مستوى الناتج في الأجل الطويل سوف يكون أعلى من مستواه، حتى بعد زوال تأثير صدمة التغير في مستوى التكنولوجيا (الفن الإنتاجي). وقد يبدو السبب وراء ذلك واضحاً في أن الإنتاجية المرتفعة لعنصر العمل في الفترة  $t+1$  سوف تؤدي إلى زيادة معدلات أجور العمال. وبالتالي يدخر العمال جزء من دخلهم (قد يصل الجزء المدخر إلى نصف الزيادة الحادثة في دخلهم أو أجورهم).

وإذا ما تم توجيه هذا الجزء المدخر إلى الاستثمار فسوف يؤدي ذلك إلى زيادة رصيد رأس المال في الفترة  $t+2$  بما يتسبب في زيادة الناتج عند مستوى أعلى من مستواه في الأجل الطويل. أي أن الناتج سوف يرتفع في الفترة  $t+1$  كنتيجة مباشرة لصدمة التكنولوجيا. وفي

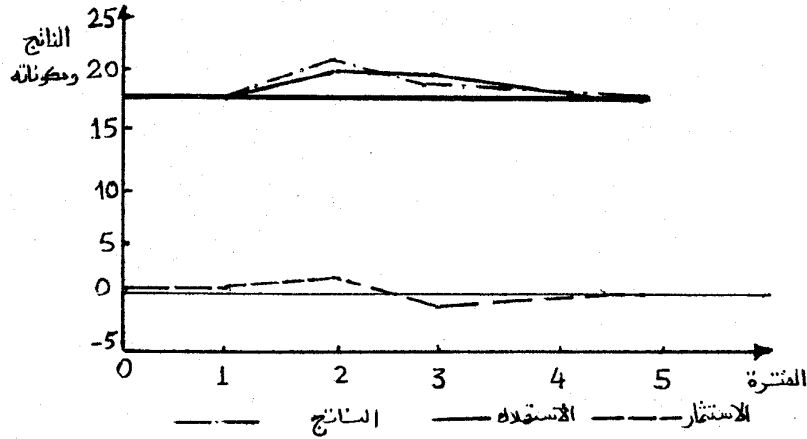
الفترة اللاحقة يرتفع كنتاج غير مباشرة للصدمة من خلال الزيادة في  
رصيد رأس المال، وهكذا يعود الاقتصاد في النهاية إلى وضع الاستقرار.

وفي حالة إمكانية وجود توليفات من هذه الصدمة في التكنولوجيا  
وصدمات أخرى يمكن أن تحدث في المستقبل سواء كانت موجبة أو  
سلبية، يمكن في هذه الحالة إنتاج نمط لتقلبات الناتج يشابه الموجود في  
الاقتصاد الواقعي.

#### جدول رقم (١/٤)

##### الاستجابة للصدمة في التكنولوجيا

الفترة	$A_t$	$k_t$	$Y_t$	$i_t$	$c_t$
0	١٠	٥,٩٨٧	١٧,١٠٧	٠,٠٠٠	١٧,١٠٧
١	١٠	٥,٩٨٧	١٧,١٠٧	٠,٠٠٠	١٧,١٠٧
٢	١٢	٥,٩٨٧	٢٠,٥٢٨	١,١٩٧	١٩,٣٣١
٣	١٠	٧,١٨٥	١٨,٠٦٩	٠,٨٦١-	١٨,٩٣٠
٤	١٠	٦,٣٢٤	١٧,٣٩٠	٠,٢٣٨-	١٧,٦٢٨
٥	١٠	٦,٠٨٦	١٧,١٩١	٠,٠٧٠-	١٧,٢٦١
٠	٠	٠	٠	٠	٠
٠	٠	٠	٠	٠	٠
$\infty$	١٠	٥,٩٨٧	١٧,١٠٧	٠,٠٠٠	١٧,١٠٧



شكل رقم (١/٤)

### ٣/٤ سلوك الاستهلاك والاستثمار وتغير الفن التكنولوجي:

لا شك أن حدوث تغير في الفن التكنولوجي أو كما أشرنا إليه بالصدمة في التكنولوجيا، سوف يكون له تأثير على الاستهلاك والاستثمار. ففي البداية سوف يرتفع الاستهلاك بنسبة صغيرة من الناتج في الفترة  $t+1$ ، ثم يتجه إلى الانخفاض بنسبة صغيرة من الناتج في الفترة  $t+2$ . هذا من جانب، ومن الجانب الآخر يقفز الاستثمار في التو واللحظة، ثم ينخفض بسرعة مرة أخرى ليأخذ قيمة سالبة كما يحدث انخفاض في الناتج في الفترات اللاحقة، ويبدو ذلك واضحا في الجدول رقم (١/٤).

ولجعل الأمر أكثر وضوحاً، دعنا نفترض أن الاستثمار يعادل ٣٥% من التغير الذى يحدث فى قيمة الناتج المصاحب لكل فترة زمنية  $t+1, t+2, t+3, \dots$  وما إلى ذلك. وكما سبق وأوضحنا فإن هناك ارتباط واضح بين نسبة رأس المال / العمل فى الفترة القادمة  $t+1$  وإنتاجية العامل فى الفترة الحالية  $t$  (انظر المعادلة رقم ٤).

وبلا شك يمكن الحصول على الاستثمار الجديد من خلال طرح نسبة رأس المال / العمل فى الفترة الحالية  $t$  من نظيرتها فى الفترة القادمة  $t+1$  كما يلي:

$$\begin{aligned} k_{t+1} - k_t &= i_t = \\ &= (1-\alpha)(1-\beta)y_{t+1} - (1-\alpha)(1-\beta)y_t \\ i_t &= (1-\alpha)(1-\beta)(y_{t+1} - y_t) \\ &= (1-\alpha)(1-\beta)\Delta y \end{aligned} \quad (5)$$

وبالتعويض بالقيم السابق افترضنا نحصل على مايلي:

$$i_t = (1-0.5)(1-0.3)\Delta y = 0.35\Delta y$$

أى أن قيمة الاستثمار تعادل ٣٥% من التغير الذى يحدث فى إنتاجية العامل. ومن ثم تعتمد قيمة الاستثمار على مقدار التغير فى إنتاجية العامل إذا ما كانت كبيرة أو صغيرة. وبالتالي مع حدوث تغيرات فى إنتاجية العامل يترتب على ذلك حدوث تقلبات فى الاستثمار. وتعرف العلاقة بين مستوى الاستثمار والتغير فى مستوى الناتج (إنتاجية العمل) بالمعجل Accelerator، كما سبق بيانه فى الفصول السابقة.

وبالتالى يعد المعجل مفيداً فى استيعاب التقلبات التى تحدث فى الاستثمار. ولقد أظهر التحليل السابق أن الاستثمار يكون أكثر تقلباً من الناتج، بينما يعد الاستهلاك أقل تقلباً. فالناتج يرتفع بمقدار أكبر من الزيادة فى الاستهلاك فى فترة حدوث الصدمة فى مستوى التكنولوجيا. ثم ينخفض بدرجة أكبر وبشكل أسرع بعد ذلك. وبعد ذلك نتيجة لما عرف بنموذج الاستهلاك عبر دورة حياة الفرد، بحيث عندما يرتفع الناتج بصورة مبدئية فى الفترة  $t+1$ ، يقوم المستهلكون من كبار السن بإنفاق ما تراكم لديهم من دخل إضافي فى صورة العوائد على رؤوس الأموال. فى حين ينفق المستهلكون من صغار السن نسبة  $\alpha$  من الزيادة فى دخولهم ويدخرون الباقي  $1-\alpha$ .

وبناءً على ما تقدم، يتضح أن التحليل لا يفسر فقط السبب وراء ارتفاع الاستهلاك بمقدار أقل من الزيادة المبدئية فى الناتج، ولكن أيضاً السبب وراء انخفاضه بمقدار أقل فى الفترة  $t+2$ . وتساعد الزيادة فى الادخار بعرفة المستهلكون صغار السن فى الفترة  $t+1$  على زيادة

استهلاكهم في الفترة  $t+2$  بصرف النظر عن مستوى الدخل في الفترة  $t+2$ .

#### ٤/٤ ارتباط الناتج عبر الزمن:

تناولنا فيما تقدم تأثير التغير في مستوى التقدم العلمي والتكنولوجي على زيادة الاستهلاك والاستثمار، ومن ثم الناتج عبر الزمن. وكذلك العلاقات المتشابهة بين الاستهلاك والناتج من ناحية الاستثمار والناتج من ناحية أخرى، وغيرها من ذلك. ولقد اتضح لنا أن الناتج سواء نعبر عنه في صورة إنتاجية عنصر العمل أو رأس المال أو الناتج كرقم إجمالي يرتبط عبر الزمن. أو بمعنى آخر يعتمد الناتج في الفترة  $t$  على مستواه في الفترة السابقة  $t-1$ . وكذلك يعتمد الناتج في الفترة  $t-1$  على مستواه في الفترة السابقة  $t-2$ . وهذا يعني أن أرقام الناتج ترتبط عبر الزمن.

وللتعبير عن ذلك يتم الاستعانة بما يعرف بمعادلات الفروق Difference Equations. وتوضح تلك المعادلات ببساطة كيف يمكن لأي متغير أن يتطور عبر الزمن. ومن ثم يمكن إيضاح ذلك من خلال الاستعانة بمعادلة الفرق من الرتبة الثانية (أي أن قيمة المتغير دالة في قيمته في فترتين سابقتين لا غير)، وذلك كما يلي:

$$Y_t = \pi_0 + \pi_1 Y_{t-1} - \pi_2 Y_{t-2} \quad (6)$$

وعندما نقرأ هذه المعادلة يتضح أن الناتج في الفترة الزمنية  $t$  يعتمد على مستوى الناتج في الفترة الزمنية  $t-1$ ،  $t-2$  اعتماداً على قيم



المعاملات  $\pi_1$  التى تعنى درجة استجابة الناتج فى الفترة  $t$  للتغير فى الناتج فى الفترة  $t-1$ ،  $\pi_2$  تعنى درجة استجابة الناتج فى الفترة  $t$  للتغير فى الناتج فى الفترة  $t-2$ .

وبافتراض أن هناك حالة من التوازن، وعدم وجود اختلافات فى مستوى الناتج عبر الزمن أو:

$$Y_t = Y_{t-1} = Y_{t-2} = \bar{Y}$$

ومن ثم بالتعويض فى المعادلة رقم (٦) يمكن الحصول على ما يلى:

$$Y_t = \pi_0 + \pi_1 Y_t - \pi_2 Y_t$$

$$\pi_0 = Y_t - \pi_1 Y_t + \pi_2 Y_t$$

$$\pi_0 = Y_t(1 - \pi_1 + \pi_2) \quad (7)$$

وبحل المعادلة رقم (٧) بالنسبة لـ  $Y_t$  نحصل على :

$$Y_t = \bar{Y} = \pi_0 / (1 - \pi_1 + \pi_2) \quad (8)$$

أى أن الناتج التوازنى يعتمد على  $\pi_0$  والتى تمثل مجموعة

المتغيرات الأخرى التي تفسر التغير في الناتج بخلاف (الناتج في الفترات السابقة  $t-1$ ،  $t-2$ )، وهي مقدار ثابت.

وكذلك يعتمد الناتج التوازني على  $\pi_1$ ،  $\pi_2$  السابق إيضاح معناهما. وحيث أن زيادة مقدار المقام تؤدي إلى انخفاض مستوى الناتج التوازني، ومن ثم أي تغيير يحدث في مكونات المقام، والذي يتكون من معلمات الناتج في الفترة  $t-1$ ،  $t-2$  يؤثر على مستوى الناتج التوازني.

وفي هذه الحالة تواجهنا ثلاثة احتمالات:

**الاحتمال الأول:** أن تكون قيمة المقام تعادل الواحد الصحيح.

أي أن  $\pi_1 = \pi_2 = zero$ . أي لا يتأثر الناتج في الفترة  $t$  بنظيره في الفترة  $t-1$ ،  $t-2$ . وهنا يكون مستوى الناتج التوازني مساوياً لمقدار البسط  $\pi_0$  (المتغيرات الأخرى المؤثرة في الناتج التوازني بخلاف قيم الناتج في الفترات السابقة  $t-1$ ،  $t-2$ ). وبالتالي فلا توجد تقلبات في الناتج عبر الزمن.

**الاحتمال الثاني:** أن تكون قيمة المقام أكبر من الواحد الصحيح.

أي أن تكون قيم معلمات المقام موجبة وأكبر من الواحد الصحيح. فمثلاً نفترض أن:

$$\pi_1 = 3$$

$$\pi_2 = 4$$

وبالتالي تكون قيمة المقام:

$$1 - \pi_1 + \pi_2 = 1 - 3 + 4 = 2 > 1$$

وهذا يعنى أن الناتج التوازنى يساوى  $\pi_0/2$  ، وهذا يعنى أن الناتج التوازنى يعتمد على قيم الناتج فى الفترات  $t-1$  ،  $t-2$  . وبالتالي هناك تقلبات فى الناتج عبر الزمن، وطالما أن قيمة المقام تفوق الواحد الصحيح فهذا يعنى وجود تقلبات كبيرة فى الناتج، وهو ما يطلق عليه الدورة الانفجارية Explosive cycle . ويمكن ترجمة القيم الافتراضية السابقة فى شرط أساسى لحدوث هذه الحالة، وهى:

$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad , \quad \pi_2 > 1$$

$$(3)^2 < 4(4) \quad , \quad 4 > 1$$

$$9 < 16 \quad , \quad 4 > 1$$

الاحتمال الثالث: أن تكون قيمة المقام أقل من الواحد الصحيح.

أى أن تكون قيم معاملات المقام موجبة ولكن أقل من الواحد الصحيح. فمثلاً نفترض أن:

$$\pi_1 = 0.5$$

$$\pi_2 = 0.25$$

وبالتالى تكون قيمة المقام:

$$1 - \pi_1 + \pi_2 = 1 - 0.5 + 0.25 = 0.75 < 1$$

وهذا يعنى أن الناتج التوازنى يساوى  $\pi_0/0.75$  ، وهذا يعنى أن الناتج التوازنى يعتمد على قيم الناتج فى الفترات  $t-1$ ،  $t-2$ . وبالتالي هناك تقلبات فى الناتج عبر الزمن، وطالما أن قيمة المقام تقل عن الواحد الصحيح فهذا يعنى وجود تقلبات محدودة فى الناتج، وهو ما يطلق عليه الدورة المحدودة Damped cycle . ويمكن ترجمة القيم الافتراضية السابقة فى شرط أساسى لحدوث هذه الحالة، وهى:

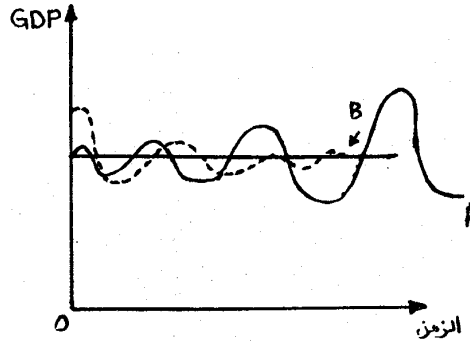
$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad , \quad \pi_2 < 1$$

$$(0.5)^2 < 4(0.25) \quad , \quad 0.25 < 1$$

$$0.25 < 1 \quad , \quad 0.25 < 1$$

ويظهر الشكل رقم (٢/٤) الناتج عبر الزمن. فهناك مساران: المسار الأول يوضح الحالة الخاصة بالدورة الانفجارية (A). والمسار الثانى يوضح الحالة الخاصة بالدورة المحدودة (B).

ولعل استيعاب مسببات التقلبات الاقتصادية، لاسيما الانحسارات الاقتصادية التى يعانى منها الاقتصاد بين الحين والآخر تتطلب الدراسة والتحليل المتعمق للمناهج المختلفة التى تسعى إلى تفسير أسباب تلك الانحسارات. ويمكن القول أن هناك منهجين أساسيين لتفسير ذلك الأمر. المنهج الأول عرف بالمنهج الكينزى التقليدى Traditional Keynesian ،



شكل رقم (٢/٤)

الناتج عبر الزمن

والثانى عرف بمنهج الدورة الحقيقية Real Business Cycle . ويرجع المنهج الكينزى التقليدى الانحسار الاقتصادى إلى الجمود Ridity الذى تعاني منه الأسعار والأجور فى صورتها النقدية أو الاسمية، والذى يتسبب فى فشل الاقتصاد فى تحقيق التوظيف الكامل Full-employment. ويبدو ذلك واضحاً فى وجود طلب كلى منخفض<sup>١</sup> لا يشجع على الوصول إلى التوظيف الكامل.

بينما يرى رواد منهج الدورة الحقيقية أن التقلبات الاقتصادية ترجع إلى عوامل حقيقية أكثر منها نقدية. فيمكن القول أن التغيرات فى

<sup>١</sup> يتصد به إجمالى الطلب على الناتج بمعرفة القطاعات الحكومية والخاصة.

القدرة الإنتاجية للاقتصاد، والتي ترجع إلى ما يعرف بالصدمات فى مستوى التكنولوجيا هى المتسبب فى حدوث التقلبات الاقتصادية.

وهناك مجموعة أخرى من المناهج التى تم استخدامها لتفسير الدورات، مثل منهج نقص الرؤية Misperception Theory. وتتمثل فكرة هذا المنهج فى أن القطاع العائلى وقطاع الأعمال يفكرون بشكل رشيد فى وضع الاقتصاد فى إطار ما يعرف بالتوقعات الرشيدة Rational Expectations، ولكنهم يفاجئوا عند اتخاذهم قرارات اقتصادية معينة بعدم توافر المعلومات الكافية عن الصدمات التى سيعانى منها الاقتصاد مستقبلاً، أو السياسات الحكومية التى يتم إتباعها فى المستقبل. ومن ثم يترتب على نقص الرؤية لديهم حدوث تقلبات فى الناتج.

وهناك منهجاً آخر لتفسير الانحسارات الاقتصادية يعرف بمنهج التغيرات عبر قطاعات الاقتصاد Sectoral Shift ، بحيث أن التغيرات فى تشكيلة السلع والخدمات التى يتم إنتاجها بمعرفة قطاعات الاقتصاد المختلفة تؤدي إلى انخفاضات عارضة فى الناتج وزيادة فى معدلات البطالة. ويمكن تمثيل ذلك بفرض أن الاقتصاد يتكون من ثلاثة قطاعات A, B, C. وأن القطاع A قام بتخفيض إنتاجه من السلع والخدمات لأية أسباب ترتبط بظروف إنتاجه، فإن ذلك سوف ينعكس على انخفاض إنتاجه، ومن ثم انخفاض الناتج الكلى للاقتصاد. كما أن انخفاض القطاع A يعنى وجود جزء من الموارد الاقتصادية، ومنها العمل فى حالة بطالة إلى أن يتم توظيفها فى قطاعات أخرى. ولا شك أن انخفاض الناتج وارتفاع معدلات البطالة يعنى وجود تقلبات اقتصادية.

وتتشارك مناهج نقص الرؤية والدورة الحقيقية والتغيرات القطاعية في افتراضهم المرونة الكاملة لكل من الأسعار والأجور. وبهذا تختلف تلك المناهج مع المنهج الكينزي التقليدي والكينزيون الجدد. في حين أن الكينزيون الجدد يحاولون البحث عن أسباب جمود الأسعار والأجور. والتي يرون من وجهة نظرهم أنها تتمثل في بعض الأحيان في الاتفاق على البيع والشراء بأسعار معينة كما يرد ذلك في عقود البيع والشراء، كذلك وجود أسعار احتكارية بواسطة المنتجين أصحاب القدرة الاحتكارية في السوق. وهكذا فإن هذه الأسعار قد تتعارض مع السياسات الحكومية بما يتسبب في حدوث تقلبات اقتصادية.

كذلك حاول الكينزيون الجدد إرجاع حدوث الانحسار الاقتصادي إلى فشل التنسيق Coordination Failure بين وحدات المجتمع. فهم يرون أن تحقيق معدلات مرتفعة من الناتج والتوظيف يحتاج إلى روح التنسيق والترتيب بين وحدات المجتمع، بين القطاع العائلي وقطاع الأعمال، وهو ما يصعب تحقيقه، وبالتالي يترتب عليه إحداث تقلبات اقتصادية.

وهناك منهج يفسر التقلبات الاقتصادية من منظور سياسى يعرف بمنهج الدورة السياسية Political Business Cycle . فهو يشير إلى أن السياسيين يستخدمون السياسات النقدية والمالية لإحداث توسع مغال فيه للاقتصاد قبل دخول الانتخابات التي يرشحون أنفسهم فيها، وبعد فوزهم يستخدمون سياسات أخرى معاكسة. وقد يترتب على ذلك حدوث تقلبات في النشاط الاقتصادي.

وسوف يتم تناول دراسة تلك المناهج بشكل أكثر تفصيلاً في  
الفصول التالية للتعرف على حجة كل منهج في تفسير التقلبات، ومدى  
وجاهته الاقتصادية.



## **الفصل الخامس**

### **المنهج الكينزي التقليدي وتفسير الدورة**

---

\_\_\_\_\_

## الفصل الخامس

### المنهج الكينزى التقليدى وتفسير الدورة

#### ١/٥ مقدمة:

تعرفنا فى نهاية الفصل السابق على أن المنهج الكينزى التقليدى يرى أن السبب وراء حدوث التقلبات الاقتصادية إلى الجمود الذى تعاني منه الأسعار بشكل عام (أسعار السلع والخدمات وأسعار عناصر الإنتاج بما فيها من الأجور وخلافه). ونظراً للجمود فى الأسعار فقد يترتب على ذلك عدم قدرة الاقتصاد على تحقيق التوظيف الكامل . ويمكن ترجمة جمود الأسعار والأجور إلى وجود طلب كلى منخفض لا يشجع على الوصول إلى التوظيف الكامل كما سبق بيانه فى الفصل الثانى. ومن ثم يركز اهتمام هذا الفصل على تحليل الآلية التى بنى الكينزيون الكلاسيك عليها تصورهم لحدوث التقلبات الاقتصادية أو ما يعرف بالدورة.

#### ٢/٥ جمود الأسعار والأجور:

لاشك ان الأسعار بشكل عام تمثل المتغير الأكثر أهمية فى تحديد كل من قوى العرض والطلب، ومن ثم التوازن فى السوق. فسر الوحدة من البطاطس على سبيل المثال يعتبر محدداً أساسياً للطلب والعرض من البطاطس، ومن ثم التوازن فى سوق البطاطس. وإذا ما نظرنا إلى أجور العمال لوجدناها تمثل أسعار خدمات عنصر العمل، ومن ثم فهى محدده أساساً لكل من الطلب على العمل وعرض العمل، ومن ثم التوازن فى سوق العمل عند مستوى توازنى معين للعمالة. هكذا تلعب أسعار السلع والخدمات وأسعار عناصر الإنتاج (الأجر لعنصر العمل، معدل الفائدة

لعنصر رأس المال، الربح للأرض، الربح للمنظم) دوراً حيوياً في هذا الشأن.

ولكن ينبغي أن نأخذ في الاعتبار أن الأسعار ليست دائماً ما تكون مرنة، أو بمعنى أنها قابلة للتغير بالزيادة أو بالنقصان بدرجة مرونة مرتفعة. فمثلاً قد يكون من اليسير ومن المفضل لدى العمال زيادة سعر خدماتهم (أجورهم) بلا حدود. في حين يصعب تخفيضها لمجموعة من العوامل والضوابط الحاكمة لهذا الأمر. ومن ثم يمكن القول أن الأجور، وهي تمثل أسعار خدمات عنصر العمل تتصف بالمرونة في حالة زيادتها، وتتسم بالجمود (ضعف الاستجابة) في حالة انخفاضها.

وتتبعي الإشارة إلى أن مرونة الأسعار والأجور تتطلب توافر مناخ تنافسي صحيح تتوافر فيه شروط المنافسة التامة *Perfect Competition*. أى ضرورة عدم وجود أية تدخلات *Interventions* من أى نوع تتسبب في حدوث تشوية *Distortion* لهيكل السوق، كما هو الحال في سوق العمل، عندما تتدخل النقابات العمالية لتحديد مستوى معين من الأجور كحد أدنى لا ينبغي التوظيف بأقل منه. وهو بهذا يمثل قيئداً على أصحاب المشروعات عند قيامهم بتوظيف العمال لديهم. وقد تتمثل القيود أيضاً في صورة ما تم الاتفاق عليه بين صاحب العمل والعامل من بنود والتزامات لا يمكن الإخلال بها.

وبناءً على ذلك فإن المنهج الكينزى يركز تفسيره للانحسار على جمود الأجور عند الرغبة في تخفيضها، بمعنى وجود حد أدنى من

الأجور لا يمكن تجاوزه، في حين مرونة الأجور عند الرغبة في زيادتها، أى إمكانية زيادتها بدون سقف (حدود) لذلك. وفيما يلي يتم إيضاح المنهج الكينزى بما يأخذ في اعتباره جمود الأجور عند الرغبة في تخفيضها.

### ٣/٥ المنهج الكينزى وجمود الأجور عند الرغبة في تخفيضها:

افتراض الكينزيون التقليديون عدم مرونة الأسعار والأجور فى حالة الرغبة في تخفيضها في الأجل القصير، في حين يمكن لها أن تصبح مرنة كلية في الأجل الطويل. وسوف ينصب التحليل هنا على الأجل القصير. أى يركز على التعرف على الآثار الفورية لجمود الأسعار والأجور في الفترة الجارية، مع افتراض عدم تطبيق الجمود في الفترات اللاحقة. ويمكن إيضاح النموذج الكينزى في هذه الحالة من خلال الاعتماد على علاقتين أساسيتين:

العلاقة الأولى: التوازن في سوق النقود:

تتمثل هذه العلاقة من خلال مساواة المعروض النقدي بالطلب على النقود. ويمكن التعبير عن الطلب على النقود بمعرفة الأفراد صغار السن أو في مرحلة الشباب من خلال حاصل ضرب نسبة من أجورهم يحتفظون بها  $\gamma$  لفترة الشيخوخة في معدل الأجر  $W$  في عددهم  $N$ . أى أن الطلب على النقود هنا يساوى:

$$\gamma NW$$

وهو يمثل في هذا الشأن الطلب على النقود بدافع المعاملات والاحتياط للمستقبل في سن الشيخوخة.

أما المعروض النقدي الحقيقي، والمحدد بمعرفة السلطات النقدية (البنك المركزي) فهو يعادل خارج قسمة المعروض النقدي الاسمي على مستوى الأسعار، أى يساوى:

$$\frac{\bar{M}}{P}$$

حيث أن  $\bar{M}$  هي المعروض النقدي،  $P$  مستوى الأسعار.

ويتحقق التوازن في سوق النقود بمساواة الطلب على النقود بالمعروض النقدي، أى أن:

$$\gamma^{NW} = \frac{\bar{M}}{P}$$

وبحل هذه المعادلة التوازنية للحصول على مستوى الأسعار بدلالة المتغيرات الأخرى نحصل على:

$$P = \frac{\bar{M}}{\gamma^{NW}} \quad (1)$$

وحيث أن معدل الأجر  $W$  يمكن أن نعبر عنه بنصيب عنصر العمل من الدخل  $(1 - \beta)$  أو ما يعرف بالناتج الحدى لعنصر العمل كما سبق بيانه في الفصل السابق مضروباً في الناتج لكل فرد فى مرحلة الشباب  $y$  (إنتاجية العامل). لذلك يمكن التعبير عن المعادلة رقم (١) بالصورة التالية:

$$P = \frac{\overline{M}}{\gamma N (1 - \beta) y} \quad (2)$$

وبالتالي تعبر المعادلة السابقة عن مستوى الأسعار بدلالة المعروض النقدي والطلب على النقود في إطار التوازن في سوق النقود.

**العلاقة الثانية: التوازن في سوق السلع والخدمات:**

أما عن العلاقة الأساسية الثانية التي يتم الاعتماد عليها في بيان النموذج الكينزي فيمكن التعبير عنها بالمعادلة الانتقالية لنسبة رأس المال/ العمل في الاقتصاد. وهي عبارة عن العلاقة بين نسبة رأس المال/ العمل  $k_{+1}$  وإنتاجية العامل في الفترة الجارية  $y$  اعتماداً على دالة الإنتاج  $y = Ak^B$  السابق إيضاحها في الفصل السابق، والتي يمكن التعبير عنها كما يلي:

$$k_{+1} = (1 - \gamma)(1 - \beta)y - f \quad (3)$$

وتشير المعادلة رقم (٣) إلى أن نسبة رأس المال/ العمل في الفترة القادمة تعادل حاصل ضرب النسبة التي يخصصها الأفراد في مرحلة الشباب للإنفاق الاستهلاكي  $(1 - \gamma)$  في الأجور التي يحصلون عليها، والتي يعبر عنها بـ  $(1 - \beta)y - f$ . هذا مع الأخذ في الاعتبار أننا نستخدم في هذه الحالة صافي إنتاجية العامل في الفترة الجارية  $(y - f)$ ، حيث

تشير  $f$  إلى مشتروات الدين الحكومي ومدفوعات الضرائب الصافية لكل فرد في مرحلة الشباب.

وتعبر المعادلة رقم (٣) عن التوازن في سوق السلع والخدمات. حيث أن نسبة رأس المال/ العمل في الفترة القادمة يعبر عن حجم الاستثمار الذي يتوقع أن يحدث في المستقبل لكل فرد. وكذلك يشير الجانب الأيمن من المعادلة رقم (٣) إلى مقدار ما تم توفيره من دخل لكل فرد في سن الشباب لتوجيهه إلى الاستثمار في المستقبل. أو بمعنى أصح فهو يعبر عن مقدار مدخرات الفرد. وكما نعلم أن شرط التوازن في سوق السلع والخدمات هو مساواة الادخار بالاستثمار.

وبالتالي يمكن باستخدام كل من المعادلة رقم (٢) ، المعادلة رقم (٣) الوصول إلى التوازن الكلي في كل من سوقى النقود والسلع والخدمات معاً. أى معرفة قيم الناتج، رأس المال ومستوى الأسعار عبر الزمن.

ويمكن تحديد إنتاجية الفرد في مرحلة الشباب  $y$  في الفترة الجارية (الناتج لكل وحدة من عنصر العمل) بدءاً بنسبة لرأس المال/ العمل فى الفترة الجارية، واعتماداً على دالة إنتاج كوب - دوجلاس  $y=Ak^B$  . وبإحلال قيم  $y$  التى نحصل عليها فى المعادلة رقم (٢) يمكن الحصول على مستوى الأسعار للفترة الجارية. ويمكن إحلال مستوى الأسعار الذى نحصل عليه فى المعادلة رقم (٣) للحصول على نسبة رأس المال/ العمل فى الفترة القادمة  $k_{t+1}$ .



التحليل في ظل افتراض مستوى أسعار لا يمكن النزول عنه:

والآن دعنا نفترض أن مستوى الأسعار يتسم بالجمود في حالة الرغبة في تخفيضه، وأن مستوى الأسعار في الفترة الجارية يقع أسفل مستوى الأسعار عند حده الأدنى، وليكن  $\bar{P}$ . في هذه الحالة سوف يعاد النظر في المعادلتين رقمًا (٢)، (٣)، بحيث يمكن أن نستخدم مستوى الناتج  $Y$  بدلاً من إنتاجية العامل  $y$ ، وذلك لتفادي مشكلة عدد العمال و عدد المشروعات في مرحلة الشباب، على أساس أن هناك اختلاف فيما بينهما. كذلك في معادلة السعر يتم قسمة المعروض النقدي على مستوى الأسعار عند الحد الأدنى الذي لا يمكن النزول عنه  $\bar{P}$ .

ومتى يتم استخدام السياسات الاقتصادية للتأثير في حجم الناتج، كذلك يؤثر استخدام تلك السياسات على معدل الفائدة باعتباره سعر وحدة رأس المال. وسوف نقوم بإدخال معدل الفائدة الحقيقي في الفترة القادمة إلى المعادلة رقم (٣). وللحصول على معدل الفائدة الحقيقي في الفترة القادمة يمكن إيجاد المعامل التفاضلي الأول لدالة إنتاج كوب - دوجلاس بالنسبة لنسبة رأس المال/ العمل باعتبار أن التغير في إنتاجية العمل نتيجة تغير رأس المال/ العمل بوحدة واحدة هو نفسه التغير في الناتج نتيجة التغير في وحدات رأس المال بوحدة واحدة، وهو ما يعبر عنه بمعدل الفائدة، كما يلي:

$$\frac{\partial y}{\partial k} = A \beta k^{\beta-1}$$

$$\frac{\partial Y}{\partial k} * \frac{L}{\partial K} \quad \text{ولما كان } \frac{\partial y}{\partial k} \text{ هو عبارة عن: } \partial \left( \frac{Y}{L} \right) / \partial \left( \frac{K}{L} \right) \text{ أى}$$

$$\frac{\partial Y}{\partial K} = \frac{\partial y}{\partial k} \quad \text{وهذا يعنى أن:}$$

أى أن التغير فى الناتج الكلى بسبب التغير فى رأس المال، أو إنتاجية رأس المال، والتي تعادل معدل الفائدة، تأخذ الشكل التالى:

$$\frac{\partial Y}{\partial K} = \frac{\partial y}{\partial k} = r_{+1} = A\beta k_{+1}^{\beta-1}$$

وبالتالى يمكن الوصول إلى التوازن فى سوق النقود من خلال مساواة العرض النقدي بالطلب على النقود كما سبق بيانه، أو أن:

$$\frac{\bar{M}}{\bar{P}} = \gamma NW$$

هنا تم استخدام  $\bar{P}$  بدلاً من  $P$ ، وبإحلال الأجر بـ  $y(1 - \beta)$  أو

$$(1 - \beta) \frac{Y}{N}$$

يمكن الحصول على ما يلى:

$$\frac{\bar{M}}{\bar{P}} = \gamma N (1 - \beta) \frac{Y}{N}$$

أو

$$\frac{\bar{M}}{\bar{P}} = \gamma (1 - \beta) Y$$

وبحل المعادلة بالنسبة لـ  $Y$  بمعرفة المتغيرات الأخرى، يمكن الحصول على:

$$Y = \frac{\bar{M}}{\gamma(1-\beta)\bar{P}}$$

ولكن ينبغي ترجيح الجزء المدخر من الأجور بمعدل الفائدة الحقيقي في الفترة القادمة على أساس أن هذا الجزء يتأثر بمعدل الفائدة الحقيقي في هذه الفترة، وبالتالي نحصل على مستوى الدخل التوازني في سوق النقود كما يلي:

$$Y = \frac{\bar{M}}{\gamma(r_{+1})(1-\beta)\bar{P}} \quad (4)$$

ويفترض التحليل في هذه الحالة أن قيمة  $\gamma$  غير ثابتة، فقد تكون منخفضة بما يعبر عن نفقة الفرصة البديلة للاحتفاظ بالنقود، بما يؤدي إلى ارتفاع معدل الفائدة الأسمى في الفترة القادمة  $i_{+1}$ . فضلاً عن افتراض أن معدل التضخم المتوقع يساوي صفر، ومن ثم فإن معدل الفائدة الإسمى  $i_{+1}$  يعادل معدل الفائدة الحقيقي  $r_{+1}$ .

والمعادلة رقم (٤) تعبر عن العلاقة بين متغيرين الناتج  $Y$  ومعدل الفائدة الحقيقي في الفترة القادمة  $r_{+1}$ . أما باقي المعادلة فهي ثوابت  $\gamma, \beta, \bar{P}, \bar{M}$ .

وهذه العلاقة طردية بحيث أن ارتفاع معدل الفائدة الحقيقي يؤدي إلى زيادة الناتج، والعكس صحيح. وهذه العلاقة يعبر عنها بمنحنى Liquidity of Money (LM) (كما سبق دراسته في مبادئ التحليل الكلي).

- ويعنى هذا المنحنى أن هناك توليفات مختلفة من الناتج ومعدل الفائدة فى -  
 الفترة القادمة يكون عندها توازن بين المعروض النقدي والطلب على -  
 النقود، أى توازن فى سوق النقود.

ويمكن أن نحصل على التوازن فى سوق السلع والخدمات باستخدام  
 المعادلة رقم (٣) وإحلالها فى:  $r_{+1} = A\beta k_{+1}^{\beta-1}$  كما يلى:

$$\begin{aligned} r_{+1} &= A\beta \left[ (1-\gamma)(1-\beta) \frac{Y}{N} - \frac{F}{N} \right]^{\beta-1} \\ &= A\beta \left[ \frac{(1-\gamma)(1-\beta)Y - F}{N} \right]^{\beta-1} \quad (5) \end{aligned}$$

$$f = \frac{F}{N} \quad \text{حيث أن:} \quad y = \frac{Y}{N}$$

تعبر المعادلة رقم (٥) عن علاقة واضحة بين  $Y$  ،  $r_{+1}$  مع وجود قيم  
 ثابتة لـ  $N, F, \beta, \gamma$ .

وهذه العلاقة عكسية بحيث أن ارتفاع الناتج يؤدى إلى انخفاض  
 معدل الفائدة الحقيقى، والعكس صحيح. ويعبر عن هذه العلاقة (كما سبق  
 دراسته فى مبادئ التحليل الكلى) بمنحنى IS (Investment – Saving).

ويعنى هذا المنحنى أن هناك توليفات مختلفة من الناتج ومعدل الفائدة فى الفترة القادمة يكون عندها توازن فى سوق السلع والخدمات.

وفى ظل افتراض ثبات مستوى الأسعار بسبب الجمود فى حالة الرغبة فى النزول به أو تخفيضه (يقصد مستوى الأسعار)، فإن كل من المعادلتين رقما (٤)، (٥) تتضمنان متغيران مجهولان unknown :

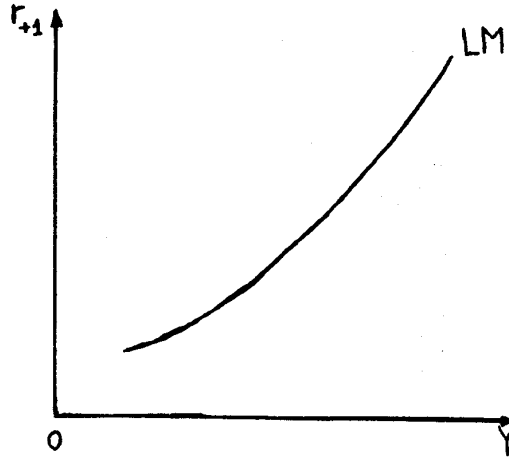
الأول: وهو مستوى الناتج  $Y$  ،

الثانى : معدل الفائدة فى الفترة القادمة  $r_{+1}$ .

ويمكن حل هاتان المعادلتان معاً للحصول على قيم  $Y$ ،  $r_{+1}$ . ويمكن التعرف على القنوات Channels التى يمكن لكل من السياستين المالية والنقدية أن تعملان من خلالهما للتأثير على قيم  $Y$ ،  $r_{+1}$  بما يساعد على التغلب على تأثير جمود السعر على الناتج. فالتغيرات فى المعروض النقدى الأسمى  $\bar{M}$  تعمل من خلال منحنى LM بما يعرف باستخدام السياسة النقدية. فى حين تعمل التغيرات فى السياسة المالية من خلال منحنى IS باستخدام الإنفاق الحكومى.

والمعادلة رقم (٤) توضح أن زيادة مستوى الناتج تؤدي إلى زيادة الطلب على النقود، ولكن لى يعود الوضع إلى التوازن ينبغي مساواة الطلب على النقود بالمعروض النقدى. ولما كان المعروض النقدى يحدد بمعرفة السلطات النقدية (مقدار ثابت) ينبغي تخفيض الطلب على النقود ليتساوى مع المعروض النقدى. وهنا ينبغي زيادة معدل الفائدة لتخفيض

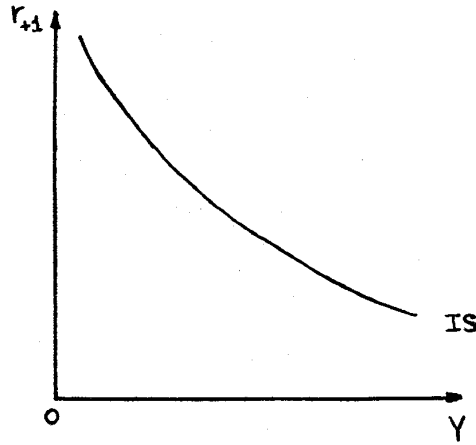
الطلب على النقود، باعتبار أن العلاقة بين معدل الفائدة والطلب على النقود علاقة عكسية. أى أن اتجاه العلاقة بين الناتج ومعدل الفائدة موجب (LM) والمعبر عنها فى الشكل رقم (١/٥) بمعنى أن حدوث أى تغيير فى معدل الفائدة يؤدى إلى الانتقال من نقطة إلى أخرى على نفس منحنى LM بحيث يلاحظ الزيادة فى معدل الفائدة ارتفاع فى نسبة الناتج، والعكس صحيح:



شكل رقم (١/٥)

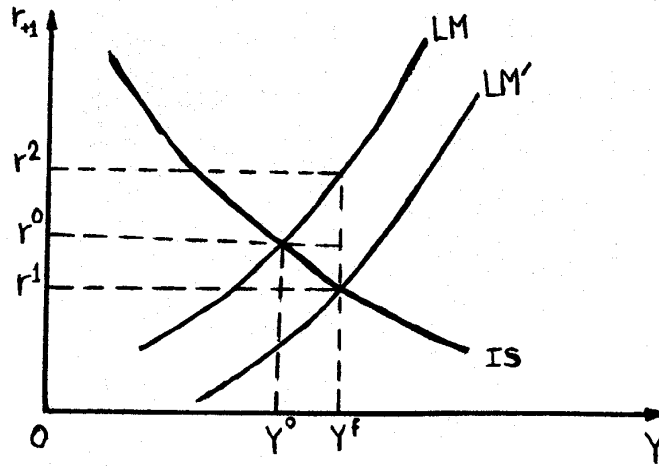
لكن أى تغيير يحدث فى المعروض النقدى والمستوى العام للأسعار سوف يؤدى إلى انتقال منحنى LM بأكمله جهة اليمين فى حالة زيادة المعروض النقدى أو تخفيض المستوى العام للأسعار، والعكس صحيح بحيث ينتقل منحنى LM لجهة اليسار فى حالة انخفاض مقدار المعروض النقدى أو زيادة المستوى العام للأسعار.

كذلك تشير المعادلة رقم (٥) إلى أن زيادة مستوى الناتج تؤدي إلى زيادة نصيب كل فرد فى مرحلة الشباب من الناتج، أى مزيد من شراء رأس المال فى المرحلة القادمة. ومع المزيد من تراكم رأس المال ينخفض العائد على رأس المال المطلوب، ومن ثم انخفاض معدل الفائدة فى الفترة القادمة. أى أن اتجاه العلاقة بين  $r_{+1}$ ،  $Y$  يكون عكسياً (IS) والمعبّر عنه فى الشكل رقم (٢/٥).



شكل رقم (٢/٥)

ولا شك أن منحنى (IS) سوف ينتقل لأعلى أو لأسفل إذا ما حدث تغير في قيمة  $F$ . والشكل رقم (٣/٥) يوضح التوازن في كل من سوقى النقود والسلع والخدمات. فنقطة التقاطع بين المنحنى LM والمنحنى IS يتحدد عندها الدخل التوازنى  $Y^0$  ومعدل الفائدة التوازنى  $r^0$ . وعندما يكون مستوى السعر مرتفع بدرجة كبيرة يصاحب ذلك انخفاض كبير فى مستوى الناتج (فى ظل فرض مرونة الأسعار).



شكل رقم (٣/٥)



فى الشكل رقم (٣/٥) يكون الناتج التوازنى  $Y^0$  أقل من الناتج المحدد بمعرفة إنتاج كوب - دوجلاس،  $Y^f$  التى يتم فيها الاستغلال الكامل لعنصرى العمل ورأس المال، أى الناتج يكون عند مستوى التوظيف الكامل  $Y^f$  (مستوى الناتج المحتمل للاقتصاد محل البحث). وللتعرف على مستوى الأسعار عند هذا المستوى من الناتج، نفترض وضع مبدئى لمستوى الأسعار يقع أسفل  $\bar{P}$ . وهذا الفرض يعنى وجود رصيد حقيقى كبير من النقود. ومن ثم يكون مستوى الدخل مرتفعاً. ولما كان وضع منحنى LM وانتقاله يعتمد على مستوى الأسعار، فإن مستوى الأسعار المنخفض يؤدي إلى انتقال منحنى LM إلى جهة اليمين إلى  $LM'$  ليتقاطع مع منحنى IS عند نقطة جديدة يتحدد عندها مستوى  $Y^f$  الناتج التوازنى  $Y^0$  عند معدل فائدة  $r^1$ . وهنا ينبغي الإشارة إلى أن هناك فرضاً ضمناً، وهو مرونة الأسعار. وبالتالي فالفجوة بين  $Y^f$ ،  $Y^0$  ترجع إلى جمود الأسعار فى حالة الرغبة فى تخفيضها، أى إذا لم تنسم الأسعار عند هذا المستوى بالجمود سوف ينتقل الناتج من المستوى التوازنى إلى نظيره عند التوظيف الكامل.

وفيما يلى نحاول تفسير السبب وراء وجود الناتج عند مستوى أقل من مستوى التوظيف الكامل.

دعنا نسأل ماذا يحدث لو قام المنتجون بإنتاج  $Y^f$  ؟. عند هذا المستوى من الناتج يكون دخل الأفراد فى مرحلة الشباب هو  $(1 - \beta)Y^f$  وسوف يحتفظ هؤلاء الأفراد بنسبة من هذا الدخل  $\gamma(1 - \beta)Y^f$  ويدفعون F للحكومة، ويستخدمون الباقي :  $(1 - \gamma)(1 - \beta)Y^f - F$

فى شراء أصول رأسمالية جديدة فى الفترة القادمة. أما الأفراد فى مرحلة الشيخوخة سوف يستخدمون كل دخلهم من رأس المال  $\beta Y^f$  بالإضافة إلى أرصدهم النقدية  $\bar{M} / \bar{P}$  ويستبعد من ذلك مدفوعاتهم الصافية للحكومة  $F_0$ . أى أن:  $(\beta Y^f + \bar{M} / \bar{P} - F_0)$  تعبر عن الجزء الموجه من الناتج للإنفاق الاستهلاكى. وللحصول على المشتروات الإجمالية، يضاف إلى ما سبق المشتروات الحكومية  $G$  ليصبح إجمالى المشتروات يتمثل فى مجموع كل من مشتروات الأفراد فى سن الشباب وكذلك مشتروات من هم فى سن الشيخوخة، كما يلي:

$$\begin{aligned}
 (1 - \gamma)(1 - \beta)Y^f - F + \beta Y^f + \bar{M} / \bar{P} - F_0 &= \\
 (1 - \gamma)(1 - \beta)Y^f + \beta Y^f + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &= \\
 Y^f [(1 - \gamma)(1 - \beta) + \beta] + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &= \\
 Y^f [1 - \gamma - \beta + \beta\gamma + \beta] + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &= \\
 Y^f [1 - \gamma + \beta\gamma] + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &= \\
 Y^f - Y^f \gamma + Y^f \beta\gamma + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &= \\
 Y^f - \gamma(1 - \beta)Y^f + \bar{M} / \bar{P} - F - F_0 &=
 \end{aligned}$$

والمقدار  $G - F - F_0$  يعبر عن المشتروات الحكومية مستبعداً منها المدفوعات للحكومة، ودائماً ما يفترض أنهما متساويان، ومن ثم تصبح قيمة هذا المقدار مساوية للصفر، أى أن المشتروات الإجمالية تساوى:

$$Y^f + \bar{M} / \bar{P} - \gamma(1 - \beta)Y^f$$

وبصفة عامة يمكن القول أن المشتروات الإجمالية تتكون من ثلاث مكونات، الأول: الناتج عند مستوى التوظيف الكامل، والثاني: المعروض النقدي، الثالث: مقدار النقود المطلوبة عن طريق الأفراد فى سن الشباب عند الناتج فى مستوى التوظيف الكامل. أى أن الجزء الثانى والثالث يمثلان المعروض النقدي والطلب على النقود (أى سوق النقود). ومن ثم إذا افترضنا وجود توازن بينهما، تكون المشتروات الإجمالية مساوية لـ  $Y^f$ ، أى عندما يكون الناتج عند مستوى التوظيف الكامل، وعند معدل فائدة  $r_{+1}$ . ويعد مستوى الأسعار  $\bar{P}$  مرتفعاً عند هذا الوضع. وفى هذا الشأن يكون معدل الفائدة  $r^1$  عند  $Y^f$  على منحنى IS. وهو أقل من نظيره  $r^2$  على منحنى LM عند  $Y^f$  أيضاً. وهكذا فى حالة اتساق معدل الفائدة مع مقدار رأس المال المتراكم (أى وقوع معدل الفائدة على منحنى IS) فإن الطلب على النقود يفوق المعروض منه.

ويترجم فائض الطلب على النقود إلى فائض عرض فى الناتج. وتعرف هذه الحالة بنقص الطلب الكلى على الناتج، وذلك بسبب انخفاض المشتروات الإجمالية عند مستوى الناتج عند التوظيف الكامل.

وبطبيعة الحال فمن المتوقع أن يخفض المنتجون غير القادرين على بيع إنتاجهم من أسعارهم. وبالتالي سوف يؤدي التخفيض فى المستوى العام للأسعار إلى زيادة مستوى الأجور النقدية الحقيقية، ومن ثم زيادة المشتروات. ولكن مع جمود الأسعار فلا يحدث ذلك الأمر. ومن ثم فالمنشآت غير القادرة على بيع كل ما تستطيع إنتاجه، يكون لها فرصة محدودة ولكن لتخفيض الإنتاج إلى المستوى التوازنى.

وفى حالة قيام المشروعات بالانتاج عند المستوى التوازنى وليس عند مستوى التوظيف الكامل، فإن ذلك يتطلب عدد محدود من العمال لإنتاج هذا الحجم. وليس الأمر فحسب بل إن انخفاض حجم الإنتاج يعنى وجود فائض فى عنصر العمل، وكذلك عنصر رأس المال. وبشكل عام فهناك فرض أساسى يتمثل فى حفاظ المشروعات على نفس النسبة. وفى حالة ما إذا كان عدد العمال المطلوب لإنتاج مستوى من الناتج يعادل  $L_0$  ومن ثم فإن العمالة التى ليس لها وظائف تعادل  $N - L_0$  أو التى فى حالة بطالة إجبارية، بحيث أن هؤلاء الأفراد راغبين فى العمل ولكن لا توجد فرص عمل لهم.

#### ٤/٥ التفاعل بين المضاعف والمعجل وحدوث التقلبات:

تركز هذه النقطة على إبراز التفاعل بين تأثير كل من المضاعف والمعجل كأساس اعتمد النموذج الكينزى عليه فى تفسير التقلبات. وسوف يعتمد التحليل على نموذج كل من سامويلسون 1939, Samuelson وهيكس 1950, Hicks.

ويتكون هذا النموذج لاقتصاد مغلق لا يتعامل مع القطاع الحكومى من ثلاثة معادلات، لذلك يطلق عليه نموذج متكامل من المعادلات، وذلك على النحو التالى:

$$Y_t = C_t + I_t \quad (6)$$

$$C_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} \quad (7)$$

$$I_t = \beta_0 + \nu(Y_{t-1} - Y_{t-2}) \quad (8)$$

والمعادلة رقم (٦) تعبر عن معادلة الطلب الكلى (الناتج). وهى معادلة تعريفية Definitional Equation، حيث يتكون الناتج  $Y_t$  من كل من الاستهلاك  $C_t$  والاستثمار  $I_t$ . ويفترض النموذج عدم وجود إنفاق حكومى ولا تعامل مع العالم الخارجى.

أما المعادلة رقم (٧) فهى تعبر عن دالة الاستهلاك. وهى معادلة سلوكية Behavioral Equation، حيث يعتمد فيها الاستهلاك كمتغير تابع على الناتج  $Y_{t-1}$  فى الفترة السابقة  $t-1$  كمتغير مستقل أو مفسر للتغير فى الاستهلاك (يعرف بالمتغير المتأخر لفترة واحدة one period lag variable). أما  $\alpha_0$  فهى معلمة تعبر عن ثابت المعادلة، وهى تعبر عن الاستهلاك التلقائى Autonomous Consumption. وهو يعكس مجموعة المتغيرات الأخرى التى تفسر الاستهلاك بخلاف الناتج فى الفترة  $t-1$ ، مثل معدل الفائدة. أما  $\alpha_1$  فهى معلمة تعبر عن الميل الحدى للاستهلاك (ميل الدالة)، أو مقدار التغير الذى يحدث فى الاستهلاك فى الفترة  $t$  نتيجة التغير الذى يحدث فى الناتج فى الفترة السابقة  $t-1$ . وكما درسنا فى مبادئ التحليل الكلى فالميل الحدى للاستهلاك تحصر قيمته ما بين الصفر والواحد الصحيح.

والمعادلة رقم (٨) تعبر عن دالة الاستثمار (معادلة سلوكية). حيث يعتمد الاستثمار فى الفترة  $t$  ( $I_t$ ) كمتغير تابع على التغير فى الناتج من فترة إلى أخرى (الناتج فى الفترة  $t-1$  - الناتج فى الفترة  $t-2$ ). ويعد التغير فى الناتج هو المتغير المستقل أو المفسر للتغير فى الاستثمار. أو بمعنى آخر أن حدوث تغير فى الناتج بمقدار معين يؤدي إلى حدوث تغير

فى الاستثمار. وذلك اعتماداً على قيمة المعلمة  $\nu$  التى تمثل مقدار التغير الحادث فى الاستثمار نتيجة التغير فى الناتج من فترة إلى أخرى (المعجل). أما المعلمة  $\beta_{0t}$  فهى مقدار ثابت يعبر عن الاستثمار التلقائى Autonomous Investment أو المستقل أو مجموعة المتغيرات الأخرى التى تؤثر فى الاستثمار بخلاف الناتج مثل معدل الفائدة.

#### حل نموذج سامويلسون - هيكس:

يمكن حل نموذج سامويلسون- هيكس من خلال إحلال معادلتى الاستهلاك والاستثمار رقماً (٧)، (٨) فى معادلة الناتج التعريفية رقم (٦)، على النحو التالى:

$$\begin{aligned} Y_t &= \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \beta_{0t} + \nu(Y_{t-1} - Y_{t-2}) \\ Y_t &= \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \beta_{0t} + \nu Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} \\ Y &= \alpha_0 + \beta_{0t} + (\alpha_1 + \nu) Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} \end{aligned} \quad (9)$$

والمعادلة رقم (٩) التى توصلنا إليها فيما يعرف بالنموذج المختزل أو المصغر Reduced Form، تعبر عن الناتج التوازنى  $Y$  كدالة فى الناتج فى الفترة  $t-1$ ، الناتج فى الفترة  $t-2$ . وهى تشبه المعادلة رقم (٦) التى تناولناها فى الفصل السابق. بحيث أن:

$$\pi_1 = \alpha_1 + \nu$$

$$\pi_2 = \nu$$

أى يمكن إعادة كتابة المعادلة رقم (٩) لتصبح على النحو التالى:

$$Y = \alpha_0 + \beta_{0t} + \pi_1 Y_{t-1} - \pi_2 Y_{t-2} \quad (10)$$

وبقراءة المعادلة رقم (١٠) نجد أن الناتج التوازنى يعتمد على مقدار الناتج فى الفترة t-1 وفقاً لقيمة المعلمة  $\pi_1$  والتي تتكون من الميل الحدى للاستهلاك  $\alpha_1$  والمعجل  $\nu$ . وايضاً يعتمد الناتج التوازنى على مقدار الناتج فى الفترة t-2 وفقاً لقيمة المعلمة  $\pi_2$  والتي تعبر عن قيمة المعجل.

وللتعرف على مسار الناتج عبر الزمن ينبغي معرفة قيمة معلمتى الناتج فى الفترة t-1 و الناتج فى الفترة t-2.

**مثال رقمى:**

افترض أن الميل الحدى للاستهلاك = ٠,٨ .  
وأن قيمة المعجل = ١,٢ .

فما هو مسار الناتج عبر الزمن، أو بمعنى أصح ما هو نوع الدورة؟

**الحل:**

$$\pi_1 = \alpha_1 + \nu$$

$$\pi_1 = 0.8 + 1.2 = 2$$

ويتطبيق الشرطان السابق إيضاحهما في الفصل السابق للتعرف على نوع الدورة، وما إذا كانت انفجارية أم محدودة نجد أن:

$$\pi_1^2 = (2)^2 = 4$$

$$4\pi_2 = 4(1.2) = 4.8$$

أى أن :

$$\pi_1^2 < 4\pi_2$$

ومن ثم تكون الدورة انفجارية. أى أن أى انحراف عن المستوى المبدئى للناتج سوف يظهر فى مستوى ناتج متزايد أو متناقص بشكل له صفة الاستمرارية. وفى هذه الحالة يأخذ الناتج المسار الزمنى A كما سبق بيانه فى الشكل رقم (٢/٤).

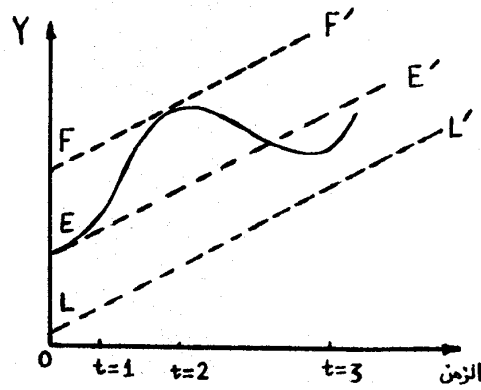
ويوضح الشكل رقم (٤/٥) ثلاثة خطوط تعبر عن اتجاه الناتج عبر الزمن، وهى  $EE'$ ،  $FF'$ ،  $LL'$  بالإضافة إلى المسار الزمنى للناتج. ولا شك أن الخطوط الثلاثة تقطع المحور الرأسى المعبر عن الناتج عند النقاط E، F، L لتعبر تلك النقاط عن مقادير الاستثمار التلقائى عبر الزمن (المتغيرات الأخرى التى تؤثر فى الاستثمار بخلاف الناتج).

وكما هو واضح فى الشكل رقم (٤/٥) أن الاستثمار التلقائى يتغير عبر الزمن. وبفرض أن الاستثمار التلقائى ينمو عبر الزمن عند نفس معدل نمو الاقتصاد، بالتالى يمكن أن يكون ذلك وفقاً للمعادلة التالية:



$$\beta_{0t} = \beta_0(1+g)^t \quad (11)$$

حيث أن  $g$  معدل النمو الطبيعي للاقتصاد.



شكل رقم (٤/٥)  
نموذج هيكس والدورة

وبناءً على ذلك يتكون المسار الزمني للناتج التوازني من جزئين كما  
توضحه المعادلة التالية:

$$Y_t = Y_0(1+g)^t + F_t \quad (12)$$

يعكس الجزء الأول من المعادلة رقم (١٢) معدل النمو الضمنى أو الأساسى للاقتصاد، بينما يعكس الجزء الثانى منها مسار التقلب المصاحب للعلاقة بين قيم الناتج فى الفترات  $t$ ،  $t-1$ ،  $t-2$ .

أى أن المعادلة رقم (١٢) توضح أن مسار الناتج التوازنى عبر الزمن يتكون من جزئين:

الأول: هو مقدار النمو الذى سيحدث فى الناتج ويمكن التنبؤ به أو توقعه، وبالتالي لا يؤدي هذا النمو إلى حدوث أية تقلبات باعتبار أننا نتنبأ به.

الثانى: يمثل مقدار الخطأ العشوائى الذى غالباً ما نضيفه لأى معادلة تحسباً لوجود أخطاء ترجع لمتغيرات أخرى لم توضع فى المعادلة لتفسير التغير الذى سيحدث فى المتغير التابع. أو بمعنى آخر قد يحدث تغير فى الناتج عبر الزمن لأسباب أخرى يصعب التنبؤ بها، ومن ثم فهى تمثل التقلبات التى تلحق بالناتج، ومن ثم حدوث الدورة.

وبالنظر إلى الشكل رقم (٤/٥) يتضح أن نقطة البدء تتمثل فى الناتج فى وضع النمو المستقر، ويمثل ذلك بالمسار  $EE'$ . وفى الفترة الزمنية  $t=1$  تحدث زيادة صغيرة وغير متوقعة فى الناتج أعلى من الاتجاه العام بما يؤدي إلى زيادة فى الاستثمار أعلى من المقدار المطلوب للحفاظ على وضع الاستقرار. ويبدأ تأثير المعجل أكبر من الارتفاع المعتاد فى

الناتج بحيث يؤدي إلى زيادة الاستثمار بمقدار يفوق الوضع المعتاد له. وبالتالي تؤدي الزيادة في الاستثمار إلى زيادة الناتج بفعل تأثير المضاعف. ومن ثم يؤدي التفاعل بين كل من المضاعف والمعدل إلى إبعاد الناتج عن مسار النمو في الوضع المستقر ( $EE'$ ).

ويشير هيكس إلى أن الواقع العملي يتضمن بعض المعوقات فالناتج لا يمكن أن يرتفع إلى مستوى التوظيف الكامل. ومن ثم يصل الناتج عند المسار  $FF'$  في الفترة  $t=2$ . وفي هذه الفترة يزداد الناتج بمعدل أقل من الوضع عند الفترة  $t=1$ . ومع حدوث تباطؤ في الزيادة في الناتج عن طريق المعدل، سوف يتجه أيضاً الاستثمار إلى الانخفاض. ومن ثم يقود الاستثمار المنخفض بالتبعية إلى انخفاض الناتج من خلال تأثير المضاعف. وهكذا ينزل الناتج إلى مسار أسفل من  $FF'$  إلى  $LL'$ .

وفي مرحلة الانزلاق لأسفل يكون الاستثمار سالباً. وهو ما يصعب تصديقه عملياً بالرغم من إمكانية تخفيض رصيد رأس المال من خلال استخدام سياسة عدم الإحلال. ونظراً لعدم تصديق تخفيض رجال الأعمال للاستثمار في فترة الانحسار اعتقد هيكس أن تأثير المعدل لا يعمل في وضع الانزلاق إلى أسفل في الدورة. ولذلك فالانخفاض في الناتج من قمته عند  $FF'$  يكون أبطأ وأكثر استقراراً من الحال في طور الانزلاق لأعلى في الدورة.

---

## **الفصل السادس**

### **النماذج المختلفة في تفسير الدورة**

---

Handwritten text, possibly a signature or name.

Handwritten text, possibly a date or a short phrase.

---

## الفصل السادس

### النماذج المختلفة في تفسير الدورة

#### ١/٦ مقدمة:

لم يقدم نموذج هيكس السابق تناوله في الفصل السابق العون الكاف للحكومة للتعامل مع الدورة بالشكل المناسب. فنموذج هيكس يرى أن الدورة تنسم بعدم الاستقرار على الرغم من وجود بعض التعديلات التلقائية المؤدية إلى الاستقرار. فضلاً عن أن هذا النموذج يتعامل مع اقتصاد مغلق يتجاهل القطاع الحكومي. ولذلك سوف يركز هذا الفصل على دراسة وتحليل بعض التعديلات التي أدخلت على نموذج هيكس من خلال مجموعة من النماذج المختلفة المستخدمة لتفسير الدورات.

#### ٢/٦ تطوير نموذج هيكس:

قام بومول Baumol عام ١٩٦٠ بتطوير نموذج هيكس من خلال إدخال القطاع الحكومي في التحليل بما يسمح بإفساح المجال لتأثير السياسة الاقتصادية الكلية لمكافحة التقلبات. ومن ثم يمكن صياغة نموذج هيكس بعد تطويره على النحو التالي:

$$Y_t = C_t + I_t + G_t \quad (1)$$

$$C_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} \quad (2)$$

$$I_t = \nu (Y_{t-1} - Y_{t-2}) \quad (3)$$

$$G_t = \omega (\bar{Y}_t - Y_t) \quad (4)$$

تعبر المعادلة رقم (١) عن معادلة الطلب الكلى السابق إيضاها  
 فى الفصل السابق، ولكن مع إضافة الإنفاق الحكومى  $G_t$  إلى كل من  
 الإنفاق الاستهلاكى والإنفاق الاستثمارى. والمعادلة رقم (٢) تعبر عن  
 دالة الاستهلاك. والمعادلة رقم (٣) تعبر عن دالة الاستثمار. أضيفت هنا  
 المعادلة رقم (٤) لتعبر عن دالة الإنفاق الحكومى كمتغير تابع يعتمد على  
 الفرق بين الناتج عند مستوى التوظيف الكامل  $\bar{Y}_t$  والناتج الفعلى أو  
 الجارى  $Y_t$  بحيث أنه كلما زاد الفرق بين الناتجان زاد الإنفاق الحكومى.  
 وإذا كان الناتج عند مستوى التوظيف الكامل أكبر من الناتج الفعلى (أى  
 زيادة الفرق) فإن ذلك يؤدي إلى زيادة الإنفاق الحكومى.

بينما إذا كان الناتج الفعلى يفوق الناتج عند مستوى التوظيف  
 الكامل (أى انخفاض الفرق) فإن ذلك يؤدي إلى انخفاض الإنفاق  
 الحكومى. وتشير المعلمة  $\alpha$  إلى مقدار التغير فى الإنفاق الحكومى  
 نتيجة التغير فى الفرق بين الناتج عند مستوى التوظيف الكامل والناتج  
 الفعلى.

### ٣/٦ حل نموذج هيكس - بومبول:

يمكن حل النموذج المكون من معادلة تعريفية للطلب أو الناتج  
 وثلاثة معادلات سلوكية للاستهلاك والاستثمار والإنفاق الحكومى، وذلك  
 من خلال إحلال المعادلات السلوكية الثلاثة فى المعادلة التعريفية للناتج  
 على النحو التالى:



$$Y_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \nu(Y_{t-1} - Y_{t-2}) + \omega(\bar{Y}_t - Y_t)$$

$$Y_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \nu Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} + \omega \bar{Y}_t - \omega Y_t$$

$$Y_t + \omega Y_t = \alpha_0 + (\alpha_1 + \nu) Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} + \omega \bar{Y}_t$$

$$(1 + \omega) Y_t = (\alpha_1 + \nu) Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} + \alpha_0 + \omega \bar{Y}_t$$

$$Y_t = \left( \frac{\alpha_1 + \nu}{1 + \omega} \right) Y_{t-1} - \left( \frac{\nu}{1 + \omega} \right) Y_{t-2} + \left( \frac{\alpha_0 + \omega \bar{Y}_t}{1 + \omega} \right) \quad (5)$$

هكذا نكون قد وصلنا إلى المعادلة رقم (٥) التى تعبر عن النموذج المختزل للناتج التوازنى، والذى يتكون من ثلاثة أجزاء:

الجزء الأول:

يمثل المتغير  $Y_{t-1}$  المصاحب بمعلمة مركبة هي:

$$\left( \frac{\alpha_1 + \nu}{1 + \omega} \right)$$

والتي نعبر عنها بـ  $\pi_1$  لتكون:

$$\pi_1 = \left( \frac{\alpha_1 + \nu}{1 + \omega} \right)$$

وهذه المعلمة المركبة تتكون من مجموع الميل الحدى للاستهلاك وقيمة المعجل معدلة أو مقسومة على مقدار التغير في الإنفاق الحكومى نتيجة التغير في الفرق بين الناتج عند مستوى التوظيف الكامل والناتج الفعلى (المعلمة  $\omega$ ) مضافاً إليها واحد صحيح. وفي هذه الحالة إذا كانت قيمة  $\omega$  موجبة فهذا يعنى أن المقام تكون قيمته أكبر من الواحد الصحيح، ومن ثم تنخفض قيمة المعلمة المركبة  $\pi_1$ . وقد تكون قيمتها أكبر من الواحد الصحيح بشرط أن تكون قيمة البسط تفوق قيمة المقام. أو بمعنى آخر أن تفوق قيمة الميل الحدى للاستهلاك قيمة  $\omega$ . ومن ثم ينبغى الإشارة إلى قيمة  $\pi_1$  فى ظل نموذج هيكس - بومول تعد أقل من نظيرتها فى ظل نموذج هيكس - سامويلسون (بدون وجود قطاع الحكومة).

### الجزء الثانى:

يمثل المتغير  $Y_{t,2}$  المصاحب بمعلمة مركبة هى:

$$\left( \frac{\nu}{1 + \omega} \right)$$

والتي نعبر عنها بـ  $\pi_2$  لتكون:

$$\pi_2 = \left( \frac{\nu}{1 + \omega} \right)$$

وفى هذه الحالة تكون قيمة المعلمة المركبة  $\pi_2$  هى نفسها فى ظل نموذج سامويلسون - هيكس ولكن معدلة بـ  $(1 + \omega)$ . ومن ثم تكون قيمتها أقل من نظيرتها عند نموذج هيكس (بدون وجود قطاع الحكومة).

الجزء الثالث:

يمثل هذا الجزء المقدار الثابت، وهو الذى يعكس مجموعة المتغيرات الأخرى التى تفسر التغير فى الناتج التوازنى بخلاف الناتج فى الفترة t-1، t-2.

$$\left( \frac{\alpha_0 + \omega \bar{Y}_t}{1 + \omega} \right)$$

مثال رقمى (١):

افترض أن الميل الحدى للاستهلاك = ٠,٨

قيمة المعجل  $v = 1,2$

$\omega = 0,5$

حدد نوع الدورة ما إذا كانت انفجارية أو محدودة؟

الحل:

$$\pi_1 = \left( \frac{\alpha_1 + v}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_1 = \frac{0.8 + 1.2}{1 + 0.5} = \frac{2}{1.5} = 1.33$$

$$\pi_2 = \left( \frac{v}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_2 = \frac{1.2}{1 + 0.5} = \frac{1.2}{1.5} = 0.8$$

وبتطبيق الشرطان السابق إيضاحهما فى الفصل الرابع نجد أن:

$$\pi_1^2 = (1.33)^2 = 1.76$$

$$4\pi_2 = 4(0.8) = 3.2$$

أى أن:

$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad \pi_2 < 1$$

ومن ثم تكون الدورة محدودة.

مثال رقمي (٢):

افترض أن الميل الحدى للاستهلاك = ٠,٨

قيمة المعجل  $V = ١,٢$

$\omega = ٠,١$

حدد نوع الدورة ما إذا كانت انفجارية أو محدودة؟

الحل:

$$\pi_1 = \left( \frac{\alpha_1 + v}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_1 = \frac{0.8 + 1.2}{1 + 0.1} = \frac{2}{1.1} = 1.81$$

$$\pi_2 = \left( \frac{v}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_2 = \frac{1.2}{1 + 0.1} = \frac{1.2}{1.1} = 1.09$$

وبتطبيق الشرطان السابق إيضاحهما في الفصل الرابع نجد أن:

$$\pi_1^2 = (1.81)^2 = 3.27$$

$$4\pi_2 = 4(1.09) = 4.36$$

أى أن:

$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad \pi_2 > 1$$

ومن ثم تكون الدورة انفجارية.

مثال رقمى (٣):

افترض أن الميل الحدى للاستهلاك = ٠,٨

قيمة المعجل  $V = ١,٢$

$\omega = ١,٤$

حدد نوع الدورة ما إذا كانت انفجارية أو محدودة؟

الحل:

$$\pi_1 = \left( \frac{\alpha_1 + \nu}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_1 = \frac{0.8 + 1.2}{1 + 1.4} = \frac{2}{2.4} = 0.83$$

$$\pi_2 = \left( \frac{\nu}{1 + \omega} \right)$$

$$\pi_2 = \frac{1.2}{1 + 1.4} = \frac{1.2}{2.4} = 0.5$$

وبتطبيق الشرطان السابق إيضاحهما في الفصل الرابع نجد أن:

$$\pi_1^2 = (0.83)^2 = 0.6889$$

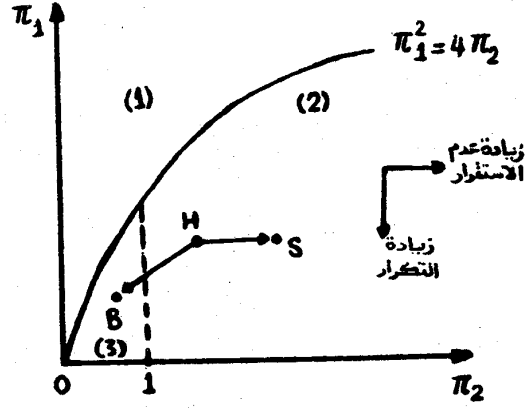
$$4\pi_2 = 4(0.5) = 2$$

أى أن:

$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad \pi_2 < 1$$

ومن ثم تكون الدورة محدودة.

وللتعرف على تأثير ذلك على المسار الزمني للناتج يمكن الاستعانة بالشكل رقم (١/٦):



شكل رقم (١/٦)

الاستقرار في نموذج هيكس - بومول

ففي الشكل رقم (١/٦) يتم رسم العلاقة بين  $\pi_1$  ،  $\pi_2$  . والمنحنى المعبر عن العلاقة بين هاتين المعلمتين المركبتين، يقسم إلى ثلاثة مراحل. وتبدو العلاقة طردية كما هو واضح في هذا الشكل. وفي المرحلة الثانية تتوافر شروط سلوك الدورة الانفجارية، حيث أن:

$$\pi_1^2 < 4\pi_2 \quad \pi_2 > 1$$

بينما تكون  $\pi_2 < 1$  في المرحلة الثالثة. ومن ثم تكون الدورة في هذه الحالة محدودة. ومن ثم يتفق هذا النموذج المطور مع نموذج هيكس

الأساسى فى المرحلة الثانية، حيث يتسم سلوك الدورة بالانفجارية. ويبدو ذلك واضحاً عند النقطة H.

وفى نموذج هيكس-بومول لما كانت المعلومات الأساسية الخاصة به معدلة أو مقسومة على  $(1+\omega)$  ، أى مقسومة على مقدار موجب أكبر من الواحد الصحيح، لذلك فإن قيم هذه المعلومات سوف تكون أصغر. ويبدو ذلك واضحاً عند النقطة B.

ويؤدى الانخفاض فى قيمة المعلمة  $\pi_1$  إلى زيادة التكرار فى الدورة. فى حين أن الزيادة فى قيمة المعلمة  $\pi_2$  تؤدى إلى زيادة عدم الاستقرار فى النموذج والتحرك من النقطة H إلى النقطة B يعنى أن النموذج أكثر استقراراً ولكن بدورات متكررة. ومن ثم يمكن القول أن استخدام السياسة المالية الحكومية له تأثير مستقر على الاقتصاد.

وليس دائماً ما تكون السياسة المستخدمة لمكافحة الدورية فى التقلبات مفيدة. فنموذج بومول قادر على إيضاح أن هذه السياسة ربما تؤدى إلى زيادة عدم الاستقرار فى النموذج. ولإيضاح ذلك نفترض أن الحكومة قامت بتغيير السياسة المالية بعد مرور فترتين زمنيتين، لذلك نضع المعادلة رقم (٤) كما يلى:

$$G_t = \omega(\bar{Y}_{t-2} - Y_{t-2}) \quad (6)$$



وبناءً على ذلك تصبح معادلة الناتج التوازنى، أى بعد حل النموذج السابق المكون من أربعة معادلات فى ضوء معادلة الإنفاق الحكومى الجديدة رقم (٦) كما يلى:

$$Y_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \nu(Y_{t-1} - Y_{t-2}) + \omega(\bar{Y}_{t-2} - Y_{t-2})$$

$$Y_t = \alpha_0 + \alpha_1 Y_{t-1} + \nu Y_{t-1} - \nu Y_{t-2} + \omega \bar{Y}_{t-2} - \omega Y_{t-2}$$

$$Y_t = (\alpha_1 + \nu)Y_{t-1} - (\nu + \omega)Y_{t-2} + (\alpha_0 + \omega \bar{Y}_{t-2}) \quad (7)$$

توضح المعادلة رقم (٧) قيم المعلمتين  $\pi_1$  ،  $\pi_2$  حيث أن:

$$\pi_1 = (\alpha_1 + \nu)$$

$$\pi_2 = (\nu + \omega)$$

وفى حين أن قيمة المعلمة  $\pi_1$  هى نفسها عند النقطة H، إلا أن قيمة المعلمة  $\pi_2$  قد ارتفعت. أى أنه مع استجابة الحكومة المتأخرة بالنسبة لانحرافات الناتج يتحرك النموذج من النقطة H إلى النقطة S كما هو واضح فى الشكل رقم (١/٦) مشيراً إلى زيادة درجة عدم الاستقرار. ومن ثم يكون للدورة ذروة أكبر بنفس درجة التكرارية عند النقطة H.

وتعد هذه النتيجة مهمة لأنها توضح أنه فى ظل نموذج بسيط لسوق السلع والخدمات ربما تؤدى السياسة المالية المتحفظة إلى عدم

استقرار الاقتصاد بدرجة أكبر من الوضع في حالة عدم قدرة الحكومة على الاستجابة الفورية للمعلومات الاقتصادية.

والنماذج السابقة تعمل في ظل اقتصاد مغلق. ويمكن بسهولة تضمين القطاع الخارجى من خلال إضافة الميزان التجارى (الصادرات - الواردات) إلى معادلة الناتج القومى. وفي هذه الحالة يعد مستوى الناتج الأجنبى مصدر لحدوث الدورة. وفي ظل نظم معدل صرف ثابتة يمكن نقل الدورات التى تحدث فى دولة إلى دول أخرى بما يعرف بالدورات الدولية. وفي ظل نظم معدل صرف معومة يتقلب معدل الصرف لحماية الاقتصاد المحلى من التقلبات التى تحدث فى سوق السلع والخدمات الأجنبية، ولذلك لا توجد فى هذه الحالة دورات دولية.

#### ٤/٦ النماذج النقدية:

لقد ظهرت النماذج النقدية للتقلبات الاقتصادية فى النصف الثانى من القرن العشرين من خلال الاقتصادى الشهير ميلتون فريدمان Milton Friedman. على الرغم من أن هناك جوانب عديدة من عمل فريدمان تتشابه مع الاقتصاديين النيوكلاسيك لسنوات ما قبل وأثناء الحرب العالمية الثانية. ولقد ركز الاقتصاديون النيوكلاسيك على دور النقود فى الدورة، والتى نشأت من أهمية تضمين النظرية الكمية للنقود من خلال المعادلة التالية:

$$\bar{M}^s = kPY \quad (8)$$

حيث أن  $\bar{M}^S$  المعروض النقدي،  $P$  المستوى العام للأسعار،  $Y$  الناتج،  $k$  معامل تناسبي يرتبط عكسياً مع سرعة دوران النقود من يد لأخرى داخل الاقتصاد.

ولقد أشار النقيديون إلى أن الناتج في الأجل الطويل يحدد عن طريق جانب العرض في الاقتصاد بما يعطى مستوى من الناتج يتفق مع التوظيف الكامل. وفي هذه الحالة تؤدي التغيرات في معدل نمو المعروض النقدي إلى تغيرات في مستوى الأسعار. وفي الأجل القصير، تؤدي التغيرات في المعروض النقدي إلى حدوث تقلبات في مستوى الناتج. أي أن العلاقة السببية من المعروض النقدي إلى الناتج. وأن الناتج والمعرض النقدي لا يرتبطان في الأجل الطويل (أي لا توجد علاقة بينهما).

ولقد اعتبر فريدمان وشاورتز Friedman & Schwartz عام ١٩٦٣ أن الانكماش في المعروض النقدي يمثل استجابة للانكماشيات الصارمة في الاقتصاد الأمريكي في ١٨٧٣-١٨٧٩، ١٨٩٢-١٨٩٤، ١٩٠٨-١٩٢١، ١٩٢٢-١٩٢٩، ١٩٣٣-١٩٣٧، ١٩٣٨-١٩٣٧. ومنذ زيادة المعروض النقدي خلال الانحسارات الأقل صرامة أشار كل من فريدمان وشاورتز إلى ارتباط التقلبات في معدل التغير في المعروض النقدي بالإصلاحات في النشاط الاقتصادي.

واعتماداً على ذلك، أوضح كل من فريدمان وشاورتز أنه في المتوسط يتخطى الانخفاض في معدل التغير في المعروض النقدي قمة

الدورة بحوالى سبعة شهور. فى حين تؤدى الزيادة فى معدل التغير فى المعروض النقدى إلى الوصول إلى نقطة النهاية الدنيا للدورة خلال أربعة شهور. ويبلغ الانحراف المعيارى للتغير فى المعروض النقدى حوالى ثمانية شهور عند القمة، وستة شهور عند القاع. وبناء على ذلك استنتج كل من فريدمان وشاورتز أن التغيرات فى معدل نمو المعروض النقدى تسبب تغيرات فى نفس الاتجاه فى الناتج الحقيقى وذلك بعد فترة طويلة ومتغيرة. وتؤدى هذه النتيجة إلى تحاش استخدام سياسات نقدية متحفظة كوسيلة لإبطاء الدورة أو لتأخير حدوثها.

ويبدو استخدام هذا النموذج لتفسير الدورة مدعاة للنقاش والجدل لسببين رئيسيين:

**الأول:** يتعلق بموضوع الزمن، حيث أن وجود تغيرات فى المعروض النقدى بشكل يفوق التغيرات فى الناتج لا يبرر أو لا يثبت أن التغير فى المعروض النقدى هو المسبب للتغيرات فى الناتج. فالتغير فى كل من المعروض النقدى والناتج على سبيل المثال ربما ترجع إلى التغير فى متغير آخر وليكن  $Z$ .

**الثانى:** يتمثل فى الشك حول تفسيرات فريدمان للدورة. ويبدو ذلك فى الدرجة التى عندها تتحدد التغيرات فى المعروض النقدى داخليا عن طريق الدورة وليس خارجيا بمعرفة السلطات النقدية. ومن المحتمل أن الأرصدة النقدية التى يحتفظ بها الأفراد فى صورة

ودائع سوف تختلف مع التغيرات الحادثة فى الناتج فى ضوء النسبة التى تحتفظ بها البنوك.

ومع حدوث نمو فى الطلب النقدى بشكل أقل سرعة بالنسبة للمعروض النقدى، يتوقع انخفاض معدل الفائدة. ويترتب على انخفاض معدل الفائدة زيادة الأرصدة النقدية السائلة إلى الودائع أو ما يتم الاحتفاظ به من نقدية إلى الودائع. ومن ثم يترتب على ذلك انكماش المعروض النقدى، مع الأخذ فى الاعتبار وجود قاعدة نقدية ثابتة. وفى هذا الوضع يكون اتجاه العلاقة السببية من الناتج إلى المعروض النقدى. ومن ثم يعد المعروض النقدى بمثابة متغير داخلى يتم تحديده اعتماداً على التغير الحادث فى الناتج.

ونفس هذه الحجة أشار إليها Hawtrey عام ١٩١٣ قبل الحرب العالمية الأولى عندما أوضح أن المعروض النقدى يحدد جزئياً بفعل قوى داخلية. وفى ظل الانحسار ربما تكون سياسة البنك المركزى سياسة توسعية. ومن ثم تستحث التجارة. ومن المحتمل أن التوسع النقدى سوف يتم الاحتفاظ به بعد بدء عملية استعادة النشاط. وربما يعزز ذلك الأمر عن طريق التغيرات فى توزيع الناتج. ومع ارتفاع مستوى الأسعار يتحول الناتج إلى أصحاب المشروعات، وبعيداً عن مكتسبى الدخل الثابت (طبقة العمال). ويحافظ هذا التحول على استعادة النشاط بدون توسع إضافى فى المعروض النقدى. ثم ينتهى الأمر بعد ذلك عندما يقوم البنك المركزى بتقييد النمو فى المعروض النقدى، والتحول الحزوني للاقتصاد لأسفل عكس الاتجاه التوسعى.

وتعتمد الدورة وفقاً للنماذج النقدية على السياسات المصرفية والتفاعل بين الناتج والمعرض النقدي. وتنسب النماذج النقدية لفريدمان وشاورتزر والنماذج الحقيقية المبكرة للدورة تنسب لسامويلسون وهيكس التي ركزت على التقلبات في الطلب الكلي التي تتسبب في إحداث الدورة. بينما ركزت النماذج الحديثة للدورة على جانب العرض أكثر من جانب الطلب.

وهناك نموذجان أساسيان في هذا المجال نموذج لوكاس Lucas لنقص الرؤية، والذي يعتمد على وجود مؤسسات ليس لديها المعلومات الكافية عن ظروف السوق. ونموذج كدلاند وبريسكوت Kydland & Prescott للدورات الحقيقية والذي يعتمد على ما يعرف بالصدمات التكنولوجية (سبق التعرض للصدمات وتفسيرها للتقلبات الاقتصادية).

ويفترض النموذجان أن الأسواق تتسم بالوضوح والشفافية إلى حد ما وأن المؤسسات الموجودة بها لديها توقعات رشيدة. وفيما يلي نوضح هذان النموذجان.

#### ٥/٦ نموذج نقص الرؤية:

ترتبط وجهة النظر النيوكلاسيكية للدورة بالجانب النقدي، والذي يتضح في أن التقلبات في المعرض النقدي هي المتسبب في حدوث الدورة. ويبدو العنصر الحيوي هنا في الكيفية التي تنتقل بها التقلبات في المعرض النقدي إلى الناتج. ويلعب المنتجون (أصحاب المشروعات) دوراً حيوياً في عملية إنتقال التقلبات، حيث أنهم لا يمتلكوا القدرة على

التمييز بين التغيرات فى المستوى العام للأسعار والتغيرات فى الأسعار النسبية التى تؤدى إلى الدورة. وتتمثل المشكلة التى تواجه المنتجين فى قدرتهم على ملاحظة المستوى العام للأسعار فى الفترة الحالية ، على الرغم من وجود افتراض بأن لديهم توقعات رشيدة فى هذا الصدد.

وفى حالة صدق توقعات المنتجين لا يوجد ما يعرف بالدورة، التى تعنى وجود نشوش لدى المؤسسات الاقتصادية فيما يتعلق بالتغيرات السعرية النسبية مقارنة بالتغيرات فى المستوى العام للأسعار بما يؤدى إلى تقلبات فى الناتج. ويمكن التعبير عن ذلك من خلال معادلة تعبر عن عرض الناتج فى السوق  $i$  على النحو التالى:

$$y_i - \bar{y}_i = \tau(P_i - P_i^e) \quad (9)$$

ولقد سبق تناول هذه المعادلة بالتفصيل فى الفصول السابقة. وتعنى هذه المعادلة أن انحراف لوغاريتم الناتج  $y_i$  عن لوغاريتم مستوى اتجاهه العام  $\bar{y}_i$  يرجع إلى انحراف لوغاريتم مستوى الأسعار الفعلى  $P_i$  عن لوغاريتم مستوى الأسعار المتوقع  $P_i^e$ . وفى حالة تطابق مستويات الأسعار الفعلية والمتوقعة لا يوجد انحراف للناتج عن اتجاهه العام (قد يكون الناتج عند التوظيف الكامل).

وتبدو المشكلة التى تواجه المنتجون فى خضوع كل من مستوى الأسعار المتوقعة فى المتوسط والأسعار المحلية لصدمات عشوائية التى لا يمكن تعريفها بشكل مستقل. ويعد هذا الوضع حيوى للمنتجين لأنهم يرغبون فقط فى زيادة المعروض من السلع والخدمات فى حالة وجود

طلب متزايد نسبياً على منتجاتهم. ولكن في حالة وجود زيادة عامة فى مستوى الأسعار لا توجد حاجة لعرض سلع وخدمات أكثر نظراً لأن الزيادة تعتبر اسمية ولا ترجع لزيادة فى الطلب الحقيقى. لذلك عندما يرتفع مستوى الأسعار الفعلى تبدو المشكلة للمنتجين فى تحديد ما إذا كان الارتفاع راجع إلى الزيادة فى مستوى الأسعار المتوقع أو للزيادة فى الطلب الحقيقى على المنتجات.

ولنفهم كيفية محاولة المؤسسات الاقتصادية لاستنباط معلومات ملائمة نفترض أن السعر الخاص بأحد المؤسسات يتكون من عنصرين:

الأول: المستوى العام للأسعار  $P_t$

الثانى: صدمة طلب عشوائية  $Z_{it}$

أى أن:

$$P_{it} = P_t + Z_{it} \quad (10)$$

ويفترض أن صدمة الطلب النسبية تعد متغير عشوائى موزع توزيعاً طبيعياً بمتوسط قيمته صفر وتباين ثابت قيمته  $\sigma_z^2$  أى أن:

$$Z_{it} \rightarrow N(0, \sigma_z^2)$$

ويتبع كذلك توزيع المستوى العام للأسعار التوزيع الطبيعى بمتوسط  $\bar{P}$  وتباين  $\sigma_p^2$ .



وفى ظل افتراض أن  $P_t$  ،  $Z_{it}$  مستقلان لذلك يمكن التعبير عن ذلك إحصائياً كما يلي:

$$\text{cov}(P_t, Z_{it}) = 0$$

ونظراً لكون  $P_t$  ،  $Z_{it}$  مستقلان يكون تباين  $\text{var}(P_{it})$  هو إجمالى تباين كل منهما. أى أن:

$$\text{var}(P_{it}) = \text{var}(P_t) + \text{var}(Z_{it}) = \sigma_P^2 + \sigma_Z^2$$

وحيث أن متوسط  $Z$  يعادل الصفر، فإن متوسط  $P_{it}$  يعادل مستوى الأسعار فى المتوسط أى أن:

$$\bar{P}_{it} = \bar{P}$$

ويفترض أيضاً أن المؤسسات الاقتصادية تشكل توقعاتها حول  $P_t$  بشكل رشيد. وبالتالي سوف تستخدم هذه المؤسسات كل المعلومات المتاحة لديها، علاوة على أن التوقعات سوف لا تكون متحيزة وصحيحة فى المتوسط، أى أن:

$$P_i^e = E(P_i \uparrow I_t) = E(P \uparrow I_t) = E(P \uparrow P_i) \quad (11)$$

حيث أن  $E$  هى عامل التوقعات،  $I_t$  مجموعة المعلومات المتاحة فى الفترة  $t$  عندما يتم عمل التوقعات أو التنبؤات. وهكذا يعد التخمين الأفضل هو الذى يتمثل فى قدرة المؤسسات الاقتصادية على التوقع بالنسبة للمستوى العام للأسعار وفقاً للمعلومات الملاحظة فى أسواقهم.

وتقرأ المعادلة رقم (١١) على النحو التالي:

يعتمد مستوى الأسعار المتوقع على مستوى الأسعار الفعلي في ضوء المعلومات المتاحة في السوق، ويعتمد أيضا على مستوى الأسعار في المتوسط في ضوء المعلومات المتاحة في السوق، وكذلك يعتمد على مستوى الأسعار في المتوسط في ضوء مستوى الأسعار الفعلي.

ويمكن للمؤسسات الاقتصادية الموجودة بالسوق التنبؤ بمستوى الأسعار المتوقع من خلال إجراء انحدار بسيط لمستوى الأسعار في المتوسط على مستوى الأسعار الفعلي في السوق  $i$ . أى تقدير المعادلة التالية:

$$P = a + bP_i + \mu \quad (12)$$

وباستخدام طريقة المربعات الصغرى Ordinary Least Square

Method (OLS) يمكن الحصول على قيم  $a$ ،  $b$ .

$$\hat{b} = \text{cov}(P, P_i) / \text{var}(P_i) = \sigma_P^2 / (\sigma_P^2 + \sigma_Z^2) \quad (13)$$

$$\hat{a} = \bar{P} - \hat{b}\bar{P}_i = (1 - \hat{b})\bar{P} \quad (14)$$

ومن خلال إحلال كل من  $\hat{a}$ ،  $\hat{b}$  في معادلة الانحدار يمكن كتابة مستوى الأسعار المتوقع على النحو التالي:

$$P^e = (1 - \hat{b})\bar{P} + \hat{b}P_i \quad (15)$$

وتعبر المعادلة رقم (١٥) عن نفس المعادلة رقم (١٢) التى تعبر عن النموذج قبل التقدير، وهو ما يعرف بالنموذج الحقيقى. أما المعادلة رقم (١٥) تعبر عن النموذج المقدر للمعادلة رقم (١٢). ومن ثم يمكن القول أن  $\hat{b}$  تمثل المعلمة المقدرة للسعر المحلى الملاحظ فى التنبؤ بالأسعار  $P$ . واعتماداً على المعادلة رقم (١٣) يعتمد مقدار المعلمة  $\hat{b}$  على تباينات التضخم النسبية وكذلك صدمة الطلب العشوائية فى السوق  $i$ . وفى حالة ما إذا كان التضخم ثابت فإن:

$$\hat{b} \rightarrow 0 \quad \sigma_p^2 \rightarrow 0$$

ويعنى هذا أن مستوى الأسعار المتوقع فى المتوسط يعادل مستوى الأسعار فى المتوسط  $P^e = \bar{P}$  وبالتالي فإن أى تغير فى  $P_i$  يمكن تفسيره على أنه تحرك فى الأسعار النسبية.

وبالمثل إذا ما كان التضخم كبير بدرجة كبيرة جداً أى أن:

$$\sigma_p^2 \rightarrow \infty$$

ومن ثم يكون:  $\hat{b} \rightarrow 1$ . وأى تغير فى  $P_i$  سوف يفسر على أن التضخم هو المتسبب فى حدوثه.

وبإحلال المعادلة رقم (١٥) فى المعادلة رقم (٩) يمكن الحصول

على ما يلى:

$$\begin{aligned}
 y_i - \bar{y}_i &= \tau(P_i - (1 - \hat{b})\bar{P} - \hat{b}P_i) \\
 y_i &= \bar{y}_i + \tau(P_i - \bar{P} + \hat{b}\bar{P}) - \hat{b}P_i \\
 y_i &= \bar{y}_i + \tau(P_i - \bar{P} + \hat{b}\bar{P} - \hat{b}P_i) \\
 y_i &= \bar{y}_i + \tau(P_i - \bar{P} + \hat{b}(\bar{P} - P_i)) \\
 y_i &= \bar{y}_i + \tau(P_i - \bar{P})(1 - \hat{b})
 \end{aligned} \tag{16}$$

هكذا توضح المعادلة رقم (١٦) أن الناتج فى السوق  $i$  يفوق مستوى إنتاجه فقط فى حالة تخطى الأسعار المحلية للمستوى العام للأسعار، أى أن:

$$P_i > \bar{P}$$

وفى هذه الحالة يفسر الارتفاع النسبى فى الأسعار المحلية على أنه راجع للارتفاع فى الطلب على الناتج فى السوق  $i$ .

ويمكن اشتقاق منحنى العرض الكلى من خلال التجميع لكافة الأسواق باستخدام المعادلة رقم (١٦) لتصبح معادلة العرض الكلى كما يلى:

$$y_i - \bar{y}_i = \tau(P_i - \bar{P})(1 - b) \tag{17}$$

وتعنى المعادلة رقم (١٧) أن الناتج سوف ينمو أسرع من اتجاهه في حالة زيادة الأسعار الفعلية بمعدل أسرع من الأسعار المتوسطة المتوقعة. ويرجع ذلك لأنه إذا ما اعتقد المنتجون أن أسعار منتجاتهم ترتفع بشكل أسرع من التضخم فإن ذلك سوف يشجعهم على زيادة الناتج أعلى مستواه العادى (اتجاهه). ولكن عندما يتحقق المنتجون من أنهم قد وقعوا فى خطأ وأن الارتفاع فى أسعار منتجاتهم راجع للارتفاع فى مستوى الأسعار المتوسط فقط، فإنه يترتب على ذلك انخفاض الناتج وعودته لاتجاهه المعتاد. ومن ثم تتولد الدورات نتيجة نقص الرؤية لدى المؤسسات الاقتصادية فيما يتعلق بأسعار منتجاتها بالنسبة لمستوى الأسعار المتوسط.

ويمكن إيضاح معادلة منحنى العرض الخاصة بـ لوكاس رقم (١٧) بالشكل رقم (٢/٦). ففي حالة صحة توقعات المؤسسات الاقتصادية تؤول قيمة  $\hat{b}$  إلى الواحد الصحيح. ومن ثم تصبح المعادلة رقم (١٧) على النحو التالى:

$$y_i = \bar{y}_i$$

ويصبح الناتج مستقل عن مستوى الأسعار، أو بمعنى آخر أن لا توجد علاقة فيما بين الناتج والأسعار، أى تتحدد قيم الناتج بعيداً عن الأسعار، ويأخذ منحنى العرض AS فى هذه الحالة عموداً رأسياً.

وبافتراض أن  $\hat{b} < 1$  يكون منحنى AS فى هذه الحالة منحدر لأعلى ليعكس العلاقة الطردية بين الناتج والأسعار.

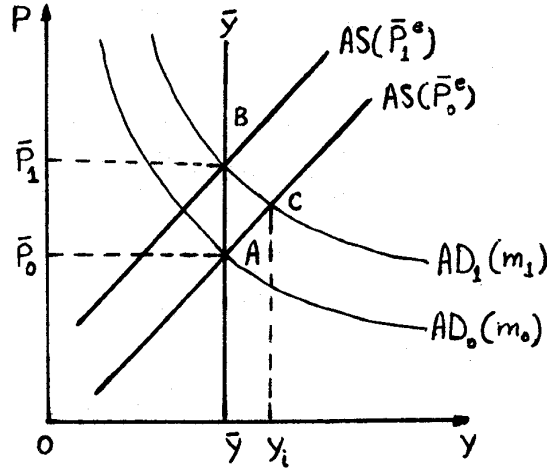
حيث أن:

$$\partial P / \partial y = 1 / \tau(1 - b) > 0$$

وإذا ما نظرنا لهذا الشرط لوجدنا أن  $\partial P / \partial y$  تمثل ميل المعادلة رقم (١٧)، بمعنى التغير الذى يحدث فى مستوى الأسعار نتيجة التغير الذى يحدث فى مستوى الناتج (لاحظ أننا من البداية افترضنا أننا نستخدم لوغاريتم الناتج). أما  $1 / \tau(1 - b) > 0$  فيعنى أنه نظراً لأننا افترضنا أن قيمة  $b$  أقل من الواحد الصحيح فهذا يعنى ضمناً أن قيمة الفرق بين الواحد الصحيح و قيمة  $b$  سوف يكون قيمة موجبة أكبر من الواحد الصحيح. وهو ما أشرنا إليه.

وبناءً على التغيرات فى الأسعار وفى الناتج يمكن أن نكون جدول العرض كما تعلمنا فى مبادئ الاقتصاد، ولكن فى هذه الحالة وفقاً للأسعار المتوقعة، أى:  $As(\bar{P}_0^e)$ .

ويمكن رسم منحنى الطلب الكلى AD فى الشكل رقم (٢/٦) اعتماداً على نظرية كمية النقود وفق المعادلة رقم (٨). ويبدو منحنى الطلب الكلى AD على أنه قطع زائد مستطيل عند مستوى معين من المعروض النقدي. وفى حالة إعلان السلطات النقدية عن حدوث توسع نقدي من  $m_0$  إلى  $m_1$  ينتقل منحنى الطلب الكلى إلى أعلى. وفى هذه الحالة يتوقع المنتجون ارتفاع المستوى العام للأسعار. وبالتالي يتحرك النموذج من النقطة A إلى النقطة B وترتفع الأسعار كما هو متوقع، ولا يوجد تغير فى الناتج نظراً لعدم حدوث تغير فى الأسعار النسبية.



شكل رقم (٢/٦)  
النموذج النيوكلاسيكي للدورة

وعلى الجانب الآخر، إذا ما قامت السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي بشكل غير متوقع. في هذه الحالة ستفاجئ المؤسسات الاقتصادية بمشاهدة أسعار منتجاتهم ترتفع في السوق. وسوف يدركوا ذلك الأمر كتغير في الأسعار النسبية، ومن ثم البحث عن زيادة الناتج على امتداد منحنى العرض  $AS(\bar{P}_0^e)$  تجاه النقطة C. وفي الفترة التالية، عندما يصبحون (المؤسسات الاقتصادية) قادرين على ملاحظة المستوى العام للأسعار الفعلي، سوف يخفضون الناتج على الفور بالعودة إلى  $\bar{y}$ .

فالارتفاع في الناتج كان مؤقتاً لكن بدرجة كافية لتوليد تحرك دورى فى الناتج. ويرجع ذلك إلى المؤسسات التى لديها تشوش ونقص رؤية حول التحركات فى الأسعار الحقيقية والاسمية.

وهناك العديد من الانتقادات التى وجهت لهذا النموذج. أحد أهم تلك الانتقادات أن النموذج غير قادر على تفسير استمرار الدورات. ويفترض النموذج أن الصدمات العشوائية غير مرتبطة ببعضها البعض، وهذا يعنى أنها غير مرتبطة فى صورة سلسلة زمنية. ولذلك هناك بعض الاضطرابات النقدية غير المتوقعة سوف تؤثر على انحراف الناتج عن اتجاهه. فضلاً عن أن التحركات فى الناتج التى تحدث فعلياً عبر الدورة تكون مرتبطة فى صورة سلسلة عبر الزمن.

وتحاول المدرسة النيوكلاسيكية تفسير عدم التناسق المشار إليه إما بوجود فترات تأخير فى الحصول على المعلومات، أو أن رصيد رأس المال ومستويات العمالة يمكن أن تتغير فقط بعد مرور فترة من الزمن أو بمعنى فى الأجل الطويل وليس فى الأجل القصير. وبعد هذا حالة خاصة. ويمكن اقتفاء أثر فترات التأخير ونقاط الاختناق من خلال إضافة الناتج المتأخر (الناتج فى العام السابق أو الذى يسبقه) إلى المعادلة رقم (١٧) لتصبح المعادلة كما يلى:

$$y_t - \bar{y}_t = \tau(P_t - \bar{P}_t)(1 - b) + \lambda(y_{t-1} - \bar{y}) \quad (18)$$

وبالتالى يصبح الناتج مرتبط ذاتياً مع قيمته المتأخرة لفترة واحدة من الزمن، مع استقلال خطأ التوقع عن نظيره فى الفترة السابقة.



وبعد الانتقاد الثانى الموجه للنموذج النيوكلاسيكى واضحاً فى اعتماده على معلومات غير تامة لإحداث تقلبات دورية. وتحدث تقلبات الناتج عندما لا يدرك أو لا يتصور المنتجون التغيرات العامة فى الأسعار على أنها تغيرات فى الأسعار النسبية. وربما يتغير الناتج استجابة لتغيرات سعرية متوقعة صحيحة. فبافتراض أن هناك زيادة فى الإنفاق العسكرى لتمويل حرب. فقد يؤدى ذلك إلى زيادة القيمة الحقيقية للناتج بشكل مؤقت، ومن ثم يزداد المنتجون من ناتجهم الحالى. وتعالج تلك الصدمات الحقيقية العشوائية على أنها غير مرتبطة ببعضها البعض، وأنها غير كافية لتوليد تقلبات دورية. وقد تنشأ التقلبات الدورية من منتجين يخطئون فى توقع التغيرات العامة فى الأسعار بالنسبة للتغيرات فى الأسعار النسبية نتيجة عوامل حقيقية أكثر منها نقدية.

ويتمثل الانتقاد الأخير الموجه لهذا النموذج فى افتراضه وضوح وشفافية الأسواق. وهذا على النقيض بالنسبة لكل من النماذج الكينزية والنقدية للدورة. فافتراض وضوح وشفافية السوق يعد أداة منهجية أكثر منه يعكس ظروف العالم الحقيقية.

### ٦/٦ نموذج الدورة الحقيقية:

ركز نموذج لوكاس على عدم وجود رؤية واضحة عن الأسعار من جانب المؤسسات الاقتصادية، بحيث أن المستوى العام للأسعار المحدد بفعل المعروض النقدى يؤدى إلى نموذج نمو نقدى بالنسبة للدورة. وللدورات الحقيقية ملامح عامة تتفق مع نموذج لوكاس، فى حين أن نموذج الدورة الحقيقية يركز على الصدمات الحقيقية كآلية للنمو بالنسبة

للدورة. وترجع المعالجة التقليدية لهذا النموذج لكل من كدلانند وبريسكوت Kydland & Prescott عام ١٩٨١. حيث تتولد الدورات فى النشاط الاقتصادى عن طريق التحركات فى إنتاجية العمل التى تعكس التغيرات التكنولوجية. وتعد الصدمات بمثابة مصدر وآلية النمو بالنسبة للدورات. وبالتالي فالدورات تمثل ظاهرة طبيعية وليست إشارة لوجود قصور فى الاقتصاد.

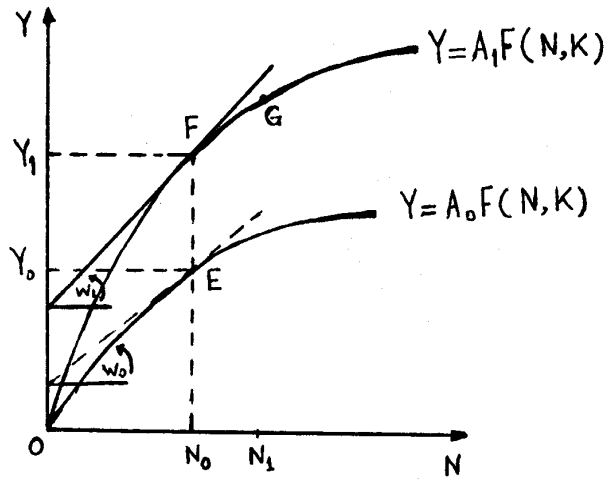
وتعد دالة الإنتاج بمثابة نقطة البدء فى التحليل. وبافتراض وجود صدمة فى التكنولوجيا. ويؤدى ذلك إلى انتقال فى دالة الإنتاج، أى زيادة الإنتاج والطلب على العمل ومعدل الأجر الحقيقى الحالى. وفى هذه الحالة تستجيب المؤسسات الاقتصادية لهذه الصدمة. وتعتمد فى ذلك على توقعها عما إذا كانت الصدمة انتقالية أو دائمة. وإلى أى درجة يتوقع العمال أن تكون الصدمة انتقالية أو دائمة، بحيث يتوقعوا أجر حقيقى أعلى نسبياً من أجرهم فى المستقبل. وسيحاول العمال العمل لساعات أكثر اليوم وتأجيل الراحة فى المستقبل، أى عندما ينخفض الأجر الحقيقى مرة أخرى. ويشار إلى ذلك على أنه إحلال العمل عبر الزمن Intertemporal Substitution of Labor بمعنى تفضيل العمل فى فترة بكثافة عن فترة أخرى. ويمثل هذا خاصية أساسية لآلية انتقال الدورة الحقيقية والتأكيد على ارتفاع الناتج فى الفترة الحالية.

ويوضح الشكل رقم (٣/٦) دالة الإنتاج :

$$Y = A_0 F(N, K)$$

حيث أن  $Y$  الناتج،  $A_0$  مستوى التقدم التكنولوجي،  $N$  عنصر العمل،  $K$  عنصر رأس المال.

ويفترض النموذج في البداية أن مدخلات العمل تكون عند المستوى  $N_0$ . ويعطى المماس لدالة الإنتاج عند النقطة  $E$  فوق  $N_0$  قيمة الناتج الحدى لعنصر العمل (نعلم جيداً أن المماس عند نقطة يعنى الميل، وهو الذى يقيس التغير فى الناتج نتيجة التغير فى وحدات عنصر العمل بوحدة واحدة)، الذى يساوى معدل الأجر الحقيقى  $W_0$  فى ظل المنافسة. وتؤدى الصدمة فى التكنولوجيا إلى انتقال دالة الإنتاج إلى  $A_1 F(N, K)$ . ويؤدى ذلك إلى ارتفاع فى معدل الأجر الحقيقى إلى  $W_1$  عند  $N_0$  وزيادة الناتج إلى  $Y_1$ .



شكل رقم (٣/٦)

وتأتى الزيادة فى الناتج من جراء قيام العمال بالعمل لفترات أطول نتيجة معدلات الأجر الحقيقى المرتفعة. ويقرر المنتجون فى هذه الحالة توظيف عمالة أكثر أعلى حتى الوصول إلى النقطة  $N_1$ ، حيث أنه بين النقطتين  $F$  ،  $G$  يكون الناتج الحدى للعمل مرتفع على دالة الإنتاج الجديدة عن نظيره عند النقطة  $E$ ، وكذلك يصاحبه معدل أجر حقيقى مرتفع.

وفى الفترة التالية، تنعكس الصدمة وينخفض معدل الأجر الحقيقى ويكون العمل لساعات أقل. وعندما يقدر المنتجون أن الصدمة تعتبر دائمة يبدأ المنتجون فى تأسيس رأس مال جديد لتوفير الإنتاج المتزايد فى المستقبل. ونظراً لأن تأسيس رأس مال جديد يحتاج وقت، لذلك يزداد الناتج بعد الصدمة الأولى ثم يزداد فى وقت آخر. وفى حالة عدم وجود صدمات إضافية فى التكنولوجيا ربما يجد المنتجون أن لديهم رأس مال كبير مقارنة بما هم فى حاجة إليه للحفاظ على وضع النمو المستقر.

وفى هذه الحالة تكون الاستراتيجية المثلى إبطاء الاستثمار إلى أسفل إلى أن يؤدي إهلاك رأس المال إلى عودة رصيد رأس المال إلى مسار الوضع المستقر. ويتقلب كل من الناتج والعمالة مع رصيد رأس المال. وبافتراض نمو الناتج فى صورة اتجاه، وفى ضوء تقلبات الدورة يمكن التعبير عن ذلك بالمعادلة التالية:

$$y_t = at + by_{t-1} + \varepsilon_t \quad (19)$$

حيث أن  $t$  تعبر عن اتجاه الزمن،  $\varepsilon_t$  حد الخطأ العشوائي. وفي حالة وجود صدمة  $\varepsilon_t$  يزداد الناتج إلى أعلى. ولما كان  $y_t$  يعتمد على  $y_{t-1}$  تنتقل الصدمة إلى فترات أخرى في المستقبل بما يولد نمط ارتباط ذاتي للدورات. وعندما يكون  $|b| < 1$  يأخذ تأثير الصدمة على الناتج في التناقص التدريجي ويعود الناتج إلى اتجاهه المعتاد. وربما يأخذ نموذج الناتج شكل المسار العشوائي Random Walk بشكل مندفع (كما سبق التعرض له في الفصل الأول من هذا الكتاب). إلى أن تصبح قيمة  $b$  مساوية للواحد الصحيح، وبالتالي تصبح المعادلة رقم (١٩) كما يلي:

$$y_t = at + y_{t-1} + \varepsilon_t$$

$$y_t - y_{t-1} = \Delta y_t = at + \varepsilon_t \quad (20)$$

ومن ثم وفقاً للمعادلة رقم (٢٠) فالصدمة، والتي تظهر في حد الخطأ العشوائي لا تؤدي إلى زيادة الناتج فحسب في الفترة الحالية، وإنما في الفترات المستقبلية. ولا يوجد عودة إلى اتجاه الناتج المعتاد، وبالتالي لا توجد دورة.

وقد قام كل من نيلسون وبلوسر Nelson & Plosser عام ١٩٨٢ باختبار كل من المعادلتين رقم (١٩)، (٢٠) بالنسبة لعمالة الإنتاج والإنتاج الصناعي. ووجدوا أن وصف النموذج كمسار عشوائي أفضل من مجرد تقلبات حول اتجاه محدد. وهذا الدليل يدعم نموذج الدورة الحقيقية أفضل من نموذج الدورة النقدية. حيث أن الدورات لا تبدو أن تكون

تقلبات حول اتجاه معين، ولكن الأفضل تقلبات في الاتجاه نفسه (يقصد اتجاه الناتج المعتاد). وفي ظل افتراض حياد النقود في الأجل الطويل، فإن التقلبات الدائمة في الناتج لا تحدث بفعل نموذج الدورة النقدية.

وهناك بعض القيود على نموذج الدورة الحقيقية. فعلى سبيل المثال، تعد الصدمات في التكنولوجيا صغيرة بشكل عام. في هذه الحالة تكون قدرة النموذج على تفسير الدورة محدودة. أيضا يكون إحلال العمل عبر الزمن في ضوء آلية النمو بالنسبة للدورة محدود جداً من الجانب العملي، خاصة لأن هناك عمالة قليلة هي التي لديها المرونة في العمل لساعات أخرى. فضلاً عن أن هذه الدورة تتجاهل تماماً العوامل النقدية.

## الفصل السابع

### العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة

---

---



## الفصل السابع

### العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة

#### ١/٧ مقدمة:

يعد كل من التضخم والبطالة من المؤشرات المهمة التي تعبر عن الأداء الاقتصادي في أى مجتمع من المجتمعات. ومن ثم يولى صانع السياسة اهتماماً كبيراً للتعرف على اتجاه كل منهما من فترة إلى أخرى. وذلك على أساس أنهما يمثلان مقياسان مفيدان للوضع الاقتصادي. ويحاول هذا الفصل أن يتناول العلاقة بين التضخم والبطالة. وإذا ما نظرنا إلى البطالة لوجدنا أن المعدل الطبيعي لها يعتمد على مجموعة من المتغيرات الخاصة بسوق العمل، مثل قوانين الحد الأدنى للأجور، درجة القوة الاحتكارية للاتحادات العمالية، الأجور الكفاء، وفعالية البحث عن وظيفة.

بينما يعتمد معدل التضخم على النمو فى المعروض النقدى. ومن ثم فى الأجل الطويل لا تبدو العلاقة بين البطالة والتضخم واضحة تماماً. أما فى الأجل القصير، يواجه المجتمع علاقة تبادلية بين التضخم والبطالة. فإذا ما قام صانع السياسة باستخدام سياسة مالية أو نقدية (توسعية) يترتب على ذلك زيادة الطلب الكلى وتحرك الاقتصاد لأعلى على منحنى عرض كلى فى الأجل القصير. ومن ثم تنخفض البطالة (زيادة التوظيف). ولكن يكون ذلك على حساب زيادة التضخم (ارتفاع المستوى العام للأسعار).

وفى حالة تبني صانع السياسة استخدام سياسة مالية أو نقدية (انكماشية) فإن ذلك يؤدي إلى انخفاض الطلب الكلى، وتحرك الاقتصاد لأسفل على منحنى عرض كلى فى الأجل القصير. وبالتالي ينخفض معدل التضخم، ولكن على حساب ارتفاع معدل البطالة.

وسوف ينصب اهتمام هذا الفصل على دراسة العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة. ومن ثم فإن ذلك يجعلنا نبحث عن نشأة هذه العلاقة عبر الزمن. وتاريخ الفكر الخاص بالبطالة والتضخم منذ عقد الخمسينات، وخاصة فى الاقتصاد الأمريكى. وهو ما يتم تحليله فيما يلى.

### ٢/٧ منحنى فيلبس:

لقد استهل الاقتصادى الشهير جورج اكيرلوف George Akerlof محاضراته فى حفل استلامه جائزة نوبل فى الاقتصاد عام ٢٠٠١ بعبارة: "قد يمثل منحنى فيلبس أكثر العلاقات الاقتصادية الكلية شهرة وأهمية" "Probably the single most important macroeconomic relationship is the Phillips Curve"

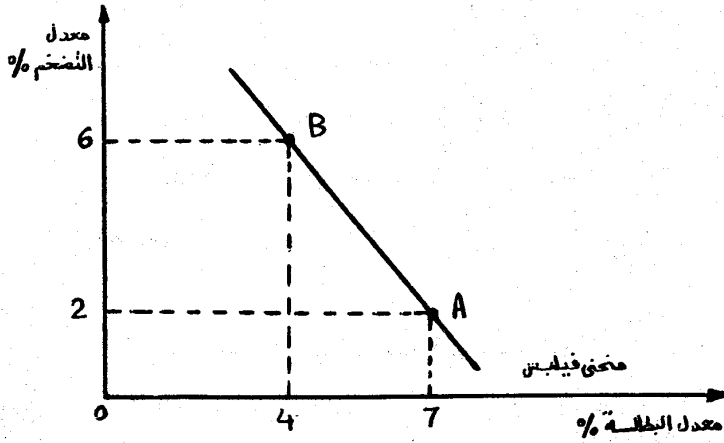
ومنحنى فيلبس يعبر عن العلاقة بين البطالة والتضخم فى الأجل القصير. فلقد نشر الاقتصادى فيلبس A.W.Phillips عام ١٩٥٨ مقاله فى مجلة الاقتصاد البريطانية British Journal Economica بعنوان "العلاقة بين البطالة ومعدل التغير فى الأجور النقدية فى المملكة المتحدة فى الفترة ١٨٦١ - ١٩٥٧". وفى هذه المقالة أوضح فيلبس أن هناك علاقة عكسية بين معدل البطالة ومعدل التضخم. بحيث أن السنوات التى انخفضت فيها نسبة البطالة ارتفعت نسبة التضخم بها، والعكس صحيح. ولقد عالج

فيلبس التضخم باستخدام الأجور النقدية وليس بالأسعار ( وسوف نستخدم الأسعار في تحليلنا في هذا الكتاب على اعتبار أنه لا توجد فروق جوهرية بين الأجور النقدية والأسعار وللتبسيط).

ولقد انصبت دراسة فيلبس للعلاقة بين التضخم والبطالة على الاقتصاد البريطاني. وسرعان ما بدأ الاقتصاديين في دراسة العلاقة في دول أخرى. فلقد تناول كل من بول سامولسون وروبرت سولو Paul Samuelson & Robert Solow تلك العلاقة من خلال دراسة قاما بها بعنوان " تحليل سياسة مكافحة التضخم" والتي نشرت بمجلة الاقتصاد الأمريكي The American Economic Review. وأظهرت تلك الدراسة وجود علاقة عكسية بين التضخم والبطالة باستخدام بيانات من الاقتصاد الأمريكي.

ولقد فسرت تلك الدراسة السبب في العلاقة العكسية في أنه عندما يحدث انخفاض في معدلات البطالة يصاحب ذلك طلب كلي متزايد، ومن ثم فإن ذلك يمثل ضغط على الأجور والأسعار إلى أعلى (بالزيادة). ومن ثم يحدث ارتفاع في معدلات التضخم. انظر الشكل رقم (١/٧) الموضح لمنحنى فيلبس. ولقد أوضح كل من سامولسون وسولو أن هناك دروس مستفادة لصانع السياسة من تلك العلاقة. فمنحنى فيلبس يقدم لصانع السياسة حزمة من النتائج الاقتصادية المحتملة. بحيث أنه من خلال بعض التعديل في السياسة المالية والنقدية للتأثير في الطلب الكلي يمكن لصانع السياسة اختيار أى نقطة على منحنى الطلب الكلي. فمثلاً النقطة A على منحنى فيلبس في الشكل رقم (١/٧) تشير إلى وجود بطالة مرتفعة

وتتضخم منخفض. أما النقطة B تعنى وجود بطالة منخفضة وتضخم مرتفع. وربما يفضل صانع السياسة بطالة منخفضة وتضخم منخفض. ولكن تشير البيانات الإحصائية إلى استحالة تحقيق ذلك الأمر.



شكل رقم (١/٧)

وبالتالي فوفقاً لمنحنى فيليبس فلا بد وأن يواجه صانع السياسة علاقة تبادلية بين التضخم والبطالة.

### ٣/٧ منحني فيلبس ونموذج الطلب الكلي - العرض الكلي:

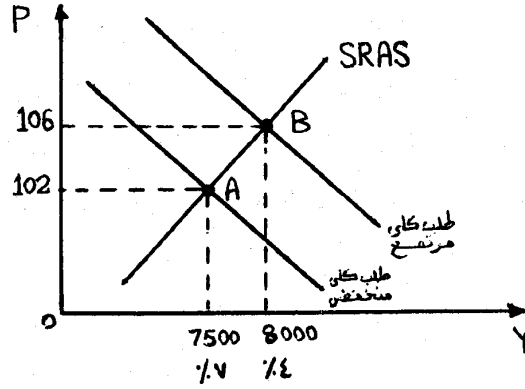
يقدم نموذج الطلب الكلي - العرض الكلي تفسيراً واضحاً لمجموعة من النتائج المحتملة التي أوضحها منحني فيلبس. فمنحنى فيلبس يوضح التوليفات المختلفة من معدلات التضخم والبطالة التي تنشأ في الأجل القصير نتيجة للانتقالات في منحني الطلب الكلي على منحني العرض الكلي. فكما سبق إيضاحه في الفصول السابقة أن الزيادة في الطلب الكلي على السلع والخدمات تؤدي إلى زيادة الناتج من السلع والخدمات في الأجل القصير. ومن ثم مستوى مرتفع للأسعار. والناتج المرتفع يعني ارتفاع معدل التوظيف ومن ثم انخفاض معدل البطالة.

وبصرف النظر عن كيفية تحديد المستوى العام للأسعار في العام الماضي فإن ارتفاع المستوى العام للأسعار في العام الحالي يؤدي إلى زيادة معدل التضخم. وهكذا تؤدي الانتقالات في منحني الطلب الكلي إلى دفع التضخم والبطالة في الاتجاهات المعاكسة في الأجل القصير.

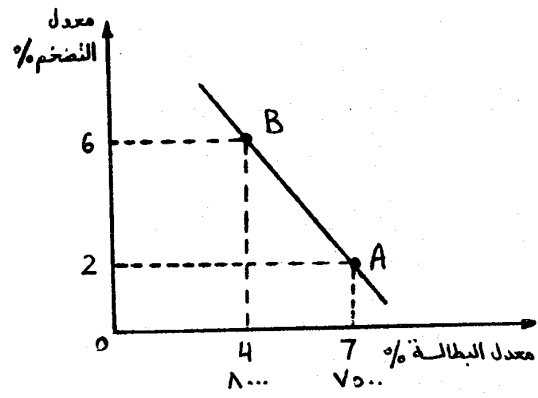
ولكي يتضح الأمر، يمكن أن نفترض مثلاً إيضاحياً:

بافتراض أن مستوى الأسعار (مقاساً بالرقم القياسي للأسعار المستهلكين) يعادل ١٠٠ في عام ٢٠٠٤. وللشكل رقم (٢/٧) يوضح النتائج المحتملة، والتي ربما تحدث في عام ٢٠٠٥. فالجزء (a) من الشكل رقم (٢/٧) يوضح التأثيرات على الناتج والمستوى العام للأسعار في عام ٢٠٠٥. ففي حالة كون الطلب الكلي على السلع والخدمات منخفض نسبياً يمكن

لصانع السياسة اختيار النقطة A ، حيث يكون الناتج مساوياً ٧٥٠٠ وحدة نقدية عند مستوى أسعار ١.٠٢ .



(a) نموذج الطلب الكلي - العرض الكلي



(b) منحنى فيليبس

شكل رقم (٢/٧)

ولكن عندما يكون الطلب الكلى على السلع والخدمات مرتفع نسبياً يمكن لصانع السياسة اختيار النقطة B عند ناتج ٨٠٠٠ وحدة نقدية، ومستوى أسعار ١.٠٦. أى أن تحرك الاقتصاد على منحنى طلب كلى يعنى مزيد من الناتج ومزيد من الأسعار.

أما الجزء ( b ) من الشكل رقم (٢/٧) فيحدد الوضع بالنسبة للبطالة والتضخم نتيجة الانتقال في منحنى الطلب لأعلى أو لأسفل. فعندما تحتاج المشروعات إلى مزيد من العمالة عند الرغبة فى إنتاج المزيد من السلع والخدمات. فى هذه الحالة يتجه معدل البطالة إلى الانخفاض (كما هو الحال عند النقطة B). وبشكل أكثر إيضاحاً، فإن ارتفاع الناتج من ٧٥٠٠ وحدة نقدية إلى ٨٠٠٠ وحدة نقدية يؤدي إلى انخفاض معدل البطالة من ٧% إلى ٤%.

ونظراً لأن مستوى الأسعار مرتفع عند النقطة B عن النقطة A فإن هذا يعنى أن معدل التضخم (التغير النسبى فى مستوى الأسعار عن العام الماضى) يكون مرتفع كذلك. ومتى كان مستوى الأسعار فى عام ٢٠٠٤ يعادل ١٠٠ يكون معدل التضخم مساوياً ٢% عند النقطة A ، ٦% عند النقطة B . وهكذا يتضح أن إمكانية المقارنة بين النتائج بالنسبة للوضعين A ، B إما من خلال أرقام الناتج ومستوى الأسعار (باستخدام نموذج الطلب الكلى - العرض الكلى) أو من خلال مؤشرات التضخم والبطالة (باستخدام منحنى فيليبس).

وكما سبق وعلمنا أن استخدام أى من السياستين المالية والنقدية يؤدي إلى انتقال منحني الطلب. فبالتالي يترتب على استخدامهما أيضا تحرك الاقتصاد من نقطة لأخرى على منحني فيلبس. فمثلاً تؤدي الزيادة في المعروض النقدي (أداة السياسة النقدية) أو الزيادة في الإنفاق الحكومي أو انخفاض الضرائب (أداتا السياسة المالية) إلى الزيادة في الطلب الكلي، وانتقال منحناه لجهة اليمين أو لأعلى. ومن ثم يتحرك الاقتصاد من نقطة إلى أخرى على منحني فيلبس، حيث معدل بطالة منخفض ومعدل تضخم مرتفع. والعكس صحيح في حالة اتباع سياسة مالية أو نقدية انكماشية.

هكذا يتضح أن منحني فيلبس يوفر لصانع السياسة حزمة من توليفات من معدلات البطالة والتضخم.

#### ٤/٧ انتقال منحني فيلبس ودور التوقعات:

اتضح مما سبق أن منحني فيلبس يقدم لصانع السياسة حزمة من النتائج الاقتصادية المحتملة بالبطالة والتضخم. بطالة مرتفعة وتضخم منخفض .. أو .. بطالة منخفضة وتضخم مرتفع .. وما إلى ذلك. ولكن هل تظل هذه الحزم مستقرة عبر الزمن أم تتغير من وقت لآخر؟ ومن ثم بدأ الاقتصاديون في نهاية عقد الستينات في دراسة هذا الوضع. ففي عام ١٩٦٨ نشر الاقتصادي ميلتون فريدمان Milton Friedman بحث بعنوان "دور السياسة النقدية" ناقش فيه ما الذي يمكن أن تفعله السياسة النقدية وما الذي لا يمكن أن تفعله؟.



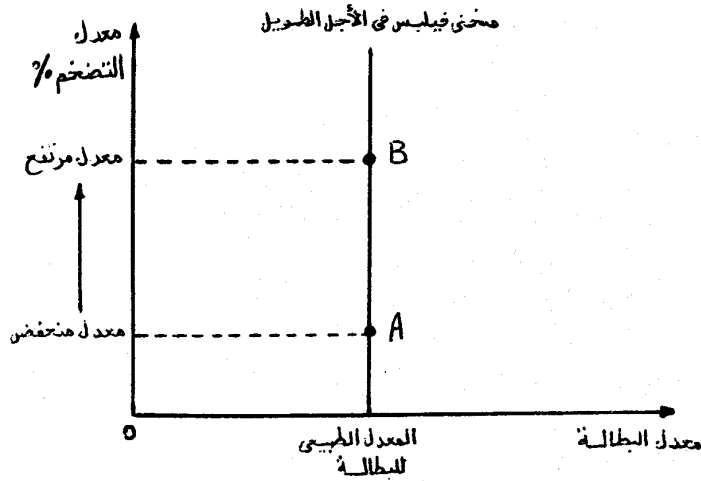
وأوضح أن هناك شيئاً واحداً لا يمكن أن تفعله السياسة النقدية، وهو اختيار توليفة من التضخم والبطالة على منحنى فيليبس. وفي نفس الوقت قام الاقتصادي ادموند فيلبس Edmund Phelps بإعداد دراسة أنكر فيها وجود علاقة بين التضخم والبطالة في الأجل الطويل.

ولقد بنى كل من فريدمان وادموند فيلبس استنتاجاتهما على الأسس الكلاسيكية للاقتصاد الكلى. فالنموذج الكلاسيكى ينظر للنمو فى المعروض النقدى على أنه يمثل المحدد الأساسى للتضخم. ويرى رواد النموذج الكلاسيكى أن النمو الاقتصادى ليس له آثار حقيقية، فهو فقط يعدل من الأسعار والدخول النقدية بنسب معينة. وبشكل خاص لا يؤثر النمو النقدى على تلك العوامل المحددة لمعدل البطالة مثل القوة السوقية للاتحادات العمالية، الأجور الكفاء أو عمليات البحث عن وظيفة.

وتوصل كل من فريدمان وادموند فيلبس إلى أنه لا يوجد ما يبرر وجود ارتباط بين معدل التضخم ومعدل البطالة فى الأجل الطويل. ولقد أوضح فريدمان ما يأمل أن تفعله السلطات النقدية فى الأجل الطويل. وهو أن تكون الأرصدة الاسمية من عملات واحتياطيات تحت رقابة السلطات النقدية. إذ يمكن للسلطات النقدية من خلال تلك الرقابة ربط الأرصدة النقدية (الاسمية) مثل معدل الصرف، مستوى الأسعار، مستوى الدخل القومى الاسمى، كمية النقود بمفهوم واحد أو أكثر. أو ربط التغير فى الأرصدة الاسمية مثل معدل التضخم أو الانكماش، معدل النمو أو التدهور فى الدخل القومى الاسمى، معدل نمو كمية النقود. ولكن لا تستطيع السلطات النقدية استخدام رقابتها على الأرصدة الاسمية لربط الأرصدة

الحقيقية مثل معدل الفائدة الحقيقي، معدل البطالة ومعدل نمو الدخل الحقيقي أو معدل نمو كمية النقود الحقيقية.

لا شك أن لوجهة نظر فريدمان انعكاسات بالنسبة لمنحنى فيليبس. فهي تعنى أن صانع السياسة عند استخدامه للسياسة النقدية يواجه منحنى فيليبس فى الأجل الطويل يأخذ شكل رأسى كما هو موضح فى الشكل رقم (٣/٧).

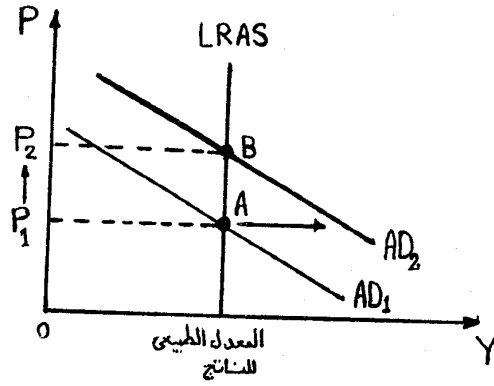


شكل رقم (٣/٧)

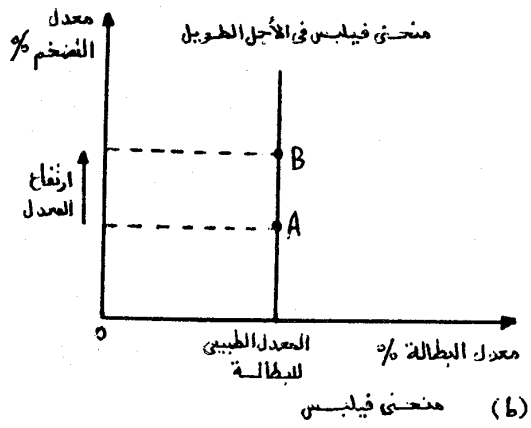
فإذا قامت السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي ببطء أو تدريجياً، يكون معدل التضخم منخفض ويصبح الاقتصاد عند النقطة A على منحنى فيليبس في الأجل الطويل. بينما إذا قامت السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي بصورة سريعة سوف يرتفع معدل التضخم ويصبح الاقتصاد عند النقطة B. وفي كلا الحالتين يتجه معدل البطالة إلى مستواه العادي المعروف بالمعدل الطبيعي للبطالة.

يوضح منحنى فيليبس الرأسي في الأجل الطويل أن معدل البطالة لا يعتمد على النمو النقدي والتضخم في الأجل الطويل. ويمثل هذا المنحنى تعبير عن فكرة حياد النقود. والتي تم تطبيقها على منحنى العرض الكلي الرأسي في الأجل الطويل. ويوضح الشكل رقم (٤/٧) منحنى فيليبس الرأسي في الأجل الطويل ومنحنى العرض الكلي الرأسي في الأجل الطويل اللذان يعبران عن وجهان لعملة واحدة. ففي الجزء ( a ) من الشكل: (٤/٧) يتضح أن الزيادة في المعروض النقدي تؤدي إلى نقل منحنى الطلب الكلي جهة اليمين من  $AD_1$  إلى  $AD_2$ .

وكنتيجة لهذا الانتقال يتحرك التوازن في الأجل الطويل من النقطة A إلى النقطة B. ويرتفع المستوى العام للأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$ ، ولكن نظراً لأن منحنى العرض الكلي رأسياً يظل مقدار الناتج كما هو بدون تغيير. وفي الجزء ( b ) من نفس الشكل تؤدي زيادة النمو السريع في المعروض النقدي إلى زيادة معدل التضخم من خلال تحرك الاقتصاد من النقطة A إلى النقطة B. ولكن نظراً لأن منحنى فيليبس رأسياً يظل معدل البطالة بدون تغيير عند النقطتين A، B.



(a) نموذج الطلب الكلي - العرض الكلي



شكل رقم (٤/٧)

هكذا يتضح أن كل من منحني العرض الكلى الرأسى فى الأجل الطويل ومنحنى فيلبس الرأسى فى الأجل الطويل يعنى أن السياسة النقدية تؤثر فى المتغيرات الاسمية (مستوى الأسعار ومعدل التضخم) ولا تؤثر فى المتغيرات الحقيقية (الناتج والبطالة). وبصرف النظر عن استخدام السياسة النقدية، فإن الناتج والبطالة يكونان عند معدلاتهما الطبيعية فى الأجل الطويل.

ولعل استخدام صفة الطبيعى لمعدلات الناتج والبطالة له دلالة ومعنى. فالمعدل الطبيعى للبطالة لا يعنى بالضرورة معدل البطالة المرغوب فيه اجتماعياً. وإنما معدل البطالة الذى يصل إليه الاقتصاد فى الأجل الطويل، أى غير المتأثر بأية اختلافات أو تقلبات فى الأجل القصير تجعله معدل مؤقت وليس طبيعى. ولا يعنى ذلك أن معدل البطالة الطبيعى يتسم بالثبات عبر الزمن.

فعلى سبيل المثال، بافتراض أن الاتحادات العمالية استخدمت قوتها السوقية لزيادة الأجور الحقيقية لبعض العمال أعلى المستوى التوازنى لها. يترتب على ذلك وجود فائض فى عرض العمالة ومن ثم معدل بطالة طبيعى مرتفع. ويعد هذا المعدل طبيعى ليس بسبب أنه معدل جيد ولكن لأنه جاء نتيجة لتأثير السياسة النقدية أو هو المعدل الذى يستجيب للتغيرات فى الاقتصاد من جراء استخدام أى من السياستين المالية أو النقدية أو كليهما. وسوف لا يؤدي النمو النقدى السريع إلى تخفيض القوة السوقية للاتحادات العمالية أو مستوى البطالة، وإنما يؤدي فقط إلى زيادة التضخم.

وعلى الرغم من عدم قدرة السياسة النقدية على التأثير فى معدل البطالة الطبيعى إلا أنه يمكن استخدام أنواع أخرى من السياسة لعمل ذلك. فلكى يمكن تخفيض معدل البطالة الطبيعى يمكن لصانع السياسة النظر إلى تلك السياسات التى من شأنها تحسين دور سوق العمل. وتعرف تلك السياسات بسياسات سوق العمل مثل قوانين الحد الأدنى للأجور، القوة التساومية، التأمين ضد البطالة وبرامج التدريب على العمل. إذ يمكن استخدام أحد تلك السياسات بما يساعد على تخفيض المعدل الطبيعى للبطالة، وبما ينقل منحنى فيلبس فى الأجل الطويل لجهة اليسار.

وعلاوة على ذلك فالبطالة المنخفضة تعنى وجود عدد كبير من العمال يقوموا بإنتاج سلع وخدمات، ومن ثم سوف يزداد مقدار السلع والخدمات المعروضة عند أى مستوى سعرى معين. ومن ثم ينتقل منحنى العرض الكلى جهة اليمين فى الأجل الطويل. ويترتب على ذلك تمتع الاقتصاد ببطالة منخفضة وناتج مرتفع عند معدل معروض نقدى وتضخم معينين.

هكذا أوضح كل من ميلتون فريدمان وادموند فيلبس أن العلاقة بين التضخم والبطالة تكون عكسية فى الأجل القصير، ولكن لا يمكن استخدامها بمعرفة صانع السياسة فى الأجل الطويل. أو بعبارة أخرى، يمكن لصانع السياسة أن يستخدم سياسة نقدية توسعية للوصول لمعدل بطالة منخفض لفترة مؤقتة، ولكن تعود البطالة فى النهاية إلى معدلها الطبيعى. وتؤدى السياسة النقدية التوسعية فقط إلى ارتفاع معدل التضخم.

وبنفس منطق انحدار منحني العرض الكلي لأعلى فقط في الأجل القصير، يرى كل من ميلتون فريدمان وادموند فيلبس أن العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة توجد فقط في الأجل القصير. كذلك الأمر، فنظراً لأن منحني العرض الكلي في الأجل الطويل يكون رأسياً، ففي هذه الحالة يكون منحني فيلبس في الأجل الطويل رأسياً.

ولتحليل العلاقة بين التضخم والبطالة في الأجلين القصير والطويل، ادخل كل من ميلتون فريدمان وادموند فيلبس متغيراً جديداً في التحليل يعرف بالتضخم المتوقع Expected inflation. ويقاس التضخم المتوقع مقدار ما يتوقعه الأفراد من تغير في المستوى العام للأسعار. ويعد التضخم المتوقع أحد العوامل المحددة لوضع منحني العرض الكلي في الأجل القصير. وبالتالي يمكن للسلطات النقدية أن تأخذ التضخم المتوقع في الاعتبار في الأجل القصير وبالتبعية منحني العرض الكلي في الأجل القصير. وعندما يتغير العرض النقدي ينتقل منحني الطلب الكلي، ومن ثم يتحرك الاقتصاد على منحني العرض الكلي في الأجل القصير.

وبالتالي ففي الأجل القصير تؤدي التغيرات النقدية إلى تقلبات غير متوقعة في الناتج، الأسعار، البطالة، والتضخم. وينبغي الإشارة إلى أن قدرة السلطات النقدية على خلق تضخم غير متوقع من خلال زيادة المعروض النقدي توجد فقط في الأجل القصير.

وفي الأجل الطويل، يتوقع الأفراد معدل التضخم الذي تختاره السلطات النقدية. ونظراً لأن الأجور والأسعار والمعلومات سوف

تستجيب في نهاية الأمر لمعدل التضخم يكون منحني العرض الكلي في الأجل الطويل رأسياً. وفي هذه الحالة فإن التغيرات في الطلب الكلي مثل التي ترجع إلى التغيرات في المعروض النقدي لا تؤثر على الناتج من السلع والخدمات. وهكذا خلص كل من فريدمان وادموند فيلبس إلى أن البطالة تعود لمعدلها الطبيعي في الأجل الطويل.

ويمكن استخدام المعادلة التالية، والتي سبق الاستعانة بها من قبل في الفصل الثاني في التعرف على انحراف معدل البطالة عن معدلها الطبيعي كما يلي :

$$U = U_N - a (I_A - I_E)$$

حيث أن  $U$  معدل البطالة،  $U_N$  معدل البطالة الطبيعي،  $a$  معامل تعديل يحدد درجة استجابة معدل البطالة لانحراف معدل التضخم الفعلي  $I_A$  عن نظيره المتوقع  $I_E$ .

وفي الأجل القصير يعد التضخم المتوقع متغير معطى. ونتيجة لذلك، يصاحب التضخم الفعلي المرتفع بطالة منخفضة. ويحدد مقدار استجابة البطالة للتضخم غير المتوقع (الفرق بين معدل التضخم الفعلي ونظيره المتوقع) بمقدار معامل التعديل  $a$ . ويعتمد مقدار هذا المعامل على ميل منحني العرض الكلي في الأجل القصير. ولكن في الأجل الطويل يتوقع الأفراد معدل التضخم الذي تختاره السلطات النقدية. ومن ثم يعادل مقدار التضخم الفعلي نظيره المتوقع، ومن ثم تصبح البطالة عند معدلها الطبيعي.



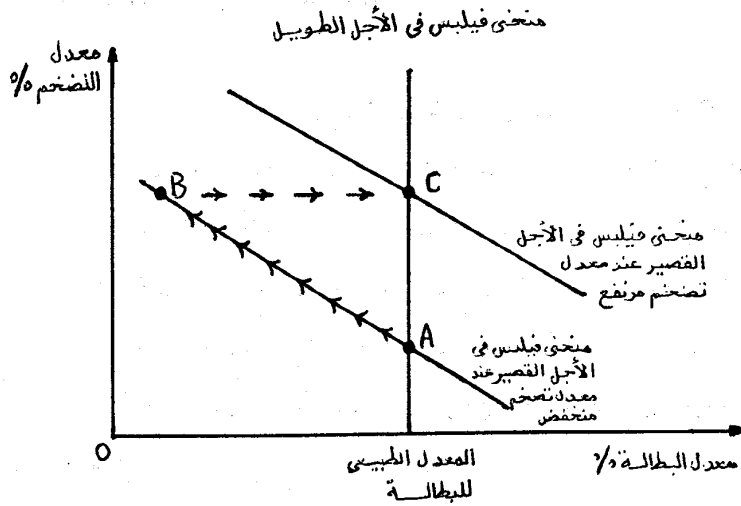
وتشير هذه المعادلة إلى أن منحني فيلبس في الأجل القصير غير مستقر. فمنحني فيلبس في الأجل القصير يعكس معدل بطالة متوقع معين. ولكي تصبح الأمور أكثر وضوحاً، فمن خلال التعبير عن المعادلة السابقة في شكل بياني سوف نشاهد منحني فيلبس في الأجل القصير يقطع منحني فيلبس في الأجل الطويل عند معدل تضخم متوقع. ومع حدوث تغير في التضخم المتوقع ينتقل منحني فيلبس في الأجل القصير.

ووفقاً لما أشار إليه كل من فريدمان وادموند فيلبس، فمن الخطر أن يتم النظر لمنحني فيلبس على أنه يمثل حزمة من الخيارات المتاحة لصانع السياسة. ولمعرفة السبب وراء ذلك تخيل اقتصاد ما عند معدل بطالة طبيعي وتضخم منخفض وتضخم متوقع منخفض، كما هو موضح في الشكل رقم (٥/٧) عند النقطة A.

وبافتراض أن صانع السياسة يحاول الاستفادة من العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة باستخدام السياسة المالية أو النقدية لتوسيع الطلب الكلى. ففي الأجل القصير، عندما يكون معدل التضخم المتوقع معطى، يتجه الاقتصاد إلى النقطة B. ويترتب على ذلك انخفاض معدل البطالة أسفل نظيره الطبيعي. وارتفاع التضخم أعلى نظيره المتوقع. وعبر الزمن اعتاد الأفراد وجود معدل التضخم المرتفع، ومن ثم يزدون من توقعاتهم للتضخم.

وعندما يرتفع التضخم المتوقع تبدأ المشروعات والعمال في أخذ التضخم المرتفع في اعتبارها عند تحديد الأجور والأسعار. ونتيجة لذلك

ينتقل منحني فيلبس في الأجل القصير جهة اليمين كما هو واضح في الشكل رقم (٥/٧). وينتهي الاقتصاد إلى النقطة  $c$  عند مستوى تضخم مرتفع أعلى من نظيره عند النقطة  $A$  بنفس مستوى البطالة. هكذا استخلص كل من فريدمان وادموند فيلبس أن صانع السياسة يواجهه العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة ولكن كوضع مؤقت. وإذا ما استخدم صانع السياسة هذه العلاقة سوف يخسر .



شكل رقم (٥/٧)

### ٥/٧ انتقال منحني فيليبس ودور صدمات العرض:

لقد توصل كل من فريدمان وادموند فيليبس إلى أن التغيرات في التضخم المتوقع تؤدي إلى انتقال منحني فيليبس في الأجل القصير. وهو ما دعمه عدد من الاقتصاديين مع مطلع السبعينات. وسوف نحاول في هذه النقطة أن ندرس مصدر آخر لانتقال منحني فيليبس في الأجل القصير، وهو الصدمات Shocks في جانب العرض الكلي. وفي هذا الشأن تبدو أهمية الإشارة إلى ما قامت به منظمة الدول المصدرة للبترول The Organization of Petroleum Exporting Countries (OPEC) عام ١٩٧٤ اعتماداً على قوتها السوقية كاتحاد في سوق البترول العالمي وذلك لزيادة أرباح أعضائها.

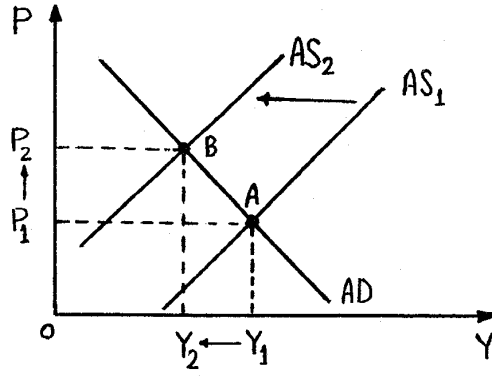
وفي هذه الحالة قامت دول المنظمة، ومنها المملكة العربية السعودية، الكويت، والعراق بتقييد مقدار الزيت الخام المباع في الأسواق العالمية. وخلال فترة زمنية قليلة يتسبب هذا التقييد في ارتفاع أسعار الزيت مرتان.

ويمثل الارتفاع الكبير في السعر العالمي للزيت مثلاً جيداً لصدمة العرض. فصدمة العرض تؤثر مباشرة في نفقات إنتاج المشروعات، ومن ثم التأثير على الأسعار. ويترتب على ذلك انتقال منحني العرض الكلي وكذلك منحني فيليبس. فعلى سبيل المثال، عندما يزداد سعر الزيت يؤدي ذلك إلى رفع نفقة إنتاج الجازولين، الزيت الحار، الإطارات والعديد من المنتجات الأخرى، ومن ثم انخفاض مقدار السلع والخدمات المعروضة عند مستوى سعرى معين.

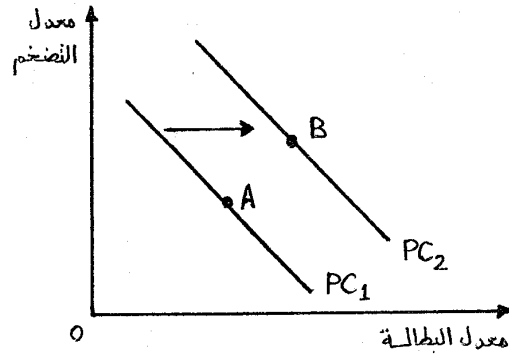
ويوضح الجزء ( a ) من الشكل رقم (٦/٧) تأثير الانخفاض فى العرض (صدمة العرض) على نقل منحنى العرض الكلى من  $AS_1$  إلى  $AS_2$ . ويرتفع مستوى الأسعار من  $P_1$  إلى  $P_2$  وينخفض الناتج من  $Y_1$  إلى  $Y_2$ . وتعرف توليفات الأسعار المرتفعة والناتج المنخفض بالركود التضخمى. ويصاحب الانتقال فى منحنى العرض الكلى بانتقال مشابه فى منحنى فيليبس فى الأجل القصير. ويظهر ذلك فى الجزء ( b ) من الشكل رقم (٦/٧).

ونظراً لاحتياج المشروعات لعدد قليل من العمالة لإنتاج مقدار صغير من الناتج سوف ينخفض التوظيف وترتفع البطالة. ونظراً لأن مستوى الأسعار مرتفع يكون معدل التضخم والتغير النسبى فى مستوى الأسعار عن العام السابق مرتفعاً. وهكذا يؤدى انتقال منحنى العرض الكلى إلى بطالة مرتفعة وتضخم مرتفع. وتنتقل العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة فى الأجل القصير لجهة اليمين من  $PC_1$  إلى  $PC_2$ .

هكذا فإن صانع السياسة يواجهه اختيار صعب بين مكافحة التضخم ومكافحة البطالة. فإذا ما قام بتقليص الطلب الكلى لمحاربة التضخم سوف ترتفع البطالة. وإذا ما قام بزيادة الطلب الكلى لمحاربة البطالة سوف يرتفع التضخم. وبهذا يواجه صانع السياسة علاقة تبادلية مرغوب فيها بدرجة محدودة بين التضخم والبطالة قبل حدوث انتقال فى منحنى العرض الكلى.



(a) نموذج الطلب الكلي - العرض الكلي



(b) منحنى فيليبس

شكل رقم (٦/٧)

بحيث يتعايشوا مع معدل تضخم مرتفع عند معدل بطالة معين، أو معدل بطالة مرتفع عند معدل تضخم معين، أو بعض التوليفات من البطالة المرتفعة والتضخم المرتفع.

ويبدو في هذا المقام تساؤل يفرض نفسه يتعلق بما إذا كان الانتقال المعاكس في منحني فيليبس مؤقت أو دائم؟ تعتمد الإجابة على هذا التساؤل على كيفية تعديل الأفراد لتوقعاتهم بشأن التضخم. فإذا ما نظر الأفراد للارتفاع في التضخم على أنه راجع لصدمة في جانب العرض. في هذه الحالة نكون بصدد حالة مؤقتة، بحيث لا يتغير التضخم المتوقع وسرعان ما يعود منحني فيليبس لوضعه السابق. بينما إذا ما اعتقد الأفراد أن الصدمة سوف تؤدي إلى تضخم مرتفع يأخذ شكل له صفة الدوام. في هذه الحالة يرتفع التضخم المتوقع ويظل منحني فيليبس عند وضعه الجديد، وهو وضع غير مرغوب فيه نسبياً.

## الفصل الثامن

### فعالية السياسات الاقتصادية في الاقتصاد المصري

---

---



## الفصل الثامن

### فعالية السياسات الاقتصادية فى الاقتصاد المصرى

#### 1/٨ مقدمه:

يعتبر التقليل من أو الغاء الفجوة بين الطلب الكلى والعرض الكلى من الأهداف الرئيسية للسياسات الاقتصادية الكلية. وتتعاظم أهمية تحقيق هذا الهدف فى الدول النامية التى تأخذ ببرامج التغيير الاقتصادى الهيكلى، بصرف النظر عما اذا كانت هذه البرامج مدعمة من قبل المنظمات المالية والتقديرية الدولية، مثل البنك الدولى وصندوق النقد الدولى. وعادة ما تركز هذه السياسات الاقتصادية الكلية على ادارة الطلب الكلى لضمان عدم تدهور (الكاشه) بالصورة التى تخلق تقلبات غير مرغوب فيها فى الاقتصاد.

وسوف نتوقف فعالية السياسات الاقتصادية الكلية فى ادارة الطلب الكلى بالصورة المرغوب فيها على عاملين على جانب كبير من الأهمية:

**الأول:** آلية انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الكلية الى أهدافها. فالهدف النهائى ليس هو تغيير الطلب الكلى، وإنما قد يكون الهدف هو الوصول بالدخل الى مستوى معين، أو تغيير هيكله فى اتجاه معين، أو تحقيق معدل نمو سنوى معين، أو الوصول الى الوضع الأمثل لتخصيص الموارد المحلية والذى يتلاءم مع

الرفاهية، أو إعادة توزيع الدخل، أو تحقيق الاستقرار الاقتصادى، أو كل هذه الأمور مجتمعة.

**الثانى:** درجة استجابة العرض الكلى للتغيرات المتعمدة فى الطلب الكلى. وكقاعدة عامة، ليس من الصحيح الادعاء دائما بأن التوسع فى الطلب الكلى يعد من الأمور غير المرغوب فيها طالما أنه يولد ضغوطا تضخمية، فالتوسع فى الطلب الكلى قد يكون له أيضا آثار موجبة على الناتج الحقيقى طالما كان منحنى العرض الكلى مرنا بالنسبة للتغيرات فى المستوى العام للأسعار التى تصاحب التغيرات فى الطلب الكلى.

وقد بدأ الاقتصاد المصرى فى تصميم وتنفيذ برامج الإصلاح الهيكلى منذ منتصف السبعينيات، هذا وإن اختلفت التوجهات ودرجات النجاح فى التنفيذ من مرحلة زمنية لأخرى. فعلى حين تحققت محاولات فتح الاقتصاد المحلى جزئيا على العالم الخارجى ونجحت محاولات جذب الاستثمار الأجنبى وذلك فى النصف الثانى من السبعينيات وبداية الثمانينيات، شهدت فترة التسعينيات نجاح صانع السياسة الاقتصادية فى تحقيق الكثير من أهداف الاستقرار الاقتصادى. وتشير البيانات المتاحة الى انخفاض قيمة كل من عجز الموازنة كنسبة من الناتج المحلى الاجمالى ومعدل التضخم المحلى ومعدل نمو عرض النقود خلال النصف الأول من التسعينيات كالاتى:

الفترة	عجز الموازنة (% من الناتج المحلي الاجمالي)	معدل التضخم (% سنويا)	معدل نمو عرض النقد M2 (% سنويا)	معدل نمو الطلب الكلي (% سنويا)
١٩٨٠-١٩٧٤	١٦,٤٨	١٢,١	٢٤,٩٠	٢٢,٩٩
١٩٨٩-١٩٨١	٧,٦١	١٧,٧١	٣٢,٣٧	١٩,٥٧
١٩٩٥-١٩٩٠	١,٩٢	٩,٦٧	١٢,٦٦	١٧,٩٠
١٩٩٥-١٩٧٤	٨,٨٨	١٤,٥٥	٢٤,٦١	٢٠,٢٠

ويتضح من المؤشرات السابقة أن الطلب الكلي كان ينمو بمعدلات مرتفعة نسبيا خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥ ككل. وعلى حين كان نمو الطلب الكلي مقترنا بضغط تضخمية خلال السبعينيات والثمانينيات، تزامن هذا النمو مع انخفاض ملحوظ في معدل التضخم خلال التسعينيات. وهذا معناه أن نمو الطلب الكلي في الاقتصاد المصري لم يكن نموا تضخميا بصورة مطلقة خاصة خلال النصف الأول من التسعينيات. أي أن المؤشرات السابقة تشير إلى أن نمو الطلب الكلي كان له آثار حقيقية، ولكن كم كان مقدار هذه الآثار الحقيقية مقارنة بالآثار التضخمية؟.

وتشير البيانات أيضا إلى أن الأدوات الثلاث الرئيسية للسياسات الاقتصادية الكلية كان لها ارتباط واضح مع الطلب الكلي. فمن ناحية، أن معدل نمو الطلب الكلي كان يرتبط طرديا مع كل من عجز الموازنة (كنسبة مئوية من الناتج المحلي الاجمالي) ومعدل نمو عرض النقود M2. كذلك فإن معدل التغير في سعر صرف العملة المحلية يرتبط عكسيا مع معدل نمو الطلب الكلي. وهذه المؤشرات المبدئية على ارتباط الطلب الكلي بأدوات السياسات الاقتصادية الكلية لا يعنى بالضرورة أن هذه

السياسات فعالة. فالنمو فى الطلب الكلى فى حد ذاته ليس هدفا نهائيا من أهداف السياسات الاقتصادية الكلية،

- الطلب الكلى = معدل نمو الناتج المحلى الاجمالى (% سنويا)
- عرض النقود = معدل نمو عرض النقود M2 (% سنويا)
- عجز الموازنة = عجز الموازنة كنسبة مئوية من الناتج المحلى الاجمالى
- سعر الصرف = معدل التغير فى سعر الصرف (% سنويا)

وانما يصح الأخذ به على أنه هدف وسيط Target يسعى صانع السياسات الاقتصادية الى التحكم فى قيمته لتحقيق أهداف نهائية ترتبط بمستوى الدخل الحقيقى.

مما سبق تبرز ثلاث قضايا أساسية تمثل أهداف هذا الفصل والتي تتمثل فى الاجابة على الأسئلة الثلاثة التالية، وذلك فيما يخص الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥:

- (أ) هل توافرت آلية لانتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الكلية الى أهداف هذه السياسات؟ (ب) الى أى مدى كان للتوسع فى الطلب الكلى آثارا تضخمية تفوق آثاره الحقيقية؟ (ج) ما هى الآثار النهائية للأدوات المالية والنقدية الثلاث (عجز الموازنة وعرض النقود وسعر الصرف) على كل من الطلب الكلى (الناتج المحلى الاجمالى الاسمى)

والدخل الحقيقي (الناتج المحلى الاجمالى الاحقيقى) والمستوى العام للأسعار (معدل التضخم المحلى)؟.

وفى سبيل تحقيق هذه الأهداف يسعى الفصل الى اختبار الفرضيات Hypothesis التالية:

- (أ) تتوافر فى الاقتصاد المصرى آلية لانتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الكلية الى أهدافها. وهذا يعنى بالضرورة أن العلاقات بين المتغيرات الاقتصادية الكلية فى الاقتصاد المصرى تتحقق وذلك وفقا لما تقول به النظرية الاقتصادية الكلية.
- (ب) يسهم التوسع فى الطلب الكلى فى خلق آثار موجبة على الناتج الحقيقى، هذا بالرغم من أنه - أى التوسع فى الطلب الكلى - يدعم الضغوط التضخمية.
- (ت) بالرغم من توافر آلية لانتقال الأثر من الأدوات الى الأهداف، تنخفض درجة فعالية السياسات المالية والنقدية فى الاقتصاد المصرى.

ويقوم التحليل فى هذا الفصل على توصيف اطار نظرى متكامل، يعرض للعلاقات الاقتصادية الأساسية التى يهدف الفصل الى اختبارها باستخدام بيانات من الاقتصاد المصرى. والإطار النظرى هنا يشتمل على نموذج كلى مبسط للاقتصاد المصرى يقدم تفسيراً للسلوك التلقائى للمتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة بالسياسات الكلية (السياسة المالية والسياسة النقدية وسياسة سعر الصرف). والهدف الأساسى من توصيف مثل هذا النموذج هو قياس مضاعفات السياسة الاقتصادية Policy

**Multipliers** بصورة تعكس مدى فعالية تلك السياسات في التأثير على الناتج المحلي. وسبب اهتمامنا بالسلوك التلقائي للمتغيرات الاقتصادية الكلية هو التعرف على مدى جدوى استخدام السياسات الاقتصادية . وعلى هذا يصح القول بأن انتفاء أو ضعف العلاقات المتبادلة بين المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة بالناتج المحلي من شأنه أن يضعف الآثار المحتملة للتغيرات المتعمدة في أدوات السياسات الاقتصادية. ويهتم الإطار النظري أيضا بتوصيف الآثار المحتملة لأدوات السياسات الاقتصادية الكلية على كل من الطلب الكلي والدخل الحقيقي ومعدل التضخم المحلي. ووفقا للإطار النظري فيما يلي يتم استخدام الأدوات التحليلية المناسبة لقياس العلاقات الأساسية به. ولقد اعتمدنا على تحليل الانحدار، وخاصة النماذج القياسية الآتية **Simultaneous Equation Models** وذلك نظرا للطبيعة الآتية للعلاقات الاقتصادية الكلية.

#### ٣/٨ الإطار النظري:

النمو في الطلب الكلي عادة ما يتوزع بين النمو في كل من الدخل الحقيقي (أو الناتج) والمستوى العام للأسعار. ومن المتوقع أن تختلف درجة استجابة كل من النمو في الدخل الحقيقي والنمو في المستوى العام للأسعار للتغيرات في الطلب الكلي وذلك اعتمادا على شكل وميل منحني العرض الكلي، وكذلك على مرونة العرض الكلي للتغيرات في الطلب الكلي. فإذا كان العرض الكلي لا يستجيب للتغيرات في الطلب الكلي بسبب جمود عملية الإنتاج، فإن الآثار التضخمية للنمو في الطلب الكلي سوف تفوق آثاره الحقيقية.

والتغيرات فى الطلب الكلى إما أن تكون تلقائية أو متعمدة . فالنمو التلقائى فى الطلب الكلى عادة ما يحدث بسبب التغيرات التلقائية فى مكوناته . أما النمو المتعمد فانه من المتوقع أن يحدث بفعل السياسات الاقتصادية الكلية (سياسات ادارة الطلب الكلى و سياسات الصرف الأجنبى). ونظرا للأهمية الكبيرة للتغيرات فى مكونات الطلب الكلى عند تقييم فعالية السياسات الاقتصادية الكلية، فسوف يتم دراسة هذه التغيرات على مستويين:

يختص الأول بتحليل الكيفية التى تتم بها التغيرات التلقائية -والتي تحدث دون تدخل متعمد من قبل صانع السياسة الاقتصادية- سواء فى مكونات الطلب الكلى أو فى المتغيرات الكلية المرتبطة بهذه المكونات. ومن المتوقع أن يكون مثل هذا النوع من التحليل مفيدا فى دراسة مدى فعالية السياسات الاقتصادية الكلية. وعلى مستوى ثانٍ سوف يتم توصيف وتحليل التغيرات المتعمدة فى قيم متغيرات كلية تعتبر إما من المتغيرات المكونة للطلب الكلى، أو المرتبطة به.

هذا الى جانب دراسة الآثار المترتبة على مثل هذه التغيرات المتعمدة على كل من الطلب الكلى ذاته والناتج المحلى والتضخم. ولأن صانع السياسة الاقتصادية يستطيع إحداث تغييرات متعمدة فى قيم هذه المتغيرات، فانه عادة ما يتم توصيفها على أنها أدوات للسياسات الاقتصادية الكلية. ومن المتوقع أن يسمح مثل هذا النوع من التحليل فى التعرف على مدى فعالية أدوات السياسات الاقتصادية الكلية فى ادارة

الطلب الكلى، وذلك من واقع آلية انتقال الأثر بين المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة.

#### (أ) التغيرات التلقائية فى مكونات الطلب الكلى:

تعد آلية انتقال الأثر من الأمور الهامة فى مجال تقييم فعالية السياسات الاقتصادية . والمقصود بذلك هو الكيفية التى تتم بها عملية انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الى الأهداف المطلوب تحقيقها . والقاعدة العامة فى هذا الخصوص هى أن السياسة الاقتصادية تكون أكثر فعالية فى الحالات التى يكون انتقال الأثر فيها -من الأدوات الى الأهداف- أسرع. والعكس صحيح ، حيث تكون السياسة الاقتصادية أقل فعالية عندما تتم عملية انتقال الأثر بصورة أبطأ.

وتعتمد سرعة أو بطء عملية انتقال الأثر من الأدوات الى الأهداف على مدى قوة أو ضعف العلاقات الآتية Simultaneous Relationships بين المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة بكل من أهداف السياسة الاقتصادية وأدواتها . ووفقا لما نقول به النظرية الاقتصادية الكلية (على سبيل المثال 1992 Boyes, 1990 Gordon) تكون هذه العلاقات تلقائية ، ويكون على صانع السياسة الاقتصادية إحداث تغييرات متعددة فى قيم بعض أو كل هذه المتغيرات الاقتصادية الكلية باستخدام الأدوات المناسبة لتحقيق الأهداف المنشودة . وإذا ما ضعفت هذه العلاقات التلقائية أو انتفت ، تصبح السياسات الاقتصادية أقل فعالية بسبب ضعف أو انقضاء انتقال الأثر.



ولأن أهداف السياسات الاقتصادية عادة ما تتركز حول الدخل (نموه ، وتوزيعه ، واستقرار مستواه ، وهيكله ) ، فإن العلاقات الآتية بين المتغيرات الاقتصادية الكلية، والتي تحكم آلية انتقال الأثر، عادة ما يتم التعبير عنها في شكل نموذج اقتصادي كلي يشتمل على مجموعة من العلاقات الآتية بين المتغيرات الكلية التي تحكم مستوى الدخل-Macro Simultaneous Equation Model . وعادة ما تركز مثل هذه النماذج الكلية على جانب الطلب ، بمعنى تتناول الدخل من منظور الانفاق عليه ، وليس من منظور تكوينه أو الحصول عليه ، وبالتالي فهي تمثل إطارا مناسباً للتعرف على أو تقدير حجم التحولات Shifts في الطلب الكلي والتي من المتوقع أن تصاحب أي سياسة اقتصادية كلية.

#### النموذج المستخدم:

يشتمل النموذج على أربعة معادلات سلوكية أساسية ومعادلتين تعريفيتين. ثلاث من هذه المعادلات تعبر عن القطاع الحقيقي وتعكس محددات ثلاث مكونات أساسية من مكونات الدخل الحقيقي أو الناتج في المجتمع. تتمثل هذه المعادلات السلوكية الثلاث في : (أ) دالة الانفاق الاستثماري الخاص وتمثله المعادلة رقم ١ ، (ب) دالة الانفاق الاستهلاكي الخاص وتمثله المعادلة رقم ٢ ، (ج) دالة صافي الانفاق المرتبط بالتعامل مع العالم الخارجي (صافي الصادرات) وتمثله المعادلة رقم ٣. أما المعادلة السلوكية الرابعة فهي تعبر عن سوق النقود (المعادلة رقم ٤ والتي تعطى دالة الطلب على النقود ) ، وهنا نفترض أن عرض النقود معطى ولا يتأثر بمستوى النشاط الاقتصادي Exogenous. أما

المعادلتين التعريفيتين فهما معادلة الدخل المتعارف عليها (المعادلة رقم ٥) ومعادلة الدخل المتاح (المعادلة رقم ٦).

$$I_t = a_0 - a_1 r_t + a_2 y_t \quad (١)$$

$$C_t = b_0 + b_1 y_{d,t} - b_2 r_t \quad (٢)$$

$$x_t = m_0 - m_1 y_t - m_2 e_t \quad (٣)$$

$$M_t^D = c_0 + c_1 y_t - c_2 r_t \quad (٤)$$

$$y = C + I + G + x \quad (٥)$$

$$y_{d,t} = (y_t - \pi_t) \quad (٦)$$

حيث:

١ -  $y, y_d, M^D, x, C, I$  هي (على الترتيب) الدخل الحقيقي ، الدخل المتاح الحقيقي ، الطلب على النقود ، صافي الصادرات ، الإنفاق الاستهلاكي الحقيقي ، الإنفاق الاستثماري الحقيقي. وهذه المتغيرات هي متغيرات اقتصادية كلية تتحدد قيمها من داخل النموذج . أى أن قيم تلك المتغيرات تتأثر بالانتقال التلقائي للأثر إليها من المتغيرات المستقلة المفسرة، كما أنها تتأثر ببعضها البعض (أى أنها Endogenous Variables).

٢ -  $r, e, G$  تشير الى سعر الفائدة وسعر الصرف (قيمة العملة المحلية) والإنفاق الحكومى، على الترتيب ، وهى متغيرات مفسرة تتحدد قيمها تلقائيا من خارج النموذج ، أى أنها Exogenous. والمتغيرات الثلاثة السابقة تمثل -بالإضافة الى عرض النقود الحقيقي- الأدوات الأساسية

للسياسات الاقتصادية الكلية. ومع ذلك يجب ملاحظة أن سعر الصرف  $e$  يرتبط طردياً مع سعر الفائدة  $r$  ، وذلك وفقاً لما نقول به النظرية الاقتصادية. وسوف نحاول اختبار مثل هذا الارتباط في الاقتصاد المصري من خلال افتراض وجود علاقة خطية وطرديّة بين سعر الصرف وسعر الفائدة ، كالآتي :

$$e_t = hr_t \quad (٧)$$

وبإحلال المعادلة رقم (٧) في المعادلة رقم (٣) يمكن إعادة صياغة دالة صافي الصادرات كالآتي:

$$x_t = m_0 - m_1 y_t - m_2 hr_t \quad (٣')$$

٣ - المعاملات الواردة في المعادلات السابقة ، والتي سوف تعكس سرعة أو بطء انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية إلى أهدافها ، لها مفاهيم اقتصادية محددة كالآتي :

$a_0$  و  $b_0$  هما الانفاق الاستثماري والتقائي و الانفاق الاستهلاكي التقائي، على الترتيب.  $a_1$  و  $b_2$  هما معامل حساسية كل من الانفاق الاستثماري والانفاق الاستهلاكي للتغيرات في سعر الفائدة، على الترتيب.  $a_2$  هي معامل حساسية الانفاق الاستثماري للتغيرات في الدخل (وفقاً لمبدأ المعجل) .  $b_1$  و  $m_1$  هما الميل الحدي للاستهلاك والميل الحدي للاستيراد ، على الترتيب.  $m_0$  هي صافي الانفاق التقائي المرتبط بالتعامل مع العالم الخارجي (الصادرات مطروحة منها الانفاق التقائي على الواردات) .  $m_2$  هي معامل حساسية صافي الصادرات للتغيرات في

سعر الصرف  $m_2h$  هي معامل حساسية صافي الصادرات للتغيرات في سعر الفائدة (حيث  $h$  هي معامل حساسية سعر الصرف للتغيرات في سعر الفائدة).  $\tau$  هي معدل الضرائب المباشرة كنسبة من الدخل الحقيقي.  $c_1$  و  $c_2$  هما معامل حساسية الطلب على النقود للتغيرات في كل من الدخل الحقيقي وسعر الفائدة الحقيقي، على الترتيب. وأخيرا تشير  $t$  الى الزمن.

ويمكن حل النموذج السابق عن طريق وضعه في الصورة المختزلة Reduced Form . ولكي يتم ذلك كان لابد من التفرقة بين كل من القطاع الحقيقي وتمثله المعادلات أرقام (١) و (٢) و (٣) و (٥) و (٦) و (٧) ، والقطاع النقدي وتمثله المعادلة رقم (٤). وفيما يتعلق بالقطاع الحقيقي يمكن الحصول على مستوى الدخل الحقيقي الذي يتوافق مع التوازن بين العرض الكلي والطلب الكلي وذلك بإحلال المعادلات (١) و (٢) و (٣) في المعادلة رقم (٥) مع أخذ المعادلتين (٦) و (٧) في الاعتبار:

$$y_t = \lambda(\bar{A} - dr) \quad (٨)$$

والمعادلة رقم (٨) تحتوي على ثلاث عناصر مركبة أساسية وهي:  
أ - مضاعف الانفاق:

$$\lambda = \left( \frac{1}{(1-b_1)(1-t) + t + m_1 - a_2} \right)$$

$$\bar{A} = a_o + b_o + m_o + G \quad \text{ب - الانفاق التلقائي:}$$

ج - معامل حساسية الإنفاق للتغيرات فى سعر الفائدة:

$$d = a_1 + b_2 + m_2 h$$

أما فيما يتعلق بالقطاع النقدى، وبافتراض أن عرض النقود الحقيقى معطى ، فإن المعادلة رقم (٤) تعطى مستوى الدخل الحقيقى الذى يتوافق مع التوازن فى سوق النقود (حيث عرض النقود  $M^s$  يتساوى مع الطلب على النقود  $M^D$ ) كالآتى :

$$y = \frac{1}{c_1} M^D + \frac{c_2}{c_1} r \quad (٩)$$

وواضح أن المعادلة رقم (٨) هى تعبير مبسط لمنحنى  $IS$  (منحنى التوازن فى القطاع الحقيقى)، أما المعادلة رقم (٩) فهى تعبر عن منحنى  $LM$  (منحنى التوازن فى القطاع النقدى).

وبحل المعادلتين رقمى (٨) و (٩) بالنسبة للدخل الحقيقى ( $y$ ) نحصل على معادلة التوازن فى كل من القطاعين الحقيقى والنقدى كالآتى :

$$y = \lambda_1 \bar{A} + \lambda_2 M^s \quad (١٠)$$

حيث  $\lambda_1$  هى مضاعف السياسة المالية و  $\lambda_2$  هى مضاعف السياسة النقدية كالآتى :

$$\lambda_1 = \left( \frac{1}{\frac{1}{\lambda} + \frac{dc_1}{c_2}} \right) \quad (١١)$$

$$\lambda_2 = \left( \frac{\frac{d}{c_2}}{\frac{1}{\lambda} + \frac{dc_1}{c_2}} \right) \quad (١٢)$$

ومن الملاحظ أن ارتفاع قيمة معامل حساسية الإنفاق للتغيرات في سعر الفائدة ( $d$ ) يجعل قيمة مضاعف السياسة المالية أقل، بينما على النقيض من ذلك يدفع بقيمة مضاعف السياسة النقدية إلى أعلى. والسبب في ذلك أنه في حال السياسة المالية تعمل قيمة  $d$  المرتفعة على كبر حجم أثر المزاحمة Crowding-out Effect، وهو في الأصل أثر سالب على الدخل الحقيقي. فارتفاع قيمة  $d$  يعنى أن استجابة الإنفاق الاستثمارى الخاص للارتفاع في سعر الفائدة -والذى يصاحب التوسع المالى- سوف تكون أقوى، وبالتالي تقل فعالية السياسة المالية (انخفاض فى قيمة مضاعف السياسة المالية  $\lambda_1$ ).

أما فى حال التوسع النقدى، فإن ارتفاع قيمة  $d$  يعنى أيضا تزايد درجة استجابة الإنفاق المحلى (استجابة موجبة) نتيجة انخفاض سعر الفائدة والذى من المتوقع أن يصاحب الزيادة فى عرض النقود. ولـهذا، فإن ارتفاع قيمة  $d$  معناه ارتفاع قيمة مضاعف السياسة النقدية، وبالتالي ترتفع درجة فعالية السياسة النقدية كلما ارتفعت درجة استجابة الإنفاق للتغيرات فى سعر الفائدة. ومن الملاحظ أن التحسن (أو التراجع) فى

درجة فعالية السياسة النقدية (أو السياسة المالية) فى حال ارتفاع قيمة  $d$  ، سوف يعتمد على مدى حساسية سعر الفائدة للتوسع النقدي (أو التوسع المالى). فإذا كان سعر الفائدة لا يستجيب للتوسع النقدي (أو المالى) فإن ارتفاع قيمة  $d$  لن يكون لها دور مؤثر فى تغيير درجة فعالية السياسة النقدية (أو السياسة المالية).

وعلى خلاف تأثير قيمة  $d$  على درجة فعالية كل من السياسة المالية والسياسة النقدية، فإن ارتفاع درجة استجابة الطلب على النقود للتغيرات فى سعر الفائدة  $c_2$  سوف يعمل على ارتفاع فعالية السياسة المالية وانخفاض فعالية السياسة النقدية. وتفسير ذلك، أن ارتفاع قيمة  $c_2$  معناه أن الارتفاع فى سعر الفائدة الذى يصاحب التوسع المالى سوف يكون محدودا، وبالتالي نقل حدة أثر المزامنة. أما فى حالة التوسع النقدي، فإن الانخفاض فى سعر الفائدة سوف يكون محدودا كلما ارتفعت قيمة  $c_2$  ، وبالتالي نقل فعالية السياسة النقدية.

#### (ب) التغيرات المتعمدة:

يسعى صانع السياسة الاقتصادية -أو يجب عليه ان يسعى الى- تغيير قيم المتغيرات الاقتصادية الكلية التى تمثل ادوات مالية أو نقدية ، حتى يتمكن من تغيير قيم المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة ، وذلك لتحقيق أهداف محددة . وسوف نتوقف فعالية الأدوات المستخدمة على مجموعة المعلمات Parameters التى تحكم العلاقات التلقائية الآنية بين المتغيرات الاقتصادية المرتبطة ، وهذا ما أوضحناه تحت بند (أ) عاليه فى شكل مجموعة من المضاعفات Multipliers . ويمثل التحكم فى

الطلب الكلى ، بحيث لا تزيد قيمته عن قيمة العرض الكلى ، أحد أهم الأهداف الوسيطة Targets للسياسات المالية والنقدية (سياسات إدارة الطلب الكلى) التى تسعى فى النهاية الى السيطرة على معدل ارتفاع المستوى العام للأسعار (معدل التضخم المحلى). وعادة ما يقترن بذلك تخفيض قيمة العملة المحلية ، بهدف اكتساب مزايا سعرية وتنافسية تساعد على تحقيق أهداف مرتبطة بميزان المدفوعات.

من هنا فان التغيرات المتعمدة فى قيم المتغيرات الاقتصادية الكلية التى تمثل أدوات للسياسات المالية والنقدية ، من المتوقع أن تؤثر فى كل من الناتج المحلى الحقيقى والناتج المحلى الاسمى (الطلب الكلى) والمستوى العام للأسعار (معدل التضخم) . كذلك من المتوقع أن ينتقل الأثر بين هذه المتغيرات الثلاثة آنيا ، ومن المتوقع أن تعتمد درجة قوة أو ضعف هذا الأثر على سرعة انتقاله ، والتى بدورها تعتمد على قيم المضاعفات المرتبطة كما تم توضيحه فى البند (أ) أعلاه.

واستنادا على الافتراض الأساسى بأن العلاقات بين المتغيرات الاقتصادية الكلية هى فى الأصل علاقات أنية Simultaneous، سوف يتم تناول الآثار النهائية للسياسات الاقتصادية الكلية (السياسات المالية والسياسات النقدية وسياسات سعر الصرف) على كل من : (أ) الطلب الكلى (الناتج المحلى الاسمى) ، (ب) الناتج المحلى الاجمالى الحقيقى ، (ج) معدل التضخم المحلى، وذلك من خلال نموذج المعادلات الأنية التالي:



(١٣)

$$\dot{Y}_t = \delta_0 + \sigma_0 \dot{M}_t + \varepsilon_0 DY_t + \mu_0 \dot{EXR}_t + \omega_0 \dot{Y}_{t-1} + \nu_0 Z_0$$

(١٤)

$$\dot{y}_t = \delta_2 + \sigma_2 \dot{M}_t + \varepsilon_2 DY_t + \mu_2 \dot{EXR}_t + \omega_2 \dot{y}_{t-1} + \nu_2 Z$$

(١٥)

$$\dot{P}_t = \delta_1 + \sigma_1 \dot{M}_t + \varepsilon_1 DY_t + \mu_1 \dot{EXR}_t + \omega_1 \dot{P}_{t-1} + \nu_1 Z_1$$

حيث :  $\dot{y}, \dot{P}, \dot{EXR}, \dot{M}, \dot{Y}$  تعبر عن معدل التغير في كل من الناتج المحلي الاسمي ، عرض النقود ، سعر الصرف ، المستوى العام للأسعار ، الناتج الحقيقي، على الترتيب. وتشير  $DY$  الى عجز الموازنة كنسبة من الناتج المحلي . أما  $Z_2, Z_1, Z_0$  فهي تشير الى العوامل الأخرى التي تؤثر في معدل نمو كل من الناتج الاسمي أو الطلب الكلي، والمستوى العام للأسعار، والناتج الحقيقي، على الترتيب. وتعتبر المعاملات  $\delta, \varepsilon, \mu, \omega, \nu$  عن درجة حساسية معدلات التغير في كل من الناتج المحلي الاسمي (الطلب الكلي) والمستوى العام للأسعار ، والناتج المحلي الحقيقي للتغيرات في المتغيرات المفسرة لكل منها ، كما هو وارد في المعادلات (١٣) و (١٤) و (١٥) . وتوضح المعادلات الثلاثة تأثير السياسات الاقتصادية (ممثلة بأدواتها) على معدلات التغير في كل من الناتج الاسمي والمستوى العام للأسعار والناتج الحقيقي . وبالإضافة الى الأدوات الثلاث للسياسات الاقتصادية ، كان من الضروري إضافة

متغيرين على جانب كبير من الأهمية : الأول ويعكس درجة دوام الأثر وفقاً لما حدث في الماضي، وتم التعبير عنه بالمتغير التابع مع فترة إبطاء واحدة . والثاني للتعبير عن أثر العوامل الأخرى -غير أدوات السياسات الاقتصادية- على المتغيرات التابعة، ويتم التعبير عنها بالمتغيرات  $Z_0, Z_1, Z_2$ . وواضح من النموذج المبسط السابق أنه من الصعب تناول أثر السياسات الاقتصادية على كل متغير من المتغيرات التابعة (النتائج الاسمية ومعدل التضخم والنتائج الاسمية) بمعزل عن المتغيرين الآخرين. وبالتالي فإن المعادلات الثلاثة الواردة في النموذج السابق يجب تقديرها آنياً .

وسوف نتناول فيما يلي التفسير الاقتصادي للأثار الآتية السابق الإشارة إليها بشئ من التفصيل ، وسوف يعتمد التحليل في هذا المجال على الأعمال الرائدة في هذا المجال ومنها Fisher and Easterly (1990), Khan and Knight (1985), Agenor (1991), Ghura (1995), Barro (1991), IMF (1977 and 1987) and Frankel and Johnson (1976)

#### أولاً: السياسة النقدية:

يعتبر عرض النقود ( $M$ ) هو الأداة الرئيسية للسياسة النقدية في الاقتصاد المفتوح . ولدولة نامية (مثل مصر) يمكن التعبير عن التغير في عرض النقود ( $\Delta M$ ) على أنه يتكون من ثلاث مكونات أساسية وهي: (أ) التغير في صافي الاحتياطات الدولية ( $\Delta R$ ) . (ب) التغير في الائتمان المحلي الممنوح للقطاع الخاص ( $\Delta CRP$ ) . (ج) التغير في الائتمان المحلي الممنوح للحكومة ( $\Delta DRG$ ) .

ومن المؤلف أن يكون الائتمان الممنوح للحكومة تحت سيطرة السلطة النقدية . بينما من المحتمل أن يتأثر كل من صافي الاحتياطيات الدولية والائتمان الممنوح للقطاع الخاص بالسياسات الاقتصادية المختلفة، هذا الى جانب تأثرهما بمؤشرات الأداء الاقتصادى الكلى . وهذا معناه أن هناك قسما من عرض النقود لا يتحدد بصورة مستقلة وبمعزل عن التغيرات التى تحدث فى متغيرات اقتصادية كلية مثل سعر الفائدة ومستوى الدخل والمستوى العام للأسعار . الا أن هذا لا ينفى أنه فى الاقتصاديات النامية من المتوقع أن تسيطر السلطة النقدية -وبدرجة كبيرة- على التغيرات فى عرض النقود، ومن ثم يمكن اعتباره متغيرا تلقائيا يتحدد قيمته بصورة مستقلة عن المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة ( بمعنى *Endogenous* ).

وعندما تقرر السلطة النقدية فى الدول النامية اتباع سياسة نقدية تقييدية ، فانها غالبا ما تلجأ الى فرض سقوف على كل من الائتمان الممنوح للقطاع الخاص والائتمان الممنوح للحكومة ، ووضع حد أدنى لصافى الاحتياطيات الدولية لضمان تمويل الاحتياجات من واردات السلع الأساسية . الا أنه من المحتمل -كما هو الحال فى الاقتصاد المصرى- أن تستخدم السلطات النقدية بعض الأدوات المباشرة الأخرى بهدف السيطرة على نمو عرض النقود من خلال السيطرة على الأساس النقدى . وأهم تلك الأدوات أدوات الخزانة .

وعادة ما يكون الهدف الرئيسى لسياسات الاستقرار الاقتصادى فى الدول النامية هو تخفيض الطلب الكلى والسيطرة على التضخم عن

طريق تقييد النمو في عرض النقود . وفي حالة الاقتصاديات النامية المفتوحة والصغيرة فان الأثر النهائي للسياسة النقدية على الطلب الكلى سوف يتوقف على ثلاث متغيرات أساسية : (أ) سعر الصرف ، (ب) الرقابة على رؤوس الأموال ، (ج) كفاءة سوق المال . فإذا افترضنا أن سعر الصرف ثابت *Fixed* ولا توجد رقابة على تحركات رؤوس الأموال ، وسوق المال كفء بدون تدخل حكومي ، فان التوسع النقدي سوف يكون له أثر محايد على الطلب الكلى في الأجل الطويل . والسبب في ذلك أن زيادة عرض النقود سوف تؤدي الى انخفاض سعر الفائدة المحلي ومن ثم زيادة الطلب على الأصول المالية الخارجية (بمعنى تدفق رؤوس الأموال الى الخارج) . وهذا من شأنه -في الأجل الطويل- أن يؤدي الى انخفاض صافي الاحتياطيات الدولية وبالتالي عرض النقود . أى أن الآثار الموجبة التي يحدثها انخفاض سعر الفائدة (بسبب التوسع النقدي) في الأجل القصير سوف تخفى في الأجل الطويل بسبب تدفق رؤوس الأموال الأجنبية الى الخارج .

وفي حالة الاقتصاد المصري لا يمكن القول بكفاءة سوق المال ولا بثبات سعر الصرف ولا بحرية انتقال رؤوس الأموال من وإلى الخارج . وعلى هذا فان جزءا كبيرا من تأثير السياسة النقدية (عرض النقود) سوف ينتقل الى الطلب الكلى من خلال أسواق غير رسمية للأرصدة المالية القابلة للاقراض ، والتي غالبا ما تكون أسواق حرة تخضع لقوى العرض والطلب . كذلك سوف يتحدد سعر فائدة -غير سعر الفائدة المعلن- من خلال تلك الأسواق . على سبيل المثال قيام السلطة النقدية بتقييد الائتمان للقطاع الخاص (سياسة نقدية انكماشية) يؤدي الى زيادة الطلب على

الأرصدة النقدية القابلة للاقراض فى الأسواق غير الرسمية، وهذا سوف يترتب عليه ارتفاع أسعار الفائدة فى تلك الأسواق وبالتالي انخفاض الإنفاق الكلى . ولا شك أن هذا من شأنه التأثير على معدل التضخم المحلى . ومعنى ذلك أنه حتى فى الحالات التى تكون فيها أسواق المال غير كفاء ، ويتم فيها تقييد تحركات رؤوس الأموال ، فإن التغيرات فى عرض النقود -أو أحد مكوناته- سوف تؤتى أثرها على الطلب الكلى . وجزء كبير من هذا الأثر سوف يكون من خلال الأسواق غير الرسمية . وبالرغم من أن سعر الفائدة فى الأسواق غير الرسمية للأموال القابلة للاقراض غير متوفر ، إلا أن معدل التضخم الحالى (والسابق) من المتوقع أن يكون انعكاسا له .

وبصفة عامة يمكن القول أن نمو عرض النقود من المتوقع أن يكون له أثر محايد على نمو الناتج ( الدخل الحقيقى ) ، بينما يكون أثره كاملا (تناسبيا) على المستوى العام للأسعار ، وذلك فى الأجل الطويل . بينما من المتوقع أن يؤدى الانكماش النقدى الى تخفيض النمو فى الناتج فى الأجل القصير (Lucas 1972 and Barro 1980) . على سبيل المثال إذا قررت السلطة النقدية تخفيض الائتمان الممنوح للقطاع الخاص (تخفيض عرض النقود) فإن هذا من شأنه التأثير سلبا على طاقة الاستغلال فى القطاع الخاص، ومن ثم زيادة البطالة وانخفاض نمو الناتج فى الأجل القصير . وسوف يتوقف هذا الأثر على : (أ) مدى امكانية تعويض الانخفاض فى الائتمان المحلى الممنوح للقطاع الخاص برؤوس أموال أجنبية ، (ب) درجة تواجد وفعالية الأسواق غير الرسمية للأموال

القابلة للاقراض ، (ج) توقعات المتعاملين فى القطاع الخاص حول التغيرات فى السياسات الاقتصادية (السياسة النقدية فى هذه الحالة) .

أما تأثير التوسع النقدى على معدل التضخم فسوف يعتمد على درجة استجابة العرض الكلى للارتفاع الأولى فى المستوى العام للأسعار الناتج من ارتفاع عرض النقود. فارتفاع عرض النقود سوف يعمل على ارتفاع الطلب الكلى ، فارتفاع المستوى العام للأسعار . وهذا بدوره سوف يعمل على خفض معدل الأجور الحقيقية ، وبالتالي زيادة الطلب على العمل من جانب المنتجين فى القطاع الخاص ، ومن ثم سوف يزيد العرض الكلى ليقترّب من مستوى الطلب الكلى ، وهذا بالتبعية قد يعمل على خفض المستوى العام للأسعار . وعلى هذا فان الأثر النهائى للسياسة النقدية على معدل التضخم المحلى سوف يعتمد على درجة استجابة كل من منحنى الطلب الكلى ومنحنى العرض الكلى للتغيرات فى عرض النقود.

#### ثانيا: السياسة المالية :

عادة ما يكون لأدوات السياسة المالية (الإنفاق الحكومى والضرائب) آثار على العديد من المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة ، على سبيل المثال الدخل الحقيقى وسعر الفائدة والطلب على النقود والمستوى العام للأسعار وكل من الصادرات والواردات . وتكون بعض هذه الآثار آثارا مباشرة -كما فى حالة الأثر على الدخل الحقيقى- والبعض الآخر يتمثل فى آثار غير مباشرة ، كما فى حالة المتغيرات الكلية الأخرى . ووفقا لنموذج IS-LM كما توضحه المعادلتان (٨) و

(٩) عاليه ، يمكن تتبع آثار التوسع فى الإنفاق الحكومى كالاتي : زيادة الإنفاق الحكومى سوف تؤدي الى زيادة الإنفاق التلقائى المخطط ، ومن ثم زيادة الطلب الكلى (زيادة الناتج أو الدخل الاسمى) ، وطالما توجد طاقات عاطلة فان الناتج الحقيقى (الدخل الحقيقى) سوف يرتفع ، ومن ثم الطلب على النقود. ولكى يتحقق التوازن فى سوق النقود فان سعر الفائدة من المتوقع له أن يرتفع ، وبالتالي يبدأ أثر المزاخمة فى احداث آثار سالبة على الناتج الحقيقى. أما أثر الإنفاق الحكومى على المستوى العام المحلى للأسعار ، فان هذا سوف يتوقف على الطرق المتبعة فى تمويل الإنفاق الحكومى الاضافى . واذا كانت الموازنة العامة للدولة فى حالة عجز ، فان أثر الإنفاق الحكومى على معدل التضخم المحلى سوف يعتمد على طرق تمويل هذا العجز . وبصفة عامة يتسبب التوسع المالى فى ارتفاع المستوى العام للأسعار فى حالة اذا ما كان العجز يتم تمويله باستخدام أساليب تمويل تضخمية .

#### ثالثا: سياسة سعر الصرف:

من المتوقع أن يكون للتغيرات فى سعر الصرف آثار ملحوظة على الإنفاق. فانخفاض قيمة العملة المحلية - أى انخفاض سعر الصرف وفقا للتعريف الذى نأخذ به فى هذا الفصل - سوف يعمل على خفض الأسعار النسبية للطلب الخارجى على الصادرات (مقومة بالعملة الأجنبية)، وزيادة الأسعار النسبية للطلب المحلى على الواردات (مقومة بالعملة المحلية). وهذا من شأنه -تحت ظروف معينة- أن يعمل على ارتفاع الطلب الخارجى على الصادرات، وانخفاض الطلب المحلى على

الواردات. وهذا معناه أن خفض قيمة العملة المحلية من المتوقع له أن يعمل على زيادة الإنفاق المحلي، وذلك كآلاتى:

زيادة الإنفاق المحلي (ومعظمه فى هذه الحالة سوف يتمثل فى انفاق استثمارى) لغرض زيادة الإنتاج المحلي للوفاء بالطلب الزائد المتوقع على الصادرات. وهنا سوف تتوقف الزيادة فى الإنفاق المحلي على درجة مرونة عرض الصادرات للتغيرات فى الأسعار النسبية، أى درجة مرونة الإنتاج المحلي للتغيرات فى سعر الصرف.

(أ) زيادة الإنفاق المحلي على السلع والخدمات التى تحل محل الواردات، وذلك بسبب ارتفاع الميزة السعرية النسبية التنافسية للإنتاج المحلي والناجمة من تخفيض قيمة العملة المحلية. ومن المتوقع أن تكون هذه الزيادة فى الإنفاق المحلي هى زيادة فى كل من الإنفاق الاستهلاكى المحلي والإنفاق الاستثمارى المحلي. وبالإضافة الى ذلك فإن سعر الصرف قد يمارس أثارا غير مباشرة على الإنفاق المحلي من خلال ارتباطه -أى سعر الصرف- بسعر الفائدة، وذلك كما أوضحنا من قبل.

ويظل الأثر النهائى للتغيرات فى سعر الصرف على الناتج الحقيقى (العرض الكلى) مرتبطا بمدى الآثار التضخمية لتخفيض قيمة العملة المحلية. فانخفاض قيمة العملة المحلية يعنى بالضرورة ارتفاع الأسعار النسبية للطلب على الواردات (حتى وان ظلت أسعار عرض الواردات دون تغيير)، وفى حالة انخفاض المرونة السعرية للطلب على الواردات سوف يترتب على ذلك ارتفاع تكلفة الواردات، ومن ثم ارتفاع



الأسعار المحلية، سواء أسعار السلع النهائية المستوردة من الخارج، أو السلع النهائية المحلية التي تستخدم مدخلات وسيطة مستوردة من الخارج.

### ٣/٨ النتائج:

فيما يلي سيتم عرض أهم النتائج التي تم التوصل إليها باستخدام بيانات عن الاقتصاد المصري خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. وقد تم اختيار هذه الفترة على اعتبار أنها متجانسة نسبياً، وذلك فيما يتعلق بتوجهات صانع السياسة الاقتصادية. فقد بدأت هذه الفترة بتطبيق ما أطلق عليه "سياسة الانفتاح الاقتصادي" وذلك مع بداية عام ١٩٧٤، وانتهت ببرامج اصلاح اقتصادي هيكلية تعطى القطاع الخاص دوراً أكبر في عملية التنمية الاقتصادية. وفي كلتا الحالتين تميزت توجهات صانع السياسات الاقتصادية -أو على الأقل هذا ما أعلن عنه- بتغليب آليات السوق والحد من الاختلالات السعرية في أسواق السلع وعناصر الإنتاج.

#### ١ - نتائج تقدير المعادلات السلوكية (١)، (٢)، (٣)، (٤) :

وفقاً لتوجهات صانع السياسة الاقتصادية خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥، من المتوقع أن تقوى العلاقات التلقائية بين المتغيرات الاقتصادية الكلية، وعليه تتأكد عملية انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية إلى أهدافها. وهذا معناه أن يستجيب كل من الإنفاق الاستثماري والإنفاق الاستهلاكي والطلب على النقود وصافي الصادرات للتغيرات التلقائية أو المتعمدة في كل من الدخل الحقيقي وسعر الفائدة الحقيقي، وذلك وفقاً للنموذج السابق الإشارة إليه. وللتعرف على ذلك تم تقدير المعادلات أرقام

(١) و(٢) و(٣) و(٤) آنيا Simultaneously باستخدام طريقة المربعات الصغرى ذات المرحلتين Two-Stage Least Squares (2SLS) ، وباستخدام البيانات السنوية للفترة ١٩٧٤-١٩٩٥ ، كما تم تحويل كل المتغيرات الى قيم حقيقية باستخدام الرقم القياسى -أو المكمش Deflator- المناسب. وهذا معناه أن التحليل فى هذا القسم لا يأخذ فى الاعتبار تأثير التغيرات فى المستوى العام للأسعار على آلية انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الى أهدافها. على أنه وجب التنويه الى أننا سوف نتناول ذلك فيما بعد. وكانت النتائج كما يلى: (لاحظ أنه وفقا لقيمة t-Ratio والواردة بين الأقواس ، فان جميع المعاملات الواردة فى جميع المعادلات كانت معنوية احصائيا كما أن قيمة DW تدل على عدم وجود مشكلة ارتباط سلسلى Autocorrelation).

$$\begin{aligned}
 I_t &= 2037.7 - 192.158 r_t + 0.037 y_t & R^2 &= 0.616 & D.W &= 1.845 \\
 & (5568) & (-4.010) & (4.952) \\
 C_t &= 1552.5 + 0.757 y_t - 301.856 r_t & R^2 &= 0.999 & D.W &= 1.729 \\
 & (2.164) & (86.315) & (-4.010) \\
 x_t &= 1931.0 - 0.113 y_t - 152.804 r_t & R^2 &= 0.735 & D.W &= 1.803 \\
 & (1569) & (-2.174) & (-3.107) \\
 M_t^D &= -205.5 + 0.518 y_t - 808.615 r_t & R^2 &= 0.518 & D.W &= 1.699 \\
 & (-2.012) & (2.895) & (-3.686)
 \end{aligned}$$

ومن النتائج السابقة يمكن الحصول على المعاملات التالية (راجع النموذج فى القسم) :

- معامل حساسية الإنفاق للتغيرات فى سعر الفائدة

$$d = 645.818$$

- معامل حساسية الطلب على النقود للتغيرات فى الدخل الحقيقى

$$c_1 = 0.518$$

- معامل حساسية الطلب على النقود للتغيرات فى سعر الفائدة

$$c_2 = 808.615$$

وبالتعويض نحصل على المضاعفات التالية:

$$\lambda = 2.12585$$

- مضاعف الإنفاق

$$\lambda_1 = 1.13109$$

- مضاعف السياسة المالية (المعادلة رقم ١١)

$$\lambda_2 = 0.90337$$

- مضاعف السياسة النقدية (المعادلة رقم ١٢)

وحول النتائج نعرض الملاحظات التالية:

أ - توضح النتائج أنه خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥ لم يكن الاقتصاد المصرى يفتقر لآلية انتقال الأثر فيما بين المتغيرات الاقتصادية الكلية الأساسية. فمن الواضح من النتائج أن التقدير الإحصائى لنموذج كلى مبسط للاقتصاد المصرى يشير الى أن الإنفاق الاستهلاكى الحقيقى (C) والإنفاق الاستثمارى الحقيقى (I) والإنفاق الحقيقى المرتبط بالقطاع الخارجى (x) والطلب على النقود ( $M^D$ )، كلها متغيرات اقتصادية كلية ترتبط بكل من مستوى الدخل الحقيقى أو الناتج المحلى (y) وسعر الفائدة الحقيقى (r) وذلك وفقا لما نقول به النظريات الاقتصادية الكلية. ولأن

جميع معاملات المتغيرات المفسرة الواردة في المعادلات الأربعة جاءت معنوية احصائيا (وفقا لقيمة  $t$ -ratio)، فانه يمكن القول أنه خلال الفترة ١٩٩٥-١٩٧٤ (بصفة عامة وكاتجاه عام) توافرت في الاقتصاد المصرى آلية لانتقال الأثر من وإلى المتغيرات الاقتصادية الكلية الأساسية (الاستهلاك والاستثمار وصافى الصادرات والطلب على النقود وسعر الفائدة والدخل المحلى الحقيقى)، وأن وجود هذه الآلية لانتقال الأثر، وبالصورة المعنوية التى توضحها نتائج تقدير المعادلات أرقام (١) و (٢) و (٣) و (٤)، يعكس حقيقة أن الأفراد المتعاملين (المستهلكين والمنتجين) فى الاقتصاد المصرى يستجيبون (أو على الأقل كانوا يستجيبون خلال الفترة ١٩٩٥-١٩٧٤) فى قراراتهم للتغيرات فى كل من سعر الفائدة الحقيقى ومستوى الدخل الحقيقى.

ب - فيما يتعلق بالإنفاق الاستثمارى توضح نتائج تقدير المعادلة رقم (١) أنه كان يرتبط وبصورة معنوية احصائيا بكل من معدل الفائدة المحلى الحقيقى ومستوى النشاط الاقتصادى المحلى معبرا عنه بمستوى الناتج المحلى أو الدخل الحقيقى. وارتباط الإنفاق الاستثمارى عكسيا مع سعر الفائدة ينبع من حقيقة اقتصادية مؤداها أن سعر الفائدة المحلى ما هو الا تكلفة الاستثمار (تكلفة الأرصدة المالية اللازمة لتمويل الاستثمار) أو أنه يمثل تكلفة الفرصة البديلة المرتبطة بالاستثمار (فى حالة التمويل الذاتى للاستثمار). والارتباط الطردى بين الإنفاق الاستثمارى والدخل المحلى الحقيقى (مبدأ المعجل فى الاستثمار) يعكس حقيقة أن مستوى الاستثمار الخاص فى مصر كان يرتبط طرديا مع مستوى النشاط الاقتصادى المحلى. ومع هذا يظل الاحتمال قائما بأن الإنفاق الاستثمارى

فى مصر يرتبط أيضا بالعديد من المتغيرات المفسرة الأخرى والتي تتحكم فى تشكيل المناخ الاستثمارى. ويقوى من هذا الاحتمال أن قيمة  $R^2$  فى المعادلة رقم (١) منخفضة نسبيا (٠,٦١٦). ومن أمثلة هذه المتغيرات المفسرة الأخرى العوامل المؤسسية، وضمانات حقوق الملكية، وعوامل الاستقرار السياسى، ومدى توافر الثقة لدى المستثمر فى كل من السياسات الاقتصادية ومؤشرات الأداء الاقتصادى.

ج - يتبين من نتائج تقدير المعادلة رقم (٢) أن الميل الحدى للاستهلاك فى الاقتصاد المصرى بلغ فى المتوسط نحو ٠,٧٥٧، وذلك خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. إلا أن الارتباط العكسى والمعنوى احصائيا بين الإنفاق الاستهلاكى وسعر الفائدة يتطلب شئ من التوضيح. فمن المتعارف عليه وفقا لما نقول به النظرية الاقتصادية والدراسات التطبيقية المرتبطة (على سبيل المثال Deaton 1992 و محمد غرس الدين ١٩٩٥) أن العلاقة بين تغيرات سعر الفائدة المحلى والإنفاق الاستهلاكى ليست واضحة ومحددة تماما. فمن ناحية، قد يؤدى ارتفاع سعر الفائدة الى تفضيل الاستهلاك فى المستقبل (أى الادخار) على الاستهلاك الحاضر، وبالتالي تكون العلاقة بينهما علاقة عكسية. ومن ناحية أخرى قد تعنى توقعات ارتفاع سعر الفائدة أن العائد على الأصول سوف يكون أعلى، ومن ثم يفضل الأفراد الاستهلاك الحاضر طالما أن هناك توقعات لارتفاع الدخل فى المستقبل نتيجة توقع ارتفاع العائد على الأصول، وبالتالي تكون العلاقة بين الإنفاق الاستهلاكى وسعر الفائدة علاقة طردية. ولأن نتائج تقدير المعادلة رقم (٢) توضح أن العلاقة بين الإنفاق الاستهلاكى وسعر الفائدة فى الاقتصاد المصرى هى علاقة عكسية، فانه يمكن القول أن

الأفراد المستهلكين فى الاقتصاد المصرى لا يكثرثون كثيرا بالتوقعات عند اتخاذ قرار الاستهلاك. ومع هذا يصح التعامل مع نتائج تقدير المعادلة رقم (٢) بشئ من الحذر، وذلك فيما يخص تأثير سعر الفائدة على الإنفاق الاستهلاكى.

د - يرتبط صافى الصادرات (نتائج تقدير المعادلة رقم ٣) عكسيا مع الدخل المحلى الحقيقى، وذلك لكون الصادرات تمثل إنفاقا تلقائيا لا يرتبط مباشرة بمستوى الدخل المحلى، بينما يرتبط الإنفاق على الواردات ارتباطا طرديا مع مستوى الدخل المحلى (وفقا لما تقول به دالة الطلب على الواردات). ووفقا للنتائج بلغت قيمة الميل الحدى للاستيراد فى الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥ نحو ٠,١١٣. وتوضح النتائج أيضا أن صافى الصادرات يرتبط عكسيا مع سعر الفائدة. وتفسر ذلك أن التغيرات فى سعر الفائدة من المتوقع أن تمارس تأثيرا طرديا على سعر الصرف (قيمة الوحدة الواحدة من العملة المحلية)، بينما يرتبط سعر الصرف عكسيا مع صافى الصادرات، وذلك وفقا لمنهج المرونات فى ميزان المدفوعات.

هـ - تسلك دالة الطلب على النقود سلوكا كينيزا نمطيا، حيث يرتبط الطلب على النقود بدافع المعاملات يرتبط طرديا وبصورة معنوية احصائيا مع الدخل، بينما يرتبط الطلب على النقود بدافع المضاربة عكسيا مع سعر الفائدة. ومع هذا يظل كل من الدخل وسعر الفائدة يفسران نسبة مئوية لا تزيد كثيرا عن ٥٠% من التغيرات فى الطلب على النقود بنوعيه.

و - توضح النتائج أنه وفقا لآلية انتقال الأثر التى كانت سائدة فى الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥، فإن قيمة مضاعف الإنفاق المحلى تزيد قليلا على ٢ ، وتزيد قيمة مضاعف السياسة المالية قليلا عن الواحد الصحيح، بينما يقل مضاعف السياسة النقدية عن الواحد الصحيح. وهذه القيم -المنخفضة نسبيا- للمضاعفات فى الاقتصاد المصرى تعنى أن السياسة المالية من المتوقع لها أن تكون أكثر فعالية من السياسة النقدية، على الأقل فى الأجل القصير.

## ٢ - العرض الكلى:

النتائج السابقة توضح الى أى مدى تحدث تغيرات فى الطلب الكلى، وكيف ينتقل الأثر فيما بين المتغيرات الكلية المكونة للطلب الكلى استجابة للتغيرات فى كل من سعر الفائدة والدخل الحقيقيين. وهذا معناه أن التغيرات المتعمدة فى أدوات السياسات الاقتصادية (الإنفاق الحكومى وعرض النقود وسعر الصرف) سوف تولد أثارا معينة من المتوقع لها أن تنتقل فيما بين المتغيرات الكلية المكونة للطلب الكلى، وبالتالي سوف ينتقل الطلب الكلى من مستوى الى مستوى آخر مما من شأنه أن يحدث تأثيرا على مستوى الدخل الحقيقى. وكما أوضحنا من قبل سوف يتوقف الأثر النهائى على قيمة مضاعفى السياسات الاقتصادية. الا أن الأثر النهائى سوف يعتمد أيضا على درجة استجابة كل من العرض الكلى والمستوى العام للأسعار للتغيرات فى الطلب الكلى. والقاعدة العامة هى أنه اذا كانت درجة استجابة العرض الكلى أقل فان السياسات الاقتصادية سوف تكون أقل فعالية. بمعنى آخر سوف تكون الآثار التضخمية للزيادة فى الطلب

الكلية آثاراً تضخمية ، أكثر منها آثاراً حقيقية. وبصفة عامة فإن درجة استجابة كل من العرض الكلية (الناتج المحلي الحقيقي) والمستوى العام للأسعار (معدل التضخم) للتغيرات في الطلب الكلية يمكن التعبير عنها بالمعادلتين التاليتين:

$$\dot{y}_t = \alpha_y \dot{ad}_t + b_y \dot{y}_{t-1} \quad (١٦)$$

$$\dot{p}_t = \alpha_p \dot{ad}_t + b_p \dot{p}_{t-1} \quad (١٧)$$

حيث تشير  $\dot{ad}$  الى معدل التغير في الطلب الكلية. وتعكس قيمة كل من  $\alpha_y$  و  $\alpha_p$  درجة تأثير التغيرات في معدل نمو الطلب الكلية على كل من معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي ( $\dot{y}$ ) ومعدل التضخم المحلي ( $\dot{p}$ ) ، على الترتيب. أما  $b_y$  و  $b_p$  فهما يعكسان الاتجاه العام (درجة دوام الأثر) في نمو كل من الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي والمستوى العام للأسعار. وكلما اقتربت قيمة أى من هذين المعاملين من الواحد الصحيح ، كلما كان الاتجاه العام في الظاهرة قويا.

وقد تم تقدير المعادلتين رقم (١٦) ورقم (١٧) باستخدام بيانات عن الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤- ١٩٩٥ كالتالى: (تبين قيمة  $t$ -ratio بين الأقواس أن جميع المعاملات معنوية احصائيا عن ١% ، كما توضح قيمة DW عدم وجود مشاكل الارتباط السلسلى (Autocorreation



$$\dot{y}_t = 22.94 + 0.011 \dot{ad}_t + 0.982 \dot{y}_{t-1}$$

(1.373) (8.160) (22.93)

$$R^2 = 0.983 \quad DW = 1.866$$

$$\dot{p}_t = 0.957 + 0.279 \dot{ad}_t + 0.529 \dot{p}_{t-1}$$

(0.488) (4.300) (3.799)

$$R^2 = 0.630 \quad DW = 2.595$$

وتوضح النتائج السابقة أن معامل استجابة النمو في الناتج الحقيقي للتغيرات في نمو الطلب الكلى في الاقتصاد المصرى كان صغيرا نسبيا (٠,٠١١) خلال فترة الدراسة (١٩٧٤-١٩٩٥). هذا معناه ببساطة أنه بالرغم من أن النمو في الطلب الكلى كان له آثار موجبة ومعنوية احصائيا على نمو الناتج الحقيقى أو العرض الكلى فى الاقتصاد المصرى، إلا أن هذه الآثار الموجبة كانت محدودة نسبيا مقارنة بدول أخرى.

على خلاف ذلك، كانت الآثار التضخمية للنمو في الطلب الكلى في الاقتصاد المصرى مرتفعة نسبيا، حيث بلغت قيمة معامل حساسية التضخم المحلى للتغيرات في الطلب الكلى نحو ٠,٢٧٩. وهذا معناه أن نموا في الطلب الكلى مقداره ١٠% - فى المتوسط - كان كفيلا برفع المستوى العام للأسعار بنسبة ٢,٨% تقريبا. وبصفة عامة يمكن القول - وفقا للنتائج السابقة- أن الآثار التضخمية لنمو الطلب الكلى فى الاقتصاد

المصرى كانت تفوق آثاره الموجبة على الناتج الحقيقى، بمعنى أن معظم النمو الذى تحقق خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥ كان نموا تضخميا.

### ٣ - السياسات الاقتصادية:

لاختبار الأثر النهائى للأدوات الثلاث للسياسات الاقتصادية (عجز الموازنة وعرض النقود وسعر الصرف) على الناتج الحقيقى والدخل المحلى الاسمى والمستوى العام للأسعار تم تقدير المعادلات الثلاث أرقلم (١٣) و (١٤) و (١٥). وقد كانت نتائج التقدير كالاتى: (الأرقام بين الأقواس هي قيمة t-ratio. وإضافة المتغير  $AR(1)$  الى كل من المعادلة رقم ١٤ والمعادلة رقم ١٥ تعنى أنه تم استخدام طريقة First-Order Autoregressive Correction لتصحيح مشكلة الارتباط السلسلى Autocorrelation فى المعادلتين.

#### ١ - المعادلة رقم (١٣): الأثر على نمو الطلب الكلى

$$\dot{Y}_t = 13614 + 0.260 \dot{M}_t + 0.192 \dot{M}_{t-1} + 0.101 \dot{M}_{t-2} + 0.081 \dot{DY}_t - 0.215 \dot{EXR}_t + 0.653 \dot{Y}_{t-1}$$

(3206) (4.126) (2.618) (1.921) (1.989) (-1.939)

(6251)  $R^2=0.839$   $DW=2.39$

توضح النتائج أن معدلات التغير فى كل من عرض النقود

الاسمى  $\dot{M}$  وسعر الصرف  $\dot{EXR}$  (معبرا عنه بقيمة الوحدة من العملة المحلية) وعجز الموازنة كنسبة من الناتج الاسمى  $DY$  كانت تؤثر طرديا على معدل التغير فى الطلب الكلى (نمو الناتج المحلى

الاجمالى الاسمى)، وذلك فى المتوسط خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. هذا وان كان مستوى المعنوية الاحصائية (وفقا لقيمة t-ratio) منخفض نسبيا بالنسبة لمعاملى عجز الموازنة ومعدل التغير فى سعر الصرف. فالنمو فى عرض النقود الاسمى يمارس تأثيرا طرديا ومعنويا احصائيا على النمو فى الطلب الكلى، ويمتد هذا التأثير لأكثر من فترة زمينة، وذلك كون معاملى  $\dot{M}_{t-2}$  و  $\dot{M}_{t-1}$  معنويين احصائيا.

وهذا معناه أن السياسة النقدية الانكماشية من الممكن أن تنتج لصانع السياسة الاقتصادية فى مصر السيطرة على نمو الطلب الكلى، ومن ثم معدل التضخم. وتوضح النتائج أيضا أن تخفيض قيمة العملة المحلية من شأنه أن يمارس تأثيرا موجبا - وان كان صغيرا - على نمو الطلب الكلى. والسبب فى ذلك يعود الى أن التضخم المتوقع نتيجة تخفيض قيمة العملة المحلية قد يدفع الأفراد الى زيادة الإنفاق الحالى، تحسبا لانخفاض القوة الشرائية للنقود فى المستقبل. أما عجز الموازنة فمن الواضح أنه يعمل على حفز الطلب الكلى، وذلك بسبب ما يترتب عليه من زيادة فى الدخول الاسمية.

### المعادلة رقم (١٤): الأثر على نمو الناتج الحقيقى

$$\dot{y}_t = -27834 + 0.180 \dot{M}_{t-2} - 0.974 DY_t - 0.005 EXR_t - 0.275 \dot{P}_t + 0.567 \dot{CAP} \\ (-3.280) \quad (2.278) \quad (-4.881) \quad (-1.828) \quad (-1.940) \quad (2.471) \\ + 0.643 \dot{y}_{t-1} - 0.776 AR(1) \\ (4.444) \quad (-4.226) \quad R^2=0.865 \quad DW=2.213$$

تعكس نتائج تقدير المعادلة رقم (١٤) أن المتغيرات الممثلة لأدوات السياسات المالية والنقدية فى الاقتصاد المصرى تمارس تأثيراً معنوياً ملحوظاً على نمو الناتج الحقيقى فى الاقتصاد المصرى. فالنمو فى عرض النقود الاسمى يمارس تأثيراً طردياً على نمو الناتج المحلى الحقيقى، وإن كان هذا التأثير لا يحدث تلقائياً ومباشرة فى نفس الفترة الزمنية، وإنما يتطلب فترة إبطاء (سنتين). وتفسير ذلك أن الأثر المباشر الذى يحدثه نمو عرض النقود الاسمى هو دفع النمو فى الناتج المحلى الاسمى (الطلب الكلى)، وهذا من شأنه أن يحفز النمو فى الناتج الحقيقى وفقاً لآلية انتقال الأثر فيما بين المتغيرات الاقتصادية الكلية.

أما عجز الموازنة (كنسبة من الناتج المحلى الاسمى) فمن الواضح وفقاً للنتائج أنه يمارس تأثيراً سالباً ومعنوياً احصائياً على نمو الناتج الحقيقى. وهذا بدوره يدعم نتائج بحوث سابقة تشير إلى قوة أثر المزاحمة Crowding-out Effect للإنفاق الحكومى فى الاقتصاد المصرى. كذلك قد تعكس هذه العلاقة العكسية بين عجز الموازنة والنمو فى الناتج الحقيقى الارتباط العكسى بين انخفاض كفاءة الإنفاق الحكومى والنمو الاقتصادى. ومن المحتمل أيضاً أن يكون هذا الارتباط العكسى قائماً بين حجم القطاع الحكومى والنمو الاقتصادى. وتعكس نتائج تقدير

المعادلة رقم (١٤) العلاقة الموجبة بين تخفيض قيمة العملة المحلية والنمو في الناتج الحقيقي، وهذا ما تعكسه الإشارة السالبة ومستوى المعنوية الاحصائية لمعامل التغير في سعر الصرف. وتفسير ذلك أن تخفيض قيمة العملة المحلية يعمل على تحسين المزايا التنافسية السعرية لكل من الصادرات والانتاج المحلي الذي يحل محل الواردات في مصر.

ومع ذلك تظل الفعالية الكاملة لسياسة تخفيض قيمة العملة المحلية مقيدة بقيمة المرونة السعرية لعرض كل من الصادرات والانتاج المحلي الذي يحل محل الواردات. أما فيما يتعلق بالأثر السالب لمعدل التضخم على النمو فإن هذا مرده الى الآثار السالبة التي تحدثها الاختلالات السعرية المرتبطة بالتضخم المحلي. فارتفاع المستوى العام المحلي للأسعار قد لا يكون في جميع الحالات انعكاسا للتغيرات التلقائية التي تحدث في كل من الطلب الكلي والعرض الكلي، وإنما قد يرجع ذلك الى الممارسات الاحتكارية والمؤثرات الخارجية Externalities مثل الوفورات الخارجية السالبة أو المضيعات External Diseconomies والتلوث.

والعلاقة الموجبة والمعنوية احصائيا بين معدل نمو التكوين الرأسمالي الثابت ( $EXR$ ) ومعدل النمو في الناتج الحقيقي تعنى أن التكوين الرأسمالي ينشط عملية النمو. وهذه النتيجة توضح أنه بالرغم من أن الإنفاق الحكومي -بصفة عامة- يزاحم الإنفاق الخاص، إلا أن محاولات صانع السياسة الاقتصادية للسيطرة على عجز الموازنة يجب أن تتفادى تخفيض الإنفاق الحكومي الاستثمارى على البنية الأساسية. وأخيرا

فان النمو في الناتج الحقيقي في الاقتصاد المصري يأخذ اتجاهها عاما تصاعديا وذلك لأن معامل معدل النمو مع فترة ابطاء واحدة جاء موجبا ومعنويا احصائيا.

المعادلة رقم (١٥): الأثر على التضخم المحلي:

$$\dot{P}_t = 2882 - 0.306 \dot{y}_t + 0.364 \dot{M}_{t-4} + 0.0008 \dot{DY}_t - 0.101 \dot{EXR}_t +$$

(0.762) (2.720) (2.594) (2.472) (-3.676)

$$0.320 \dot{P}_{t-1} - 0.712 AR(1) \quad R^2=0.888 \quad DW=2.331$$

(2.532) (-2.764)

تظهر نتائج تقدير المعادلة رقم (١٥) أن الأدوات الثلاث للسياسات الاقتصادية تمارس تأثيرا معنويا على معدل التضخم المحلي. فالنمو في عرض النقود الاسمي (التوسع النقدي) وارتفاع عجز الموازنة كنسبة من الناتج المحلي (التوسع المالي) يرتبطان طرديا مع معدل التغير في المستوى العام للأسعار. كذلك فان انخفاض معدل النمو في سعر الصرف (تخفيض قيمة العملة المحلية) له أثار تضخمية واضحة. وهذا معناه أن جزءا من المزايا النسبية التنافسية التي تتحقق من تخفيض قيمة العملة المحلية سوف تفقد بسبب الزيادة في التضخم المحلي التي يحدثها هذا التخفيض. وأخيرا فان ارتفاع معدل التضخم المحلي في إحدى السنوات من المتوقع أن يتكرر في سنوات تالية، مما يقوى من احتمالات وجود اتجاه عام في ظاهرة التضخم في مصر، ويدعم هذه الاحتمالات أن نتائج المعادلة رقم (١٥) تشير الى أن معدل التضخم هذا العام يرتبط ارتباطا طرديا ومعنويا احصائيا مع معدل التضخم في العام السابق.

## ٤/٨ الخلاصة:

أولت الدراسات الاقتصادية الكثير من الاهتمام لدراسة فعالية السياسات الاقتصادية الكلية، سواء على مستوى التنظير أو على مستوى الاختبارات التطبيقية. ومن القضايا الأساسية التي لاقت الكثير من الاهتمام في هذا المجال قياس الآثار الكلية للسياسات المالية والسياسات النقدية على كل من النمو والاستقرار الاقتصاديين، أو بمعنى آخر تأثير هذه السياسات على كل من الطلب والكلّي والعرض الكلّي ومعدل التضخم المحلي. ويمثل هذا الفصل محاولة في هذا الاتجاه، حيث اهتمت بقياس وتحليل مدى فعالية عدد من الأدوات المالية والنقدية في التأثير على معدل التضخم المحلي وكل من الدخل الاسمي (الطلب الكلّي) والنتائج الحقيقية (العرض الكلّي) في الاقتصاد المصري خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. ولقد تم اختيار هذه الفترة الزمنية نظرا لما شهدته من تغييرات اقتصادية هيكلية على المستوى الكلّي، هذا الى جانب أنها تعتبر فترة زمنية متجانسة نسبيا من حيث توجهات صانع السياسة الاقتصادية.

ويهتم هذا الفصل بتناول ثلاث قضايا أساسية ترتبط بمدى فعالية السياسات الاقتصادية الكلية في الاقتصاد المصري خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. تختص القضية الأولى بتوصيف المتغيرات والمعاملات الكلية الحاكمة لآلية انتقال الأثر من أدوات السياسات الاقتصادية الى أهدافها. والمنهج التحليلي الذي تم الأخذ به في هذا المجال يتمثل في توصيف وقياس نموذج قياسي كلي مبسط للاقتصاد المصري، يشتمل على العلاقات الاقتصادية الكلية الحاكمة للطلب الكلّي بما تحتوي من متغيرات

اقتصادية كلية تمثل اما مكونات للطلب الكلى ذاته، أو متغيرات اقتصادية كلية مرتبطة به.

وتهتم القضية الثانية بدراسة الى أى مدى كان العرض الكلى (الناتج المحلى الحقيقى) يستجيب للتغيرات فى الطلب الكلى (الناتج المحلى الاسمى أو الدخل المحلى الاسمى) فى الاقتصاد المصرى خلال فترة الدراسة؟. فالتغيرات فى الطلب الكلى قد تمثل فى مجملها أثارا حقيقية - اذا ما كانت استجابة العرض الكلى للطلب الكلى استجابة كاملة- أو تكون فى مجملها أثارا تضخمية -اذا ما انتفت استجابة العرض الكلى للتغيرات فى الطلب الكلى- أو تصبح خليطا من الآثار الحقيقية والآثار التضخمية.

وتمثل هذه القضية أهمية كبيرة فى اقتصاد نام مثل الاقتصاد المصرى يسعى -أو يجب أن يسعى- صانع السياسة الاقتصادية الكلية فيه الى تحقيق هدفى النمو والاستقرار الاقتصاديين. ولكى يتحقق النمو قد يتطلب الأمر استخدام أدوات مالية ونقدية لتنشيط الطلب الكلى، وهذا بدوره قد يكون على حساب الاستقرار الاقتصادى اذا ما كانت الآثار التضخمية للتغيرات فى الطلب الكلى تفوق آثاره الحقيقية. وقد أوضحت النتائج أن هذا هو حال الاقتصاد المصرى.

وأخيرا تختص القضية الثالثة بتوصيف مجموعة من العلاقات الاقتصادية الكلية التى تساعد فى التعرف على تأثير ثلاث من الأدوات المالية والنقدية فى الاقتصاد المصرى (عرض النقود وعجز الموازنة العامة للدولة وسعر الصرف) على معدل التضخم المحلى ومعدل نمو كلى



من الطلب الكلى (الناتج المحلى الاجمالى الاسمى) والعرض الكلى (الناتج المحلى الحقيقى).

ولقد كانت النتائج فى مجملها متوافقة الى حد كبير مع ما تقول به النظريات والدراسات الاقتصادية الكلية المتعارف عليها. ومع ذلك يصح أن تؤخذ هذه النتائج بشيء من الحذر، وذلك لاعتبارات ترتبط بحقيقة أنها قائمة على استخدام بيانات كلية تعكس الاتجاه العام، هذا الى جانب الاحتمال القائم فى مثل هذا النوع من الدراسات من انخفاض درجة دقة البيانات، وأخطاء القياس. وقد كانت أهم النتائج كالتالى:

١ - توضح نتائج تقدير النموذج القياسى الكلى، والذي يشتمل على العلاقات الاقتصادية الكلية المرتبطة بالطلب الكلى، أن آلية انتقال الأثر كانت قائمة فعلا فى الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. فلقد أظهرت النتائج أن معاملات حساسية الإنفاق الاستهلاكى والإنفاق الاستثمارى وصافى الصادرات والطلب على النقود للتغيرات فى كل من الدخل الحقيقى وسعر الفائدة الحقيقى كانت معنوية احصائيا وتأخذ الاشارات الصحيحة وفقا لما تقول به النظرية الاقتصادية الكلية. وهذا معناه أن الأفراد (مستهلكين ومنتجين) كانوا يستجيبون فى قراراتهم الخاصة بالاستهلاك والاستثمار (سواء كانت ترتبط بالنشاط الاقتصادى المحلى أو بالتعامل مع العالم الخارجى) والطلب على النقود للتغيرات فى كل من مستوى الدخل المحلى الحقيقى وسعر الفائدة الحقيقى. صحيح أن هناك جدلا حول مدى استجابة الإنفاق الاستهلاكى لسعر الفائدة، الا

أن هذه النتائج توضح -بصفة عامة- أن صانع السياسة الاقتصادية في مصر كانت لا تعوزه آلية انتقال الأثر اللازمة لتنشيط فعالية السياسات الاقتصادية الكلية. وأوضحت النتائج كذلك أن مضاعف السياسة المالية كان أكبر من حيث القيمة من مضاعف السياسة النقدية. وهذه نتيجة متوقعة في اقتصاد نام تضعف فيه درجة استجابة سعر الفائدة للتغيرات في عرض النقود، وتنخفض فيه معاملات حساسية الإنفاق (استهلاكى واستثمارى) للتغيرات في سعر الفائدة، وتقل فيه درجة استجابة الإنفاق الاستثمارى للتغيرات في مستوى النشاط الاقتصادى أو الدخل المحلى الحقيقى (انخفاض أثر المعجل) لأسباب ترتبط بعوامل مؤسسية واجتماعية وسياسية تؤثر على المناخ الاستثمارى.

٢ - بالرغم من أن النمو في الطلب الكلى خلال فترة الدراسة كان له آثار موجبة ومعنوية على الناتج المحلى الحقيقى (العرض الكلى)، إلا أن هذه الآثار الموجبة كانت محدودة نسبيا، مقارنة بالآثار التضخمية للطلب الكلى، والتي توضح النتائج أنها كانت مرتفعة نسبيا. ومثل هذه النتائج تؤكد على أن نجاح السياسات الاقتصادية الكلية في الاقتصاد المصرى يجب أن يقاس بمدى فعاليتها، ليس فقط في رفع معدل النمو الاقتصادى، وإنما أيضا بمدى فعاليتها في ضبط معدل التضخم المحلى. ويمثل ذلك احدى المعضلات الأساسية أمام صانع ومنفذ السياسات الاقتصادية الكلية. فالنمو الاقتصادى يتطلب -فيما يتطلب- سياسات اقتصادية كلية تعمل على حفز الطلب الكلى، وهذا بدوره سوف يعمل على -كما توضح النتائج- زيادة الضغوط التضخمية بصورة أكبر نسبيا من تأثيره الموجب على النمو.

٣ - مارست أدوات السياسات الاقتصادية الكلية التي تم تناولها (عوض النقود وعجز الموازنة وسعر الصرف) تأثيراً موجباً على الناتج المحلي الإجمالي الاسمي. وهذا معناه أن كل من التوسع النقدي والتوسع المالي وتخفيض قيمة العملة المحلية يعمل على تنشيط الطلب الكلي في الاقتصاد المصري. وبالرغم من أن تنشيط الطلب الكلي يعد من الأمور المرغوب فيها لحفز النمو، إلا أن صانع السياسة الاقتصادية الكلية يجب أن يتعامل مع ذلك بشيء من الحذر كون التوسع في الطلب الكلي له آثار تضخمية تفوق آثاره الحقيقية في الاقتصاد المصري. وعلى هذا يصح القول بأنه ليس من المرغوب فيه حفز النمو في الاقتصاد المصري باستخدام سياسات مالية ونقدية توسعية، أو بتخفيض قيمة العملة المحلية، إنما قد تكون السياسات الاقتصادية الجزئية التي تهدف إلى تحقيق إصلاحات هيكلية في تخصيص الموارد ورفع كفاءة استغلالها وإلغاء الاختلالات السعرية، قد تكون هذه السياسات أكثر فعالية في تحقيق النمو الاقتصادي من خلال تنشيط عملية تنمية اقتصادية حقيقية (أي تغيير هيكلية). أما السياسات الكلية فمن الواضح من النتائج أنها أكثر فعالية في تحقيق الاستقرار الاقتصادي من حفز النمو.

٤ - مما يدعم ضعف تأثير أدوات السياسات الاقتصادية الكلية على النمو في الناتج الحقيقي، ما أوضحت النتائج من وجود أثر مزاحمة Crowding-out Effect قوى لعجز الموازنة، وضعف الآثار الحقيقية لتخفيض قيمة العملة المحلية. هذا إلى جانب أن التأثير السالب لمعدل التضخم المحلي على النمو في الناتج المحلي الحقيقي يضعف كثيراً من الآثار الموجبة للتوسع النقدي.

٥ - أوضحت النتائج أيضا أن معدل التضخم المحلى يرتبط طرديا بكل من النمو فى عرض النقود وعجز الموازنة وخفض قيمة العملة المحلية، ومعنى ذلك أن الأدوات الثلاث للسياسات الاقتصادية الكلية كان لها آثار تضخمية واضحة فى الاقتصاد المصرى خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٩٥. وهذا يؤكد مرة أخرى ضعف فعالية هذه السياسات فى تحقيق النمو الاقتصادى.

## الفصل التاسع

### برامج الاستقرار الاقتصادي في الدول النامية



---

## الفصل التاسع

### برامج الاستقرار الاقتصادي في الدول النامية

#### ١/٩ مقدمة:

يمثل ميزان المدفوعات أحد المتغيرات الاقتصادية الكلية التي ترتبط مع متغيرات اقتصادية كلية أخرى ارتباطاً آنياً Simultaneous. وقد تكون المتغيرات الاقتصادية الكلية التي ترتبط بميزان المدفوعات هي أدوات للسياسات الاقتصادية (مثل سعر الفائدة وسعر الصرف والإنفاق الحكومي والضرائب)، كما أنها قد تكون مؤشرات أداء تمثل أهدافاً رئيسية للسياسات الاقتصادية Objectives (مثل النمو ومعدل التضخم ومعدل البطالة) أو تمثل قيماً مستهدفة لمتغيرات اقتصادية كلية Targets (مثل عرض النقود).

وعلى هذا فإن توجيه السياسات الاقتصادية نحو تعديل وضع ميزان المدفوعات لابد وأن يكون له تأثير كذلك على النمو، ولكن ذلك لن يتحقق إلا في الأجل الطويل. كذلك فإن ضمان "وضع مرض مستمر لميزان المدفوعات" -كهدف رئيسي لبرامج الاستقرار- لن يتحقق إلا إذا كان للسياسات الاقتصادية والترتيبات المستخدمة أثراً موجباً على معدل النمو في الناتج المحلي الحقيقي. وبالتالي فإنه لا يصح تناول وضع ميزان المدفوعات إلا من خلال إطار كلي يشتمل أيضاً على المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة، سواء كانت أهدافاً أو قيماً مستهدفة أو أدوات. كذلك فإن السياسات الاقتصادية الكلية المرتبطة بميزان المدفوعات، هي في الأصل سياسات كلية ترتبط بالعديد من المتغيرات الاقتصادية الكلية.

فسياسات سعر الصرف، وسياسات تحرير التجارة الخارجية والتوجه نحو تشجيع الصادرات، والسياسات النقدية بصفة عامة، هي سياسات لها أهداف تشتمل على وضع ميزان المدفوعات والنمو والتضخم. وعلى هذا، قد لا يصح -كما سوف يتضح من خلال الأقسام المختلفة لهذا الفصل - تناول آثار برامج الاستقرار الاقتصادي على ميزان المدفوعات وسياساته بمعزل عن المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة.

من هذا فإن الهدف الأساسي من هذه الفصل هو تناول الدراسات المتاحة -وخاصة المتاحة حديثاً- حول تأثير برامج الاستقرار الاقتصادي على ميزان المدفوعات، وذلك من منظور كلى يأخذ فى الاعتبار الارتباط المتبادل بين ميزان المدفوعات وبقية المتغيرات الاقتصادية الكلية. ولأن محور الفصل هو ميزان المدفوعات ، فقد يبدو الأمر وكأننا نهتم فقط بالأجل القصير. وهذا ليس صحيحاً إذا ما أدرنا أن استخدام الأدوات السابق الإشارة إليها من المتوقع أن يحدث أثراً على كل من جانبى الطلب الكلى والعرض الكلى. وهذا معناه أن يكون لبرامج الاستقرار -أو من المتوقع أن يكون لها- أثراً على النمو فى الأجل الطويل (أى على العرض الكلى)، تماماً كما أن لها آثار متوقعة على وضع ميزان المدفوعات ومعدل التضخم المحلى فى الأجل القصير. ومن المتوقع أن تنعكس الآثار على العرض الكلى على وضع ميزان المدفوعات فى الأجل الطويل.

وتقوم طريقة المعالجة فى هذه الفصل على تناول الدراسات المتاحة من خلال اطار تحليلى متكامل. ففي البداية يقدم الفصل اطاراً



نظرياً لبرامج الاستقرار الاقتصادي، مع التعامل مع ميزان المدفوعات على أنه محور هذه البرامج. ويبدأ هذا الإطار التحليلي (القسم رقم ٢) بعرض المفاهيم الأساسية المرتبطة ببرامج الاستقرار، ودور كل من صندوق النقد والبنك الدوليين، وكيفية تصميم البرامج، والآثار الاقتصادية المتوقعة للأدوات المرتبطة بها. ويتناول القسم رقم (٣) محددات الطلب على برامج الاستقرار المدعومة من جانب صندوق النقد والبنك الدوليين. وتم تخصيص القسم رقم (٤) لغرض استعراض المناهج التحليلية المختلفة المستخدمة - حتى الآن - في تحليل وتقييم برامج الاستقرار الاقتصادي في الدول النامية. أما القسم رقم (٥) فإنه يتناول آثار برامج الاستقرار الاقتصادي وفقاً للدراسات الرائدة المتاحة، والدراسات الأخرى التي أطلقنا عليها "دراسات مشتقة". وفي القسم رقم (٦) نتناول الفصل تجارب بعض الدول في مجال الاستقرار الاقتصادي. وأخيراً، يتضمن القسم رقم (٧) الخلاصة وأهم النتائج.

### ٢/٩ المفاهيم الأساسية المرتبطة ببرامج الإستقرار:

عندما ينشأ عدم التوازن بين الطلب الكلى والعرض الكلى يضطر صانع السياسة الاقتصادية إلى التدخل نظرا للأثار الاقتصادية الضارة لعدم التوازن. وفي الدول النامية يتسبب استمرار عدم التوازن فى تدهور وضع المدفوعات الخارجية، وعادة ما يصاحب ذلك ارتفاع فى معدلات التضخم المحلية. وقد تتمكن الدولة من التعايش مع هذا الوضع طالما أنها توفر موارد تمويلية من الصرف الأجنبى تكفى لتغطية العجز الخارجى، أو على الأقل تخفيضه. وسواء كانت هذه الموارد التمويلية الاضافية من مصادر ريعية أو من من مصادر خارجية، فانها، وكما أشار Khan et al. (1991, p.1)، سوف تساعد على التماهى فى التوسع فى الطلب الكلى.

وهذا بدوره سوف يعمق مشكلة عدم التوازن على المستوى الكلى: زيادة العجز الخارجى بدلا من تخفيضه، وفقدان الاحتياطات الدولية للدولة، وارتفاع معدلات التضخم المحلية، وتدهور الوضع التنافسى للاقتصاد المحلى، وانخفاض معدل النمو المحلى، وزيادة عبء الدين الخارجى. وتشير الدلائل التطبيقية إلى أن الدول النامية عندما تحصل على موارد إضافية من النقد الأجنبى تقوم بالتوسع فى نوعيات الإنفاق التى تعمل غالبا على زيادة كل من الواردات وعرض النقود (World Bank 1981, and Davis 1980).

وطالما أن عدم التوازن له آثار ضارة، وطالما أن توفير الموارد التمويلية -من مصادرها المختلفة- غير كاف للتغلب على -أو وقف-

هذه الآثار الضارة، فلابد من "التكيف" أو "الموائمة" Adjustment (سوف نستخدم من الآن فصاعدا لفظ التكيف). وتبدأ عملية "التكيف" بمحاولات تحقيق الاستقرار الاقتصادى Stabilization، ثم تستمر لإحداث "التغيير" أو "الإصلاح" الهيكلى. والهدف الأساسى من الاستقرار هو الوصول برصيد ميزان المدفوعات إلى وضع "مرض"، مصحوبا بمعدلات تضخم منخفضة. أما الهدف من الإصلاح الهيكلى فهو زيادة القدرة الإنتاجية، وتحسين كفاءة تخصيص واستغلال الموارد المحلية، لضمان استمرار الاستقرار فى ظل نمو مقبول ومستمر فى الناتج المحلى الحقيقى (راجع فى هذا Leesink 1996 و Khan et al. 1991 و Roemer and Radelet 1991).

ومن هنا تتضح أهمية دمج مجهودات كل من الاستقرار الاقتصادى والإصلاح الهيكلى فى الدول النامية، طالما أن أهداف الاستقرار لا يمكن المحافظة عليها فى الأجل الطويل دون نمو اقتصادى قائم على إصلاح هيكلى. وبمعنى آخر فإن الاستقرار الاقتصادى لا يمكن أن يتحقق ويستمر الا فى ظل عملية التنمية الاقتصادية. كذلك تحتاج عملية التنمية الاقتصادية -لكى تتجج- إلى قدر معين من الاستقرار الاقتصادى. وتحقيق الاستقرار الاقتصادى يتطلب تصميم وتنفيذ سياسات لإدارة الطلب الكلى، والتي عادة ما تشتمل على أدوات نمطية وهى عجز الموازنة والائتمان المحلى وسعر الفائدة وسعر الصرف.

أما إدراك الإصلاح الهيكلى فإنه يتطلب تصميم برامج لتحرير أسواق السلع وأسواق عناصر الإنتاج وتفعيل آليات السوق.

ويجب مراعاة ثلاثة أمور على جانب كبير من الأهمية، وذلك عند تصميم توليفة من سياسات وبرامج الاستقرار الاقتصادي والإصلاح الهيكلي في الدول النامية وهي:

(أ) البعد الزمني: فتحقيق الاستقرار الاقتصادي عن طريق تخفيض الطلب الكلي قد يكون ممكناً في الأجل القصير، بينما يحتاج الإصلاح الهيكلي المطلوب لتحقيق النمو واستمرار الاستقرار إلى الزمن الطويل.

(ب) تكلفة التكيف: حيث يجب تقليل هذه التكلفة بقدر الامكان. وهذا لا يتأتى الا اذا تم اختيار السياسات الصحيحة والملائمة، ومن ثم اختيار الأدوات الصحيحة والملائمة لتحقيق الأهداف المرجوة. والاختيار غير الصحيح سوف يرفع من تكلفة عملية التكيف بحيث قد تفوق أضرار عدم التكيف. وهذا يتطلب التعرف وبدقة على آلية العلاقات الآتية Simultaneous بين المتغيرات الاقتصادية المرتبطة بعملية التكيف. فمحاولة تخفيض الطلب الكلي، لغرض تحقيق الاستقرار في الأجل القصير وذلك باستخدام إجراءات وترتيبات ترتبط بالعرض الكلي، أو محاولة التغلب على معوقات العرض الكلي عن طريق الانكماش النقدي، أو إحداث انتقال متعمد لمنحنى العرض الكلي عن طريق الانكماش المالي، كلها أمثلة على ارتفاع تكلفة عملية التكيف بسبب استخدام الأدوات غير

الصحيحة وغير الملائمة (راجع فى هذا الخصوص  
(Rodrik 1996, pp. 20-26).

(ح) سرعة التكيف: حيث تمثل سرعة -أو بطء- الاستجابة لحالة عدم التوازن عاملاً هاماً يتحكم فى تحديد تكلفة عملية التكيف. والقاعدة العامة هى أنه كلما كانت استجابة صانع السياسة الاقتصادية بطيئة، كلما تدهور وضع عدم التوازن، وبالتالي ارتفاع تكلفة التكيف. فقد يتحول العجز المؤقت فى ميزان المدفوعات إلى عجز مزمن، وقد يتحول التضخم الحثيث إلى تضخم جامح بسبب إبطاء أو تأخير عملية التكيف. ولأن عملية التكيف قد تتضمن سياسات وترتيبات اقتصادية لا تتصف بالشعبية أو الجماهيرية، فإن سرعة استجابة صانع السياسة الاقتصادية سوف تتأثر بالأوضاع السياسية.

وعلى هذا سوف تختلف درجة وسرعة الاستجابة لعدم التوازن من مجتمع إلى آخر وفقاً للنظم السياسية السائدة. وترى Krueger (1993, p. 109) أن صانع القرار الاقتصادى فى الدول النامية عادة يستجيب ويبدأ عملية التكيف بعد أن تتدهور الأوضاع الاقتصادية إلى الحد الذى يكون فيه تحسين الأداء الاقتصادى أمراً لا مفر منه. أى بعد أن يصل وضع عدم التوازن إلى حد "الأزمة". وتضيف إلى ذلك، أن الحكومات القوية شعبياً عادة تستجيب وتبدأ عملية التكيف

بالسرعة المناسبة، بينما الحكومات الضعيفة (وغير الشرعية أحيانا) تبطئ عملية التكيف (Krueger, 1993, p. 126).

ومن المتوقع أنه كلما كان توزيع عائد الثروة (الدخل) عادلا، كلما كان قرار التكيف سريعا بمجرد ظهور بواذر عدم التوازن، وعندما تنشأ القناعة لدى صانع القرار بأن السياسات الحالية أصبحت لا تصلح، ومن ثم لابد من سياسات بديلة. وسوف تكون هذه السياسات الجديدة مقبولة حتى وإن كانت غير شعبية (بمعنى تتطلب تضحيات في بداية تنفيذها). وفي هذا الخصوص يتساءل (Rodrik 1996, p. 26) لماذا كانت استجابة صانع القرار الاقتصادى فى كوريا الجنوبية سريعة بمجرد ظهور بواذر عدم التوازن ، بينما كانت استجابة نظيره فى البرازيل بطيئة جدا، إلى الحد الذى تفاقم فيه الوضع الاقتصادى ووصل إلى حد الأزمة (النضخم الجامح)؟.

وفى هذا الخصوص قام Santaella (1995) بتجميع بيانات تفصيلية من ٧٨ دولة نامية غير منتجة للنفط، شاركت أو ما زالت تشارك فى ترتيبات استقرار وتكيف هيكلى مع صندوق النقد الدولى خلال الفترة ١٩٧٣-١٩٩١، وباستخدام أسلوب مقارنة مؤشرات الأداء الاقتصادى فى الدول المشاركة فى هذه الترتيبات مع مثيلاتها فى دول غير مشاركة توصل إلى نتائج مؤداها أن الأداء الاقتصادى للمجموعتين من الدول كان مختلفا قبل بداية المشاركة. فقد كانت الدول المعنية بالمشاركة فى ترتيبات الاستقرار والتكيف تعاني من تدهور وضع ميزان المدفوعات، وضعف كل من الاستثمار والنمو والموازنة العامة للدولة، وارتفاع كبير فى كل

من معدل التضخم المحلى وحجم المديونية الخارجية، وتقييم العملات المحلية بأعلى من قيمها الحقيقية. واستنتج (Sataella 1995) من ذلك أن الدول النامية عادة ما لا تبدأ فى البحث عن برامج للاستقرار الاقتصادى والتكيف الهيكلى الا عندما تندهور مؤشرات الأداء الاقتصادى ويصل الأمر إلى حد الأزمة.

وتتميز عملية التكيف بأنها "تجعل الأشياء أسوأ قبل أن تحولها إلى الأفضل" (Williamson 1994, p. 227). ومعنى هذا هو أن محاولات تحقيق الاستقرار الاقتصادى أو الإصلاح الهيكلى سوف يكون لها بعض الآثار السالبة فى الأجل القصير، وأن هذه الآثار السالبة عادة ما تصاحب برامج الإصلاح الهيكلى. الا أن القاعدة العامة نقول أن الأداء الاقتصادى سوف يكون أسوأ فى حال عدم وجود تعديل منه فى حال وجوده، حتى وان كان مصحوباً ببعض الآثار السالبة فى الأجل القصير. وسوف يتم تناول هذه الآثار بشئ من التفصيل عند استعراض كيفية تصميم البرامج وتقييم أدائها.

ولكن متى يصبح التكيف ممكناً؟، ومتى يكون ناجحاً؟. للاجابة على هذين السؤالين قام (Williamson 1994) باجراء تجربة فريدة، وذلك بمحاورة ومناقشة مجموعة من الخبراء الفنيين فى مجال تصميم وتنفيذ السياسات الاقتصادية (أو ما أطلق هو عليهم Technopols) بالإضافة إلى مجموعة من الاقتصاديين المتخصصين. وتوصل إلى ما أطلق عليه "اجماع واشنطن Washington Consensus"، والذي أوضح أن هناك ١٠ إجراءات وترتيبات اقتصادية متفق عليها كبداية

لعملية التكيف (بما تشمله من استقرار اقتصادى واصلاحات هيكلية)، وأن هناك ١٦ فرضية Hypothesis يصح اخضاعها للاختبار للتأكد من أن التكيف سيكون ممكنا وناجحا. أما الإجراءات والترتيبات الاقتصادية التى تم الاتفاق عليها فى "اجماع واشنطن" فهى:

- ١ - الإصلاح المالى Fiscal Reform.
- ٢ - تخفيض الإنفاق الحكومى بحيث ينحصر فى الإنفاق على الصحة والتعليم والبنية التحتية.
- ٣ - الإصلاح الضريبى (توسيع القاعدة الضريبية وتخفيض معدلات الضريبة).
- ٤ - توحيد أسعار الصرف والعمل على جعلها أسعار تنافسية.
- ٥ - ضمان حقوق الملكية.
- ٦ - تقليل القيود.
- ٦ - تحرير التجارة الخارجية.
- ٨ - الخصخصة.
- ٩ - إلغاء القيود على الاستثمار الأجنبى.
- ١٠ - تحرير أسواق المال.

أما أهم الفرضيات Hypothesis المتفق عليها فهى:

- ١ - يتم تصميم وتنفيذ برامج للتعديل عندما تحدث الأزمة.
- ٢ - يعد الدعم الخارجى عاملا حاسما فى نجاح عملية التكيف.
- ٣ - تعتبر السياسات الاقتصادية الإصلاحية بطبيعتها سياسات رأسمالية.
- ٤ - سوف تفشل برامج التكيف ما لم يدعمها اصلاحات تشريعية.



- ٥ - لا تلقى حكومات الدول النامية اهتماما كبيرا للمعارضين لبرامج التكيف.
- ٦ - يشارك الاقتصاديون فى قيادة عملية التكيف.
- ٧ - يحتاج التكيف الناجح إلى برامج شاملة سريعة التنفيذ.
- ٨ - يجب تهيئة رأى العام لقبول عملية التكيف.
- ٩ - ينجح التكيف عندما يتم تعويض الخاسرين، وزيادة عدد المستفيدين.

وقد أثبتت تجربة Williamson عدم وجود دلائل تطبيقية لها صفة "العموم" حول صحة أى من الفرضيات السابقة. بمعنى ليس هناك دلائل واضحة على أن أى من الفرضيات السابقة كان "كافيا" أو حتى "ضروريا" لنجاح عملية التكيف (Willamson 1994, p. 589). ومع هذا تظل هذه التجربة الرائدة مفيدة فى مجال توصيف عدد من الفرضيات التى يصح للدراسات التطبيقية تناولها بالاختبار. وسوف نعرض لهذا فيما بعد عند استعراض الدراسات التطبيقية.

ويمكن توصيف برنامج التكيف على النحو التالى:

- (١) الأهداف Objectives :
  - أ - تحقيق الاستقرار الاقتصادى: وهذا يشتمل على وضع مرض لوضع المدفوعات الدولية (توازن ميزان المدفوعات) ومعدلات تضخم منخفضة، وهذا يرتبط بالأجل القصير.
  - ب - تحقيق النمو الاقتصادى وضمان استمرار الاستقرار الاقتصادى، وهذا يرتبط بالأجل الطويل.

## (٢) السياسات Policies:

أ - سياسات إدارة الطلب الكلى: وأدواتها الموازنة العامة للدولة (الإنفاق الحكومى والضرائب) وعرض النقود (الائتمان المصرفى) وسعر الفائدة، بالإضافة إلى سعر الصرف. وعادة ما تعرف هذه السياسات على أنها "Orthodox"، وذلك تعبيراً عن جمودها فى قوالب نمطية غير مرنة وغير قابلة للتغيير بسهولة (Moskoff and Nazmi 1992, p.70).

ب - سياسات الإصلاح الهيكلى: وأدواتها تشتمل على الإصلاحات السعرية والخصخصة، وتفعيل آليات السوق، وتحرير التجارة الخارجية، والإصلاحات المؤسسية (خاصة المرتبطة بالقطاع المالى وسوق المال). والفكر الاقتصادى حول هذه السياسات ينقسم إلى مدرستين: (Killick and Sutton 1984, p.59).

المدرسة الأولى: وقد تعارف على تسميتها New Orthodox، وذلك لأنها بالإضافة إلى سياسات إدارة الطلب الكلى وسعر الصرف، تنادى بإحداث إصلاحات تجارية (تحرير التجارة الخارجية) ومالية (تحرير سوق المال ورفع كفاءته). والمقولة الأساسية فى هذا الخصوص هى أن تحرير التجارة الخارجية سوف يدعم محاولات الاستقرار الاقتصادى، وخاصة إذا ما كانت إنتاجية المدخلات الوسيطة المستوردة أعلى من مثيلاتها المحلية، وكانت مرونة الطلب السعرية على الواردات منخفضة (Arora et al. 1994 and Edwards 1993).

أما المدرسة الثانية: فهي مدرسة الهيكلين Structuralist، والتي تنظر إلى الإصلاح الهيكلي على أنه التخلص من عوائق العرض الهيكلية كمتطلب أساسي لتحقيق الاستقرار الاقتصادي المستمر والمدعم بالنمو الاقتصادي.

### ٣/٩ دور صندوق النقد والبنك الدوليين:

تجب الإشارة في البداية إلى أن عمليات التكيف الاقتصادي بما فيها ترتيبات الاستقرار - كانت ومازالت تتم وبأشكال مختلفة في جميع الدول، وأن التغيير الأساسي الذي حدث مع بداية الثمانينيات هو أن الدول النامية بدأت تصمم وتنفذ برامج التكيف الاقتصادي بمساعدة وتحت إشراف كل من صندوق النقد والبنك الدوليين (Stewart 1995, p.17). ومنذ أن أنشئ وفقاً لاتفاقية بريتون وودز، كان صندوق النقد الدولي يسعى أساساً إلى توفير الموارد المالية اللازمة لمساعدة الدول الأعضاء في التغلب على مشكلات المدفوعات الخارجية (العجز في ميزان المدفوعات). ولضمان أحكام الرقابة على الدول المقترضة، أصبحت "مشروطة" الصندوق أمراً واقعاً متعارفاً عليه منذ نهاية الستينيات. وعادة ما تنعكس هذه "المشروطة" في شكل حزمة من سياسات إدارة الطلب الكلي (السياسات المالية والنقدية بالإضافة إلى سياسات سعر الصرف).

ولم يطرأ تغيير كبير على هذه الحزمة من السياسات الاقتصادية منذ أن تم تصميمها للمرة الأولى بواسطة Polak في عام ١٩٥٧ (Taylor 1997, p. 146). وتتمثل الأدوات الرئيسية لهذه السياسات، كما أشرنا أعلاه، في عرض النقود (الائتمان المحلي) وعجز الموازنة

(الإنفاق الحكومى والضرائب) وسعر الصرف. ووفقا لهذه السياسات يتم تحقيق الاستقرار الاقتصادى (خفض كل من معدل التضخم المحلى والعجز فى ميزان المدفوعات) عن طريق تخفيض متعمد فى الطلب الكلى، من خلال خفض عجز الموازنة (خفض الإنفاق الحكومى وزيادة الضرائب)، وخفض معدل نمو عرض النقود (ورفع سعر الفائدة)، وخفض قيمة العملة المحلية.

وعلى خلاف صندوق النقد الدولى، شهد دور البنك الدولى تغييرات عديدة من حيث أهدافه وتوجهاته. فبعد أن كان دور البنك الدولى ينحصر فى توفير التمويل اللازم لمشروعات البنية الأساسية (فى أوروبا أولا ثم فى الدول النامية)، بدأت مجهودات البنك منذ نهاية السبعينيات تتجه نحو محاربة الفقر، ومنذ الثمانينيات نحو الإصلاح الاقتصادى الهيكلى الذى يدعم آليات السوق الحر فى الدول النامية. هذا بالإضافة إلى أن البنك الدولى تحرك مؤخرا فى اتجاه دعم الاستقرار الاقتصادى، من خلال ما يقدمه من قروض لدعم التعديلات الهيكلية التى تعمل فى اتجاه خفض العجز فى ميزان المدفوعات والسيطرة على التضخم المحلى (Taylor 1997, p. 147). ونظرا للطبيعة الهيكلية للإصلاحات والتعديلات الاقتصادية التى يدعمها البنك الدولى، فقد تعارف على تسميتها Heterodox : فهى سياسات مرنة متحركة تشتمل على إصلاحات سعرية ومؤسسية ترتبط بالجانب الحقيقى فى المجتمع أو العرض الكلى (Moskoff and Nazmi 1992, p. 70).

ويفصّل (Taylor 1997, p. 147) دور كل من صندوق النقد والبنك الدوليين في قيادة عمليتي الاستقرار الاقتصادي والإصلاح الهيكلي في الدول النامية والدول التي كانت تنتمي إلى المعسكر الشرقي بأنه "تقسيم للعمل في شأن حزمة من السياسات والترتيبات الاقتصادية التي تكون صديقة لنظام آليات السوق". وعلى هذا يمكن صياغة استراتيجية المنظمين الدوليين في الآتي: ضمان تحقق الإصلاح الاقتصادي الذي يقوم على الحرية الاقتصادية، والذي يحقق نتائج موجبة على النمو الاقتصادي وزيادة متوسط نصيب الفرد من الدخل الحقيقي.

ولكي يتحقق ذلك لابد في البداية من "تحقيق الاستقرار Stabilizing" على المستوى الاقتصادي الكلي، ثم بعد ذلك لابد من تكيف "Adjusting" السوق لكي يعمل بكفاءة. ومن الآن فصاعداً فإن استخدام مصطلح برامج الاستقرار الاقتصادي المدعومة من قبل صندوق النقد الدولي سوف ينصرف أيضاً على دعم البنك الدولي لهذه البرامج، خاصة وإن كانت -أي البرامج- تشمل على مكونات إصلاح هيكلي تهتم بجانب العرض.

ولكن ما هي فلسفة صندوق النقد الدولي في التعامل مع الأوضاع الاقتصادية في الدول التي تشارك في برامج استقرار أو تعديل؟ هل يكتفى الصندوق بالقيام بالوظيفة الإشرافية Surveillance Function ويترك عملية تصميم السياسات الاقتصادية المختلفة لحكومة الدولة المعنية؟ أم أن الصندوق يتبنى فلسفة اقتصادية محددة - وإن كانت غير معلنة أو غير

واضحة للبعض أحيانا- يسعى إلى نشرها وترسيخها من خلال تعاون حكومات الدول المعنية بمساعدات الصندوق؟.

فى مقالة محكمة عرض أحد كبار الباحثين فى صندوق النقد الدولى لقواعد وحدود ومعوقات الوظيفة الاشرافية للصندوق، وذلك كما وصلت اليه فى نهاية القرن العشرين (Mussa 1997). فى هذا السياق يرى Mussa أن هناك ثوابت لفلسفة الوظيفة الاقتصادية للصندوق تمثل أهدافا أساسية يسعى إلى تحقيقها، وتساعد فى التعرف على نوعية السياسات الاقتصادية تنتج من المتوقع أن يتبناها الصندوق، وحدود الأداء الاقتصادى التى يقبل بها.

يبدأ Mussa بتوصيف الهدف الأساسى على أنه "النمو الاقتصادى المستمر، الذى يقترن بمعدلات تضخم منخفضة واستقرار مالى وتقدم اجتماعى" (Mussa 1997, p. 28). وبالرغم من توافر كم كبير من الخبرات والمهارات الاقتصادية داخل الصندوق، إلا أنه لا توجد حتى الآن الوصفة السحرية التى تضمن تحقيق هذه الأهداف. ومع هذا فإن تجارب الصندوق مع العديد من الدول النامية أفرز ما يمكن أن نطلق عليه "إجماعا" Consensus على مجموعة من الثوابت الاقتصادية التى يمكن أن تشكل إطارا عاما للسياسات الاقتصادية التى تخدم الأهداف الواردة أعلاه. وتتمثل أهم هذه الثوابت فيما يلى:

(أ) أن تحقيق نمو اقتصادى مستمر يعتمد بصفة أساسية على أنشطة القطاع الخاص. فنظام السوق عادة يكون أكثر كفاءة فى تخصيص

الموارد الاقتصادية المحدودة نسبياً، ومن ثم يكون أكثر كفاءة فى تدعيم الاستثمار والنمو. وفى هذا الخصوص فإن زيادة درجة الانفتاح على العالم الخارجى وتحرير التجارة الخارجية وانتقال التكنولوجيا والمعلومات، تعتبر من المتطلبات الحاسمة لضمان النمو الاقتصادى المستمر.

(ب) أن السياسات الاقتصادية التى تتسبب فى تسارع معدل التضخم هى سياسات ضارة بالأداء الاقتصادى. وللحفاظ على استقرار كل من المستوى العام للأسعار ومستوى الناتج المحلى الحقيقى يجب على صانع السياسة النقدية أن يتعامل مع -كما يجب عليه أن يتوقع- التقلبات الاقتصادية المرتبطة بعملية التنمية.

(ج) للقطاع الحكومى دور أساسى يتمثل فى: ضمان احترام قواعد نظام السوق، وتدعيم الاستثمار فى القطاعات الخدمية الأساسية مثل الصحة والتعليم وبعض مشروعات البنية التحتية، والقيام بالوظائف الاجتماعية التى تدعم محدودى الدخل. وفى كل الأحوال، يجب أن يتم تمويل الإنفاق الحكومى المطلوب للقيام بالأدوار السابقة من الضرائب والتى يجب -بدورها- أن تكون عادلة والزامية وفى أدنى معدلات ممكنة. وبالرغم من أن العجز فى الموازنة العامة للدولة قد يعكس التقلبات الدورية التى تصاحب عملية التصحيح الثقائى، إلا أن هذا العجز (والديون المرتبطة به) يجب ألا يتعدى حدوداً معقولة.

(د) يجب أن يعكس سعر الصرف وضع الدولة فى السوق العالمى، والذى يقوم على المنافسة.

ومن خلال ما عرضه Mussa يمكن توصيف الدعائم التي تقوم عليها -أو يجب أن تقوم عليها- برامج صندوق النقد الدولي مع الدول النامية في الآتي:

- ١- العمل على تدعيم الجهود التي تسعى إلى سيادة نظام آليات السوق، وبالتالي لابد من تقليص دور القطاع الحكومي. وهذا يظهر -كما سوف يتضح فيما بعد- من الاهتمام الكبير الذي يولييه الصندوق للعجز المالي، وإصراره على أن تتضمن برامج الاستقرار التي يدعمها إصلاحات مالية جذرية، تعمل في اتجاه تخفيض الإنفاق الحكومي وزيادة الضرائب. وهذه الإصلاحات المالية تتطلب تغييرات هيكلية في النظام المالي القائم.
- ٢- تلعب السياسة النقدية دوراً محورياً في تحقيق الاستقرار الاقتصادي، وطالما أن تدعيم قدرة الدولة على الوفاء بالمدفوعات الدولية (أي تحسين وضع ميزان المدفوعات) يعد هدفاً أساسياً، وطالما أن ميزان المدفوعات هو في الأصل ظاهرة نقدية، فإن المنهج يجب أن يكون في جوهره نقدياً، ومن ثم لابد من إعطاء الأدوات النقدية الاهتمام الكافي.
- ٣- أن تدعيم اتجاهات السوق الحر يتطلب القيام بتعديلات هيكلية لا يمكن أن تتحقق من خلال السياسات الاقتصادية الكلية، وإنما تتطلب ترتيبات هيكلية على المستوى الجزئي يكون الهدف منها إلغاء الاختلالات السعرية، سواء ما يتعلق منها بأسعار السلع أو أسعار عناصر الإنتاج.



## ٤/٩ تصميم برامج الاستقرار الاقتصادي:

عندما يقوم صندوق النقد الدولي بتقديم دعم مالى لدولة عضو، فإنه -أى الصندوق- يتأكد من أن الدولة العضو تقوم بتصميم وتنفيذ سياسات اقتصادية كلية تعمل فى اتجاه التخلص من مشكلة المدفوعات الخارجية. ويعتبر التزام العضو بهذه السياسات شرطا أساسيا لحصوله على دعم الصندوق. وهذا ما يطلق عليه "مشروطة الصندوق" Conditionally. وتدور شروط الصندوق لتقديم الدعم المالى حول التزام الدولة العضو بالتعاون مع الصندوق فى تصميم السياسات الاقتصادية المناسبة، وتصميم برامج الدعم المالى الملائمة. ويتم استخدام الموارد المالية التى يوفرها الصندوق للدولة العضو على مراحل، وخاصة إذا كان الدعم المالى يتم من الموارد العامة للصندوق. ويطلب الصندوق "خطاب نوايا" Letter of Intent يشتمل على الآتى:

- (أ) التزام من حكومة الدولة المعنية بالسياسات الاقتصادية الكلية المتفق عليها، وذلك خلال فترة سريان البرنامج.
- (ب) التغييرات فى السياسات الاقتصادية التى يجب إجراؤها قبل الموافقة على ترتيبات الدعم المالى.
- (ج) معايير للأداء التى تعتبر أهداف يجب تحقيقها ويتم التأكد من ذلك دوريا.
- (د) متابعة دورية تسمح لإدارة الصندوق بتقييم مدى تناسق السياسات الاقتصادية الكلية مع أهداف البرنامج.

وعادة تكون الدولة المعنية هي المسئولة عن تصميم برنامج السياسات الاقتصادية الذى تتوى تنفيذه، ولكن ذلك يتم بالتعاون الوثيق مع الصندوق. ويتمثل الهدف الأساسى لبرامج الاستقرار الاقتصادى التى يدعمها صندوق النقد الدولى (والتي لم تتغير لأكثر من ٤٠ سنة) فى السيطرة على عجز ميزان المدفوعات. وقد يمثل التضخم هدفا وسيطا، وذلك بالرغم من صعوبة السيطرة عليه - أى التضخم - باستخدام السياسات الاقتصادية (Tylor 1997, p.147). وتحقيق هذا الهدف الاستقرارى يتطلب أحداث تغييرات متعددة فى قيم المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة وهى: الائتمان المحلى والعجز المالى والاحتياطيات الدولية والديون الخارجية، وذلك باستخدام أدوات محددة مثل الإنفاق الحكومى والضرائب وسعر الصرف وسعر الفائدة.

ولكى تتجح برامج الاستقرار الاقتصادى التى يدعمها الصندوق فى ضمان استمرار التحسن فى موقف الاحتياطيات الدولية، كمؤشر عن استمرار التحسن فى ميزان المدفوعات، فإن الأمر يتطلب نجاح هذه البرامج فى خلق استجابة من جانب العرض. وفى هذا الخصوص يتم استخدام كل من سعر الفائدة وسعر الصرف كأدوات تؤثر بصورة فعالة على قرارات الادخار وقرارات الاستثمار، ومن ثم العرض الكلى.

وأصبحت البرامج المدعمة من الصندوق تركز بصورة ملحوظة مؤخرا على الترتيبات الاقتصادية التى تسهم فى أحداث تعديلات هيكلية، يكون من شأنها تحفيز النمو فى الناتج المحلى الحقيقى (أى تحفيز العرض الكلى). ومن الإجراءات المتبعة فى هذا المجال التغلب على الاختلالات

الهيكلية التى تعوق نمو الصادرات، وزيادة كفاءة القطاع الحكومى. وعلى هذا عادة ما يتواجد تعاون وثيق بين صندوق النقد الدولى والبنك الدولى (على سبيل المثال Rodrik 1996, Taylor 1997, and Killick 1995).

وفى دراسة رائدة (IMF 1987)، قام فريق من الباحثين فى صندوق النقد الدولى بتوصيف الاطار النظرى لبرامج الاستقرار الاقتصادى المدعومة من الصندوق، والتى قد تمتد لتشتمل على تعديلات هيكلية بالتعاون مع البنك الدولى. ويتمثل الهدف الأساسى لهذه البرامج فى مساعدة الدول المشاركة فى الوصول إلى وضع مرض للمدفوعات الدولية، يكون قادرا على العناية بنفسه فى المستقبل. بمعنى آخر، مساعدة الدول المشاركة فى التغلب على مشكلة العجز الخارجى والاحتفاظ بحد أدنى معين من الاحتياطيات الدولية. أى أن برامج الاستقرار المدعومة من صندوق النقد الدولى تسعى إلى الوصول بميزان المدفوعات إلى مستوى مرض، من خلال تصميم وتنفيذ حزمة من السياسات الاقتصادية الكلية يكون من شأنها تصحيح حالات عدم التوازن الكلى والهيكلى ودفع النمو.

وتقوم هذه البرامج على استخدام السياسات المالية والنقدية - سياسات ادارة الطلب الكلى - لغرض احداث تغييرات متعمدة فى مؤشرات الأداء الاقتصادى على المستوى الكلى. وعادة ما يتم تدعيم هذه السياسات بمجموعة من الترتيبات الاضافية من أهمها سياسة سعر الصرف، إلى جانب مجموعة من السياسات الهيكلية التى ترتبط بالدخل

والتجارة الخارجية والأسعار والنظام الضريبي (IMF 1987, p.1). وتتوقف التسهيلات التي يقدمها الصندوق على توجهات برنامج الاستقرار المقترح. فترتيبات المساندة Stand-by عادة لا تمول الا اختلالات وقتية (قصيرة الأجل) في ميزان المدفوعات. أما التسهيلات الممتدة Extended Fund Facility فهي لا تمنح للدولة العضو الا بشرط قيام الدولة العضو بتصميم (مع توافر النية لتنفيذ) سياسات كلية وهيكلية. وأخيرا تقدم تسهيلات التعديلات الهيكلية المدعمة Enhanced Structural Adjustment Facility إلى الدول منخفضة الدخل التي تعاني من عجز هيكلي ومزمن في ميزان المدفوعات.

ووفقا لحسابات الدخل، يتم التعبير عن رصيد الميزان الجارى (CA) على أنه الفرق الحسابي بين مستوى الدخل الحقيقي (العرض الكلي  $y$ ) ومستوى الاستيعاب (أو الإنفاق الكلي  $A$ ). كالآتي:

$$CA = y - A \quad (1)$$

وتوجد أساليب متعددة للتعامل مع العجز في الميزان الجارى تختلف باختلاف مناهج ميزان المدفوعات. فعجز الميزان الجارى يمكن التعامل معه من خلال سياسات تخفيض الإنفاق Expenditure-Reducing Policies، وذلك وفقا لمنهج الاستيعاب Absorption Approach. أما منهج المرونات Elasticity Approach فإنه يأخذ بسياسات تحويل الإنفاق Expenditure-Switching Policies كأسلوب مناسب للتغلب على عجز الميزان الجارى. وتعتبر سياسة تقييد الائتمان المحلى هي الأسلوب المناسب للتعامل مع عجز الميزان الجارى،

وذلك وفقا للمنهج النقدي Monetary Approach. وأخيرا يمكن تخفيض أو إلغاء العجز فى الميزان الجارى عن طريق تغييرات هيكلية تساعد على زيادة الدخل الحقيقى. ومن أهم الأدوات فى هذا المجال سعر الصرف والائتمان المحلى (عرض النقود) والإنفاق الحكومى والضرائب وسعر الفائدة.

ولأن ميزان المدفوعات هو محور برامج الاستقرار فى الدول النامية، كان -ولا زال- المنهج الشائع الاستخدام فى تصميم وتقييم هذه البرامج هو المنهج النقدي لميزان المدفوعات، وذلك كما أشار كل من Dell (1982) و Dias-Alejandro (1984). وفى هذا الخصوص يشير Khan (1990, p.197) إلى أن محور برامج الاستقرار الاقتصادى التى يدعمها صندوق النقد الدولى حول ميزان المدفوعات يجعلها نوع من "البرمجة المالية Financial Programming"، التى تعتمد بصفة أساسية على تخفيض الإنفاق الحكومى وتقييد الائتمان المحلى، مع تدعيم ذلك -فى معظم الأحيان- بتخفيض قيمة العملة المحلية، وذلك بهدف تحسين حالة ميزان المدفوعات.

وبصرف النظر عن التفاصيل -والتي سوف نردها فيما بعد- فإن منهجية تصميم وتقييم البرمجة المالية التى يدعمها الصندوق تقوم بصفة أساسية على المنهج النقدي لميزان المدفوعات. ولقد كانت البداية "نموذج بولاك"، الذى يعتبر أحد الأسس التى تقوم عليها تقريبا جميع نماذج البرمجة المالية لصندوق النقد الدولى. وتعرض المعادلات التالية لنموذج Polak، فى شكله المبسط، الذى يخدم أغراض العرض فى

الأجزاء التالية من هذا الفصل: (Leensink 1996, p.59, and Polak) (1957)

$$\Delta M^S = \Delta R + \Delta D \quad (٢)$$

$$\Delta R = x - m + \Delta F \quad (٣)$$

$$Y = Py \quad (٤)$$

$$m = \lambda Y \quad (٥)$$

$$\Delta M^d = \Delta Y \quad (٦)$$

حيث تشير  $\Delta M^S$  و  $\Delta R$  و  $\Delta D$  و  $\Delta F$  و  $\Delta Y$  و  $\Delta M^d$  إلى التغير في كل من عرض النقود، والاحتياطيات الدولية، والائتمان المحلي، وصافي تدفقات رؤوس الأموال الأجنبية إلى الداخل، والدخل القومي (المحلي) الاسمي، والطلب على النقود، على الترتيب. بينما تشير  $x$  و  $m$  و  $P$  و  $y$  إلى الصادرات والواردات والمستوى العام للأسعار والدخل القومي (المحلي) الحقيقي، على الترتيب. وأخيراً، تشير  $\lambda$  إلى الميل الحدي للاستيراد. وفي هذا الخصوص سوف نفترض أن  $x - m = CA$ ، وأن الصادرات والواردات تشتمل على السلع والخدمات.

ولكن كيف يتم تطبيق "نموذج بولاك" على برامج الاستقرار الاقتصادي التي يدعمها صندوق النقد الدولي؟. طالما أن محور هذه البرامج هو ميزان المدفوعات، فإن وجود عجز في ميزان المدفوعات سوف يترتب عليه انخفاض في الاحتياطيات الدولية للدولة (المعادلة رقم ٢)، وبالتالي فإن الصندوق يقوم بوضع حدود دنيا لا يجب أن يتعداها التغير في رصيد الاحتياطيات الدولية للدولة. ولتحقيق ذلك يجب وضع

حدود قصوى للواردات تتوافق مع رصيد الاحتياطيات الدولية المرغوب فيه. وتحقيق هذه الحدود القصوى للواردات يتطلب وضع حد أقصى للدخل القومي (المحلى) الاسمى (المعادلة رقم ٤). وطالما أن الدخل القومي (المحلى) الحقيقى معطى (فرضا فى الأجل القصير)، فإن ضمان حدود قصوى للدخل القومي (المحلى) الاسمى يتطلب وضع حد أقصى للمستوى العام للأسعار (المعادلة رقم ٣). ولضمان ألا تتعدى الزيادة فى الدخل القومي (المحلى) الاسمى الحدود القصوى المسموح بها لضمان السيطرة على ميزان المدفوعات، يجب ألا يتعدى التغير فى الطلب على النقود (وهو ذاته عرض النقود فى حالة التوازن) التغير المطلوب فى الدخل (القومى) المحلى الاسمى (المعادلة رقم ٥). وأخيراً، فإن التغير المطلوب فى عرض النقود يتطلب تحديد حدود قصوى معينة للائتمان المحلى.

وتشير آلية عمل النموذج المبسط السابق إلى وجود مجموعة من السياسات والترتيبات الاقتصادية الكلية التى إذا ما تم تصميمها وتنفيذها وتحقيق التوافق فيما بينها لأمكن الوصول إلى الهدف النهائى، وهو "وضع مرض لميزان المدفوعات" فى كل من الأجلين القصير والطويل (Tarp 1996, IMF 1987 and Leesink 1993).

ويمكن تصنيف السياسات المعنية إلى مجموعتين: (أ) سياسات تخفيض الطلب: وهى سياسات قصيرة الأجل تهتم بتخفيض الإنفاق وتقييد الائتمان المحلى. (ب) سياسات تحفيز العرض: وهى سياسات متوسطة وطويلة الأجل تهتم بتحويل الإنفاق وإدخال تعديلات هيكلية تهتم بإلغاء

الاختلالات السعرية وغير السعرية التي تعوق زيادة الناتج الحقيقي. وبصفة عامة فإن السياسات السابقة تحتوي على مجموعة من الأدوات التي تمثل قاسما مشتركا في جميع برامج الاستقرار الاقتصادي المدعومة من صندوق النقد الدولي والبنك الدولي (Doroodian, 1993, p. 850). وهذه الأدوات هي: سعر الصرف والإنفاق الحكومي والضرائب والائتمان المحلي وسعر الفائدة المحلي. وسوف يتم عرض الدلائل التي توضح مدى فعالية هذه الأدوات في تحقيق الأهداف المرجوة أو المخططة لها.

#### (١) تخفيض الإنفاق: السياسة المالية :

وفقا لمنهج الاستيعاب (المعادلة رقم ١) يحدث عجز الميزان الجارى بسبب ارتفاع مستوى الإنفاق نسبيا عن مستواه الذى يتوافق مع الدخل الحقيقي (العرض الكلى). ويعتبر الارتفاع فى الإنفاق الحكومى أحد أهم مكونات الإنفاق (الاستيعاب) التى ينظر اليها على أنها المتسبب الرئيسى فى عجز الميزان الجارى. والسبب فى ذلك هو أن عجز الموازنة فى الدول النامية قد يتم تمويله عن طريق الاقتراض من الجهاز المصرفى، وبالتالي يحدث توسعا نقديا يتبعه انخفاض فى رصيد الاحتياطيات الدولية وارتفاعا غير مرغوب فيه فى قيمة العملة المحلية (Mussa 1997, Ozatay 1997, Doroodian 1993, Kelly 1982). وفى هذا الخصوص أشار كل من (Dutton 1971) و (Aghevli and Khan 1977) و (Tanzi 1978) إلى أن عجز الموازنة المتزايد يتسبب فى تدهور حالة ميزان المدفوعات. وتشير بعض الدراسات إلى أن عجز الموازنة يعد



من أهم العوامل التي تعوق نجاح برامج الاستقرار في العديد من الدول النامية (على سبيل المثال Reichmann and Stillson 1978 and Beveridge and Kelly 1980). ولقد كان هذا سببا في أن تصميم برامج الاستقرار المدعومة من صندوق النقد الدولي كان يقوم بصفة أساسية بوضع حدود قصوى للالتزام المحلى الممنوح للحكومة، وذلك خلال الفترة ١٩٦٩-١٩٧٨ (Beveridge and Kelly 1980, and) (Leesink 1996).

ونظرا لأهمية الإصلاح المالى Fiscal Reform كأداة رئيسية للتغلب على مشاكل المدفوعات الخارجية، فإن ادراجه -أى الإصلاح المالى- فى برامج الاستقرار يجب أن يركز كما أشار (Tanzi 1990) على أربعة دعائم رئيسية وهى:

- (أ) تقدير العجز المالى من واقع بيانات دقيقة.
- (ب) تحديد قدر الإصلاح المالى المطلوب، وهذا يتوقف على آلية انتقال الأثر فيما بين المتغيرات الاقتصادية الكلية المرتبطة بالبرنامج، بما فيها المتغيرات المرتبطة بالموازنة العامة للدولة.
- (ج) اختيار الأنوات المناسبة لادراك الإصلاح المالى، وهنا يجب التأكيد على أن تأثير الإنفاق الحكومى يختلف -من حيث الدرجة والنوعية- عن آثار الضرائب.
- (د) وضع تصور واضح لخطوات تنفيذ الإجراءات والترتيبات المرتبطة بالمالية العامة، على أن يتم تحديد مراحل التنفيذ بدقة. وتشير الدراسات حول تحديد القدر المطلوب من الإصلاح المالى (على سبيل المثال Ter-Minassian and Schwarts 1997 و Talvi 1995 و

(Tanzi 1990) إلى ضرورة مراعاة الآثار التى تتعكس على المتغيرات المرتبطة بالمالية العامة (الإنفاق الحكومى والضرائب) نتيجة استخدام أدوات أخرى غير مالية (مثل سعر الصرف) أو نتيجة التغيرات التى تعترى مؤشرات الأداء الاقتصادى (مثل معدل التضخم). أى أنه يجب مراعاة درجة استجابة متغيرات المالية العامة للتغيرات المتعمدة فى الأدوات الأخرى للسياسات الاقتصادية، والتغيرات فى مؤشرات الأداء الاقتصادى.

## (٢) تخفيض الإنفاق: السياسة النقدية:

عادة ما تتضمن برامج الاستقرار الاقتصادى المدعمة من قبل صندوق النقد الدولى اتخاذ تدابير من شأنها تخفيض معدل نمو الائتمان المحلى (أو عرض النقود). وعملها يتم ذلك عن طريق وضع حدود قصوى لنمو صافى الائتمان المحلى المطروح بواسطة الجهاز المصرفى، وكذلك الائتمان المحلى الممنوح للقطاع العام. وبصفة عامة تعنى هذه الترتيبات ضرورة اتباع سياسة نقدية انكماشية يكون من شأنها تخفيض الطلب الكلى (تخفيض الإنفاق أو الاستيعاب). وتشير الدراسات المتوفرة (Laurens, and de la Piedra 1998; Alexander, Balino and Enoch 1995, Khan and Knight 1981, and Sweder Van Wijnbergen 1982) إلى أن السياسة النقدية الانكماشية التى تصاحب برامج الاستقرار من المتوقع أن تؤدي إلى آثار انكماشية على الناتج الحقيقى فى الأجل القصير، ومن ثم تضر بميزان المدفوعات.

وتتضمن برامج الاستقرار ترتيبات نقدية إضافية تتمثل في رفع سعر الفائدة الحقيقي، بهدف زيادة معدلات الادخار المحلي وزيادة معدلات تدفق رؤوس الأموال إلى الداخل. ويتم اتباع مثل هذه السياسة عن طريق اتخاذ إجراءات اقتصادية يكون من شأنها تحرير واصلاح سوق المال.

### (٣) تحويل الإنفاق: سعر الصرف:

عادة ما يتم استخدام سعر الصرف كأحد أدوات السياسة الاقتصادية التي تؤثر في كل من عوامل العرض والطلب، وفي الأجلين القصير والطويل. وبصفة عامة فإن تغيرات سعر الصرف تؤدي - في الأجل القصير - إلى تغيير الأسعار النسبية لكل من الصادرات والواردات والسلع المحلية التي تحل محل الواردات، وبالتالي الطلب عليها. فتخفيض قيمة العملة المحلية من شأنه أن يحفز الطلب على كل من الصادرات والسلع المحلية المنافسة للواردات وانخفاض الطلب على الواردات. وهذا معناه تحويل قسم من الإنفاق من الواردات إلى إنفاق على السلع المحلية المنافسة، وتحويل جزء من الإنفاق على الإنتاج لغرض الاستهلاك المحلي إلى إنفاق على الإنتاج للتصدير. وإذا ما تحقق شرط مارشال-ليرنر، سوف يؤدي تخفيض قيمة العملة المحلية إلى تقليل العجز في ميزان المدفوعات. وهذه الشروط كما عرضها Thirlwall (1982, pp. 73-78) بدقة تقوم على افتراض بقاء جميع العوامل الأخرى على ما هي عليه ماعدا الطلب على كل من الصادرات والواردات. وهذا معناه ضمنا افتراض أن مرونة عرض الصادرات والواردات تكون لا نهائية، وهذا معناه أن: (١) أسعار عرض الصادرات (بالعملة المحلية) لن ترتفع بسبب زيادة الطلب الخارجى

عليها. (٢) أسعار السلع الأجنبية المنافسة للصادرات لن تنخفض بسبب انخفاض الطلب عليها. (٣) أسعار الواردات (بالعملة الأجنبية) لن تنخفض بسبب انخفاض الطلب المحلي عليها. (٤) أسعار السلع المحلية التي تحل محل الواردات لن ترتفع بسبب ارتفاع الطلب عليها.

ووفقاً لوجهة النظر التقليدية (على سبيل المثال Alexander 1965, and Alejandro 1951) فإن تخفيض قيمة العملة المحلية سوف يؤدي -من خلال تحويل الإنفاق- إلى تحويل الطلب في صالح السلع المنتجة محلياً والمنافسة للواردات. وهذا التحويل في الطلب -وفقاً لأثر المضاعف- سوف يترتب عليه آثاراً توسعية على الدخل، ولكن هذا لن يتحقق إلا في حال وجود طاقات عاطلة في الأجلين المتوسط والطويل. أما إذا كان المجتمع يقترب من التوظيف الكامل، فإن تخفيض قيمة العملة المحلية سوف ينعكس بالكامل في شكل ارتفاع في المستوى العام للأسعار. إلا أن الدراسات الأكثر حداثة ومنها Edwards (1991, h.3) و Taylor (1983) و Benjamin (1990) و Bird (1997) و Uribe (1997) و Killick (1995) و Nazmi (1997) تشير إلى أن تخفيض قيمة العملة المحلية يترتب عليه آثار غير مواتية على الدخل الحقيقي في الدول النامية التي تستخدم سعر الصرف كأداة من أدوات السياسات الاقتصادية التي تهدف إلى تحقيق الاستقرار الاقتصادي. وأسباب هذه الآثار السالبة تتمثل في الآتي: (١) أن تخفيض قيمة العملة المحلية عادة ما يترتب عليه ارتفاع في معدل التضخم المحلي، وذلك بسبب العلاقة الحزونية بين من معدلات الأجور المحلية الاسمية والمستوى العام للأسعار (Thirwall 1982).

Goldstien 1974, and Ghars El-Din 1989). (٢) أن تخفيض قيمة العملة المحلية يؤدي إلى إعادة توزيع الدخل في صالح الفئات التي تتميز بارتفاع الميل الحدي للادخار، وبالتالي انخفاض الطلب الكلي، ومن ثم الناتج الحقيقي (Edwards 1991 and Doroodian 1993). (٣) أن عدم تحقق شرط مارشال-ليرنر السابق الإشارة إليه (أي إذا كانت المرونة السعرية للطلب على كل من الصادرات والواردات منخفضة) سوف يترتب عليه تدهور وضع الميزان التجاري (معبرا عنه بالعملية المحلية) وبالتالي خلق آثار انكماشية.

ويوجد في الأدب الاقتصادي اتجاه معاصر يتناول سعر الصرف بالدراسة من منظور أنه "عامل استقرارى" Anchor. وعادة ما يعرف الاستقرار الاقتصادي وفقا لهذا الاتجاه بالاستقرار القائم على تثبيت سعر الصرف Exchange Rate-Based Stabilization. وكانت البداية الأولى لتوصيف هذا المنهج دراستين لكل من Rodrigues (1982) و Dornbusch (1982). تبدأ برامج الاستقرار وفقا لهذا المنهج- بتخفيض ملحوظ في قيمة العملة المحلية، التي تكون أصلا مقومة بأكثر من قيمتها الحقيقية، ثم يلي هذا التخفيض المتعمد Devaluation إجراءات تهدف إلى التثبيت المتعمد لسعر الصرف.

ويعتبر هذا التثبيت بمثابة التخفيض المتعمد في معدل تخفيض قيمة العملة المحلية، والذي إذا تم الاعلان عنه سيكون مفيدا في تحجيم التوقعات حول التضخم. فتخفيض معدل تخفيض العملة المحلية بصورة مستمرة سوف يؤدي إلى تخفيض سعر الفائدة الحقيقي، وبالتالي تتحسن

التوقعات حول التضخم. إلا أن انخفاض سعر الفائدة سوف يعمل أيضا على زيادة الطلب الكلى (خاصة الإنفاق الاستثمارى والإنفاق الاستهلاكى)، وبالتالي من المتوقع أن تعود الضغوط التضخمية. وعلى هذا يرى (Uribe 1997, p. 198) أن نجاح سياسة تثبيت سعر الصرف هذه لا بد وأن تقترن بسياسة مالية فاعلة تضمن السيطرة على الارتفاع غير المرغوب فى الطلب الكلى، والذى من المتوقع أن يصاحب التثبيت. ويضيف (Talvi 1997) إلى ذلك أن برامج الاستقرار الاقتصادى القائمة على تثبيت سعر الصرف غالبا ما تنتهى بانتهاء الاستقرار وبصورة مفاجئة. ففى البداية ينخفض معدل التضخم بصورة ملحوظة ويتحسن وضع ميزان المدفوعات ويزيد معدل تراكم الاحتياطيات الدولية.

إلا أن عدم تناسق بين تثبيت سعر الصرف والسياسة النقدية قد يؤدى إلى خروج الطلب الكلى من نطاق السيطرة، خاصة أن تثبيت سعر الصرف وما يتبعه من انخفاض سعر الفائدة سوف يتسبب فى التوسع فى الإنفاق الاستهلاكى بصورة كبيرة. ويشير (Nazmi 1997) إلى أن اختيار سعر الصرف كعامل استقرارى (أى تثبيت معدل نمو سعر الصرف أو معدل تخفيض قيمة العملة المحلية) يمثل بديلا عن تثبيت معدل نمو عرض النقود. والفرق الوحيد بينهما كعامل استقرار هو أن اختيار سعر الصرف يؤجل حدوث الأزمة.

### ٥/٩ محددات الطلب على برامج الاستقرار المدعومة من صندوق النقد الدولي:

ماهى المتغيرات الاقتصادية المحددة لقيام دولة ما بطلب الترتيبات المالية من صندوق النقد الدولي، وما هى المتغيرات الاقتصادية المحددة لقرار الصندوق بالموافقة وعرض هذه الترتيبات المالية؟

استخدم (Knight and Santaella (1997) تحليل Probit

وبيانات من ٩١ دولة نامية خلال الفترة ١٩٧٣-١٩٩١، وذلك لتوصيف أهم المتغيرات الاقتصادية التى تدفع بالدولة للمشاركة فى ترتيبات مع صندوق النقد الدولي (الطلب على تسهيلات الصندوق)، والمتغيرات الاقتصادية التى تحكم قدرة الدولة على الوفاء بشروط الصندوق، ومن ثم الحصول على موافقته (عرض تسهيلات الصندوق).

وأوضحت النتائج أن انخفاض مستوى الاحتياطيات الدولية وانخفاض معدل النمو فى نصيب الفرد من الناتج المحلى الاجمالى يمثلان أهم المحددات الاقتصادية لمشاركة الدول النامية فى برامج الاستقرار الاقتصادى المدعومة من صندوق النقد الدولي. كذلك أظهرت النتائج أن أهم المتغيرات التى يأخذها الصندوق فى الاعتبار عند الموافقة على تدعيم برامج الاستقرار تتمثل فى نجاح الدولة فى اتخاذ ترتيبات من شأنها تخفيض الإنفاق الحكومى وتدعيم الإيرادات الحكومية وتقييد الائتمان المحلى وتعديل أو موائمة سعر الصرف. وفى نفس الاتجاه استخدم (Conway (1994 بيانات من ٧٤ دولة نامية خلال الفترة ١٩٧٦-١٩٨٦.

وتوصل الى أن معدل نمو الناتج وحالة الميزان الجارى وشروط التجارة وأسعار الفائدة الأجنبية والديون طويلة الأجل والتجارب السابقة مع برامج الاستقرار، كانت أهم العوامل الاقتصادية التى تشجع أو تدفع الدولة على المشاركة فى برامج استقرار اقتصادى مدعمة من الصندوق. وأضاف (Edwards and Santaella 1993) عدم الاستقرار السياسى كأحد العوامل الإضافية المؤثرة. هذا بينما توصل (Joyce 1992) الى أن الانفاق الحكومى وحده كان المتغير الاقتصادى الحاكم لمشاركة ٤٧ دولة نامية فى برامج الاستقرار الاقتصادى خلال الفترة ١٩٨٠-١٩٨٤.

أما فيما يتعلق بالعوامل التى تشجع الدولة أو تدفعها للسحب من موارد الصندوق، فقد استخدم (Bird 1995) تحليل الانحدار (OLS)، وتوصل الى أن الاحتياطات الدولية والتضخم ومتوسط نصيب الفرد من الناتج المحلى الاجمالى تعد من أهم المتغيرات الاقتصادية التى كانت تحكم عملية السحب من موارد صندوق النقد الدولى فى ٤٠ دولة نامية خلال الفترة ١٩٨٠-١٩٨٥. وتوصل (Cornelius 1987) الى نتائج مشابهة لعدد ١١ دولة أفريقية خلال الفترتين ١٩٧٥-١٩٧٧ و ١٩٨١-١٩٨٣، ولعدد ٣٣ دولة نامية غير منتجة للنفط خلال الفترة ١٩٧٥-١٩٨٣. ويتضمن الجدول رقم (١) أهم الدراسات التى تناولت محددات الطلب على التسهيلات المالية لصندوق النقد الدولى.



## جدول رقم (١)

ملخص لأهم الدراسات التي تناولت محددات الطلب على التسهيلات

## المالية لصندوق النقد الدولي

الدراسة	التسهيلات المطلوبة	العوامل المحددة للطلب
Knight and Santaella (1997) ٩١ - ١٩٩١ تحليل الانحدار	مختلف التسهيلات التي يقدمها الصندوق	الاحتياطات الدولية معدل النمو
Bird (1995) ٤٠ دولة نامية: ٨٠ - ١٩٨٥ • تحليل الانحدار	السحب من موارد الصندوق	• التضخم • نصيب الفرد من الدخل • الاحتياطات الدولية
Conway (1994) • ٢٤ دولة نامية: ٧٦ - ١٩٨٦ • Probit and Tobit	المشاركة في برامج استقرار يدعمها الصندوق	• المشاركة في برامج سابقة مع الصندوق • معدل النمو. • شروط التجارة • الحساب الجاري • الديون الخارجية
Edwards and Santaella (1993) • حالة تخفيض لقيمة العملة المحلية في الدول النامية	المشاركة في برامج استقرار يدعمها الصندوق	• نصيب الفرد من الدخل • صافي الأصول الأجنبية • عدم الاستقرار

العوامل المحددة للطلاب	التسهيلات المطلوبة	الدراسة
السياسي		خلال الفترة ١٩٧١-٤٨ • Probit
الاتفاق الحكومي فقط	المشاركة في برامج استقرار يدعمها الصندوق	Joyce (1992) • ٤٥ دولة : ١٩٨٤-٨٠ • Logit and Probit
• خدمة الدين الخارجي • نصيب الفرد من الدخل • الاحتياطيات الدولية • الاقتراض الخارجي	السحب من موارد الصندوق	Cornelius(1987) • ١١ دولة افريقية خلال الفترتين ١٩٧٧-٧٥ و ١٩٨١-٨١ و ٣٣ دولة غير منتجة للنفط خلال الفترة ١٩٨٣-٧٥ • تحليل الانحدار

#### ٦/٩ مناهج التقييم:

بصفة عامة، ترتبط مناهج تقييم فعالية برامج الاستقرار المدعومة من قبل صندوق النقد الدولي بكل من أهداف وأدوات هذه البرامج. وكما أشرنا من قبل فإن الوصول بميزان المدفوعات الى "وضع مرض" يمثل الهدف الرئيسي ، وذلك بالإضافة الى السيطرة على معدل المتضخم المحلي وتحقيق النمو. والأدوات المستخدمة لتحقيق هذه الأهداف هي في

الأصل أدوات السياسات الاقتصادية سواء على المستوى الكلى (أدوات السياسات المالية والنقدية وسعر الصرف) أو على المستوى الجزئى (تصحيح الاختلالات السعرية والمؤسسية). ولأن هذه الأهداف والأدوات هى متغيرات اقتصادية ترتبط ببعضها البعض فى شكل علاقات آنية Simultaneous فى معظم الأحوال، ولأن انتقال الأثر فيما بين هذه المتغيرات الاقتصادية من المتوقع أن يتم بآلية معينة قد تكون -فى معظم الحالات- تلقائية، فإن منهجية دراسة آثار حزمة معينة من الأدوات (على سبيل المثال برنامج معين للاستقرار الاقتصادى) يجب أن يتم توصيفها بحذر.

والسبب فى ذلك أن الآثار النهائية على مؤشرات الأداء الاقتصادى ما هى الا الناتج النهائى للتفاعل التلقائى -أو المتعمد- فيما بين جميع المتغيرات الاقتصادية المرتبطة، ومعظمها قد يكون خارج الحزمة المعنية. فمن الصعب أن يتم توصيف الآثار النهائية والتعرف على أى منها (أو كم منها؟) يرجع الى حزمة ما من الأدوات؟. فقد يكون الأثر النهائى قد تحقق بفعل "العوامل الأخرى"، وقد يكون قد حدث بالصدفة، وقد يكون قد حدث بفعل جميع العوامل، ومن الصعب الفصل فيما بينها. وعلى هذا واجهت -وتواجه- الباحثين فى مجال تقييم برامج الاستقرار الاقتصادى صعوبات كبيرة وهم بصدد اختيار أو توصيف المنهج الملائم فى التقييم. الكثير من الدراسات لا يهتم كثيرا بمنهج التقييم، مما يلقى ظلالة من الشك حول النتائج التى تتوصل إليها. أما الدراسات التى تهتم بتوصيف منهج التقييم الملائم فما زال عددها -حتى الآن- قليلا. وفيما يلى سوف نستعرض أهم مناهج التقييم المتاحة فى مجال تقييم

برامج الاستقرار الاقتصادى المدعمة من قبل صندوق النقد الدولى، وذلك من واقع الدراسات الرائدة فى هذا المجال وهى (Khan 1990, Killick 1984 and 1995).

#### (١) منهج الأثر قبل وبعد تنفيذ البرنامج Before-After Approach

وقد كان هذا المنهج هو الأكثر استخداما فى الدراسات التطبيقية ومنها (Khan (1990 و (Goldstein and Montiel (1986 و (Pastor (1987 و (Zulu and Nsouli (1985 و Killick (1984 و (Reichmann and Stillson (1978 و (Schadler (1993 et al. (1993 و (World Bank (1994 ، ويقوم على مقارنة سلوك (أو قيم) مؤشرات الأداء الاقتصادى (رصيد الميزان الجارى أو ميزان المدفوعات ومعدل النصح المحلى ومعدل نمو الناتج المحلى الحقيقى) وسلوك أدوات السياسات الاقتصادية (مثل عجز الموازنة وعرض النقود وسعر الصرف وسعر الفائدة) قبل وبعد تنفيذ البرنامج. ولكى يكون استخدام هذا المنهج مجديا لابد وأن يتوفر بعد زمنى كافى يتم خلاله تنفيذ البرنامج.

والسبب فى ذلك أن آلية انتقال الأثر فيما بين المتغيرات الاقتصادية (من الأدوات الى الأهداف، أو فيما بين الأدوات) يحتاج فى غالب الأحوال الى فترات ابطاء. ويشير (Khan (1990, p. 225 الى أن الشرط الأساسى لكى لا يكون التقييم وفقا لهذا المنهج متحيزا، هو أن تسلك المتغيرات الأخرى التى لا يشملها البرنامج سلوكا محايدا، بحيث لا يكون لها تأثير على مؤشرات الأداء الاقتصادى خلال فترة تنفيذ البرنامج،

وبالتالى تكون النتائج المتحصل عليها هى بسبب البرنامج فقط. ويبدو من الصعب تحقيق هذا الشرط، اذا ما أدركنا أن المتغيرات الأخرى تشمل على عوامل خارجية يصعب السيطرة عليها (مثل أسعار الفائدة وأسعار الصرف والنمو الاقتصادى فى الدول الأخرى، وشروط التجارة)، وعوامل داخلية لا يمكن افتراض ثباتها حتى فى الأجل القصير (مثل العوامل الطبيعية والعوامل السياسية والاجتماعية المرتبطة). كذلك من الأمور التى تلقى ظلال الشك حول مدى جدوى هذا المنهج، قيم ومستوى مؤشرات الأداء قبل تنفيذ البرنامج، والتى تؤخذ كأساس للمقارنة. فالنقص ككل سوف يعتمد على اختيار سنة أو سنوات الأساس، وبالطبع احتمال التحيز هنا كبير. على سبيل المثال، عند تقييم برنامج الاستقرار الاقتصادى فى مصر، نعمل الباحث (Subramanian 1997) اختيار سنة (فترة) الأساس (١٩٨٧-١٩٩٠) حيث كانت مؤشرات الأداء الاقتصادى فى أدنى مستوى لها. وبالتالى توصل الى نتائج فى سنة (فترة) المقارنة (١٩٩٢-١٩٩٧) وصفها بأنها "باهرة Outstanding"، أرجعها جميعاً الى البرنامج.

## (٢) منهج الأثر فى حال وجود البرنامج وفى حال عدم وجوده - With- Without Approach

ويصلح هذا المنهج فى حال المقارنات الدولية أو الإقليمية فى مجال فعالية برامج الاستقرار الاقتصادى. ويتطلب تطبيق هذا المنهج اختيار مؤشرات الأداء الاقتصادى فى دولة (أو مجموعة من الدول) لا تشترك فى برامج استقرار اقتصادى كمرجع، ويتم مقارنة الأداء الاقتصادى فى الدولة (الدول) التى تشارك فى برامج استقرار اقتصادى

مع هذا المرجع. أى أن هذا المنهج يقوم ببساطة على مقارنة مؤشرات الأداء الاقتصادى فى الدول المشاركة مع مثيلاتها فى الدول غير المشاركة فى برامج استقرار اقتصادى. ويشترط لى لا يكون هذا المنهج متحيزاً، أن يكون الأداء الاقتصادى فى الدول المشاركة فى برامج الاستقرار فى حال عدم تنفيذ البرامج، مماثلاً للأداء الاقتصادى فى الدول غير المشاركة. وواضح أن هذا المنهج يقوم على افتراضات قوية يصعب تحقيقها فى الواقع. ومن الدراسات التى استخدمت هذا المنهج (Goldstein and Montiel (1986 و (Gylfason (1987 و (Loxley (1984 و (El-Badawi (1992 و Mosley and (Weeks (1993).

### (٣) منهج مقارنة الأداء الفعلى بالأداء المستهدف- Actual-versus-Targets Approach

ويقوم هذا المنهج على مقارنة القيم الفعلية لبعض المتغيرات الاقتصادية الكلية والتى هى فى الأصل مؤشرات أداء اقتصادى (على سبيل المثال رصيد الميزان الجارى أو معدل التضخم) مع القيم المستهدفة لها. ويرى (Khan (1990, p. 207 أن العيب الأساسى فى هذا المنهج هو أن تحديد القيم المستهدفة يعد من الأمور المعقدة التى تخضع للأحكام الشخصية فى كثير من الأحيان. هذا الى جانب أن هذا المنهج يتجاهل دور المتغيرات الاقتصادية وغير الاقتصادية التى لا يشملها برنامج الاستقرار أو التكيف. وقد استخدم عدد قليل من الدراسات التطبيقية هذا المنهج، وذلك نظراً لأن النتائج المترتبة على استخدامه يصعب تفسيرها

بدقة، ومنها (Zulu and Nsouli 1985) و (Beveridge and Kelly 1980) و (Reichmann and Stillson 1978).

#### (٤) تحليل الانحدار والمحاكاة Regression Analysis and Simulation

ويستخدم هذا الأسلوب لتقدير الآثار المتوقعة لأدوات السياسات الاقتصادية المكونة لبرامج الاستقرار أو التكيف، وذلك تحت ظروف أو افتراضات معينة. وعادة ما يتم -وفقاً لهذا الأسلوب- توصيف نموذج قياسي كلى Macro-econometric Model يشتمل على أدوات تنفيذ البرنامج (بالإضافة إلى متغيرات أخرى) كمتغيرات مستقلة، والمتغيرات المستهدفة (ميزان المدفوعات والتضخم والنمو) كمتغيرات تابعة. وعن طريق تقدير هذه النماذج يمكن توصيف الآثار المختلفة للبرامج، كما يمكن محاكاة الواقع. ويتعرض هذا الأسلوب في تحليل البيانات للانتقادات الشائعة حول استخدام القياس لتفسير سلوك المتغيرات الاقتصادية.

ومن أهم هذه الانتقادات التجريد وتبسيط الواقع، وصعوبة التعامل مع كم كبير من البيانات بدون ارتكاب الأخطاء، هذا إلى جانب المشاكل الإحصائية المتعارف عليها في هذا المجال (على سبيل المثال مشاكل عدم تناسق البيانات والارتباط الذاتي). وقد استخدم عدد كبير من الباحثين هذا الأسلوب في تحليل آثار برامج الاستقرار والتكيف، على سبيل المثال (Khan and Knight 1985) و (Edwards 1991) و (Doroodian 1993) و (Conway 1994).

### ٧/٩ فعالية برامج الاستقرار:

هناك العديد من الدراسات التي تناولت برامج الاستقرار المدعمة من قبل صندوق النقد الدولي بالدراسة والتقييم، وفي عدد كبير من الدول. ولتفهم نتائج هذه الدراسات بصورة أفضل وجب التتويه الى قضيتين على جانب كبير من الأهمية. تدور القضية الأولى حول مدى نجاح برامج الاستقرار -في حال تنفيذها كما هو محدد لها- في تحقيق الهدف منها وهو "الاستقرار الاقتصادى" و "النمو". وهنا يصح طرح التساؤل التالى:

إذا كانت البرامج التى يدعمها صندوق النقد الدولي أصبحت تحظى بما يقارب الاجماع على ضرورة تحقيق الاستقرار الاقتصادى على المستوى الكلى وضرورة اجراء تعديلات هيكلية تدعم قوى السوق، فهل يعتبر هذا الاجماع صحيحا ومقبولا؟. أما القضية الثانية فهى تدور حول عما اذا كانت البرامج يتم تنفيذها كما هو مخطط لها، وإذا كان التنفيذ قاصرا فهل هناك بدائل أمام الدول النامية لتحقيق الاستقرار والنمو؟.

وسوف يتم عرض نتائج الدراسات -المتوفرة حتى الآن- حول مدى فعالية برامج الاستقرار والاصلاح الهيكلى المدعمة من قبل صندوق النقد والبنك الدوليين من خلال عرض تفصيلى للدراسات الرائدة فى هذا المجال، مع تدعيم نتائجها بالدراسات الأخرى المماثلة. والسبب فى اتباع هذا الأسلوب هو أن هناك كم كبير من الدراسات التطبيقية حول الموضوع، ولكن غالبيتها يمثل ما يمكن أن نطلق عليه "دراسات مشتقة" من دراسات رائدة. والاشتقاق هنا يكون فى مجال التوجه والأطر النظرية



ومنهجية التحليل. والدراسات الرائدة من منظور هذا الدراسة المسحية هي التي يتوفر فيها كل أو بعض ما يلي: (١) تقدم إطاراً نظرياً مبتكراً في مجال دراسة مدى فعالية برامج الاستقرار. (٢) توظف منهجاً تحليلياً متكاملاً. (٣) تستخدم بيانات لعينة كبيرة من الدول، ومن ثم تأخذ صفة العمومية. (٤) وبالطبع تم إعدادها بواسطة باحثين لهم بصمات في الموضوع. وفقاً لهذا التوصيف يمكن القول أن هناك ٦ دراسات تطبيقية رائدة، سوف نعرض لها تفصيلاً، بالإضافة إلى تدعيمها بالدراسات التطبيقية الأخرى المرتبطة.

(١) تهتم الدراسة الأولى أساساً بقضايا ميزان المدفوعات وأسعار الصرف في ٢٩ دولة نامية، منها ٢٥ دولة تشارك في برامج مالية مع صندوق النقد الدولي (Edwards 1991). وفي هذه الدراسة يستخدم Edwards عدد من المقاييس الإحصائية اللامعلمية Nonparametric وتحليل الانحدار لتقييم مدى الارتباط بين ٣٩ حالة تخفيض لقيمة العملة المحلية (في الدول النامية المذكورة أعلاه) وكل من: (١) السياسات الاقتصادية الكلية. (٢) ميزان المدفوعات والحساب الجاري ورصيد الأصول الأجنبية. (٣) الناتج الحقيقي وتوزيع الدخل.

يبدأ Edwards بالتأكيد على أن نجاح عملية تخفيض قيمة العملة المحلية في تدعيم القدرة التنافسية لدولة ما سوف يتوقف على طبيعة السياسات الاقتصادية الكلية المصاحبة للتخفيض. فإذا كانت هذه السياسات غير متناسقة ولا تأخذ صفة الاستمرارية، فإن الآثار الموجبة لتعديل سعر الصرف (عادة تخفيض قيمة العملة المحلية) سرعان ما

تتلاشى في الآجل القصير (Edwards 1991, p.264). وباستخدام أسلوب الانحدار، توصل Edwards الى تواجد ارتباط سالب ومعنوى احصائيا بين كل من معدل نمو الائتمان المحلى وعجز الموازنة ومعدل نمو الائتمان المحلى الممنوح للقطاع العام كمغيرات مفسرة، ومعدل تغير سعر الصرف الحقيقى كمتغير تابع. وهذا معناه أنه مالم يقترن التخفيض الاسمى لقيمة العملة المحلية بسياسات اقتصادية كلية لادارة الطلب الكلى، فان هذا التخفيض لن يكون له الأثر الممتد المرغوب فيه على سعر الصرف الحقيقى، وبالتالي سوف تختفى آثاره الموجبة (Edwards 1991, pp.264-269).

أما فيما يتعلق بتأثير تخفيض قيمة العملة المحلية على الميزان الجارى، فقد استخدم Edwards بيانات من ١١ دولة نامية (وهى تلك الدول ضمن العينة التى توافرت عنها بيانات كافية) لتقدير دالة للميزان الجارى تحتوى على كل من التغيرات فى سعر الصرف وعجز الموازنة (لكى يعكس السياسة المالية) والائتمان المحلى (لكى يعكس السياسة النقدية). ولقد أكدت النتائج وجود علاقة طردية ومعنوية احصائيا بين التغيرات فى سعر الصرف الحقيقى ورصيد الميزان الجارى (بمعنى تأكيد الآثار الموجبة المتوقعة لتخفيض قيمة العملة المحلية).

كذلك أوضحت النتائج أن السياسة النقدية التوسعية (زيادة حجم الائتمان المحلى) تمارس تأثيرا سالباً ومعنوياً احصائياً على رصيد الميزان الجارى. هذا فى الوقت الذى لم تؤكد النتائج معنوية التأثير

المعاكس لعجز الموازنة (السياسة المالية) على رصيد الميزان الجارى  
(Edwards 1991, pp.281-283).

ولغرض تقدير آثار تخفيض قيمة العملة المحلية على الناتج  
الحقيقى، استخدم Edwards بيانات من ١٢ دولة ضمن العينة خلال  
الفترة ١٩٦٥-١٩٨٤. وتشير النتائج التى توصل إليها الى أن تخفيض  
قيمة العملة كان له آثار انكماشية على الناتج الحقيقى فى الأجل القصير.  
أما فيما يتعلق بالآثر فى الأجل الطويل، فقد جاءت النتائج غير حاسمة  
ومختلطة، ولكنها تشير -بصفة عامة- الى أن تخفيض قيمة العملة له  
آثار "محايدة Neutral" فى الأجل الطويل (Edwards 1991, pp324-327).

وهناك العديد من الدراسات التطبيقية التى تعرضت لقضية  
تأثير سياسة سعر الصرف -المستخدمة فى برامج الاستقرار الاقتصادى-  
على الناتج المحلى الحقيقى. على سبيل المثال توصل كل من  
Benjamin (1990) و Bird (1997) و Uribe (1997) و  
(Killick 1995) و Nazmi (1997) الى أن تخفيض قيمة العملة  
المحلية له آثار انكماشية. كما لاحظ Lizondo and Montiel  
(1989) نفس الشئ، وذلك فى دراسة مسحية للدراسات التطبيقية قبل عام  
١٩٨٨. وفى دراسة مسحية أخرى (Agenor 1991) اتضح أن عدد  
من الدراسات التطبيقية توصل الى أن تأثير تخفيض قيمة العملة المحلية  
على النمو كان غير حاسما.

أما (Krugman and Taylor (1978 فقد توصلوا الى نتائج مغايرة بأن تخفيض قيمة العملة المحلية له أثر توسعى. وقد أرجع Little et al. (1993 هذه النتائج المختلطة للدراسات السابقة الى أمرين: يختص الأول بحقيقة أن سعر الصرف ما هو الا أداة واحدة أو عنصرا واحدا من ضمن العديد من العناصر فى برامج الاستقرار الاقتصادى، وبالتالي من الصعب الفصل بين آثار هذه العناصر. ويتمثل الأمر الثانى فى البعد الزمنى المطلوب لكى تحدث تغيرات سعر الصرف الآثار المرجوة على النمو.

(٢) قام بإعداد الدراسة الثانية (Khan (1990, pp. 195-231 مستخدما بيانات من ٦٩ دولة ترتبط مع صندوق النقد الدولى ببرامج استقرار اقتصادى. استعرض Khan فى بداية دراسته المناهج المختلفة التى استخدمتها الدراسات التطبيقية حول تقييم برامج الاستقرار المدعمة من الصندوق خلال الفترة ١٩٦٣-١٩٨٢ (راجع القسم رقم ٤ من هذا الفصل). وخلص Khan الى أن الدراسات التطبيقية خلال السبعينيات والثمانينيات توصلت -بإستخدام مناهج مختلفة- الى ثلاث نتائج رئيسية كالاتى: (أ) كاتجاه عام كان أثر برامج الاستقرار الاقتصادى المدعمة من صندوق النقد والبنك الدوليين على ميزان المدفوعات والميزان الجارى موجبا، مع وجود بعض الدراسات لم تجد أثرا واضحا لهذه البرامج. (ب) لم تتوصل الدراسات التطبيقية الى دلائل واضحة على أن برامج الاستقرار نجحت فى السيطرة على معدل التضخم المحلى. (ج) بالنسبة للنمو الاقتصادى كانت النتائج مختلطة، بعض الدراسات توصل الى أن للبرامج آثار موجبة على الناتج المحلى الحقيقى، والبعض الآخر توصل

الى نتائج سالبة خاصة فى السنة الأولى من تنفيذ البرامج (أى فى الأجل القصير). أما النتائج التى توصل اليها Khan لدول العينة -٦٩ دولة نامية تشترك فى برامج يدعمها صندوق النقد الدولى- خلال الفترة ١٩٧٣-١٩٨٨ فقد جاءت متوافقة الى حد ما مع نتائج الدراسات السابقة، هذا وان جاء منهج التقييم المتبع أكثر شمولية لتصحيح أوجه القصور فى المناهج السابق الإشارة اليها أعلاه.

وهذه النتائج بصورة مختصرة كانت كالآتى: ساهمت برامج الاستقرار الاقتصادى فى تحسين وضع كل من الميزان الجارى وميزان المدفوعات، وأدت الى انخفاض فى معدل التضخم المحلى، الا أن هذه البرامج كان آثار سالبة على معدل نمو الناتج المحلى الحقيقى، وذلك فى الأجل القصير. أما فى الأجل الطويل فقد تدعمت الآثار الموجبة للبرامج على الميزان الجارى وميزان المدفوعات ومعدل التضخم المحلى، وتراجعت الآثار المعاكسة للبرامج على النمو فى الناتج المحلى الحقيقى.

(٣) الدراسة الثالثة هى دراسة حديثة لفريق العمل فى صندوق النقد الدولى (Schadler et al. 1995) لتقييم برامج الاستقرار الاقتصادى فى ٤٥ دولة نامية خلال الفترة ١٩٨٨-١٩٩٢، وتتشابه ظروفها فى كونها جميعا بدأت وهى فى ظروف اقتصادية كلية بالغة السوء. وقد توصلت هذه الدراسة التفصيلية الى أن الدول المعنية حققت تحسنا ملحوظا فى الوضع الخارجى (الميزان الجارى وميزان المدفوعات)، أما محليا فان عدد قليل فقط من الدول حقق انخفاضا فى معدل التضخم المحلى وارتفاعا

طفيفا في معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي. وبينما انخفضت معدلات الاستثمار الكلي، شهد الاستثمار الخاص زيادة ملحوظة.

(٤) تعتبر الدراسة الرابعة امتدادا لأعمال Killick التي بدأها عام ١٩٨٤، والتي من خلالها واصل استخدام أسلوبه الانتقادي في تقييم برامج الاستقرار المدعمة من صندوق النقد والبنك الدوليين. والمقولة الأساسية التي تبدو واضحة في دراسة Killick الأخيرة (Killick 1995) هي أنه بينما تعتبر السياسات الاقتصادية الكلية المتكاملة والمصممة جيدا شرطا أساسيا من شروط المضي في عملية التنمية الاقتصادية بنجاح في الأجل الطويل، فإن الكثير ما زال منتظرا من برامج صندوق النقد الدولي التي تسعى الى تحسين عمليات تصميم وإدارة السياسات الكلية في الدول المشاركة. وفي سبيل تقييم الأداء الفعلي (أو المتوقع) من برامج الصندوق يفضل Killick منهجا أطلق عليه منهج "قائمة المعلومات Menu of Information". ووفقا لهذا المنهج يرى Killick أن كل نموذج للتقييم يعطي قدرا مفيدا من المعلومات وبالتالي يعتبر مكملا للنماذج الأخرى.

وعلى أساس هذه الرؤية في منهجية التقييم، اقترح Killick مجموعة من النماذج وأخذها كأساس للمقارنة وتدعيم النتائج. والنماذج التي استخدمها هي: أسلوب مقارنة الأداء قبل وبعد البرنامج، أسلوب مقارنة الأداء الفعلي مع الأداء المخطط، أسلوب مقارنة الوضع في دول تشارك في برامج الصندوق مع الأداء في دول لا تشارك، نماذج القياس الكمي والمحاكاة، ودراسات الحالات العملية. ومن واقع الدراسات السابقة

سواء بواسطة فريق البحث في الصندوق أو بواسطة باحثين آخرين، خلص Killick الى أن الدلائل على مدى فعالية برامج الصندوق لم تكتمل بعد. ومع ذلك تشير الدلائل التطبيقية الى أن حوالى ٥٠% من اتفاقات المساندة Stand-by وحوالى ٨٥% من التسهيلات الممتدة المتفق عليها لم يتم استكمالها، وأن مشكلة عدم الاستكمال هذه بدأت تتفاقم منذ منتصف الثمانينيات. وتتمثل أهم مصادر الصعوبات التى تعترض استكمال البرامج المتفق عليها فى الآتى : (أ) محدودية قدرة صندوق النقد الدولى على اقناع الدول المشاركة فى البرامج فيما يخص تغيير السياسات الاقتصادية الكلية. (ب) التقلبات الشديدة فى شروط التجارة فى الدول المشاركة. (ج) فشل البرامج فى احداث آثار موجبة على الاستثمار الخاص.

ويتهم Killick الصندوق بأنه اتبع أسلوبا عشوائيا Ad hoc عندما أراد إدخال النمو كأحد أهداف البرامج المالية التى يتبناها. فبدلا من تبنى نموذج متكامل يأخذ فى الاعتبار كل من النمو وميزان المدفوعات كهدفين رئيسيين، لجأ الصندوق الى التنازل تدريجيا عن استقرار ميزان المدفوعات لى يعطى الفرصة لمراعاة أهداف النمو. كذلك يرى Killick أن معايير الأداء التى يتبناها الصندوق ليست من الجودة والدقة بحيث يمكن الدفاع عنها. وبصفة عامة لا يصل Killick فى انتقاده للصندوق الى حد تبرير التخلي عنه كمنظمة نقدية دولية، أو دمجها مع البنك الدولى. ولكن هذا لا ينفى أن Killick يدعم اتجاهات التخلي عن البرامج المالية الحالية واستبدالها بمساعدات مختارة للدول النامية التى

تتجح فى تصمىم وتنفىء سىاسات تعنىل تنبع ءءورها من الءاحل؁ ءون  
نءءل سءفر من ءانب الصءءوق.

وىءءو أن Feldstein ىتقق مع Killick عءءما يؤكء على أن  
برامء الاسءقرار الاقءصاءى من الممكن أن ءكون أكثر فعالية؁ لو أن  
السىاسات الءى بءعمها الصءءوق ءان لها أهءافا أخرى ءىر ءءعىم قءوة  
ءول فى النفاء الى أسواق المال والاقراض ءولية. بمعنى آخر؁ اذا  
ءلى الصءءوق عن لعب ءور المنفذ لءقوق ءاءنن عن طرىق ءءمىة  
قءرات ءول على الوفاء بالمدفوعات الءارجىة. وكما ىوى Feldstein  
فان مشاكل ءىون والمدفوعات ءولية هى مسؤولىة المءىنن والءاىنن؁  
وبالءالى ما على الصءءوق الا ءءءىم النصء ءول ءىفىة ءءمىة القءرات  
ءاىة للءول من أءل ءوفىر الاءىاطىاء ءولية المطلوبة لءءسن وءع  
مىزان المءفوعات؁ وءءقق الاسءقرار الاقءصاءى.

(٥) ءمءل ءراسة ءامسة (Conway 1994) المءاولة الوحىءة ءلى  
الآن لءراسة ءل من ءوافع المشاءكة فى برامء الاسءقرار المءءمة من  
صءءوق النءء ءولى والأءاء الاقءصاءى فى ءولة المشاءكة على أنهما  
ىءءءءان آنىا Simultaneously. وباسءءءام طرىقة المربعات الصءرى  
ءو المربءنن (2SLS) وبنىائا من ٧٤ ءولة نامىة ءلال الفءرة ١٩٧٦-  
١٩٨٦؁ ءوصل Conway الى أن البرامء المالية المءءمة من صءءوق  
النءء ءولى أءء الى ءءسن ملحوظ فى المىزان ءارى فى ءول العىنة؁  
كما أنها أءء الى انءفاء -ولكن بصورة ءىر معنوىة- فى معءلاء  
النءءم المءلى. ومع ءلك ءان من نءائء ءنفىء هءه البرامء انءفاء



ملحوظ في معدل الاستثمار الكلى. وفيما يتعلق بتأثير البرامج على السياسات الاقتصادية، أوضحت النتائج أن تنفيذ برامج الاستقرار في دول العينة قد تزامن مع انخفاض في كل من عجز الموازنة (نتيجة انخفاض الانفاق الحكومي وليس الإصلاح الضريبي) وقيمة العملة المحلية، مع ملاحظة أن هذا الانخفاض لم يكن معنويا احصائيا. وعلى غير ما هو متوقع، تزايد الائتمان المحلى خلال فترة تنفيذ برامج الاستقرار.

أخيرا، في محاولة لاختبار مقولة أن برامج الاستقرار الاقتصادى المدعمة من جانب صندوق النقد الدولى لا يتم تصميمها بالصورة التى تتوافق مع الظروف الاقتصادية لكل دولة، قام Conway بتقسيم العينة وفقا للمناطق الجغرافية كالآتي: دول أفريقيا (٣٥ دولة)، دول أمريكا الجنوبية (١٢ دولة)، دول آسيوية (١٦ دولة)، دول أخرى (١٣ دولة). وباستخدام تحليل التباين، لم يجد فروقا معنوية بين هذه المجموعات الاقليمية، وذلك فيما يتعلق بدوافع المشاركة في برامج الاستقرار، أو فيما يتعلق بالآثار المترتبة على هذه البرامج.

(٦) قام Doroodian (1993) باعداد هذه الدراسة السادسة مستخدما بيانات من ٤٣ دولة نامية (منها ٢٧ دولة تشارك فى برامج مدعمة من صندوق النقد الدولى) خلال الفترة ١٩٧٧-١٩٨٣، وذلك لدراسة تأثير برامج الاستقرار الاقتصادى على ثلاث مؤشرات أساسية للآداء الاقتصادى وهى: معدل النمو فى الناتج الحقيقى ومعدل التضخم المحلى ورصيد الميزان الجارى. ويتمثل منهج التحليل الذى اتبعه Doroodian فى استخدام أسلوب الانحدار لقياس تأثير ثلاث أدوات

(مركبة) أساسية لبرامج الاستقرار المدعمة من الصندوق على المؤشرات الثلاثة الأساسية للأداء الاقتصادى السابق الإشارة إليها. وهذه الأدوات هي: (١) سعر الصرف (تخفيض قيمة العملة المحلية). (٢) تخفيض الانفاق الحكومى (وزيادة الضرائب). (٣) تخفيض معدل نمو الائتمان المحلى (ورفع سعر الفائدة الحقيقى). وكانت النتائج كالاتى:

أ - يمارس تخفيض قيمة العملة المحلية تأثيرا موجبا على رصيد الميزان الجارى، ويحدث آثار توسعية فى الناتج الحقيقى، ويعمل على رفع معدل التضخم المحلى. ومع ذلك فإن الآثار التضخمية لتخفيض قيمة العملة المحلية تفوق آثاره التوسعية. ومن النتائج القوية التى توصل إليها Doroodian هى أن تخفيض قيمة العملة المحلية بنقطة مئوية واحدة أدى الى -مع بقاء العوامل الأخرى على ما هى عليه- تحسين فى رصيد الميزان الجارى بمقدار ٢١,٩٨ نقطة مئوية (Doroodian, 1993, p. 856). وتتوافق النتائج التى توصل إليها Doroodian فيما يتعلق بتأثير سعر الصرف على كل من الناتج والتضخم والميزان الجارى، مع النتائج التى توصل إليها كل من Khan (1990)، و Doroodian (1985)، و Khan and Knight (1983). ومع ذلك فإن النتائج التى توصل لها Doroodian بخصوص الآثار التوسعية لتخفيض قيمة العملة المحلية تتعارض مع نتائج دراسات مماثلة، منها على سبيل المثال: Edwards (1991) و Edwards (1986) و Donovan (1981).

ب - تخفيض عجز الموازنة كان له تأثير موجب على كل من الناتج الحقيقي ومعدل التضخم المحلي (بمعنى انخفاض فى معدل التضخم) ورصيد الميزان الجارى. فاذا تم تخفيض عجز الموازنة بمقدار نقطة واحدة مئوية، يتحسن رصيد الميزان الجارى بمقدار ٠,٥٥ نقطة مئوية وينخفض معدل التضخم بما مقداره ٠,٠٠١ نقطة مئوية. (Doroodian, 1993, p. 856). وتشير هذه النتائج الى أنه كلما تلاشى دور الحكومة فى النشاط الاقتصادى، كلما تحسن معدل التضخم المحلى وبالتالي رصيد ميزان الجارى.

ج - أما بخصوص سعر الفائدة الحقيقية كأداة نقدية، فإن نتائج Doroodian تؤيد برامج صندوق النقد الدولى. ارتفاع سعر الفائدة الحقيقى بمقدار نقطة مئوية واحدة أدى الى انخفاض معدل التضخم المحلى بمقدار ١,١٩ نقطة مئوية، وتحسن فى رصيد الميزان الجارى بمقدار ٢٣,٧٣ نقطة مئوية. وتفسير هذه النتائج هو أن ارتفاع سعر الفائدة الحقيقى (محلياً) يعمل على حفز الادخار المحلى وتهديط تدفق رؤوس الأموال الى الخارج ومن ثم تشجيع الاستثمار المحلى. وتوضح نتائج Doroodian أيضاً أن سعر الفائدة الحقيقية كأداة نقدية كان أكثر فعالية من الأدوات المالية (بمعنى عجز الموازنة) فى دعم الاستقرار فى الدول محل الدراسة.

د - للتعرف على دور الائتمان المحلى فى دعم محاولات الاستقرار الاقتصادى فى دول العينة، قام Doroodian بتقدير العلاقة بين النمو غير المتوقع فى الائتمان المحلى، أو ما أسماه "مفاجأة النقود

Money Surprise" من ناحية، وكل من الناتج المحلي الحقيقي ومعدل التضخم المحلي ورصيد الميزان الجارى، من ناحية أخرى. وأشارت النتائج -كما هو متوقع- الى أن نموا غير متوقع فى الائتمان المحلى بمقاديره نقطة مئوية واحدة فى الدول محل الدراسة، أدى الى تخفيض الناتج المحلى الحقيقى بمقدار ٠,٠٣٧ نقطة مئوية، وزيادة العجز فى الميزان الجارى بمقدار ١٦,٧١ نقطة مئوية (Doroodian, 1993, p. 857). وهذه النتائج تدعم وجهة نظر صندوق النقد الدولى من أن العجز الخارجى هو النتيجة الحتمية للتوسع فى الائتمان المحلى.

هـ - أخيرا، استخدم Doroodian متغيرا وهما للتمييز بين الدول المشاركة فى برامج استقرار اقتصادى مدعمة من صندوق النقد الدولى وتلك غير المشاركة فى مثل هذه البرامج. وأوضحت النتائج التى توصل اليها الى أن الدول المشاركة كان لديها قدرة أكبر على السيطرة على العجز الخارجى من الدول غير المشاركة، وهذا يدعم وجهة نظر الصندوق حول البرامج التى يدعمها. أما بخصوص النمو والتضخم، فلم تثبت النتائج وجود أى أفضلية للدول المشاركة فى برامج استقرار، هذا وإن كانت هذه الصفة العامة التى تميزت بها هذه البرامج هى أنها كانت "انكماشية".

وهناك خطأ فى الدراسات التطبيقية يركز على تناول تأثير الاستقرار الاقتصادى على النمو، وذلك تحت مقولة أن الاستقرار الاقتصادى يمثل أحد أهم متطلبات تحقيق النمو الاقتصادى. على سبيل المثال تشير دراسة حديثة للبنك الدولى (Wolrd Bank 1993) الى أن

كل من الاستقرار الاقتصادى ونمو الصادرات كان لهما الدور الأساسى فى نمو الانتاجية فى دول جنوب شرق آسيا (النمور الآسيوية). كما توصل كل من Fischer (1993) و Frenkle and Khan (1990)) الى نتائج مشابهة لعدد من الدول النامية. وفى دراسة شملت ٤١ دولة نامية توصل Bleancy (1996) الى أن الأداء الضعيف للسياسات الاقتصادية الكلية التى تستهدف الاستقرار، كان له آثار سلبية على كل من الاستثمار والنمو فى الدول محل الدراسة. ويرى Bleancy أن سبب هذه الآثار السالبة هو أن عدم الاستقرار الاقتصادى يتسبب فى انخفاض فعالية رأس المال الثابت. كذلك استنتج Stewart (1995, p. 78) ، وذلك فى حالة دول أمريكا اللاتينية، الى أنه عندما يكون أداء سياسات الاستقرار والاصلاح الهيكلى أداءا سيئا، تتزايد احتمالات زيادة الفقر.

## ٨/٩ تجارب بعض الدول:

### ١- أمريكا اللاتينية :

كان الاستقرار الاقتصادى هو الهدف الرئيسى فى العديد من دول أمريكا اللاتينية خلال السبعينيات والثمانينيات. فقد دخلت كل من البرازيل والأرجنتين فى محاولات متعددة لتحقيق الاستقرار الاقتصادى. وقد تركزت هذه المحاولات خلال السبعينيات والثمانينيات حول استخدام سياسات ادارة الطلب الكلى (وذلك بدعم من صندوق النقد الدولى). ولكن هذه السياسات لم تحقق الهدف الأساسى منها وهو الاستقرار الاقتصادى. فقد ظل ميزان المفعوعات فى حالة عجز مزمن، وفشلت سياسات أسعار الصرف فى ادراك التوازن الخارجى، وارتفعت معدلات التضخم بصورة حادة.

فقد وصل حجم العجز فى ميزان المدفوعات فى البرازيل الى ٩,٣ بليون دولار أمريكى للفترة ١٩٨٦-١٩٨٨. وارتفع معدل مدفوعات فوائد الدين الخارجى الى ٣١,٣% من حصيله الصادرات. وتم تخفيض قيمة العملة المحلية فى مقابل الدولار الأمريكى بنسبة ٢٢٠٠% خلال السنوات الثلاث ١٩٨٦-١٩٨٨. وفى الأرجنتين واصل معدل مدفوعات فوائد الدين الخارجى الارتفاع، الى أن وصل الى ٤٨% عام ١٩٨٧، ووصل حجم العجز فى الميزان الجارى الى ٢,٣ بليون دولار أمريكى. وارتفع معدل التضخم فى البرازيل من ٣٨,٦% عام ١٩٧٧ الى ٢٣٥% عام ١٩٨٥، وفى الأرجنتين ارتفع معدل التضخم (وفقا للرقم القياسى لأسعار المستهلكين من ١٠٠% عام ١٩٧٥ الى حوالى ٦٧٢% عام

Moskoff and Nazim 1992 pp.70-75 and Epstein) ١٩٨٥  
(.1987, p.998).

وقد أشار (Moskoff and Nazim 1992, p. 70) الى أن فشل سياسات ادارة الطلب الكلى (السياسات المالية والنقدية وتخفيض قيمة العملة المحلية) فى تحقيق الاستقرار الاقتصادى خلال السبعينيات والثمانينيات قد دفع حكومتى البرازيل والأرجنتين الى التحول الى سياسات بديلة تقوم أساسا على الاصلاح الهيكلى. ففي البرازيل كان هناك ٥ خطط اصلاح هيكلى (Cruzado plan 1986 و Bresser plan 1987 و Summer plan 1989 و Collor plan 1990)، وفى الأرجنتين تم تبني خطتين للاصلاح الاقتصادى الهيكلى هما: Austral plan 1985 و Spring plan 1988. واشتملت هذه الخطط على اجراءات انكماشية تتمثل فى تجميد الأجور والأسعار وسعر الصرف، وتقديم عملات نقدية جديدة، هذا بالإضافة الى الاصلاح المالى والنقدى.

وتشير الدراسات التطبيقية حول برامج الاستقرار الاقتصادى فى كل من البرازيل والأرجنتين، الى أن سياسات الاصلاح الاقتصادى الهيكلى التى تم تطبيقها ابتداء من منتصف الثمانينيات كبديل لسياسات ادارة الطلب الكلى، لم تكن ناجحة الا فى الأجل القصير. وبهذا ثبت أن السياسات المالية والنقدية المعدة "بحذر" لا غنى عنها لتحقيق الاستقرار الاقتصادى، وخاصة التوازن الخارجى (Bruno 1988, Kiguel and Liviatan 1991 and 1995, Ter-Minassian and Schwartz 1997 and Moskoff and Nazmi 1992). ويرى Cavallo and

Cottani (1997, p. 17) أن أهم أدوات السياسة الاقتصادية التى لعبت دورا كبيرا فى تحقيق الاستقرار -وليس النمو- فى الأرجنتين هو سعر الصرف، حيث تم ربط العملة المحلية بالدولار الأمريكى، مع السماح بعملية التحويل بين العملاتين بلا قيود.

كذلك عانى الاقتصاد المكسيكى من مشكلات عدم الاستقرار الاقتصادى خلال السبعينيات والثمانينيات حيث ارتفع عجز الموازنة من ٦,٧% عام ١٩٧٧ الى ١٤,٧% عام ١٩٨١، وتزايد العجز فى ميزان المدفوعات، ووصل معدل التضخم فى بداية الثمانينيات الى حوالى ١٠٠% فى عام ١٩٨٢، ولأول مرة منذ ٥٠ عاما يحقق الناتج الحقيقى نموا سالبا. كما أدى تقويم العملة المحلية بأكثر من قيمتها الحقيقية الى ارتفاع حاد فى حجم الواردات من السلع الوسيطة وبنسبة ١٢٨% فى عام ١٩٨١ مقارنة بعام ١٩٧٧. ومنذ عام ١٩٨٣ بدأت الحكومة المكسيكية فى تصميم وتنفيذ عدد من برامج الاستقرار الاقتصادى (بدعم من صندوق النقد الدولى).

وكان الهدف الرئيسى لهذه البرامج يدور حول تحقيق التوازن الخارجى من خلال تخفيض قيمة العملة المحلية، والسيطرة على كل من عجز الموازنة ومعدل نمو الائتمان المحلى (سياسات ادارة الطلب الكلى). وقد كانت هذه السياسات ناجحة الى حد كبير فى تحسين وضع كل من الميزان الجارى ومعدل التضخم الذى انخفض الى ٦٠% عام ١٩٨٥، الا أن ذلك كان على حساب الناتج الحقيقى والذى حقق نموا سالبا وصل الى -٥,٣% فى منتصف ١٩٨٣. الا أن هذا التحسن لم يستمر طويلا حيث



بدأ الاقتصاد المكسيكى يعود مرة أخرى الى دوامة الركود وذلك مع منتصف عام ١٩٨٥ (معدل نمو سالب -٣,٨%) ، وقد اقترن الركود بارتفاع كبير فى معدل التضخم (١٠,٦% فى عام ١٩٨٦ ارتفع الى ١٦٠% عام ١٩٨٧). الى أن بدأت الحكومة المكسيكية فى اتباع سلسلة من الاجراءات الاقتصادية الاصلاحية مثل تحرير التجارة الخارجية وتطبيع العلاقات مع الدائنين بهدف اعادة جدولة الديون الخارجية (Buffie 1990, Rogers 1992 and Rogers and Wang 1995).

وحول مدى استجابة المتغيرات الاقتصادية الكلية فى الاقتصاد المكسيكى لأدوات سياسات ادارة الطلب الكلى (سعر الصرف وعرض النقود وعجز الموازنة) توصل (Rogers and Wang 1995) الى نتائج مؤداها أن معدل التضخم المحلى يستجيب بصورة معنوية للأدوات المالية والنقدية بالإضافة الى التغيرات فى سعر الصرف. كما أن العلاقة بين كل من معدل التضخم المحلى وعجز الموازنة هى علاقة طرزية. وبالتالي فان تحقيق الاستقرار الاقتصادى فى المكسيك يتطلب تخفيض التمويل التضخمى لعجز الموازنة.

وفى دراسة شملت ١٢ دولة من دول أمريكا اللاتينية توصل (Pastor 1987) الى أن برامج الاستقرار الاقتصادى المدعومة من قبل صندوق النقد الدولى لم يكن لها تأثير موجب الا على ميزان المدفوعات، مما يؤكد أن حزمة السياسات الاقتصادية التى تبنى عليها هذه البرامج يتم تصميمها لى تكون صالحة فقط فى الأجل القصير.

## ٢- أفريقيا:

تركز الدراسات المتاحة حول الدول الأفريقية على تقييم برامج التكيف الهيكلي المدعومة من قبل كل من صندوق النقد والبنك الدوليين. والسبب في هذا أن المشكلات الاقتصادية التي تعاني منها معظم الدول الأفريقية هي في طبيعتها مشكلات هيكلية أكثر منها مشكلات عدم استقرار اقتصادي. وعلى هذا فإن معظم برامج الاستقرار التي يتم تصميمها وتنفيذها في هذه الدول يدعمها البنك الدولي بجانب صندوق النقد الدولي (Leesink 1996). ويشمل الجدول رقم (٣) على أهم النتائج التي توصلت إليها ٦ دراسات أساسية تناولت برامج الاستقرار والتكيف الهيكلي في الدول الأفريقية.

وتوضح الدراسات الواردة في الجدول رقم (٢) أن الاتجاه العام يشير إلى أن برامج الاستقرار والتكيف الهيكلي في الدول الأفريقية كان لها -بصفة عامة- آثار موجبة على الناتج الحقيقي. أما بالنسبة للصادرات فقد كانت النتائج مختلطة. فبينما توضح الدراسة التي تنتمي إلى صندوق النقد الدولي (Schadler et al. 1993) أن الأثر على الصادرات كان سالباً، تقدم الدراستين اللتين تنتميان إلى البنك الدولي (World Bank 1993 and Mosley and Weeks 1994) نتائج متعارضة.

أما بخصوص الاستثمار والادخار فقد أوضحت الدراسات التي تأخذ بأسلوب مقارنة الأثر قبل وبعد البرنامج، أن برامج الاستقرار الاقتصادي والتكيف الهيكلي كان لها آثار موجبة. بينما الدراسات الأخرى التي تستخدم مناهج تقييم مختلفة، تشير إلى وجود آثار عكسية أو غير

واضحة على كل من الاستثمار والادخار. ومثل هذه النتائج يصح أن تؤخذ بالكثير من الحذر. فدرجة التجميع فيها عالية، بالرغم من تبين الظروف الاقتصادية للدول الأفريقية محل الدراسة. ففي دراسة تفصيلية حول مدى صلاحية برامج الاستقرار الاقتصادي في أفريقيا، توصل (Green and Murinde 1993) الى أن هناك فروق واضحة في الهياكل والظروف الاقتصادية في الدول الأفريقية، وأنه يجب أن تؤخذ هذه الفروق في الاعتبار عند تصميم برامج الاستقرار الاقتصادي في تلك الدول. كما توصلت هذه الدراسة الى أن سياسات ادارة الطلب الكلي كان لها تأثير واضح على الطلب الكلي في الدول الأفريقية، أما سياسات الاصلاح الهيكلي فلم يتعدى تأثيرها العرض الكلي. وعلى هذا يصح

#### جدول رقم (٢)

ملخص نتائج الدراسات التطبيقية حول برامج الاستقرار الاقتصادي

والتكيف الهيكلي في أفريقيا

الدراسة	الأثر على الناتج	الأثر على الصادرات	الأثر على الاستثمار	الأثر على الادخار
١ - دراسات تستخدم أسلوب: الأثر قبل وبعد البرنامج *	+	-	+	+
Schadler et al. (1993) World Bank	+	+	+	+

الأثر على الادخار	الأثر على الاستثمار	الأثر على الصادرات	الأثر على الناتج	الدراسة
				(1994)
-	-	-	+	٢- دراسات تستخدم أسلوب: الأثر مع وبدون البرنامج ** El-Badawi (1992) Mosley and Weeks(1993)
...	+	+	+	
n.a	غ	؟	+	٣- دراسات أسلوب: الانحدار *** Mosley et al. (1991) El-Badawi et al. (1992)
غ	-	+	غ	

\* + (-) معناها أن غالبية الدول محل الدراسة حققت نتائج  
إيجابية (سلبية) بعد تنفيذ برامج الاستقرار والتكيف الهيكلي.  
\*\* + (-) معناها أن الأداء في الدول التي تشارك في برامج استقرار  
وتعديل هيكل أفضل (أسوأ) من الأداء في الدول التي لا تشارك في هذه  
البرامج.

\*\*\* + (-) معناها أثر موجب (سالب) معنوى احصائيا للبرامج. أما غ فمعناها أن الأثر غير معنوى احصائيا.

القول أن استخدام السياسات المالية والنقدية كان فعالا فى تحقيق أهداف الاستقرار الاقتصادى فى الدول الأفريقية. الا أن Zulu and Nsouli (1986)) توصلا الى أن برامج الاستقرار الاقتصادى فى ٢٢ دولة أفريقية لم يكن لها تأثير واضح على رصيد الميزان الجارى، بينما كان تأثيرها سالباً على كل من معدل التضخم المحلى (بمعنى ترتب عليها ارتفاع معدلات التضخم) ومعدل النمو فى الناتج المحلى الاجمالى (بمعنى كان لها آثار انكماشية على الناتج الحقيقى). وتظل هذه الدراسات -كغيرها من الدراسات المماثلة- تعاني من المشكلات المرتبطة بمنهج التقييم المستخدمة.

وفى محاولة للتعرف على تأثير برامج الاستقرار الاقتصادى على النمو فى الدول الأفريقية، توصل (Hadjimichael et al. (1994 الى نتائج مؤداها أن الدول الأفريقية التى تمتعت بظروف أفضل للاستقرار الاقتصادى على المستوى الكلى حققت معدلات نمو أعلى فى كل من الناتج المحلى الحقيقى والادخار المحلى والاستثمار الخاص. هذا بالإضافة الى أن تحقيق التقدم فى مجالات تنفيذ الإصلاحات الهيكلية والمؤسسية (عن طريق تهيئة المناخ الملائم للاستثمار الخاص) كان له دور ملحوظ فى تحسين الأداء الاقتصادى. وعلى هذا فان تحقيق الاستقرار الاقتصادى والتغلب على الاختلالات الهيكلية يمثلان شرطان أساسيان لتحقيق النمو المستمر فى الدول الأفريقية.

## ٣- جنوب شرق آسيا:

حققت دول جنوب شرق آسيا قفزات كبيرة في مؤشرات الأداء الاقتصادية فاقَت كل التوقعات خلال العقدين الماضيين. على سبيل المثال خلال الثلاثين سنة السابقة للأزمة الآسيوية الأخيرة تضاعف متوسط نصيب الفرد من الدخل عشرة مرات في كوريا الجنوبية، وخمس مرات في تايلاند و ٤ مرات في ماليزيا، وأصبح متوسط نصيب الفرد من الدخل في هونج كونج وسنغافورة يفوق مثيله في دول صناعية متقدمة، هذا بالإضافة الى أن متوسط معدل النمو السنوى فى الناتج المحلى الاجمالى الحقيقى كان مرتفعاً بصورة ملحوظة (٨% تقريباً) خلال السنوات العشر السابقة لعام ١٩٩٥.

وحتى قبل بداية الأزمة كانت هذه الدول تستقطب تقريباً نصف تدفقات رؤوس الأموال الأجنبية الى الدول النامية والتي وصلت الى نحو ١٠٠ بليون دولار أمريكى فى عام ١٩٩٦. وقد ساهم هذا الأداء الاقتصادى المميز فى تدعيم دور هذه الدول فى الاقتصاد العالمى كمصدر رئيسى (٢٠% من الصادرات العالمية خلال السنوات العشر الماضية)، ومستورد رئيسى (١٩% من الصادرات الأمريكية فى عام ١٩٩٦) ومصدر رئيسى للاستثمارات (الحقيقية والمالية) مرتفعة العائد (Fischer 1998, p.1). وعلى غير المتوقع بدأت بوادر الأزمة فى عام ١٩٩٦ فى شكل مجموعة من المشكلات الاقتصادية:

أ - بدأت تظهر بوادر عجز كبير فى الميزان التجارى وعدم استقرار فى أسواق الأوراق المالية وأسواق العقار ( فى تايلاند ثم بعد ذلك فى بقية دول جنوب شرق أسيا).

ب - بدأت المؤسسات المالية المحلية فى تلك الدول تتعرض لمخاطر شديدة ترتبط بالصرف الأجنبى. والسبب فى هذه المخاطر الشديدة، الاقتراض الخارجى المكثف بسبب أسعار الصرف التى تم تثبيتها لفترة طويلة.

ج - حدوث تدهور فجائى فى القروض البنكية المحلية. وبالإضافة الى ذلك كان للعوامل الخارجية دور كبير فى حدوث الأزمة. فالتدفق الكبير لرؤوس الأموال الأجنبية الى هذه الأسواق الناشئة لم يحدث الا بسبب انخفاض أسعار الفائدة فى كل من اليابان وأوروبا، هذا بالإضافة الى الارتفاع الكبير فى قيمة الدولار (وهو العملة الرئيسية التى ترتبط بها عملات الدول الآسيوية) تجاه الين اليابانى . وبدأت الأزمة بتخفيض قيمة العملة المحلية فى تايلاند مما أكسب صادراتها مزايا سعرية تنافسية، وهذا خلق ضغطا على بقية الاقتصاديات الآسيوية المجاورة. الا أنه أيضا جعل المستثمرون (فى المجال المالى) يبدأون فى البحث عن أسواق بديلة فى كوريا الجنوبية وأندونيسيا والدول الأخرى المجاورة، ولكن نفس المشكلة كانت قد بدأت: تخفيض قيمة العملات المحلية. ولأن تخفيض قيم العملات المحلية كان مبالغا فيه فقد بدأ تهافت المقيمين على حيازة الصرف الأجنبى، مما كثف الضغوط على قيمة العملات المحلية. أى أن رد الفعل كان أشد مما يجب.

وقد قام صندوق النقد الدولي بدعم برامج للاستقرار الاقتصادي في ثلاث دول هي كوريا الجنوبية وتايلاند واندونيسيا. وقد اشتملت هذه البرامج على بعض الاصلاحات الهيكلية بجانب المكونات الاستقرارية المتعارف عليها. وفي هذا الخصوص أشار المدير التنفيذي لصندوق النقد الدولي (Camdessus 1998, p. 3) الى أن برامج الصندوق مع دول جنوب شرق آسيا ليست مجرد سياسات استقرار -كما قد يرى البعض- وإنما هي برامج تكيف هيكلية، تهدف الى اصلاح النظام المالي، وزيادة التوجه نحو آليات السوق الحر، واستعادة الثقة في الأسواق المالية. وبالتالي كان لابد من الدعوة الى التخلص من بعض المؤسسات المالية الخاسرة، وتشجيع البعض الآخر على الالتزام بالمعايير الدولية المتعارف عليها في الأداء، وزيادة المنافسة، وتشجيع القطاع الخاص، وتحسين عمليتي الرقابة والإشراف المؤسسية على البنوك وشركات التأمين وأسواق الأوراق المالية.

وبصفة عامة كانت الملامح الأساسية لهذه البرامج كالآتي:

- (أ) رفع مؤقت لأسعار الفائدة لغرض دعم العملات المحلية التي تم تخفيض قيمها بصورة مبالغ فيها، ولإعادة الثقة (المفقودة) في الجهاز المصرفي المحلي.
- (ب) تعتمد إحداث انكماش مالي لغرض السيطرة على عجز الموازنة، ومن ثم تخفيض العجز في الميزان الجاري.
- (ج) تحقيق انكماش نقدي لتدعيم قيمة العملة المحلية.



وقد تعرضت برامج الصندوق لانتقادات حادة من جانب العديد من الباحثين وعلى رأسهم Martin Feldstein الذى يرى أن هذه البرامج لم تخرج عن كونها الوصفة التقليدية النمطية التى يتم تقديمها لدول تختلف هياكلها وظروفها الاقتصادية. كذلك تضمنت هذه البرامج مجموعة من المكونات الهيكلية، مما يجعلها تبتعد بوظيفة الصندوق الى ما هو أكثر من المساهمة فى علاج المشكلات المرتبطة بوضع المدفوعات الدولية (Feldstein 1998).

ويدافع Fischer عن برامج الصندوق بأن أسباب الأزمة الأسيوية هى فى جوهرها هيكلية (ضعف المؤسسات المالية وعدم كفاية النظم البنكية وتشوه العلاقة بين الحكومة والجهاز المصرفى والمؤسسات المالية والشركات المنتجة)، وبالتالي فإن أزمة عدم الثقة المقترنة بها لها جذور هيكلية. ولإعادة الثقة مرة أخرى لدى مختلف المتعاملين (مقيمين وغير مقيمين) كان لابد من التعامل مع الأزمة من منظور ضرورة أحداث تغييرات هيكلية (Fischer 1998, p.105).

#### ٤- روسيا ودول أوروبا الشرقية:

بدأت التغييرات الهيكلية فى روسيا وخلفها رصيد كبير من الضعف الاقتصادى الذى كان يغلف ما كان يسمى الاتحاد السوفيتى. ومنذ بداية التسعينيات أضيف الى هذا الضعف الاقتصادى مشكلات اقتصادية تسببت فى تعقيد مشكلة عدم الاستقرار الاقتصادى، ومن هذه المشكلات الاقتصادية معدلات التضخم العالية (الرقم الرسمى فى عام ١٩٩١ كان ٩٦%)، وعجز الموازنة المتزايد (١٧% من الناتج المحلى الاجمالى علم

(١٩٩١)، والنمو الكبير فى عرض النقود (أكثر من ٦٠٠% عام ١٩٩٢)، والعجز الكبير فى ميزان المدفوعات (وصل العجز التجارى الى جوالى ١٠ بليون دولار عام ١٩٩٠)، هذا بالاضافة الى تزايد حجم الديون الخارجية ليصل الى ما بين ٦٤ الى ٩٠ بليون دولار بنهاية عام ١٩٩١ (راجع فى هذا الخصوص Moskoff and Nazmi 1992, pp. 75-78 and Blanchard et al. 1991).

وفى ربيع عام ١٩٩٢ قام صندوق النقد الدولى بوضع قائمة من الشروط التى يجب الوفاء بها لدعم الاستقرار الاقتصادى فى روسيا. وتتمثل هذه الشروط فى ضرورة تخفيض عجز الموازنة الى صفر، وتخفيض معدل نمو عرض النقود بصورة كبيرة. ومع ذلك فشلت محاولات تحقيق الاستقرار الاقتصادى كلية. وفى هذا الخصوص يذكر (Gaidar (1997, p.13 سببين أساسيين لفشل صندوق النقد الدولى فى التعامل مع عدم الاستقرار الاقتصادى فى روسيا:

يتمثل السبب الأول أن صندوق النقد الدولى تدخل متأخراً، وفقد الكثير من الوقت فى توجيه اللوم للحكومة الروسية حول مسببات عدم الاستقرار. أما السبب الثانى فهو أن صندوق النقد الدولى لم يحاول تفهم مشكلة التضخم على أنها مشكلة هيكلية وليست نقدية. وتفسير ذلك أن الهيكل الاقتصادى الجديد لروسيا -والتي خرجت لتوها من اطار التخطيط المركزى- يتميز بخصائص هيكلية معينة (مثل الاحتكار - عدم التعود على آليات السوق - وعدم وجود آليات لضبط سلوك المتعاملين فى السوق). وبالتالي فان للتضخم جوانب هيكلية، لا تصلح معها السياسات

المالية والنقدية العادية التي يصر عليها الصندوق. ويرى (Gaidar) (1997) أنه لكي تتجح برامج الاستقرار المدعومة من قبل صندوق النقد الدولي في روسيا وبقية دول أوروبا الشرقية يجب مراعاة مايلي:

- أ - سوف يكون من غير المجدي أن يتبنى الصندوق مهام سياسية عندما يتعامل مع الاستقرار والتغيير الهيكلي في هذه الدول. والأفضل أن يركز الصندوق فقط على الأمور الاقتصادية.
- ب - لا بد من خلق تنسيق تام بين كل من الحكومات والبنوك المركزية في الدول المعنية وصندوق النقد الدولي، وذلك فيما يخص كيفية تصميم سياسات مرنة لإدارة الطلب الكلي لغرض السيطرة على التضخم. وعلى صندوق النقد الدولي في هذه الحالة أن يتخلى عن القوالب السياسية التي تملى عليه.
- ج - لا بد من اجراء تحليل دقيق للمشكلات الاقتصادية والسياسية التي تصاحب تنفيذ برامج الاستقرار المتفق عليها، وذلك حتى يتم التدخل في الوقت المناسب لتقديم التعديلات الضرورية على البرامج الأصلية.

أما عن رؤية صندوق النقد والبنك الدوليين حول الاستقرار والتكيف الهيكلي في دول أوروبا الشرقية، فقد عبر Camdessus (1994) عنها بتوصيف المتطلبات الآتية:

التحرير الاقتصادي (الأسعار وسعر الصرف والتجارة الخارجية).

تحقيق الاستقرار (سياسات إدارة الطلب الكلي).

اعادة هيكلة (وخلق) المؤسسات والأسواق اللازمة لتدعيم نظام آليات السوق (نظام ضريبي - بنك مركزي - الخصخصة - التشريعات الخاصة بمنع الاحتكار).

وفى هذا السياق أشار (Camdessus 1994, pp. 2 - 9) الى أن هناك دول حققت نتائج جيدة فى مجال كل من الاستقرار والاصلاح الهيكلى (كرواتيا والتشيك وأستونيا والمجر وليتوانيا وبولندا وسلوفينيا)، ودول حققت تقدما ملحوظا فى مجال التحرير وبعض التقدم فى مجال الاستقرار، ولكنها فشلت فى مجال الاصلاحات الهيكلية (بلغاريا وكازخستان ويوغسلافيا ومقدونيا ومولدوفيا ورومانيا وروسيا)، وأخيرا دول لم تحقق تقدم ملموس فى المجالات الثلاثة (أوكرانيا وبلاروسيا وأوزبكستان وأرمينيا وجورجيا).

#### ٩/٩ الخلاصة :

كان الهدف الأساسى من هذا الفصل هو تناول الدراسات المتاحة حول برامج الاستقرار الاقتصادى وميزان المدفوعات فى الدول النامية، وذلك من منظور تقييم هذه الدراسات، ووضعها فى اطار تحليلى يسهل من عملية تغطية الموضوع، واستنباط بعض النتائج الأساسية. ومن أهم هذه النتائج ما يلى:

(١) هناك اتفاق فى الدراسات المتاحة على أن برامج الاستقرار الاقتصادى التى تهدف الى تحسين وضع ميزان المدفوعات وتخفيض معدل التضخم، هى ضرورة لتحقيق النمو المستمر فى الدول النامية.

وعلى هذا فان السياسات الاقتصادية الكلية (وهي سياسات ادارة الطلب الكلى وسياسات سعر الصرف) فى هذه الدول يجب أن تصمم وتنفذ بما يضمن ذلك فى الأجلين القصير والطويل. الا أنه لا يوجد اتفاق على أن هذه السياسات سوف تحقق النمو. وبالتالي يصح الأخذ بها على أنها شرط ضرورى ولكنه ليس كافيا لتحقيق النمو. فالنمو فى الدول النامية له أبعاد هيكلية، وبالتالي فان الشرط الكافى -بجانب الاستقرار- لضمان تحقيقه واستمراره هو أن يقترن بسياسات الاستقرار اصلاحات هيكلية (سياسات اقتصادية على المستوى الجزئى تهتم بالتغلب على الاختلالات السعرية التى تشوه عملية تخصيص واستغلال الموارد المحلية).

(٢) أن الاستقرار الاقتصادى فى الدول النامية ليس خيارا، والاصلاح الهيكلى ليس خيارا آخر. وانما هما مكونان لعملية واحدة وهى التكيف. وقد يسبق أحدهما الآخر، وقد يتم الاكتفاء بأحدهما. كل هذا يعتمد على الحالات الفردية للدول وتوجهات صانع القرار الاقتصادى بها.

(٣) توجد العديد من مناهج التقييم، والتى يصح الأخذ بها جميعا لتقييم برامج الاستقرار الاقتصادى والاصلاح الهيكلى. وعلى هذا فان استعراض هذه المناهج يؤكد على صحة اقتراح (1995) Killick بأن يتم استخدام ما أسماه قائمة المعلومات، أو استخدام أكثر من منهج تقييم فى نفس الوقت، طالما أن كل منها يعطى معلومات تختلف عن المناهج الأخرى.

(٤) بصفة عامة، تلجأ الدول النامية الى تصميم وتنفيذ برامج الاستقرار وطلب معونة المنظمات الدولية، بعد أن تحدث الأزمة (عجز كبير فى ميزان المدفوعات وتدهور وضع الاحتياطيات الدولية وارتفاع معدل التضخم). أى أن استجابة صانع القرار فى هذه الدول لمظاهر عدم الاستقرار، عادة ما تكون بطيئة.

(٥) تشير الدلائل التطبيقية الى أن برامج التكيف الهيكلى (والتي تشتمل على كل من الاستقرار والاصلاح الهيكلى) غالبا ما يكون لها آثار موجبة على وضع ميزان المدفوعات، ولكنها تحدث تأثيرا هامشيا على معدل التضخم المحلى، وتأثيرها على معدل النمو غير واضح أو معاكس Adverse.

(٦) هناك العديد من الجوانب التي يصح القول بأنها مازالت مهمة -أو لم تلق الاهتمام الكافى- فى الدراسات النظرية والتطبيقية حول الموضوع:

أ - مازال عدد الدراسات التطبيقية الرائدة فى مجال تقييم برامج الاستقرار والاصلاح الهيكلى محدودا، بالرغم من توافر كم كبير من الدراسات التي أطلقنا عليها الدراسات المشتقة، أو التي نتناول حالات فردية، أو تمثل تكرارا. وفى هذا المجال تمثل أخطاء القياس وتوصيف النماذج أهم المشكلات التي تواجه الدراسين فى هذا المجال.

ب - تتضمن برامج الاستقرار والاصلاح الهيكلى مجموعة من السياسات الاقتصادية، وبالتالي فهي تلتصق الى حد كبير بصانع السياسة

الاقتصادية. وعلى هذا يعد الاقتصاد السياسى لهذه البرامج من المجالات التى يجب أن يكون لها حضور بارز فى الأدب الاقتصادى. إلا أن هذا الفصل أظهرت أن الاقتصاد السياسى لبرامج التكيف (الاستقرار والاصلاح الهيكلى) مازال من المجالات المهملة. الاستثناء الوحيد هو دراستين على جانب كبير من الأهمية (Krueger 1993 and Williamson 1994). وفى هذا المجال هناك عدد من الأسئلة تحتاج للإجابة منها: متى تكون استجابة صانع القرار لبوادر عدم الاستقرار سريعة؟ كيف يمكن تعويض الخاسرين، وضمان حصول كل فرد على ما يستحق من مكاسب أو خسائر التكيف؟ ولماذا لا يشارك الاقتصاديون والناخبون ووسائل الاعلام والجماعات المنظمة الأخرى فى صنع السياسات الاقتصادية؟.

ج - من خلال استعراض الدراسات المتاحة تتفق هذا الفصل مع Killick (1995) فى أن الدليل التطبيقي القاطع على نجاح أو عدم نجاح برامج الاستقرار والاصلاح الهيكلى لم يكتمل بعد. لا شك أن هناك اجماع على تحسن وضع ميزان المدفوعات، وبعض التحسن الخاص بمعدل التضخم، ولكن ليس هناك ما يدعم النتائج حول النمو.

(٧) وفى النهاية يظل الموضوع فى حاجة الى دراسات عديدة، تستخدم مناهج تقييم أكثر دقة، وبيانات أكثر تفصيلا. ولا بد أن يكون من ضمن توجهات هذه الدراسات، دور صندوق النقد الدولى. فهذا الدور كما تظهره الدراسات الحالية، غير متفق عليه تماما، ومازال الأمر يخضع للأحكام الشخصية والأيدولوجيات المختلفة. فهل من الصحيح قبول مقولة

(Feldstein 1998) بأن يتحول صندوق النقد الدولي الى مؤسسة داعمة، بدلا من وظيفته الآن كمؤسسة تحمي مصالح الدائنين، عن طريق فرض سياسات انكماشية، وتغييرات مؤسسية وتشريعية موالية؟.



## قائمة المراجع

---

## أولاً: المراجع باللغة العربية:

أنتوني أنيت و ألبرت جيجر (٢٠٠٤)، "أوروبا تسعر إلى ضبط المالية العامة"، مجلة التمويل والتنمية، يونيه.

ابراهيم العيسوى (١٩٩٢) "تحرير الاقتصاد ودور الدولة فى تحقيق التنمية فى الوطن العربى، سلسلة كتيبات المحاضرات

العامه ٣، المعهد العربى للتخطيط: الكويت.

رمزى زكى (١٩٧٧) "مدى فعالية سياسة تخفيض العملة فى علاج

العجز بموازن المدفوعات للبلدان النامية"، مذكرة داخلية

رقم ٥٧٠، معهد التخطيط القومى: القاهرة.

محمد غرس الدين (١٩٩٥) "محددات الاستهلاك الخاص فى مصر"،

المجلة العلمية للبحوث والدراسات التجارية، كلية التجارة

وإدارة الأعمال، جامعة حلوان، السنة التاسعة،

العدد الأول.

معهد التخطيط القومى (١٩٩٢) "السياسة النقدية فى مصر خلال

الثمانينات: المرحلة الأولى ميكانيكية وفعالية السياسة

النقدية فى الجانب المالى فى الاقتصاد المصرى"، سلسلة

عدد ٧٦ (سبتمبر).

مانموهان س. كومار (٢٠٠٣)، "هل الانكماش هو الخطر الجديد"، مجلة

التمويل والتنمية، يونيه.

### ثانياً: المراجع باللغة الإنجليزية:

- Agnor, P.** (1991), "Output, Devaluation, and the Real Exchange Rate in Developing Countries", Weltwirtschaftliches Archiv, No.127, (pp.18-41).
- Barro, R.** (1991), "Economic Growth in a Cross-Section of Countries", Quarterly Journal of Economics, 106, (pp.407-444).
- Auerbach, A & Laurence J. K** (1995), **Macroeconomics: An Integrated Approach**, South- Western College Publishing, (pp.308-339).
- Deaton, A.** (1992), "Understanding Consumption", CLARENDON PRESS, Oxford University Press (New York).
- Fischer, S., and Easterly, W.** (1990), "The Economic of the Government Budget Constraint, The World Bank Economic Observer 5, (pp.127-142)
- Frenkel, J., and Johnson, H.** (1976), "The Monetary Approach to the Balance of Payments", London: Allen and Unwin.

**Ghars E-Din, M.A.** (1994), " Government Policy and

Private Investment in Egypt (1952-1990)",

*Journal of Business studies*, vol. 8, no 3,

Faculty of Commerce, Helwan University, pp.7-33.

**Ghura, D.** (1995) "Effects of Macro-economic Policies on Income Growth, Inflation, and Output Growth in Sub-Saharan Africa", *Journal of Policy Modeling*, vol. 17, No.4, (pp.367-394).

**Gordan, R** (1990), **Macroeconomics**, Fifth Edition, Scott, Foresman/ Little, Brown Higher Education, (pp.212-243).

Inter-Arab Investment Guarantee Corporation (1996), *"Structural Adjustment and Investment in the Arab World"*, Kuwait.

International Monetary Fund, (1977), *"The Monetary Approach to the Balance of Payments"*, Washington D.C.

International Monetary Fund, (1987), "Theoretical Aspects of the Design of Fund-Supported

Adjustment Programs”, /Occasional Paper No. 55.

**Kandil, M.** (1995), “On the Role of Macro-economic Policies in the Middle East” International Conference on: Economic Policy Evaluation Models in Theory and Practice”, The Arab Planning Institute.

**Khan, M. S., and Knight, M. D.** (1985), “Fund Supported Adjustment Programs and Economic Growth”, IMF Occasional Paper, No. 41.

**Agenor, P.** (1991) , “Output, Devaluation and the Real Exchange Rate in Developing Countries”, Weltwirtschaftliches Archiv, vol. 127, No. 1, pp. 18-41.

**Aghevli, B. and M. Khan** (1977), “Inflationary Finance and Dynamics of Inflation: Indonesia 1951-1971”, American Economic Review, vol. 67, pp. 390-403.

**Alexander, S.** (1951), “Devaluation versus Import Restrictions as an Instrument for Improving Foreign Trade Balance”, IMF Staff Papers, 3, pp. 379-396.

- Alexander, W., T. Balino and C. Enoch (1995), "The Adoption of Indirect Instruments of Monetary Policy", IMF Occasional Papers, No. 126.
- Arora, V. and M. Kumar (1994), "Trade Reform and Inflation Stabilization", IMF Working Paper, No. 130, IMF, Washington, D.C.
- Benjamin, C. (1990), "Devaluation and Credibility in Structural Adjustment Policy", Journal of Policy Modeling, vol. 12, No. 4, pp. 659-669.
- Beveridge, W. and M. Kelly (1980), "Fiscal Content of Financial Programs Supported by Stand-by Arrangements in the Upper Credit Tranches 1969-1978", IMF Staff papers, 27, pp. 205-249.
- Bird, G. (1995), "IMF Lending to Developing Countries: Issues and Evidence", Routledge: London.
- Bird, G. (1997), "External Financing and Balance of Payments Adjustment in Developing Countries: Getting a Better Policy Mix", World development, vo. 25, No. 9, pp. 1409-1420.

- Blanchard, O., R. Dornbusch, P. Krugman, R. Layard, and L. Summers (1991), "Reform in Eastern Europe", The MIT Press, Cambridge, Massachusetts.**
- Bleaney, M. (1996), "Macroeconomic Stability, Investment and Growth in Developing Countries", Journal of Development Economics, vol. 48, pp. 461-477.**
- Blejer, M. and S. Marko (1997), "Macroeconomic Stabilization in Transition Economies", Cambridge University Press, Cambridge: UK.**
- Bruno, M. (1988), "Inflation Stabilization: the Experience of Israel, Argentina, Brazil, Bolivia, and Mexico", Cambridge: the MIT press.**
- Bruno, M., S. Fischer, E. Helpman and N. Liviatan (1991) "Lessons from Economic Stabilization and its Aftermath", Cambridge, MA: the MIT Press.**
- Buffie, E. (1990), "Economic Policy Debt in Mexico", in J. Sachs (ed.) "Developing Country Debt**



**and Economic Performance, volume 2**,

University of Chicago Press: Chicago.

Calvo, G. and F. Corricelli (1992), "Stagflationary Effects of Stabilization Programs in Reforming Socialist Countries", **World Bank Economic Review**, Vol. 6, No.1, World Bank, Washington D.C.

Camdessus, M. (1994), "**Supporting Transition in Central and Eastern Europe: An Assessment and Lessons from the IMF's Five Years' Experience**", Second Annual Francisco Fern, Madrid.

Camdessus, R. (1998), "**The Role of the IMF: Past, Present and Future**", The Annual Meeting of the Bretton Woods Committee, Washington, D.C.

Cavallo, D. and J. Cottani (1997), "Argentina's Convertibility Plan and the IMF", **American Economic Review**, vol. 87, No. 2, pp. 17-22.

Conway, P. (1994), "IMF Lending Programs: Participation and Impact", **Journal of Development Economics**, vol. 54, pp. 365-391.

- Cornelius, P. (1987), "The Demand for IMF Credits by Sub-Saharan African Countries", Economic letters, 23, pp. 99-102.
- Davis, J. (1980), "The Economic Effects if Windfall Gains in Export Earnings: 1975-1978", IMF Unpublished Memo.
- Dell, S. (1982), "Stabilization: The Political Economy of Over-Kill", World Development, vol. 10, pp. 597-612.
- Diaz-Alejandro, C. (1965), "Exchange Rate Devaluation in a Semi Industrialized Economy: The Experience of Argentina 1955- 1961", MIT Press.
- Diaz-Alejandro, C. (1984), "IMF Conditionality: What Kind?", PIDE Tidings (Islamabad), No. 4, pp.7-9.
- Donovan, D. (1981), "Real Responses Associated with Exchange Rate Action in Selected Upper Credit Tranche Stabilization Programs", IMF Staff Papers, No. 28, pp. 698-727.

**Dornbusch, R. (1992), "Lessons from Experiences with High Inflation", World Bank Economic Review, Vol. 6, No.1, World Bank, Washington D.C.**

**Dornbusch, R. (1982), "Stabilization Policy in developing Countries: What Lessons Have We Learnt?", World Development, vol. 10, pp. 701-708.**

**Dornbusch, R. and S. Edwards (1995), "Reform, Recovery and Growth: Latin America and the Middle East", Chicago: University of Chicago Press.**

**Doroodian, K. (1985), "The Effectiveness of IMF Conditionality in Non-Oil Producing Developing Countries: An Empirical Verification", Journal of Economic Development, 10, pp. 53-65.**

**Doroodian, K. (1993), "Macroeconomic Performance and Adjustemnt under Policies Commonly Supported by the International Monetary Fund", Economic Development and Cultural Change, pp. 849-864.**

- Doroodian, K. (1993), "Macroeconomic Performance and Adjustment Under Policies Commonly Supported by the International Monetary Fund", Economic Development and Cultural Change, pp. 849-864.
- Dutton, D. (1971), "A Model of Self-Generating Inflation", Journal of Money, Credit and Banking, 3, pp. 245-262.
- Edwards, S. (1986), "Are Devaluations Contractionary?", Review of Economics and Statistics, 68, pp. 501-508.
- Edwards, S. (1991), "Real exchange Rates, Devaluation, and Adjustment", The MIT Press, Cambridge: Massachusetts.
- Edwards, S. (1993), "Openness, Trade Liberalization, and Growth in Developing Countries", Journal of Economic literature, vol. XXXI, pp. 1358-1393.
- Edwards, S. and J. Santaella (1993), "Devaluation Controversies in the Developing Countries: Lessons from the Bretton Woods Era", in M. Bordo and B. Eichengreen (eds), "A Retrospective on the Bretton

Woods System", University of Chicago Press:  
Chicago.

El-Badawi, I. (1992), "World Bank Adjustment Lending and Economic Performance in Sub-Saharan Africa in the 1980's: A Comparison of Early Adjusters, late Adjusters, and Non Adjusters", Policy Research Working Papers, WPS 1001, Washington, DC: World Bank.

El-Badawi, I. D. Ghura and G. Uwujaren (1992), "World Bank Adjustment Lending and Economic Performance in Sub-Saharan Africa in the 1980's: A Comparison with other Low Income Countries", Policy Research Working Papers, WPS 1000, Washington, DC: World Bank.

Epstein, E. (1987), "recent Stabilization Programs in Argentina: 1973-1986", World Development, August.

Feldstein, M. (1998), "Refocusing the IMF", Foreign Affairs, vol. 77, No. 3.

Fischer, S. (1993), "The Role of Macroeconomic Factors in Growth", Journal of Monetary Economics, vol. 32, pp. 485-512.

- Fischer, S. (1997), "Applied economics in Action: IMF Programs", American Economic Review, vol. 87, No. 2, pp. 23-27.
- Fischer, S. (1998), "In Defense of the IMF: Specialized Tools for Specialized Task", Foreign Affairs, vol. 77, No. 4, pp. 103-106.
- Frenkel, J. and M. Khan (1990), "Adjustment Policies and Economic Development", American Journal of Agricultural Economics, vol. 72, pp. 815-820.
- Fry, M. (1982), "Models of Financially Repressed Developing Economies", World Development, Vol. 10, pp. 731-750.
- Gaidar, Y. (1997), "The IMF and Russia", American Economic Review, vol. 87, No. 2, pp. 13-16.
- Ghars El-Din, M. (1989), "The Exchange Rate, Wages and Domestic Prices in Egypt", L'Egypte Contemporaine, January, pp. 16-35.
- Goldstein, M. (1974), "The Effects of Exchange Rate Changes on Wages and Prices in the UK: An Empirical Study", IMF Staff papers.
- Goldstein, M. and P. Montiel (1986), "Evaluating Fund Stabilization Programs with Multicountry

Data: Some Methodological Pitfalls”, IMF Staff Papers, vol. 33, pp. 304-344.

**Green, C. and V. Murinde (1993)**, “The Potency of Stabilization Policy in Developing Economies: Kenya, Tanzania and Uganda”, Journal of Policy Modeling, vol. 15, No. 4, pp. 427-462.

**Gylfason, T. (1987)**, “Credit Policy and Economic Activity in Developing Countries with IMF Stabilization programs”, Princeton Studies in International Finance, No. 60, Princeton: New Jersey.

**Hadjimichael, M. et al. (1994)**, “Effects of Macroeconomic Stability on Growth, Saving, and Investment in Sub-Saharan Africa: An Empirical Investigation”, IMF Working Paper No. 98, IMF: Washington D.C.

**IMF (1987)** “Theoretical Aspects of the Design of Fund-Supported Adjustment Programs”, Occasional Paper 55, Washington DC: IMF.

**Kamin, S. (1993)**, “Devaluation, Exchange Rate Controls, and Black Markets for Foreign Exchange in Developing Countries”, Journal of

- Development Economics**, vol. 40, pp. 151-169.
- Kelly, R. (1982), "Fiscal Adjustment and Fund Supported Programs: 1971-1980", **IMF Staff Papers**, No. 29, pp. 561-602.
- Khan, M. (1990), "The Macroeconomic Effects of Fund-Supported Adjustment Programs", **IMF Staff Papers**, vol. 37, No. 2, pp. 195 -231.
- Khan, M. , P. Montiel and N. U. Haque (1991), "**Macroeconomic Models for Adjustment in Developing Countries**", International Monetary Fund, Washington DC.
- Khan, M. and M. Knight (1983), "Determinants of the Current Account Balances of Non-Oil Developing Countries in the 1970's: An Empirical Analysis", **IMF Staff Papers**, 30, pp. 819-842.
- Khan, M. and M. Knight (1985), "**Fund-Supported Adjustment Programs and Economic Growth**", IMF Occasional Paper No. 41, IMF: Washington D.C.



- Khan, M. and M. Knight (1981)**, "Stabilization Programs in Developing Countries: A Formal Framework", **IMF Staff Papers**, No. 28, pp.1-53.
- Khan, M., P. Montiel, and N. Haque (1991)**, "**Macroeconomic Models for Adjustment in Developing Countries**", International Monetary Fund, Washington, D.C.
- Kiguel, M. and N. Liviatan (1991)**, "The Inflation-Stabilization Cycles in Argentina and Brazil", in M. Bruno, S. Fischer, E. Helpman and N. Liviatan (eds) "**lessons from Economic Stabilization and its Aftermath**", Cambridge, MA: the MIT Press, pp. 191-232.
- Kiguel, M. and N. Liviatan (1995)**, "Stopping Three Big Inflations: Argentina, Brazil and Peru", in R. Dornbusch and S. Edwards (eds), "**Reform, Recovery and Growth: Latin America and the Middle East**", Chicago: University of Chicago Press, pp. 369-408.
- Killick, T. and M. Sutton (1984)**, "Disequilibria, Financing, and Adjustment in Developing Countries", in T.

- Killick (ed.), "Adjustment and Financing in Developing Countries: The Role of the International Monetary Fund", International Monetary Fund, Washington, D.C.
- Killick, T. (1995), "IMF Programmes in Developing Countries: Design and Impact", London: Routledge.
- Knight M. and J. Santaella (1997), "Economic Determinants of IMF Financial Arrangements", Journal of Development Economics, vol. 54, pp. 405-436.
- Krueger, A. (1993), "Political Economy of Policy Reform in Developing Countries", Cambridge, MA and London: The MIT Press.
- Krugman, P. and L. Taylor (1978), "Contractionary Effects of Devaluation", Journal of International Economics, vol. 8, pp.445-456.
- Laurens, P. and E. de la Piedra (1998), "Coordination of Monetary and Fiscal Policies", IMF Working Paper, No. 25.

- Leensink, R. (1996), "Structural Adjustment in Sub-Saharan Africa", Longman: London.
- Little, I. , R. Cooper, W. Corden and S. Rajapatirana (1993), "Boom, Crisis and Adjustment", Oxford University Press for the World Bank: Washington.
- Loxley, J. (1984), "The IMF and the Poorest Countries", North-South Institute, Ottawa: Canda.
- Moskoff, W. and N. Nazmi (1992), "Economic Stabilization in the Former Soviet Union: Lessons from Argentina and Brazil", Comparative Economic Studies, vol. 34, No. 2, pp. 67-81.
- Mosley, P. and J. Harrigan and J. Toye (1991), "Aid and power: The World Bank and Policy-based Lending", Volume 1: Analysis and Proposals", Routledge : London.
- Mosley, P. and J. Weeks (1993), "Has Recovery Begun? Africa's Adjustment in the 1980's: Revisited", World Development, 21, pp. 1583-1606.
- Mankiw, N (2003), Principles of Macroeconomics, third edition, Thomson, South-Western, (pp.427-507).

- Mussa, M. (1997), "IMF Surveillance", The American Economic Review, vol. 87, No. 2, pp. 28-31.**
- Nazmi, N. (1997), "Exchange Rate-Based Stabilization in Latin America", World Development, vol. 25, No. 4, pp. 519-535.**
- Ozatay, F. (1997), "Sustainability of Fiscal Deficits, Monetary Policy, and Inflation Stabilization: The Case of Turkey", Journal of Policy Modeling, vol. 19 No. 9, pp. 661-681.**
- Pastor, M. (1987), "The Effects of IMF Programs in the Third World: Debate and Evidence from Latin America", World Development, vol. 15, pp. 249-262.**
- Pentecost, E (2000), Macroeconomics: An Open Economy Approach, (pp.337-351).**
- Polak, J.J. (1957), "Monetary Analysis of Income Formation and Payments Problems", IMF Staff Paper, 4, pp. 1-50.**
- Polak, J.J. (1991), "The Changing Nature of IMF Conditionality", princeton Essays in International Finance, No. 184, Princeton: NJ.**

- Reichmann, T. and R. Stillson (1978), "Experience with Programs of Balance of Payments: Stand-by Arrangements in the Higher Tranches 1963-1972", IMF Staff Papers, 25, pp. 293-309.
- Rodrigues, C. (1982), "The Argentine Stabilization Plan of December 20<sup>th</sup>", World Development, vol. 10, pp. 801-811.
- Rodrik, D. (1996), "Understanding Economic Policy Reform", Journal of Economic Literature, vol. XXXIV, pp. 9-41.
- Roemer, M., and S. Radelet (1991), "Macroeconomic Reform in Developing Countries", in D.W. Perkins and M. Roemer (eds) "Reforming Economic Systems in Developing Countries", Cambridge, M.A: Harvard University Press, pp. 56-80.
- Rogers, J. (1992), "The Currency Substitution Hypothesis and Relative Money Demand in Mexico and Canda", Journal of Money, Credit and Banking, vol. 24, pp. 300-318.
- Rogers, J. and P. Wang (1995), "Output, Inflation and Stabilization in a Small Open Economy: Evidence From Mexico", Journal of

Development Economics, vol. 46, pp. 271-293.

Santaella, J. (1995), "Four Decades of Fund Arrangements: macroeconomic Stylized Facts Before the Adjustment Programs", IMF Working Paper No. 74, IMF: Washington, D.C.

Schadler, S., F. Rozwadowski, S. Tiwari, and D. Robinson (1993), "Economic Adjustment in Low-Income Countries: Experience Under the Enhanced Structural Adjustment Facility", IMF Occasional Paper No. 106, Washington, DC: IMF.

Stewart, F. (1995), "Adjustment and Poverty: Options and Choices", Priorities for Development Economics Series, London and New York: Routledge.

Subramanian, A. (1997), "The Egyptian Stabilization Experience: An Analytical Retrospective", IMF Working Paper, No. 105.

Sweder Van Wijnbergen (1982), "Stagflationary Effects of Monetary Stabilization Policies: A Quantitative Analysis of South Korea",

Journal of Development Economics, vol. 10, pp. 133-169.

- Talvi, E. (1995), "Fiscal Policy and the Business Cycle Associated with the Exchange Rate-Based Stabilization: Evidence from Uruguay's 1978 and 1991 Programs", Working Paper Series, No. 313, Washington: Inter-American Development Bank.
- Talvi, E. (1997), "Exchange Rate-Based Stabilization with Endogenous Fiscal Response", Journal of Development Economics, vol. 54, pp. 59-75.
- Talyor, I. (1983), "Structuralist Macroeconomics: Applicable Models for the Third World", Basic Books.
- Tanzi, V. (1978), "Inflation, Real Tax Revenue and the Case for Inflationary Finance", IMF Staff Papers, 25, pp. 417-451.
- Tanzi, V. (1990), "Fiscal Issues in Adjustment Programs in Developing Countries", Development Studies Working Papers, No. 26 (Turin/Oxford: Centro Studi Luca d'Agliano/Queen Elizabeth House).

- Tarp, F. (1993) "Stabilization and Structural Adjustment: Macroeconomic Frameworks for Analyzing the Crisis in Sub-Saharan Africa". London: Routledge.
- Taylor, L. (1997), "The Revival of the Liberal Greed: the IMF and the World Bank in a Globalized Economy", World Development, vol. 25, No. 2, pp. 145-152.
- Ter-Minassian T. and G. Schwarts (1997), "The Role of Fiscal Policy in Sustainable Stabilization: Evidence from Latin America", IMF Working Papers, No. 94.
- Thirwall, A. (1982), "Balance of payments Theory and the United Kingdom Experience", The Macmillan Press LTD: London.
- Uribe, M. (1997), "Exchange-Rate-Based Inflation Stabilization: The Initial Real Effects of Credible Plans", Journal of Monetary Economics, vol. 39, pp. 197-221.
- Willamson, J. (1994), "The Political Economy of Policy Reform", Washington, DC: Institute for International Economics.



World Bank (1981), "Structural Adjustment Programs",

Background Note for the Press (December 7).

World Bank (1993), "The East Asian Economic Miracle: Economic Growth and Public Policy", Oxford University Press: Oxford.

World Bank (1994), "Adjustment in Africa: Reforms, Results, and the Road Ahead", Oxford University Press: Oxford.

Zulu, J. and S. Nsouli (1985), "Adjustment Programs in Africa: The Recent Experience", IMF Occasional Paper No. 34, Washington, DC, IMF.

Joyce, J. (1992), "The Economic Characteristics of IMF Program countries", Economic Letters, vol. 38, pp. 237-242.

Lizondo, J. and P. Montiel (1989), "Contractionary Devaluation in Developing Countries: An Analytical Overview", IMF Staff Papers, vol. 36, No. 1, pp. 128-227.

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and activities. It emphasizes that this is essential for ensuring transparency and accountability in the organization's operations.

2. The second part of the document outlines the various methods and tools used to collect and analyze data. It highlights the need for a systematic approach to data collection and the importance of using reliable sources of information.

3. The third part of the document describes the process of identifying and addressing potential risks and challenges. It stresses the importance of proactive risk management and the need to develop effective strategies to mitigate potential threats.

4. The fourth part of the document discusses the role of communication and collaboration in achieving the organization's goals. It emphasizes the importance of clear communication and the need for all team members to work together effectively.

5. The fifth part of the document provides a summary of the key findings and conclusions of the study. It reiterates the importance of maintaining accurate records and the need for a systematic approach to data collection and analysis.

6. The sixth part of the document provides a list of references and sources used in the study. It includes a variety of academic journals, books, and other sources of information.

7. The seventh part of the document provides a list of appendices and supplementary materials. These include additional data, charts, and other information that may be useful for further research or analysis.

8. The eighth part of the document provides a list of acknowledgments and thanks. It expresses appreciation for the support and assistance of all those who have contributed to the success of the study.

9. The ninth part of the document provides a list of contact information for the authors and other relevant parties. This includes email addresses, phone numbers, and other ways to reach the authors.

10. The tenth part of the document provides a list of other resources and information that may be useful for further research or analysis. This includes links to websites, databases, and other sources of information.

## قاموس المصطلحات

---

## قاموس المصطلحات

يركز هذا الجزء من الكتاب على مجموعة من المصطلحات الاقتصادية المرتبطة بموضوع الكتاب، بحيث يمكن للقارئ الرجوع إليها إذا ما اختلط عليه الأمر في أحد تلك المصطلحات. وراعينا في ذلك وضع اسم المصطلح باللغتين العربية والإنجليزية، مع إيضاح مفهوم المصطلح باللغة العربية.

المصطلح	المفهوم
منحنى الطلب الكلى demand curve – aggregate	يوضح هذا المنحنى مقدار السلع والخدمات التي يرغب الأفراد في القطاع العائلي و المشروعات والقطاع الحكومي في شرائها عند مستويات أسعار مختلفة.
منحنى العرض الكلى supply curve – aggregate	يوضح هذا المنحنى مقدار السلع والخدمات التي يختارها قطاع الأعمال وبيعها عند مستويات أسعار مختلفة.
الدورة التجارية business cycle	تشير إلى التقلبات في النشاط الاقتصادي مثل التوظيف والإنتاج.
البنك المركزي central bank	الكيان المؤسسي الذي يتولى مراقبة النظام المصرفي وتنظيم المعروض النقدي في الاقتصاد

المصطلح	المفهوم
الاقتصاد المغلق closed economy	هو الاقتصاد الذى لا يتعامل مع اقتصادات الدول الأخرى، أى لا توجد صادرات أو واردات.
الاقتصاد المفتوح open economy	هو الاقتصاد الذى يتعامل مع اقتصادات الدول الأخرى، أى هناك صادرات وواردات.
المساومة الجماعية collective bargaining	هو الأسلوب الذى تتبعه الاتحادات العمالية أو المشروعات عند الاتفاق على الشروط التى يتم الاتفاق عليها بشأن توظيف العمال.
الرقم القياسى لأسعار المستهلكين consumer price index (CPI)	هو مقياس للنفقة الكلية للسلع والخدمات التى تم شرائها بمعرفة المستهلكين.
الرقم القياسى لأسعار المنتجين producer price index	هو مقياس لنفقة سلة من السلع والخدمات التى تم شراؤها بمعرفة المنتجين.
فائض المستهلك consumer surplus	هو الفرق بين السعر الذى يرغب المشتري فى دفعه وما سيدفعه فعلاً عند الشراء.
فائض المنتج producer surplus	هو الفرق بين السعر الذى يحصل عليه البائع عند البيع وما كان ينوى أن يبيع عنده.

المصطلح	المفهوم
المزاحمة crowding out	الانخفاض فى الاستثمار الناتج عن الاقتراض الحكومى
البطالة الدورية cyclical unemployment	هو الانحراف الحادث فى معدل البطالة عن مستواها الطبيعى.
انخفاض قيمة العملة depreciation	هو الانخفاض فى قيمة العملة المحلية مقاسة بمقدار معين من العملة الأجنبية التى يمكن شرائها.
الكفاءة efficiency	الوضع الذى عنده يمكن للمجتمع أن يحصل على أقصى ما يمكن أن يحصل عليه باستخدام موارده النادرة المتاحة لديه وبحوزته.
الأجور الكفاء efficiency wages	تمثل الأجور عند مستوى أعلى من الوضع التوازنى، والتى يتم دفعها بواسطة أصحاب المشروعات بما يشجع العمال على زيادة إنتاجيتهم.
المرونة elasticity	مقياس لدرجة استجابة الكمية المطلوبة أو المعروضة لأحد محدداتها (سعر، دخل، تغير تكنولوجى.... وما إلى ذلك).
الأسواق المالية financial markets	هى تلك المؤسسات المالية التى من خلالها يقدم الأفراد مدخراتهم لتمويل احتياجات المشروعات.

المصطلح	المفهوم
مكش الناتج المحلي الإجمالي Gross Domestic Product Deflator (GDP Deflator)	مقياس للمستوى العام للأسعار يتم حسابه كنسبة الناتج المحلي الإجمالي الاسمي إلى الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي مضروباً في ١٠٠.
الناتج المحلي الإجمالي Gross Domestic Product	هو القيمة السوقية لكل السلع والخدمات النهائية المنتجة داخل دولة ما في فترة زمنية معينة.
رأس المال البشري human capital	يتمثل في المعرفة والمهارات التي يكتسبها العمال من خلال التعليم والتدريب والخبرة.
التضخم inflation	الزيادة في المستوى العام للأسعار في اقتصاد ما وبصورة ذات طبيعة استمرارية.
معدل التضخم inflation rate	هو التغير النسبي في الرقم القياسي للأسعار في العام السابق مثلاً.
ضريبة التضخم inflation tax	عائد الحكومة الراجع لخلق النقود (زيادة المعروض النقدي).
السيولة liquidity	الشكل الذي يسهل تحويله إلى وسيط للتبادل داخل الاقتصاد.
الاقتصاد الكلي macroeconomics	هو الذي يدرس الظاهرة الاقتصادية شاملة التضخم، البطالة، والنمو الاقتصادي.



المفهوم	المصطلح
الوضع الذى يفشل فيه السوق فى تخصيص موارده بكفاءة.	فشل السوق market failure
هى القدرة الخاصة بمنتج ما أو مستهلك ما أو مجموعة من المستهلكين أو المنتجين فى التأثير على أسعار السوق.	القوة السوقية market power
هو النموذج الذى يستخدمه أغلب الاقتصاديون لتفسير التقلبات فى النشاط الاقتصادى فى الأجل القصير حول اتجاهه فى الأجل الطويل.	نموذج الطلب الكلى والعرض الكلى model of aggregate demand and aggregate supply
الوضع الذى عنده لا تؤثر التغيرات فى المعروض النقدى على المتغيرات الحقيقية.	حياد النقود monetary neutrality
تحديد المعروض النقدى بواسطة صناع السياسة فى البنك المركزى.	السياسة النقدية monetary policy
الانتقال الذى يحدث فى الطلب الكلى نتيجة اتباع سياسة مالية توسعية بما يؤدى إلى زيادة الدخل، ومن ثم زيادة الإنفاق الاستهلاكى.	أثر المضاعف effect multiplier
هو المعدل العادى للبطالة الذى يتقلب حول معدل البطالة فى السوق.	المعدل الطبيعى للبطالة natural rate of unemployment
هو ناتج السلع والخدمات مقدراً	الناتج المحلى الإجمالى الاسمى

المفهوم	المصطلح
بالأسعار الجارية.	nominal GDP
هو ناتج السلع والخدمات مقدراً بالأسعار الثابتة.	الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي real GDP
هو معدل الفائدة بدون تصحيح بالنسبة لأثار التضخم.	معدل الفائدة الاسمي nominal interest rate
هو معدل الفائدة المصحح بالنسبة لأثار التضخم.	معدل الفائدة الحقيقي real interest rate
هى ما يجب أن نتخلى عنه من أجل الحصول على شيء آخر.	نفقة الفرصة البديلة opportunity cost
هو المنحنى الذى يوضح العلاقة التبادلية بين التضخم والبطالة.	منحنى فيلبس Phillips curve
يتمثل فى الرصيد من المعدات والمباني التى يتم استخدامها لإنتاج سلع وخدمات.	رأس المال المادى physical capital
يوضح التوليفات المختلفة للناتج التى يمكن أن ينتجها الاقتصاد باستخدام ما هو متاح من عناصر انتاج (عمل - رأس مال - أرض - تنظيم .... وما إلى ذلك)، وعند مستوى تكنولوجى معين.	منحنى إمكانيات الإنتاج production possibility frontier
هى مقدار السلع والخدمات المنتجة من كل ساعة عمل مثلاً.	الإنتاجية productivity

المصطلح	المفهوم
تعادل القوة الشرائية purchasing- power parity	تعنى معدلات الصرف التي عندها تكون وحدة واحدة من أى عملة قادرة على شراء نفس مقدار السلع والخدمات فى كل الدول.
معادلة كمية النقود quantity demanded	المعادلة $M V = P Y$ حيث أن $M$ كمية النقود، $V$ سرعة دوران النقود، $P$ مستوى الأسعار، $Y$ الناتج. أى أن مقدار النقود مرجحة بعدد مرات دورنها بين الأفراد فى المجتمع تعادل قيمة ما تم إنتاجه من سلع وخدمات.
المسار العشوائى random walk	يمثل مسار المتغير الذى يصعب التنبؤ بتغيره.
التوقعات الرشيدة rational expectations	تعنى الوضع الذى عنده تستخدم الأفراد المعلومات الموجودة بحوزتها شاملة المعلومات الخاصة بالسياسات الحكومية بالصورة المثلى عند التنبؤ بالمستقبل.
الانحسار recession	الفترة التى يحدث فيها انخفاض فى الدخل الحقيقية وارتفاع فى معدلات البطالة.
الركود التضخمى	الفترة التى خلالها ينخفض الناتج

المفهوم	المصطلح
وترتفع الأسعار.	stagflation
هي البطالة التي تنتج بسبب وجود عدد من الوظائف المتاحة في بعض أسواق العمل غير كافية لتوفير وظيفة لكل فرد يرغب في ذلك.	البطالة الهيكلية structural unemployment
يشير هذا النموذج إلى أن معدل الفائدة يتم تغييره بما يحقق التوازن بين الطلب على النقود والمعرض النقدي.	نموذج تفضيل السيولة theory of liquidity preference
هو برنامج حكومي لحماية دخول العمال بشكل جزئي عندما يصبحون في حالة بطالة.	تأمين البطالة unemployment insurance
نسبة قوة العمل التي لا تعمل.	معدل البطالة unemployment rate
الحدث الذي يعدل بشكل مباشر من نفقات وأسعار المشروعات، ومن ثم يتحرك منحنى العرض الكلي للاقتصاد، وبالتالي ينتقل منحنى فيليبس من موضعه لموضع آخر.	صدمة العرض supply shock
معدل انتقال النقود من يد فرد إلى آخر في الاقتصاد.	سرعة دوران النقود velocity of money
هو الذي يدرس كيف يؤثر تخصيص	اقتصاد الرفاهية welfare economics

المصطلح	المفهوم
	الموارد الاقتصادية المتاحة على الوضع الاقتصادي سواء بالنسبة للأفراد المستهلكين أو المنتجين أو قطاع الحكومة.
السعر العالمي world price	هو السعر السائد لأي منتج سواء كان سلعة أو خدمة في السوق العالمي لهذا المنتج.

---

1. The first part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various positions of the Board of Directors of the company.

2. The second part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various positions of the Board of Directors of the company.

3. The third part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various positions of the Board of Directors of the company.

4. The fourth part of the document is a list of the names of the persons who have been appointed to the various positions of the Board of Directors of the company.

رقم الإيداع

٢٠٠٥ / ٢٢٤٥

مطبعة الإسراء

ت : ٥٦٢٨٢٢٢

ت.ف : ٥٦٠٤٥٠٠

---